

11ª SEMANA DO CONHECIMENTO

Palestra com Gil Giardelli impressionou público com inovações tecnológicas futuristas

Página 8

Bate Papo com Empreendedores é destaque com Gino Comunicação, Lilia lingerie e Padre Botteon

Página 9

Associados estão convocados para a Eleição da Nova Diretoria da ACE

Pág 3



Campanha Natal Pé Quente começa no próximo dia 11

Pág 4

Camisetas do Eu Ajudo começam a ser vendidas

Pág 4

Workshop Gestão de Pessoas na Contemporaneidade teve dois profissionais de ponta



Pág 10

ACE Batatais e Secretaria de Cultura definem chegada do Papai Noel e Carreata Iluminada

Pág 4

No 19º Congresso da Facesp a ACE Batatais é finalista do Prêmio ACmais

Pág 3

Feira dos Produtores e Artesãos se torna referência e atrai centenas de pessoas

Pág 14

 **invisalign**
The Clear Alternative to Braces

O tratamento mais confortável e prático para seu dia a dia!

Seu aparelho ortodôntico imperceptível e sem braquetes!

Dr. André Reis Pinto
CROSP 89959

CREDENCIADO INVISALIGN



ODONTOLOGIA
ESPECIALIZADA

Rua Santos Dumont, 50
Centro - Batatais/SP
16 3662.7541 | 16 99967.9838



Palavra do Presidente

Gino Ivair Bellon – presidente da ACE Batatais

Análise de Crédito pode te salvar de um prejuízo

Um sistema simples de consulta de CPF e CNPJ (Cadastro de Pessoa Física e Cadastro Nacional de Pessoa Jurídica), disponível à todos os associados da ACE Batatais pelo site da entidade e que pode evitar prejuízos para as empresas, o Boa Vista SCPC (Serviço Central de Proteção ao Crédito).

Não são apenas as grandes empresas que devem consultar o nome de um cliente antes de realizar uma venda, essa atitude deve também ser tomada por empresas pequenas. No meu ramo de negócios converso com muitos empresários e muitos me relatam prejuízos com clientes que deixaram de efetuar os pagamentos dos carnês dentro do prazo, que possuem dezenas de cheques que voltaram.

Para que isso não aconteça, quando o cliente entrar na sua loja para fazer uma compra a prazo, seja por cheque pré ou carnê, o correto é pedir o número do CPF e fazer uma análise de crédito pelo sistema Boa Vista SCPC. Trata-se de um procedimento simples e rápido. Em poucos segundos o empresário vai ter informações sobre o seu cliente em potencial, sabendo de fato se ele é bom pagador ou se está com seu nome negativado por deixar de pagar suas contas ou por ter cheques bancários devolvidos. Acredite, isso pode evitar muitas dores de cabeça posteriores.

Outra situação que vejo muito acontecer é de empresários que têm clientes inadimplentes e não tomam providências, como por exemplo, negativá-los no Sistema Boa Vista SCPC. Assim assimilam o prejuízo, pois nada foi feito para que te-

nha chances de receber, e o cliente inadimplente segue fazendo compras em outras lojas por meio de crédito, pois seu nome está limpo. Isso é tão prejudicial para o lojista que não recebeu o dinheiro do produto que vendeu como para outros empresários, que desavisados, vão liberar a venda e, certamente, também não vão receber.

Se há dúvidas de como proceder para proteger sua venda de uma possível inadimplência, o empresário pode requisitar uma visita de um dos colaboradores da ACE Batatais para explicar as formas de consultas de CPF e CNPJ e como negatar um cliente inadimplente. Tudo é muito simples, sem complicações, o site é de fácil acesso, e sempre que precisar de orientações, basta ligar na ACE que sempre terá o auxílio necessário.

Com a consulta de crédito, as chances de fazer uma venda à prazo e não receber o pagamento diminuem drasticamente. Ao negatar um cliente inadimplente, também aumenta muito as chances de receber aquele valor que estaria perdido se nada fosse feito, pois ele fica com o crédito restrito em todo o território nacional, não consegue acesso a financiamentos bancários, não consegue se cadastrar em nenhum programa do governo, como por exemplo, o “Minha Casa, Minha Vida”, e não assume cargos públicos por meio de concursos.

Fazendo a Consulta Boa Vista SCPC, além de estar protegendo o seu patrimônio, você também está ajudando a proteger a rede de clientes bons para todo o comércio de Batatais e desenvolve melhor confiança com aqueles consumidores que realmente merecem.

Novos Associados *Sejam Bem Vindos*

Nome Fantasia	Endereço	Bairro	Cidade
2R Design E Comunicacao	R. Celso Garcia, 247	Centro	98117-1088
Casa Do Brecho	R. Parana, 890	Vila Emilio Pengo	98838-3593
Emporio Da Carne	Av. Quatorze De Marco, 528	Vila Maria	3761-1586
Fernando Vicente Construções	R Galvani Capelozi, 159	Jd Canada	99377-1715
Hb Moveis	Av. Dos Pupins, 298	Vila São Francisco	99335-0815
Jf Pecas Automotivas	R. Fioravante Luchetti, 160 Box 03	Riachuelo	3662-8883
New Look	Pca. Conego Joaquim Alves, 195	Centro	99327-5029
Ponto A Ponto	Av. Pref. Jose Pimenta Neves, 570	Sao Francisco	99385-7250
Simone Vendedora Delivery	R. Benjamin Constant, 428	Castelo	99189-7617
Ziviani Artes & Couro	R. Rui Barbosa, 104	Castelo	3761-3551

Eventos

Dias 05, 06, 13 e 14 de Novembro de 2019 – Curso Super Mei, Organize seu Negócio
Das 19h às 23h no Salão de Eventos da ACE Batatais
Gratuito – Vagas Limitadas

08/11/2019 – Eleições ACE Batatais Biênio 2020/2021
A partir das 17h no Salão de Eventos da ACE Batatais

11/11/2019 - Inicio Campanha Natal Pé Quente

06/12/2019 – Chegada do Papai Noel e Carreata Iluminada

07 e 08 de Dezembro de 2019 – Carreata Iluminada pelos bairros da cidade
Trajeto, horário e programação geral estará sendo divulgado nas redes sociais e site da ACE Batatais

08/12/2019 – Movimenta Batatais
A partir das 7h em frente ao Claretiano - Centro Universitário

PARA INFORMAÇÕES E RESERVAS 16.3761-3700
PRAÇA DR. JOSÉ ARANTES JUNQUEIRA, 90 – CENTRO

COMUNICADOS

COMUNICADO UNIMED BATATAIS

A Unimed Batatais comunica que a partir de outubro de 2019, será efetuado o reajuste anual dos valores das mensalidades contratadas, conforme preconiza o Contrato de Assistência Médico Hospitalar.

O percentual a ser aplicado será de 7,35%, mesmo índice fixado e autorizado pela Agência Nacional de Saúde Suplementar / ANS, para os Planos de Saúde Pessoa Física.

Desta forma, as faturas correspondente ao vencimento programado para 20 de Outubro de 2019, constará a aplicação do índice informado.

HORÁRIO DE FUNCIONAMENTO DA ACE

Segunda a Sexta-Feira: das 09h às 18h

Sábados: das 09h às 13h

Domingos e Feriados: Fechado

HORÁRIO DE FUNCIONAMENTO DO SEBRAE AQUI

Segunda a Sexta-Feira: das 09h às 17h

EXPEDIENTE – EMPREENDA Jornal da ACE Batatais

Jornalista Responsável: Vergílio Luciano Oliveira (MTB - 32.438/SP)

Diagramação: Roberto Shimabukuro

Conselho Editorial: Oswaldo Luiz Antonelli, Alexandre Santos Toledo, Antônio dos

Santos Moraes Júnior, José Paulo Fernandes e Luiz Carlos Figueiredo

Impressão: Nova Gráfica / Tiragem: 1.000 Exemplares

Associação Comercial e Empresarial de Batatais

Pç. Dr. José Arantes Junqueira, 90 – Batatais SP – CEP 14300-000

Telefone: (16) 3761-3700

Email: acebatatais@acebatatais.com.br



Energia verde

O etanol libera uma quantidade reduzida de gases causadores do efeito estufa, tornando-se um biocombustível indispensável para o desenvolvimento sustentável.



 Usina Batatais

A gente
imprime o que você
Imagina.



NOVAGRÁFICA

Telefax: (16) 3761.0101
novagrafica@netsite.com.br

ACE Batatais convoca associados para a eleição da nova diretoria 2020/2021

Conforme informou o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, a eleição da nova diretoria da entidade para o biênio 2020/2021, acontece no próximo dia 8 de novembro, sexta-feira, a partir das 17h, no Salão de Eventos Alcides Milan. Todos os associados da entidade estão convocados para participar.

Ainda de acordo com o gerente, no dia será feita a primeira chamada para a abertura do processo eleitoral às 17h30, momento em que deverá haver 1/5 do nú-

mero de associados para dar prosseguimento aos trabalhos. Não havendo número suficiente, será realizada a segunda chamada às 18h e a eleição é aberta com qualquer número de associados.

No dia haverá cédulas e urna para votação. Só há uma chapa no pleito, encabeçada pelo empresário Ennio Cesar Fantacini. "Mesmo havendo apenas uma chapa inscrita, o processo eleitoral é feito normalmente, como rege o estatuto da entidade", explica Figueiredo.

Após o encerramento do período de votação, estipulado

para às 21h, a Comissão Eleitoral faz a contagem dos votos e profere o resultado aos presentes.

"Todos os associados da ACE Batatais estão convocados para participar do processo eleitoral. Acredito que seja importante essa participação, até mesmo para maior conhecimento de como tudo é realizado. No dia 8 de novembro, às 17h, esperamos todos no Salão de Eventos Alcides Milan", destacou o presidente do Conselho Deliberativo da entidade, Paulo Sérgio Borges de Carvalho.



ACE Batatais participa do 19º Congresso da Facesp em Atibaia

A entidade é finalista ao Prêmio ACmais pela quarta vez. Ela já foi vencedora do prêmio por dois anos consecutivos, 2015 e 2016



Do dia 30 de outubro ao dia 1º de novembro, a Facesp (Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo) realiza o 19º Congresso, com o tema #FacespEu-Valorizo. Devem participar representantes das 420 Associações Comerciais do Estado. O evento será realizado no Tauá Hotel, em Atibaia. Cerca de 1.500 pessoas são esperadas nos três dias de atividades. A ACE Batatais

estará presente, representada pelo presidente Gino Ivair Bellon, pelo diretor Ennio Cesar Fantacini, pela presidente do CME-Batatais, Yara Matos, pelo gerente executivo Luiz Carlos Figueiredo e pelos colaboradores Sueli Correa e William Carlos.

Entre as principais atrações da 19ª edição do Congresso Facesp estão: o historiador Leandro Karnal; a fundadora da plataforma de influenciadoras digitais

F*Hits, Alice Ferraz; o escritor Conrado Adolpho; a secretária estadual de Desenvolvimento Econômico, Patrícia Ellen; o secretário especial de Desburocratização, Gestão e Governo Digital do Ministério da Economia, Paulo Spender Uebel; a ministra da Mulher, da Família e dos Direitos Humanos, Damares Alves; e Tarsilinha do Amaral, sobrinha-neta da pintora brasileira Tarsila do Amaral, entre outros.

PRÊMIO ACMAIS

A ACE Batatais é finalista pela quarta vez ao Prêmio "ACmais", que é uma ação instituída pela Facesp, com o objetivo de destacar e reconhecer as Associações Comerciais (ACs) por meio de casos de sucesso, melhores práticas e resultados.

Segundo informou Figueiredo, a ACE Batatais foi finalista do Prêmio ACmais em 2014 e recebeu os troféus de 1º lugar nos anos de 2015 e 2016. "Esta é a quarta vez que a nossa entidade é finalista ao Prêmio ACmais, para nós isso sinaliza que o nosso trabalho está tendo bom resultado e sendo reconhecido pela nossa Federação. Estar entre as finalistas já é um grande presente", disse.

Dentre as ações do Prêmio ACmais, destaca-se o mérito do reconhecimento às associações comerciais que atuaram na busca do alcance da missão e visão, e que consequentemente obtiveram resultados que atendam às necessidades das partes interessadas: associados, colaboradores, fornecedores, sociedade e outras entidades.

O Prêmio ACmais é dirigido às associações comerciais filiadas a Facesp, que se encontram em dia com suas obrigações junto a federação e que responderam a pesquisa de desenvolvimento organizacional (PDO). São reconhecidas e consideradas destaques as ACs que atingiram a maior pontuação e atendam, de forma harmônica e balanceada, aos fundamentos avaliados pelos critérios do Prêmio ACmais. O reconhecimento é feito em quatro categorias para associações comerciais de grande, médio e pequeno porte: Gestão, Desenvolvimento Local, Melhores Práticas Boa Vista SPC, Produtos e Serviços.

A ACE Batatais disputa a categoria "Desenvolvimento Local" entre as entidades de médio porte. "Para nós da

ACE é motivo de muito orgulho ser classificada entre as três melhores do Estado e indica que estamos no caminho certo", disse o presidente Gino Ivair Bellon.

Batatais está na final juntamente com associações comerciais das cidades Presidente Prudente e Santa Barbara D'Oeste. As três associações comerciais preencheram os documentos exigidos pela Facesp, e de acordo com a avaliação dos técnicos, chegaram a final.

A entrega do troféu estava marcada para o dia 1º de novembro, durante o 19º Congresso da Facesp. Na região administrativa de número 19 da Facesp, envolvendo 20 cidades da nossa região, apenas Batatais e Franca figuram entre a selecionadas.

Missão empresarial à Feira do Empreendedor contou com 44 participantes

No dia 7 de outubro, segunda-feira, às 4h da madrugada, uma missão empresarial com 44 participantes, entre empresários e pessoas físicas, partiu da ACE Batatais para São Paulo, para a Feira do Empreendedor do Sebrae SP, no Parque do Anhembi, realizado de 5 a 8 de outubro. A missão foi organizada pela entidade em parceria com o Sebrae Aqui Batatais e com o Sebrae Franca.

Com o tema "Empreender é para todos", o Sebrae-SP preparou o maior evento de empreendedorismo do Brasil repleto de novidades. A edição de 2019 da Feira do Empreendedor teve programação especial nos quatro dias, com novas experiências para quem já empreende ou

para quem gostaria de abrir o próprio negócio ainda neste ano.

A feira contou com 45 mil m² de oportunidades e cerca de 150 mil visitantes. Entre as novidades de 2019 esteve a arena "Empreender é para todos", com capacidade para 300 pessoas. O objetivo do espaço foi mostrar a diversidade do empreendedorismo e expor diversos casos de sucesso.

Em todas as suas edições, os visitantes participam de palestras e consultorias abrangendo temas como marketing, finanças, tendências, inovação, exportação, etc. Em um espaço de 40 mil metros quadrados, mais de 450 expositores se apresentaram em diversas áreas, como franquias, negócios on-line,

máquinas e equipamentos, representação comercial porta a porta e serviços.

Acompanhando os visitantes de Batatais à feira, representaram a ACE Batatais no evento, o gerente executivo Luiz Carlos Figueiredo e os colaboradores William Carlos e Andrea Oliveira.



Emporium
CAFÉ CONVENIÊNCIA
(16) 3662-4801
R: Dr. Basílio Rodrigues dos Santos, 146
Bancários - Batatais/SP

RED Negócios
Creci - 26763 - J
CONSULTORIA IMOBILIÁRIA
3761-0400
www.rednegocios.com.br | rodrigo@rednegocios.com.br
WhatsApp (16)98172-9149

ACE Batatais e Secretaria de Cultura e Turismo preparam a programação de final de ano



Uma grande festa está sendo preparada para o dia 6 de dezembro, com Carreata Iluminada pela cidade, Chegada do Papai Noel e lançamento do Natal Encantado na praça central

No dia 17, às 8h, na sala de reuniões da ACE Batatais, foi realizado o encontro entre representantes da entidade, o presidente Gino Ivair Bellon, o gerente Luiz Carlos Figueiredo e o colaborador William Carlos de Oliveira, e da Prefeitura de Batatais, o secretário de cultura Lucia-

no José Dami de Oliveira e o diretor de turismo Fernando Carlos Jordão, para definir a programação de eventos de final de ano, como o "Natal Encantado", com a Carreata Iluminada e chegada do Papai Noel.

Segundo informou o presidente da ACE, na reunião ficou definido que no dia 6 de dezembro, sexta-feira, será realizado o lançamento do "Natal Encantado 2019", iniciando às 19h30 com a concentração de vários veículos iluminados na Estação da Cultura, no início da Avenida

Nove de Julho, para conduzir o Papai Noel até a praça central.

"Por volta das 20h, a carreata sairá das Estação, descendo a Nove de Julho, seguindo pela Marechal Deodoro, Ladeira Dr. Mesquita, Rua Coronel Joaquim Rosa até o semáforo, fazendo a conversão na Rua Major Antônio Cândido e o contorno em toda a Praça Cônego Joaquim Alves, onde Papai Noel seguirá para sua casa para receber as crianças para fotografias e entrega de kits de doces. Nessa ocasião também será ligada a iluminação natalina, fazendo o lançamento oficial do Natal Encantado de Batatais. Será uma grande festa para a nossa população e para visitantes de outras cidades", comentou Gino Bellon.

O diretor de Turismo, Fernando Jordão, comentou que já está tomando todas as providências para a instalação dos enfeites e iluminação

natalinos. "Praticamente, já estamos quase em novembro e os preparativos do Natal Encantado já devem começar agora, pois são muitos detalhes que precisam de atenção e tempo".

Para a segurança do evento e também para sinalizar de forma sonora, a carreata será acompanhada por viaturas da Guarda Civil Municipal.

Com a expectativa de grande público na região central na noite de 6 de dezembro, o presidente da ACE lembra que é importante que as lojas permaneçam abertas em horário especial, ou seja, até às 22h. "Acredito que seja salutar que os empresários seus estabelecimentos abertos até mais tarde nesse dia, pois abrilhanta ainda mais o evento e é uma oportunidade de negócios também, já que se trata do quinto dia útil", disse.

Ainda em parceria com

a Prefeitura, por intermédio da Secretaria Municipal de Cultura e Turismo e empresas associadas à ACE Batatais, nos dias 7 e 8 de dezembro, sábado e domingo, também à partir das 20h, será realizada a Carreata Iluminada com o Papai Noel pelos bairros, passando pelas principais ruas e avenidas, abrangendo todas as regiões da cidade.

"Estamos estudando os trajetos por onde a carreata irá passar para facilitar a participação da população e assim que estivermos com o roteiro fechado, faremos uma ampla divulgação nos meios de comunicação e nas redes sociais", comentou o secretário Luciano Dami.

Após a carreata, o Papai Noel será levado para a Praça Cônego Joaquim Alves para receber as crianças. O gerente da ACE, Figueiredo informou que o "Bom Velhinho" estará na sua casinha na praça do dia 6 ao dia 23

de dezembro, sempre à partir das 19h30.

Na programação de fim de ano, a ACE Batatais e a Prefeitura também contam com mais uma parceria, o "Claretiano – Centro Universitário", que nesse ano realizará a exposição de presépios natalinos nas dependências da instituição e decoração natalina na Praça Padre Atílio Cosci, tudo aberto ao público para visitas, com datas e horários ainda a serem informados.

SERVIÇO - Carreata Iluminada e Chegada do Papai Noel, dias 6, 7 e 8 de dezembro, sexta-feira, sábado e domingo, às 20h. Concentração no dia 6 de dezembro na Estação Cultura às 19h30. O comboio passará pelas principais ruas e avenidas da cidade. O destino será a Praça Cônego Joaquim Alves. Mais informações pelo 3761-3700.

Campanha Natal Pé Quente começa no próximo dia 11

A partir do dia 9 de dezembro, a ACE Batatais passará a sortear dezenas de vales compras de R\$ 250 à R\$ 1.000, além de vários brindes das lojas participantes

Seja para o amigo invisível, familiares e parentes, o fato é que a temporada de compras de presentes de final de ano já começou e para aquecer ainda mais o clima natalino, no dia 11 de novembro, segunda-feira, terá início a Campanha Natal Pé Quente, momento em que as lojas participantes já poderão entregar os cupons para seus clientes concorrerem a dezenas de vales compras e a muitos brindes. Serão quatro grandes sorteios às segundas-feiras, a partir do dia 9 de dezembro, sempre às 16h30.

"São dezenas de sorteios de vales compras para os ganhadores gastarem como quiser nas mais de 60 lojas participantes. A equipe de colaboradores da ACE Batatais já fez a entrega do material promocional, as inserções de divulgação da Campanha Natal Pé Quente começam no dia 11 próximo nas emissoras de rádio e as publicidades nos jornais Empreenda, Agora e Cidade. Na TV Educadora a divulgação da campanha vai do dia 2 ao dia 30 de dezembro.

Batatais já vive o clima mágico das festas de fim de ano", ressaltou o gerente executivo Luiz Carlos Figueiredo.

Serão realizados 30 sorteios de vales compras para os consumidores, com valores que vão dos R\$ 250 à R\$ 1.000, e mais quatro sorteios de vales compras de R\$ 300 cada para os vendedores. Além disso, serão sorteados mais de 90 prêmios oferecidos pelas lojas participantes, ou seja, serão mais de 120 prêmios.

"Todas as empresas participantes já estarão com o material promocional, que inclui cupons, urnas, adesivos e cartazes. A cada R\$ 50 em compra o consumidor recebe um cupom para concorrer aos prêmios", comentou o presidente da ACE, Gino Ivair Bellon.

No dia 9 de dezembro serão sorteados quatro vales compras de R\$ 250 e mais dois vales compras de R\$ 500. No dia 16 também serão mais quatro vales compras de R\$ 250 e dois de R\$ 500. No dia 23 serão dois vales compras de R\$ 250, seis vales compras

de R\$ 500 e três vales compras especiais de R\$ 1.000 cada.

Finalizando a campanha, no dia 30, serão sorteados, primeiramente, os quatro vales compras de R\$ 300 para os vendedores das lojas participantes, os

cupons serão fotocopiados e em seguida devolvidos para a urna, seguindo para os sorteios de mais dois vales compras de R\$ 250, quatro vales compras de R\$ 500 e um vale compra de R\$ 1.000.

"A cada dia de sorteio de vales compras, também serão sorteados 23 prêmios oferecidos pelas lojas, ou seja, uma média de 30 prêmios por sorteio", disse Figueiredo.

Após sorteados e entregues aos ganhadores, os vales compras poderão ser utilizados para a compra presentes



nas mais de 60 lojas participantes, que oferecem uma variedade de produtos, como eletroeletrônicos, vestuários, alimentação, serviços e muito mais.

SERVIÇO - A Campanha Natal Pé Quente 2019 terá início no dia 11 de novembro, com sorteios em dezembro, a partir do dia 9, todas as segundas-feiras. São mais de 120 prêmios entre vales compras e brindes das lojas. Mais informações pelo (16) 3761-3700.

EMPRESAS PARTICIPANTES CAMPANHA NATAL PÉ QUENTE ACE BATATAIS

3D INFOSHOP	FLORA SANDRIN
A PONTUAL	J2M PORTÕES
AÇAI MIX	KARAMBOLA
ADRIANA LINGERIE	KILÃO MODAS
AGRO ANDRÉ LUIS	LILIA LINGERIE
ALQUIMIA MODA E ACESSÓRIOS	MAGAZINE LUIZA
ANTENAS E CIA	MASTER PHONE ALGAR
ARMARINHO CASARÃO	MERCADÃO DOS ÓCULOS
BAR E RESTAURANTE ESPORTE	NEW LOOK
BAZAAR	NIBIA LINGERIE
BAZAAR BÁSICO	NIMALÂNDIA
BAZAAR CASTELO	NOVA GRIFF
BICICLETARIA BATATAIS	NOVA GRIFF FILHOS
BOLHAZUL	ORTOLIFE
BONECA DE PANO	ORTOSONO
CAPEL MATERIAIS ELETRICOS	ÓTICA BRASILEIRA
CAPIM DOURADO	ÓTICA MELANI BOTTO
CASINHA DOS ENFEITES	OTICAS CAROL
CASTELO PET SHOP	PAULATUR TURISMO
CHAVEIRO ÁGAPE	PLANETA PÉ CALÇADOS
CIDINHA MODAS	PONTO A PONTO
COMPUSERVICE	POPIMAR
CONVENIÊNCIA CANADÁ	PORTÕES E CIA
CRED CALÇADOS BIANCO	POSTO SÃO GERALDO
CUCA BABY KIDS	QUEDA LIVRE
DOCE E FESTA BATATAIS	RAYTUR TURISMO
DOCE ENCANTO	ROMANA MODAS
DOCE VÍCIO MODAS	SJS SERRALHERIA
DON PEPPER ESPIRAS	STILLY CALÇADOS
DUQUE TABACARIA	SUPER TCHÊ
ELLIBRU MODAS	SUPERMERCADOS SALTARELLI
EMPÓRIO DA CARNE	TEMPLO INTIMO
FABRIKA DE VIAGENS	VEST LAR BABY KIDS
F. FERNANDO MANIPULLARIUM	VIVENDA HOME STORE



Camisetas do “Eu Ajudo” começam a ser vendidas neste mês

Para quem coleciona a camiseta, neste ano ela está na cor verde laguna.

O objetivo da ação é arrecadar recursos para a compra de brinquedos que serão distribuídos para as crianças na véspera do Natal



Ao lado do Papai Noel, o coordenador do Eu Ajudo, Vinicius Lima

A turma de amigos, denominada “Eu Ajudo” já começou os trabalhos para fazer a alegria de várias crianças com a entrega de milhares de brinquedos na véspera do Natal. A venda das famosas camisetas com o emblema da “carinha feliz” e a frase que estimula a solidariedade

entre as pessoas de bem: “Eu Ajudo, E Você?” começam a ser vendidas neste mês.

Para falar um pouco dessa ação que conta com a participação de várias pessoas, empresários e apoio da ACE Batatais, a reportagem do Jornal Empreenda conversou com Vinicius Lima, diretor da entidade e coordenador do

Eu Ajudo, que possui 10 integrantes fixos, e conta com a ajuda de muitas pessoas da comunidade. Todos os anos são distribuídos milhares de brinquedos no Natal e também em outras datas do ano, como em creches e outras instituições que cuidam de crianças.

Segundo Vinicius, a ação começou no ano de 2000 em uma reunião de amigos. Na ocasião, surgiu a ideia de fazer uma prestação de serviço para a comunidade e o plano foi o de distribuir brinquedos para crianças carentes de Batatais e fazer do Natal uma data muito mais feliz e essa campanha virou a marca registrada do Eu Ajudo, aguardada por milhares de crianças.

A receita da campanha vem de algumas empresas

que apoiam a iniciativa. O Eu Ajudo também tem como principal doadora do projeto a população, que compra camisetas ou colabora com brinquedos, fazendo a entrega em um ponto tradicional que o grupo de amigos fica todos os anos no centro da cidade, o cruzamento das ruas Coronel Joaquim Rosa com a Rua Doutor Leandro Cavalcante. Pessoas passam pelo local e deixam desde uma moedinha, troco de compras, até brinquedos novos e usados.

Todo brinquedo comprado ou arrecadado pelo Eu Ajudo é distribuído para as crianças de vários bairros da cidade durante uma carreta realizada sempre na véspera de Natal, ou seja, dia 24 de dezembro, com a saída de frente ao Claretiano – Centro



Universitário às 13h.

SERVIÇO – A camiseta do “Eu Ajudo, E Você?” desse ano é da cor verde laguna e

está sendo vendida a R\$ 30. Para adquirir a camiseta ou contribuir com doações para a campanha, o telefone de contato é o (16) 99184-8634.

6º Movimenta Batatais está agendado para o dia 8 de dezembro

As camisetas podem ser adquiridas diretamente com as entidades participantes ou no Supermercado Real do Centro



Após o lançamento oficial do 6º Movimenta Batatais, realizado no dia 27 de setembro, sexta-feira, na sede da ACE Batatais, foi dado início às inscrições para a ação social que acontecerá na manhã do dia 8 de dezembro, domingo, com concentração a partir das 7h, em frente ao Claretiano – Centro Universitário, com caminhada, corrida e ciclismo. Segundo informou a organização do evento, foram distribuídas mais de 1.500 camisetas para as entidades participantes comercializarem e muitas inscrições já foram feitas. Todo o recurso arrecadado será para custear o evento e repasse às entidades assistenciais participantes.

“Nesse ano o Movimenta Batatais está com novidades,

que vão desde o local de largada ao trajeto das corridas de 5 e 10 quilômetros. A cor da camiseta também agradeu bastante no lançamento desta 6ª edição, um tom azul muito bonito e que tem recebido muitos elogios”, comentou Guilherme Ferraz de Menezes Borges, integrante da comissão organizadora.

O valor da inscrição, que também dá direito à camiseta, está menor em relação ao ano anterior, R\$ 50. As pessoas que ainda não fizeram suas inscrições podem se dirigir a uma das entidades participantes: Abadef, Adepab, Apae Batatais, Associação Batataense de Judô, Cantinho do Futuro, Creche Menino Jesus, Lar São Vicente de Paulo, Ong Meu Primeiro Passo, Samaritanos, Pedacinho do

Céu e Santa Casa de Batatais. O Supermercado Real do Centro também é ponto de inscrição e venda de camiseta. “No dia 8 de dezembro, pedimos aos participantes das corridas que se concentrem em frente ao Claretiano – Centro Universitário às 7h, pois as largadas nas categorias acontecerão às 7h30. Já para a caminhada e ciclismo, como as saídas acontecerão às 8h30, as pessoas podem se concentrar no mesmo local a partir das 8h, ou antes se preferirem”, informou o gerente executivo da ACE, Luiz Carlos Figueiredo.

O 6º Movimenta Batatais é a continuação da ação criada e desenvolvida em 2014 por César Henrique de Sousa, Guilherme Ferraz de Menezes Borges e Roberto Carlos Nardi (Zinho), que conta com o total apoio e participação dos empresários João Luiz Ribeiro Silva e Gino Ivair Bellon que integram a Comissão Organizadora do evento.

Desde a primeira edição, o Movimenta Batatais tem o apoio e a simpatia de toda a diretoria da ACE Batatais. Pela seriedade e ideologia o evento conseguiu várias parcerias e patrocínios entre os empresários batataenses, tornando o projeto uma realidade, com data e hora marcadas para acontecer, com objetivo de criar a consciência solidária, de responsabilidade social e promover atividades físicas entre os participantes.

“Nas edições anteriores foi repassado às entidades mais de R\$ 470 mil, e nesta edição esperamos também um bom resultado”, ressaltou comentou João Luiz. “A camiseta nesse ano será um tom muito bonito de azul. A masculina será do tamanho P ao XG e feminina baby look também do PP ao XG. O valor da camiseta e da inscrição será R\$ 50”, informou Zinho.

Mais informações pelo telefone (16) 3761-3700 ou na sede da ACE Batatais, localizada à Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, Centro, aberto de segunda à sexta-feira, das 9h às 18h e aos sábados da 9h às 13h.



TUDO EM UM SÓ LUGAR

CONECTE-SE PRESENTEIE
CERTIFIQUE-SE TOQUE

Loja 01
Av. 14 de março, 481 | 16 3761.1941

Loja 02
Anexo ao Sup. Real 03 | 16 3761.0187

Atendimento Online
☎ 16 99974.1941

INFORMÁTICA

PRESENTES

CERTIFICAÇÃO DIGITAL

MÚSICA

3D

ASHOES

Tudo pra você que é louca por sapatos

Rua Cel. Joaquim Rosa, 52 e 141 | Leandro Cavalcanti, 105 e 113
Centro | Batatais/SP | 16 3761.3455 e/ou 16 3662.4773

Coordenadora das CMEs da RA-19 orienta criação do Conselho da Mulher Empreendedora da ACE Batatais



mercial. Segundo Livia Gomes, coordenadora regional das CMEs da RA-19 (Região Administrativa), é meta da Facesp constituir 100 CME em todo o Estado.

“O CME tem um papel importante para, por intermédio de palestras, debates e conversas acerca de temas empresariais e econômicos, incentivar o crescimento conjunto das integrantes do Conselho, devendo estar estruturado em áreas de atuação com capacitação e aperfeiçoamento contínuo da mulher empreendedora”, ressaltou Livia durante o



Yara Matos e Gino Bellon

evento.

A coordenadora das CMEs solicitou ao presidente Gino Ivair Bellon a indicação do CME Batatais para participar do Congresso da Facesp, que aconteceu entre os dias 30 de outubro e 1º de novembro, em Atibaia, interior de São Paulo.

Na noite de 10 de outubro, quinta-feira, às 19h, no Salão de Eventos Alcides Milan, a coordenadora das CMEs (Conselho da Mulher Empreendedora) da RA-19 (19ª Região Administrativa Facesp), Ligia Gomes se reuniu com diretores da entidade e mulheres empreendedoras para orientar sobre os procedimentos de criação do CME-ACE Batatais. Na ocasião a empresária Yara

Matos foi indicada entre as participantes para presidir o conselho.

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, durante o evento, Livia Gomes apresentou orientações sobre a forma que as mulheres empreendedoras devem estruturar o conselho na cidade, regimento interno e outras informações sobre as atividades do CME na Associação Co-

ETEC realiza o 2º Fórum da Mecânica

Com o tema *Educação Profissionalizante: aços inoxidáveis, suas aplicações e soldabilidades*, o evento contou com mais de 140 participantes



No dia 8 de outubro, às 19h, a ETEC Antônio de Pádua Cardoso e o Centro Paula Souza realizaram o 2º Fórum da Mecânica nas dependências da instituição de ensino, com a participação de várias empresas do setor metalomecânico de Batatais e alunos do curso técnico. O evento contou com palestra da engenheira Flávia Andressa Moreira dos Santos.

Representando a ACE Batatais, estiveram no evento, o presidente Gino

Ivair Bellon e o gerente executivo Luiz Carlos Figueiredo. “O evento foi ótimo, as palestras muito interessantes e esclarecedoras, por se tratar de um evento direcionado. A Etec está de parabéns pela realização do Fórum da Mecânica, disse Gino.

A palestrante Flávia Andressa dos Santos, de acordo com o site Escavador, é especialista de desenvolvimento de aplicações de aços inoxidáveis na Aperam, uma das maiores empresas

de aço inox do mundo. Ela também possui experiência profissional na área de Engenharia de Materiais e Metalúrgica, com atuação em Aços Inoxidáveis, Superligas à base de Níquel, Ferro e Cobalto.

Entre as empresas de Batatais participantes, estiveram a Plurinox, Usinox, Trilinox, Imazepre, J inox, Inox Fantasia, Mega Inox, TL Bergamini, Moveis Lazzarini, Weizur do Brasil, Inox Aliança, Malachias Metalurgicas, Excalibur e a J2M Portões.

As empresas respon-

sáveis pela Apresentação foram a Aperam, Tenacita - Representante Aperam, a Banca Técnica que conduziu o debate, com os engenheiros Paulo Cesar de Alvarenga Marques - Diretor Weizur do Brasil, André Luis Pupim - empresário e consultor, Moises Lopes da Silva - coordenador projetos Plurinox, do professor Carlos Renato da Silva da Universidade São Paulo, Campus Ribeirão Preto. A coordenação do evento ficou a cargo do professor e engenheiro Jose Donizeti de Oliveira.

Férias coletivas

Férias são o período de suspensão do contrato de trabalho (ou seja, o período em que não há prestação de serviços, mas a remuneração é devida), destinado ao descanso e lazer do empregado.

As férias constituem direito individual do empregado, garantidas pela Constituição e pela Consolidação das Leis do Trabalho, que é adquirido a cada período de doze meses trabalhados.

Em geral, são concedidas individualmente, à medida que o empregado completa o período aquisitivo.

Porém, também podem ser concedidas coletivamente.

Aliás, é importante entender o aspecto estratégico das férias coletivas. A empresa pode utilizar deste expediente para conceder férias durante um período de redução da atividade econômica, ou para uma reforma ou reestruturação das instalações da empresa. Normalmente, as férias coletivas são mais comuns nas indústrias e serviços, no período que corresponde ao Natal e ao Ano Novo, quando é comum a redução da atividade neste segmento da economia.

A concessão das férias coletivas está entre os poderes que a legislação confere ao empregador; não há como os empregados ou os sindicatos exigirem que as férias sejam coletivas, salvo que se houve convenção ou acordo coletivo de trabalho que preveja a concessão.

As férias coletivas podem abranger toda a empresa, um determinado estabelecimento ou determinados setores. Não é recomendável fracionar setores em equipes de trabalho para funcionar durante as férias coletivas. Se há interesse da empresa em manter funcionamento parcial, o ideal é conceder férias individuais a quem já tem direito ou celebrar um acordo coletivo de trabalho, viabilizando a concessão em equipes.

Se houve empregados que ainda não completaram o período aquisitivo (doze meses), as férias coletivas serão proporcionais. Se a proporção for suficiente para os dias concedidos (por exemplo, se o empregado trabalhou quatro meses, teria direito a 10 dias de férias; se as coletivas são de 10 dias) este período aquisitivo é usufruído proporcionalmente; se não é suficiente, então cabe ao empregador escolher se estes empregados retornam antes (ou saem depois) ou se os dispensam de cumprir os dias remanescentes.

O período de férias coletivas não pode ser inferior a 10 dias corridos. Observe-se que as coletivas são diferentes das individuais, que permitem o fracionamento em até três períodos, desde que pelo menos um dos períodos não seja quatorze dias e que nenhum dos períodos seja menos que cinco dias corridos.

Uma questão frequente, especialmente quanto as férias são concedidas durante as festas de fim de ano, é se dia de Natal e o de Ano Novo devem ser descontados dos dez dias mínimos concedidos.

A rigor, os feriados não são descontados do período de férias.

Porém, é preciso ficar atento à norma coletiva que disciplina as atividades da empresa. É comum que a Convenção Coletiva aplicável preveja que o Natal e o Ano Novo não sejam computados nas férias coletivas. Então, neste caso, o período mínimo de férias coletivas que coincida com estes dois feriados deve ser de 12 dias corridos.

Também é preciso lembrar que a empresa não pode conceder férias a dois dias do descanso semanal remunerado ou de feriado.

Quando a empresa decidir conceder as férias coletivas, tem que fazer, obrigatoriamente, três comunicações: aos empregados, à Secretaria de Trabalho (antigo Ministério do Trabalho) e ao sindicato da categoria. Esta comunicação deve ser feita com o prazo mínimo de 15 dias antes do início das férias.

As microempresas e empresas de pequeno porte estão dispensadas de comunicar a Secretaria de Trabalho, mas devem fazer os outros comunicados.

Por fim, as empresas devem anotar as férias na Carteira de Trabalho e na ficha do empregado e entregá-las antes do período das férias. As ME e EPP estão dispensadas deste procedimento antes das férias. Mas terão que fazê-las depois.

Importantíssimo: não se esqueça de pagar a remuneração devida e o abono de 1/3 até dois dias antes do início das férias. Pagar depois (e, principalmente, não pagar) implica em pagar o valor em dobro.



Dr. Alexandre dos Santos Toledo
Diretor de Assuntos Jurídicos da ACE Batatais



Av. 14 de Março, 421 - Batatais - SP
Telefone: 16 3662-0710 / 16 97401-0706
leonardo@danielveiculosbatatais.com.br



16 98137-0710
16 3662-1498

Av. 14 de Março, 421 - Centro || Batatais/SP
danielvcarvalho@creci.org.br



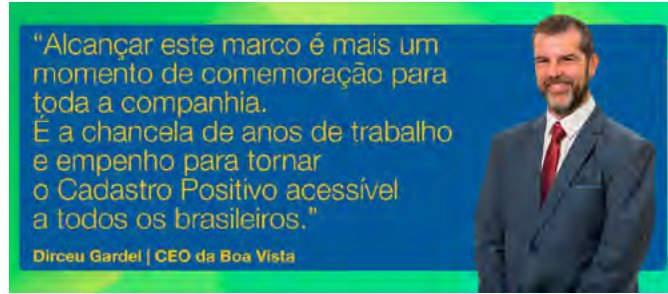
Batatais
Serviço de Corte a laser e Dobra CNC
e Fabricação de equipamentos em
aço inoxidável.

(16) 3660-6600

www.usinoxbatatais.com.br

R: Cel Joaquim Marques, 1415 - Distrito Industrial
Batatais/SP

Banco Central confirma Boa Vista como Gestora de Banco de Dados do Cadastro Positivo



"Alcançar este marco é mais um momento de comemoração para toda a companhia. É a chancela de anos de trabalho e empenho para tornar o Cadastro Positivo acessível a todos os brasileiros."

Dirceu Gardel | CEO da Boa Vista

O Banco Central (Bacen) publicou no Diário Oficial da União desta sexta-feira, 11 de outubro, a resolução que autoriza a Boa Vista a atuar como Gestor de Banco de Dados (GBD) do Cadastro Positivo de instituições financeiras. Com este feito, a Boa Vista chancela anos de investimentos em infraestrutura e pessoal, e de uma atuação contundente junto aos mais diferentes setores da sociedade, para que o Cadastro Positivo se tornasse efetivamente viável, como é hoje.

"Para tornar-se uma empresa Gestora de Banco de Dados, a Boa Vista teve a sua capacidade técnica verificada pelo Banco Central, seguindo os mesmos rigorosos processos e controles das instituições financeiras. Por isso, alcançar este marco é mais um momento de comemoração para toda a companhia. É a chancela de anos de trabalho, em que nos empenhamos para tornar o Cadastro Positivo acessível a todos os brasileiros", avalia o CEO, Dirceu Gardel.

A Boa Vista, empresa já reconhecida no mercado por administrar o mais completo banco de dados de crédito do país, o Serviço Central de Proteção ao Crédito – SCPC, formalizou o seu pedido como GBD do Cadastro Positivo junto ao Bacen no início de agosto, evidenciando estar em compliance com

os requerimentos da legislação/regulamentação para o recebimento de informações de histórico de crédito de clientes de instituições financeiras. Os substanciais investimentos em tecnologia e inovação realizados ao longo dos últimos 5 anos colocam a Boa Vista como a principal parceira no mercado para o Cadastro Positivo, atuando na disponibilização de produtos analíticos de última geração e como facilitador da transição das operações de crédito de nossos clientes que estão migrando do ambiente de informações negativas para a nova realidade do Cadastro Positivo.

A Boa Vista está apta a também receber dados e informações cadastrais e histórico de crédito de clientes de instituições financeiras, que se somarão àquelas das demais fontes não financeiras já passíveis de serem utilizadas no Cadastro Positivo. São elas empresas varejistas, de telefonia, de serviços continuados e outras, que desde 9 de julho já devem fazer o envio das informações dos seus clientes aos GDB.

As vantagens e oportunidades do Cadastro Positivo podem ser conferidas no site www.consumidorpositivo.com.br/cadastro-positivo.

Fonte:
Boa Vista Serviços

Cadastro Positivo

O Cadastro Positivo tem tudo para ser um grande aliado do seu CPF.

Ele funciona como um boletim escolar, que registra os pagamentos que você fez no seu histórico de crédito e transforma esse comportamento em nota (ou pontuação). Por isso, permite uma análise mais justa na hora que você pedir crédito, pois sua capacidade de pagamento também vai ser considerada!

Por que o Cadastro Positivo faz a diferença?

- Ajuda você a ser reconhecido como um bom pagador;
- Seu histórico de pagamento a seu favor: os credores podem avaliar o que você paga e não apenas as dívidas que você possa ter;
- Se tiver uma dívida, poderá mostrar ao lojista que foi um imprevisto pequeno diante dos outros pagamentos que você mantém em dia.
- Você tem mais chances de conseguir crédito, além

de juros menores, financiamentos e prazos adequados ao seu perfil.

O que tem no Cadastro Positivo?

O Cadastro Positivo guarda informações das contas que você paga, como empréstimos e financiamentos e contas de serviços continuados (como energia, água, telefone etc.)

Quem pode ver minhas informações no Cadastro Positivo?

Você consulta grátis seu score (pontuação de crédito) e suas informações do Cadastro Positivo. Além disso, empresas podem consultar seu score para fazer uma análise de crédito melhor e poder oferecer condições de venda a prazo mais adequadas para o seu perfil.

O que não tem no Cadastro Positivo?

Quando consultam o Ca-



adastro Positivo, as empresas não podem ver:

- Seu salário (quanto você ganha, quando recebe, etc.);
- Sua aposentadoria (valor, dia do vencimento, etc.);
- Seu saldo bancário (quanto você tem na conta,

na poupança ou em outros investimentos);

- Limite de cartões de crédito;
- Detalhes das despesas do seu cartão de crédito (onde ou o que você comprou).
- Etc.

COMO CONSULTO MEU CADASTRO POSITIVO?

Cadastre-se na Boa Vista.
Se você já tem cadastro, basta acessar sua conta aqui.

Boa Vista
SCPC

POR QUE PRECISO CONFIRMAR MINHA IDENTIDADE PARA ME CADASTRAR?

Para proteger sua privacidade e segurança precisamos ter certeza de que é você mesmo que está acessando seus dados.

Vale a pena!
Para isso basta responder as perguntas que aparecem na sua tela.

ACE
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL
BATATAIS

CIEE participa da 11ª Semana do Conhecimento

O CIEE - Centro de Integração Empresa Escola, em parceria com o Claretiano - Centro Universitário e a ACE Batatais, participou da 11ª edição da Semana do Conhecimento que foi realizada nos dias 22, 23 e 24 de outubro.

Neste período recebemos mais de 3.000 estudantes da região que visitaram nosso stand para obter informações sobre programas de estágio e aprendizagem e se cadastraram para participar dos processos seletivos em nossas empresas parceiras.

Para os estudantes que



não puderam comparecer na feira, os cadastros para o CIEE continuam, basta comparecer ao posto de atendi-

mento que fica alocado dentro do Claretiano ou acessar o site www.ciee.org.br.

E você empresário que

tem interesse em saber como contratar um estagiário ou aprendiz entre em contato pelo telefone (16) 3661-0069."

Moda Masculina, Feminina e Acessórios

(16) 99169-5567

R: Monsenhor Alves, 72 - Centro - Batatais/SP

Contato Assessoria

- Assessoria e consultoria contábil empresarial e pessoa física;
- Serviços nas áreas contábil, fiscal, tributária e trabalhista.

(16)3761-1191 **(16)98141-8638**

contabilidade@contatoassessoria.com.br
www.contatoassessoria.com.br

Av. Pref. Mario Martins de Barros, 379 - Central Park
Batatais/SP - CEP. 14.300-000

Sabor e qualidade todos os dias

Grãos, cápsula e em pó

(16) 3662-9400 **f** **@** **cafeanania**

www.shopdocafe.com.br

11ª SEMANA DO CONHECIMENTO

Gil Giardelli surpreende o público com a apresentação de inovações tecnológicas futuristas

Palestrante provocou reflexão entre os participantes com o tema Gestão do Presente, do Futuro e Inovação



O presidente da ACE, Gino Bellon, Gil Giardelli, Padre Luiz Botteon e Padre Sérgio Ibanor Piva

Abrindo a 11ª Semana do Conhecimento da ACE Batatais, em parceria com o Claretiano - Centro Universitário, na noite de 22 de outubro, terça-feira, às 20h, no espaço das quadras poliesportivas da instituição de ensino, um público superior a 400 pessoas acompanhou uma viagem no tempo, repleta de maravilhas tecnológicas futuristas, com a "Palestra Gestão do Presente, Gestão do Futuro e Gestão da Inovação: Quais Caminhos Seguir?", ministrada por Gil Giardelli, um dos nomes de maior projeção no Brasil quando o assunto é inovação e novas tecnologias.

Sem muitos discursos de motivação envolventes como outros palestrantes costumam fazer para prender a atenção do público, Gil Giardelli foi direto ao ponto, apresentando vídeos que demonstram que muitas novas tecnologias, que só se vê em filmes de ficção, já são reais e aplicáveis, outras ainda em desenvolvimento e em fase de teste, mas que de fato já existem e em um futuro pró-

ximo estarão disponíveis para a utilização da humanidade.

"Estamos vivendo um momento que grandes avanços em vários campos estão acontecendo todos os dias e isso não é muito divulgado. Temos mil notícias positivas e surpreendentes que a imprensa prefere não tratar, assim as pessoas não têm acesso a tudo que está sendo feito no campo da inovação e isso tudo mexerá muito com a vida de todos no mundo inteiro. Poucas pessoas sabem que um dos maiores e mais modernos aceleradores de partículas do mundo, que possui mais

de 80% de tecnologia brasileira, está na cidade de Campinas", ressaltou o palestrante.

Com o conceito de que uma pessoa não é mais inteligente do que várias pessoas juntas, Giardelli destaca que o conhecimento não compartilhado não tem função na sociedade e no mundo moderno. "A informação, o conhecimento, tem que ser passado para outras pessoas, de outra forma ele se perde, não tem função na sociedade, a palavra de ordem é "compartilhar". O mundo se tornará um lugar melhor quando as pessoas entenderem que não somos definidos pelos países onde nascemos, não somos de determinados países ou de raças diferentes, nós somos uma raça só, a humana, somos todos terráqueos", concluiu.

Segundo o palestrante, as distâncias que separam homens e geram preconceitos tentem a diminuir e desaparecerão no futuro, uma delas é o idioma. "Já existe um aparelho na China que traduz em tempo real cerca de 72 idiomas e uma pessoa pode conversar sobre tudo

com a outra em línguas diferentes em tempo real sem qualquer problema de entendimento. Experimentei um aparelho desse, conversei com um chinês por mais de uma hora, eu falando português e ele falando o idioma do seu país", comentou.

Tecnologias como a robótica, inteligência artificial e a 5G, que promete transmissão de dados com maior velocidade e precisão, revolucionarão tudo o que existe e, segundo Giardelli, o mundo se tornará um lugar melhor para se viver.

O palestrante reforçou a importância da inovação na vida das pessoas, dos empresários, propondo que procurem ter pontos de vistas distintos sobre o mesmo assunto, que conversem com pessoas diferentes, que façam trajetos diferentes para ir ou voltar do trabalho, exercitando a mente e o conhecimento.

Giardelli defende o conceito de que é possível fazer a gestão do futuro a partir das ações do presente. "Quem somos, como somos, o que temos hoje,

tudo foi feito no passado para chegarmos assim aqui e essa ideia serve também para definirmos como será o nosso futuro. As nossas atitudes, as nossas escolhas no presente nos levarão ao lugar que queremos estar no futuro. Tudo que fazemos hoje, certo ou errado, refletem no amanhã".

Em relação a outros países do mundo, Giardelli comenta que o Brasil está muito atrasado em termos de inovação tecnológica, explicando que a falta de seriedade, ética e a corrupção no governo brasileiro, são os principais motivos desse atraso.

Finalizando sua apresentação, Gil Giardelli apresentou algumas curiosidades tecnológicas, como o seu robôzinho que possui certo grau de inteligência artificial e interage com as pessoas,

um pacotinho pequeno de alimentação para astronautas, que garante 50 dias de nutrição, um equipamento que lê o DNA de uma pessoa em poucos segundos e o tradutor de idiomas em tempo real.

Ao final, Giardelli recebeu os cumprimentos dos organizadores da 11ª Semana do Conhecimento, o presidente da ACE Batatais, Gino Ivair Bellon e demais diretores, e o pró-reitor administrativo do Claretiano - Centro Universitário Pe. Luiz Claudemir Botteon, também recebeu participantes da palestra para cumprimentos e fotos.



APOIO:



A MARISPAN TE AJUDA A FAZER MAIS!

MARISPAN

@marispan marispan.com.br

Green

ESPAÇO DE EVENTOS

16 99346.3567 16 98116.1013

Rua João Batista Angulo Filho, 21 - Jd. São Gabriel

PROMOÇÃO J2M PORTÕES

FECHADURA ELÉTRICA

GRÁTIS

NA COMPRA DO SEU PORTÃO COM AUTOMATIZADOR

ATÉ 15/11/2019

16 3662.3998 16 99233.2599

IMAGEM MERAMENTE ILUSTRATIVA

BATE PAPO COM EMPREENDEDORES

Lilia Garcia, Gino Bellon e Padre Botteon contaram suas histórias de vida e empreendedorismo



Gino Bellon, Lilia Garcia, Pe. Luiz Botteon e Alexandre Toledo

Realizado no dia 23 de outubro, quarta-feira, às 19h30, no auditório do Claretiano – Centro Universitário, o Bate Papo com Empreendedores, dando sequência à 11ª Semana do Conhecimento, contou com a participação de três pessoas com histórias interessantes de vida e empreendedorismo de Lilia Patrícia de Oliveira Garcia, Gino Ivair Bellon e Padre Luiz Claudemir Botteon. Entre momentos descontraídos e de muita emoção, o público pode acompanhar um pouco da trajetória dos convidados. O evento foi intermediado pelo diretor jurídico da ACE Batatais, Alexandre Santos Toledo, que dirigiu as perguntas aos convidados.

LILIA GARCIA A PORTA QUE DEUS ABRE NINGUÉM FECHA

Abrindo o Bate Papo, a primeira a contar um pouco de sua história foi Lilia Garcia, da empresa Lilia Lingerie, que está há três anos no mercado. “Eu tinha uma loja pequena no bairro Vila Lúcia, próximo ao Supermercado Nori. Trabalhei nesse supermercado por 16 anos e minhas atividades no ramo de roupas íntimas começou lá, vendendo lingerie para minhas colegas de trabalho. Como muitas pessoas frequentam aquele estabelecimento, consegui mais clientes e decidi abrir a loja”, contou a convidada.

Lilia continuou trabalhando no Nori e administrando a loja. Como o espaço foi ficando pequeno e aumentando o número de clientes decidiu ir para um local maior. “Fui para um imóvel na rua Coronel Joaquim Alves, saindo de um aluguel de R\$ 350 por mês para um de R\$ 1.200. Inaugurei a nova loja, foi um sucesso.”

Era um final de semana, de sexta para sábado, Lilian recebeu uma ligação inusitada e triste. “Furtaram tudo o que eu tinha no imóvel, levaram tudo. Quando fui ao local, tinha muitas pessoas e a polícia. Não sobrou quase nada, levaram até a minha maquininha de cartão. Fiquei horrorizada. Investi mais de R\$ 20 mil na época e eu estava cumprindo aviso prévio no supermercado, pois decidi sair do emprego para me dedicar ao meu comércio.”

Além de Lilia perder tudo o que havia investido, na loja ainda haviam muitas peças de consignação de uma fábrica de roupas de Franca que os ladrões também levaram. “Ainda tinha uma funcionária que eu teria que fazer acerto e eu fiquei sem nenhum dinheiro. Foi quando uma amiga me disse “a porta que Deus abre ninguém fecha”, contou emocionada

Com a ajuda de fornecedores e de seus familiares, Lilia conseguiu reabrir a loja, postou no facebook a reinação

guração e conta que foi um alvoroço. “Em 20 dias já não estava devendo nada para ninguém e hoje estou com a minha loja firme no comércio. Agradeço muito a Deus por tudo”, finalizou.

GINO BELLON – UMA BICICLETA, UMA ESCADA E UMA SACOLA COM ALGUNS PINCÉIS E TINTAS



Gino Bellon, da empresa Gino Comunicação Visual começou a trabalhar com 10 anos de idade no Valadão Letreiros, tendo como função lavar e secar os pinceis. “Certa vez, passando pelo centro, o Valadão me chamou para segurar a escada: “menino, me dá uma ajuda aqui”, como sempre gostei muito de desenhar, aproveitei a oportunidade e pedi emprego a ele”. Devido ao interesse do pequeno Gino, Valadão o contratou e começou a ensinar as técnicas de pintura de letras, com as sobras de tintas em jornais velhos.

Com o aprimoramento das técnicas passou a exercer também a função de “Pincel Canteiro” – técnica utilizada na época para dar acabamento nos letreiros de fachadas, muros, placas e faixas. Época que “amolava pinceis” para tirar os fios excedentes dos pinceis de orelha de boi. Com 14 anos já fazia todo o serviço de letreirista sozinho.

“Aos 18 anos, resolvi montar meu próprio negócio, ganhando do Valadão,

uma régua, um esquadro, um compasso, uns 6 pinceis e algumas latinhas de tinta. Com madeira pita, meu pai fez uma escada para mim, eu já tinha uma bicicleta. Comecei a sair com a escada num ombro, a sacola com pinéis e tintas no outro, indo de porta em porta, nos comércios da cidade, oferecendo o serviço. Meu primeiro trabalho foi escrever a placa de um caminhão do Rui Bebidas”, contou Gino.

Inicialmente, sua empresa era no fundo da casa de seus pais, localizada na praça Coronel Nogueira. Depois de algum tempo, viu a necessidade de contratar um ajudante e alugou um ponto na Rua Quintino Bocaiuva, ficando no local por 7 a 8 anos. Neste período adquiriu uma Variant bege, e depois uma caminhonete D20 cabine dupla.

“Em 1995 o Chico Tomazela me ofereceu um terreno na localizado na rua Senador Feijó, uma oportunidade de ter meu próprio ponto comercial. Conversei com minha esposa e decidi vender a caminhonete, e com mais um

pouco da reserva financeira, comprei o terreno, mesmo sabendo que não ia ter dinheiro para construir de imediato”, disse ele.

Gino construiu o barracão de sua empresa entre os anos 1996 a 1998. “Só de muro de arrimo era seis metros. O Américo da Terril me ajudou muito com o aterramento. Mudei para o novo barracão com a Variant e surgiram novos clientes”, contou. Ele fez a primeira pintura com uma mistura de cal, cola e outros produtos, pois não tinha dinheiro para comprar látex.

Já instalado no novo endereço, ficou sabendo de uma máquina de plotter de recorte que estava sendo vendida na cidade de Ribeirão Preto, que adquiriu com vários cheques pré-datados. “Tinha acabado de comprar esse equipamento, muito moderno para a época, e o atual gerente da ACE, o Luiz Carlos de Figueiredo chegou na minha empresa pedindo que eu fizesse um banner de aniversário para a sua filha que estava completando 15

anos. Fiz algo bem bonito para a época, inovador. Figueiredo gostou tanto que levou o banner para a empresa Jumil para mostrar para seus companheiros de trabalho”.

Iniciava-se aí uma nova etapa de sua vida como empreendedor. Figueiredo apresentou o material à Jumil e Gino teve uma grande encomenda de serviços. Apresentou os serviços as empresas, mudando o contexto de faixas, banners, fachadas, placas e outros serviços. O Dr. Rubens fez um grande pedido de banners e faixas. Aquele momento para mim foi como um reconhecimento de todo o esforço de minha vida. A gente que trabalha honesto e vem a recompensa”, disse Gino muito emocionado no Bate Papo.

Depois de alguns anos, em 2002 viu a necessidade de investir na aquisição de uma máquina de impressão digital, para isso vendeu uma casa, recursos financeiros que tinha, e um empréstimo. Com o passar dos tempos viu a necessidade de investir em outros equipamentos, de impressão digital, uma máquina “Houter” e uma a laser. Neste ano comprou mais uma impressora de alta tecnologia.

LUIZ BOTTEON MINHA VIDA COMEÇOU LÁ EMBAIXO E COMI MUITA FARINHA PARA CHEGAR ATÉ AQUI

Descontraído e com a calma na maneira de falar, ponderado e claro, Padre Luiz Botteon revelou de início que era a primeira vez que falava de si. Contou que era natural de Cordeirópolis –SP. “Mas prefiro falar que sou da República de Cascalho, um bairro pequeno italiano. Nasci e cresci ali. Em 1975, com 15 anos de idade, houve um teste vocacional na escola onde eu estudava, e não sei muito o porquê, mas marquei que eu queria ser padre. Nunca fui bom aluno de catequese. Cerca de 15 dias depois apareceu um padre me procurando, dizendo que queria falar comigo. Na hora me assustei, mas me dispus a conhecer os Claretianos. Uma semana depois, o padre foi na minha casa e fui conhecer O Seminário Claret, em Rio Claro e assim deu início a toda a minha trajetória.

No ano de 1976, Padre Botteon ingressou no Seminário Claret de Rio Claro e ali

concluiu o ensino fundamental e ensino médio. Em 1981 ingressou na Congregação dos Missionários Claretianos. Em 1987 é ordenado sacerdote na Congregação dos Missionários Claretianos. “Estudei em Ribeirão preto, fui para Curitiba e São Paulo fazer Teologia. No Campus Pio XI me especializei em catequese, depois voltei para Rio Claro para ser administrador, fiquei por quatro anos vendendo coxinha para sustentar o Seminário, com 45 garotos e equipar a casa. A base de tudo é Vontade e objetivo”, contou.

Em 1992, Padre Botteon foi para São Paulo, administrar o Colégio Claretiano da capital. “Eu não conhecia nada por lá, foi muito difícil no início para me adaptar, saber onde era tudo. O prédio era velho e tive muito trabalho para reformar e levar tecnologia. Em 1994 fui enviado para ser administrador do Colégio São José e das Faculdades Claretianas de Batatais. Naquela época, todo mundo achava que Batatais era o fim da linha”, disse.

De 1987 a 2014 foi vigário paroquial na Paróquia Nossa Senhora da Assunção do Bairro do Cascalho em Cordeirópolis. Atualmente Padre Botteon responde como reitor do Claretiano – Centro Universitário de Rio Claro e pró-reitor Administrativo do Claretiano – Centro Universitário de Batatais, diretor administrativo do Claretiano – Rede de Educação e Diretor Administrativo da Fundação Claret.

Morando em Batatais há 24 anos e ordenado há 31, Pe. Luiz Claudemir Botteon é quem comanda a maior parte das questões administrativas do Claretiano. Ele esteve à frente das principais mudanças que a instituição passou ao longo dos últimos anos. Entre as transformações está a oferta de ensino a distância a partir de 2005, a criação da Rede de Educação em 2012 e a expansão internacional do Claretiano em 2018 — são quatro polos fora do país, no Japão, Espanha, Portugal e EUA.

“Minha vida começou lá embaixo. É salutar subir a escada da vida. A construção da escada de madeira do pai para o filho Gino simboliza muito bem isso. Tenho medo daqueles que começaram por cima. Chegar no que sou hoje foi preciso comer muita farinha e não ter medo”, finalizou Padre Botteon.

Açaí Mix
Serveveteria e Açaí
Self Service

Disk Entregas - 16 98168-5153

Açaí Mix Batatais
R. Dr. Oswaldo Scatena, 509 - Batatais | SP

Workshop “Práticas de Gestão de Pessoas na Contemporaneidade”

Dois profissionais de ponta, Pierre Murcia e Elaine Ribeiro, falam sobre o que atrai, fideliza e compromete as pessoas com os resultados das organizações



Ao palco, da esquerda para a direita, Elaine Ribeiro, Beatriz Resende e Pierre Murcia

No terceiro e último dia da 11ª Semana do Conhecimento, na quinta-feira, 24, às 19h30, no auditório do Claretiano – Centro Universitário, foi realizado o Workshop com o tema Práticas de Gestão na Contemporaneidade: o que atrai, fideliza e compromete as pessoas com os resultados das organizações. O evento foi intermediado por Beatriz Resende, que coordena o Grupo de Recursos Humanos da ACE Batatais e contou com a participação de dois grandes profissionais, Pierre Murcia, da Plurinox – Grupo Serap e Elaine Ribeiro da Silva, da empresa Santa Helena Alimentos.

Com um público formado por empresários, profissionais de RH de empresas de Batatais e estudantes de administração do Claretiano – Centro Universitário, Pierre Murcia foi o primeiro convidado a discorrer sobre o tema. Diretor geral da Plurinox, natural da França e residente no Brasil há cerca de 21 anos, ele coloca a família como centro de tudo.

Com a simplicidade que inspira e surpreende expectadores, Pierre discorreu sobre os principais pontos que norteiam a vida, de forma geral, dos colaboradores da Plurinox, revelando desta forma, a sensibilidade que líderes devem ter ao lidar com

as pessoas no dia a dia, seja no ambiente de trabalho ou fora dele.

“Penso na vida como um grande e constante aprendizado. Devemos aproveitar os nossos momentos com o que nos ensina e nos dá prazer, com informações positivas, conversas leves, informativas, trabalhar o equilíbrio, isso em todos os ambientes, seja em casa com a família, no trabalho com os companheiros e na sociedade como um todo. O modo de vida saudável está no equilíbrio e as relações humanas são baseadas basicamente no respeito mútuo”, disse Pierre à nossa reportagem.

Segundo o diretor geral

da Plurinox, o relacionamento entre colaboradores e pessoas que exercem cargos de liderança em uma empresa tendem a ser melhor e natural quando há respeito e companheirismo, não sendo necessário que fique evidente a todo o momento a diferença de hierarquia. “Devemos sempre tratar as pessoas bem, pois é assim que queremos ser tratados também. A conquista da felicidade é algo comportamental”, ressaltou.

Finalizando, Pierre deixou algumas dicas para os participantes do workshop. “Faça uma análise de sua vida, o que você gosta, o que não gosta. Seja curioso e pergunte sempre porquê. Tente compreender, reflita sobre os assuntos. Estude continuamente. Pesquise e forme sua opinião, seja autêntico. Viva a sua vida voltado para suas prioridades mais elevadas. Mantenha sempre o equilíbrio. Seja engajado nas causas que fazem sentido para você. Tenha foco. Defina seu propósito. Conheça e pratique seus valores a todo momento. Não faça por fazer, faça com amor e convicção. Comunique, compartilhe, somos interdependentes. Se olhe no espelho, o problema pode ser você. Não seja ego-

ísta, compartilhe o sucesso, valorize seus colaboradores. Agradeça, comemore, pois a vida é uma só. Felicidade é uma prática!”

Em seguida foi a vez da profissional de RH da Santa Helena Alimentos, Elaine Ribeiro. Com inovação nos conceitos de gestão de pessoas e implantação de novos programas, elevou o nível da empresa, eleita entre as 150 melhores para trabalhar pela “Revista Você S.A” desde 2016. Psicóloga com especialização em Desenvolvimento de Equipes e MBA em Gestão Estratégica de Pessoas, Elaine há 7 anos ocupa a Gerência Corporativa de RH da Santa Helena.

“Desenvolvemos vários programas com a participação de todos os nossos colaboradores. Criamos canais de informações internas, como o “Acontece”, que divulga semanalmente os projetos, ações, eventos e informações diversas que estão acontecendo na empresa. Os assuntos podem partir de qualquer área. Estimulamos o desenvolvimento e crescimento dos nossos colaboradores, oferecendo oportunidades e o programa de carreira “Crescer Juntos”, comentou Elaine.

A gerente conta que de-

se envolveu um programa de treinamento para colaboradores que se tornaram auto gerenciáveis. Hoje, os setores da fábrica têm colaboradores com autonomia para tomar decisões, parar a produção se observar a necessidade e melhorar a qualidade dos produtos e serviços.

“Na implantação de novos programas, os colaboradores são treinados e repassam o conhecimento para os demais por meio de linguagens diferentes e de fácil entendimento, como por exemplo, como peças de teatro que os próprios colaboradores desenvolvem”, disse Elaine.

Encerrando a 11ª Semana do Conhecimento, o presidente da ACE Batatais agradeceu a participação de Elaine e de Pierre, assim como os demais convidados que participaram nos outros dias do evento, ao Padre Luiz Botteon pela parceria e acolhimento. “Obrigado a todos que participaram e ajudaram a fazer a Semana do Conhecimento este sucesso, disseminando muita informação importante para empresários e estudantes. Em 2020 certamente a ACE e Claretiano novamente estarão juntos neste importante trabalho para a sociedade”.

Feira de profissões do Claretiano abre as portas para 4 mil estudantes da região



Estudantes do ensino médio de escolas públicas e privadas de toda a região conheceram diversas opções de carreira na feira de profissões “Portas Abertas”, que aconteceu em Batatais nos dias 24 e 25 de outubro, no Claretiano - Centro Universitário.

Os cursos oferecidos pela instituição, que tem faculdade presencial e também a distância, foram apresentados a quase 4 mil estudantes de diversas cidades: Batatais, Altinópolis, Orlândia, Franca, Cajuru, Jardinópolis, Nupuranga, São Joaquim da Barra,

São Sebastião do Paraíso, Itamogi, Morro Agudo, Serrana, entre outras.

Todos os visitantes tiveram a oportunidade de conhecer laboratórios como os de anatomia, fisioterapia, terapia ocupacional, nutrição, gastronomia e de engenharia, além de ter contato com diversas modalidades esportivas no ginásio e na academia. Os alunos puderam ainda participar de dinâmicas, oficinas e palestras.

Eles também conheceram como funciona o tribunal do júri usado pelo curso de Direito, onde os futuros bacharéis



encenaram o julgamento de um caso.

EXPERIÊNCIA UNIVERSITÁRIA

O professor de química Paulo Roberto da Costa Lemos, da escola Prof. Ângelo Scarabuci, de Franca, disse que não conhecia o Claretiano e achou o ambiente bastante acolhedor, limpo e com uma ótima estrutura. “Gostei dos laboratórios e achei a prática do curso de Biomedicina bem interessante. Toda essa estrutura facilita o aprendizado dos estudantes e a feira ajuda o aluno a

decidir o futuro dele”, disse.

Para Bianca, aluna da escola estadual Prof. Roberto Scarabuci, também de Franca, o ambiente escolar e o ambiente universitário são totalmente diferentes. “Eu estava pensando em fazer publicidade e propaganda ou algo nessa área, até acabei de sair da palestra de jornalismo. Às vezes, achamos que é uma coisa que está muito distante, que dá pra pensar, só que quando chegamos no 3º ano do colegial temos que decidir”, afirmou.

“Queríamos que esses es-



tudantes pudessem vivenciar uma experiência universitária, descobrir os caminhos e o vasto campo de atuação de cada uma dessas profissões, e o principal, ter clareza sobre qual carreira seguir a partir dessa vivência”, disse o coordenador de Marketing do Claretiano, Valdinei Oliveira.

Entre os cursos apresentados durante o evento estão: enfermagem, administração, pedagogia, educação física, biomedicina, filosofia, terapia ocupacional, direito, letras, fisioterapia, educação especial, produção de cerveja, jornalismo, bibliote-

conomia, os tecnólogos em recursos humanos, gestão do agronegócio e vários outros.

Cada visitante recebeu um kit com caneta, bloquinho, copo personalizado, além de crachá e folheto com informações sobre como se localizar no campus. Além disso, foram sorteados brindes, como carregadores portáteis de celular e fones de ouvido, e uma bolsa de estudos de 50% válida já para o primeiro semestre de 2020.

Fonte texto e imagens: Assessoria de Comunicação Claretiano – Centro Universitário

Espaço da Mulher Empresária



Nesta penúltima edição do Jornal Empreenda de 2019, o Espaço Mulher Empresária tem uma convidada muito especial, que atua de forma profissional em muitas áreas de negócios, mas principalmente no segmento de consultoria e marketing, estamos nos referindo à empresária Keyla Costa Nogueira. Nascida no dia sete de julho, com personalidade forte e marcante, características inerentes às pessoas do signo de câncer, Keyla comanda a sua empresa, a Ksolution Empreendimentos, prestando serviços de inovação para muitas empresas de todos os setores comerciais, pois possui formação técnica em TI (Tecnologia da Informação), em SAP/SD (Sistemas, Aplicativos e Produtos para Processamento de Dados) e Marketing. Confira um pouco da história de trabalho da nossa homenageada do Espaço Mulher Empresária de novembro, Keyla Nogueira:

Espaço Mulher Empresária - Com quantos anos você começou a trabalhar e quais funções desempenhou ao longo de sua carreira profissional?

Keyla Costa Nogueira - Comecei aos 13 anos e meu primeiro registro foi em dezembro de 1984 com 14 anos em uma loja de móveis, a Eletrolar Brandão, na função de caixa. Trabalhei até os 18 anos em lojas como vendedora e caixa, depois fiz estágio na Caixa Econômica Federal, naquela época alunos da escola técnica de contabilidade que tinha boas notas tinha essa oportunidade. Depois comecei em instituições financeiras passando por diversas funções, mas na própria instituição.

EME - Como se tornou empresária?

Keyla Nogueira - Em 2002 comecei a empreender, tive uma papelaria juntamente com a minha mãe e em 2007 fui para a cidade do Guarujá, mas a loja continuou aberta em Batatais. Fiz um curso na Microsoft de TI na área de SAP, quando voltei, abri mais dois empreendimentos, um na área de beleza, pois eu era formada num curso especial denominado "De La Lastra", com especialização em outras escolas desde 1997, que acabei fechando em 2015 após um acidente esportivo que impossibilitou eu continuar os trabalhos nessa área.

EME - Como é o seu dia a dia na empresa e quais as suas responsabilidades?

Keyla Nogueira - Eu busco empresas que desejam ser vistas dentro de outras empresas. Além de prestar consultoria a várias empresas na área organizacional.

EME - Há quantos anos a empresa Ksolution Consultoria e Marketing está no mercado?

Keyla Nogueira - A Ksolution está no mercado há 10

garçom" e cardápio personalizado em MDF e outros materiais.

EME - A sua empresa atua em Batatais e em outras cidades da região?

Keyla Nogueira - Sim, na verdade não apenas na região, pois a Ksolution tem produtos e serviços que pode atender todo o país.

EME - Se não fosse empresária da área de consultoria e marketing que outra atividade gostaria de desenvolver?

Keyla Nogueira - Ficaria na área financeira que tem muito a ver comigo.

EME - O segmento que você atua é muito concorrido?

Keyla Nogueira - Digamos que sim, o bom é que por mais igual que pareça é muito diferente por ter suas variáveis no segmento, diria concorrido pois disputamos praticamente os mesmos clientes quando se diz cidade menor como Batatais.



anos com uma equipe que trabalha em home office, além dos representantes.

EME - Quais produtos e serviços a Ksolution oferece?

Keyla Nogueira - Temos a área de marketing digital e físico, gerenciamento de mídias, consultoria empresarial; cliente oculto, além de sermos a empresa da região que fornece o "sistema chama



EME - Em que sentido o fato de ser mulher contribui com a gestão de sua empresa?

Keyla Nogueira - Temos o olhar mais crítico e atentamos aos detalhes e não nos preocupamos com a concorrência e sim com a excelência da entrega do produto final.

EME - Como você gosta de passar os seus momentos de lazer quando não está trabalhando?

Keyla Nogueira - Geralmente vou à igreja, mas durante a semana tiro um dia para mim, para ir ao shopping, cinema, reuniões com amigos, ficar em casa lendo. E uma vez no ano não deixo de tirar minhas férias.

EME - Na culinária qual é o seu prato favorito?

Keyla Nogueira - Hummm! Ai é pizza.

EME - Qual dica você pode dar para as mulheres que estão começando um novo empreendimento?

Keyla Nogueira - Ser corajosa, pois todas temos esse potencial, sempre se atualizando, ser perseverante, ter disciplina e foco, esses são os pilares do sucesso.

EME - O que podemos esperar da KSOLUTION para 2020?

Keyla Nogueira - Novas parcerias, ampliação do mercado chama garçom, inovação no marketing virtual e o canal YouTube Keyla Nogueira com mais dicas de consultoria e marketing e o lançamento do e-book.

SUPERMERCADOS

BATATAIS - ALTINÓPOLIS

**A tradição de Economizar com
qualidade continua com
Supermercados Nori**

5 lojas em Batatais e 1 em Altinópolis

SUPERMERCADOS

BATATAIS - ALTINÓPOLIS

**SEBRAE
SP**

Aqui

Batatais

ACE

BATATAIS

Fone: (16) 3761.4182
End: Praça Dr. José Arantes Junqueira, 90 - Centro

2001

TELECOMUNICAÇÕES

16 3662-2001

**MONITORAMENTO
DE ALARME 24H**

R: Paraná, 536 - Santo Antônio - Batatais/SP

Credi-Calçados

BIANCO

Um Cantinho do Rio Grande
do Sul em Batatais

FONE/FAX: (16) 3761-2329

Entrevista – Aliada Corretora de Seguros



Jornal Empreenda - Quando e como começou a história da empresa Aliada Corretora de Seguros?

Aliada Corretora de Seguros - A Aliada Corretora de Seguros nasceu do sonho de levar proteção e segurança às pessoas, oferecendo soluções personalizadas, através de uma visão ampla e consultiva na contratação de seguros individuais e empresariais, saúde, vida, previdência, consórcio, residencial e demais produtos. Com mais de 14 anos de experiência no mercado segurador e apaixonados por proporcionar segurança aos nossos clientes, optamos por abrir nossa própria corretora de seguros para ampliar nosso portfólio de produtos e serviços e atender de forma mais abrangente e diferenciada.

EM - Quais os produtos e serviços a empresa oferece aos seus clientes?

Aliada Seguros - Trabalhamos com as principais seguradoras e oferecemos os mais diversos ramos de seguros para garantir a proteção e segurança das pessoas. São seguros

de automóveis, residenciais, empresariais, viagem, equipamentos, rural, responsabilidade civil profissional, saúde, vida entre outros. Nosso principal objetivo é orientar nossos clientes desde o início, na contratação de um seguro que seja a real necessidade de acordo com o perfil, para garantir tranquilidade e segurança em eventos inesperados que possam colocar em risco seu patrimônio.

EM - O que podemos destacar como diferencial da Aliada?

Aliada Seguros - Acredito que no atendimento personalizado, ágil e consultivo que buscamos dar aos nossos clientes. Acreditamos muito no papel social desenvolvido pelo Corretor de Seguros. Quando entramos na vida do cliente para proteger um bem material ou até mesmo no planejamento do seu futuro, do futuro da sua família, temos uma grande responsabilidade e cuidamos com muito carinho e profissionalismo.

EM - Fazer seguro de bens atualmente é algo acessível apenas para pessoas com poder econômico?

Aliada Seguros - Atualmente temos seguro acessível a todas as classes sociais. Ainda temos muitas pessoas que desconhecem o real valor e a importância de se contratar um seguro. Porém o valor que se paga é muito pequeno comparado ao risco que corremos de perder o que conquistamos com tanto trabalho. Temos muitas opções de coberturas e pacotes de assistência para atender a todo público.

EM - Estamos com a Reforma da Previdência em evidência. Como a Aliada Corretora orienta seus clientes quanto ao planejamento financeiro para o futuro?

Aliada Seguros - Todos nós temos acompanhado o aumento da expectativa de vida do brasileiro. O tempo passa rápido! O futuro vai chegar para todos nós e temos que estar preparados para recebê-lo. Poupar em Previdência Privada deveria estar na lista de prioridade de todos nós. Trabalhamos com uma variedade de fundos com as mais altas rentabilidades do mercado. Oferecemos ao nosso cliente uma diversificação de carteiras de acordo com a sua necessidade, buscando os melhores retornos a longo ou a curto prazo.

EM - Além da Previdência Privada, quais outras opções de planejamento estão disponíveis para o cliente?

Aliada Seguros - Atualmente temos muitas opções de seguros de vida que oferecem mais coberturas



em vida do que na causa da morte do participante. Temos várias coberturas como o de doenças graves que garantem, em caso de diagnóstico de alguma doença coberta, o pagamento da indenização para auxiliar no tratamento ou em outras despesas. Ou o DIT que proporciona a manutenção da renda em caso de afastamento do trabalho para garantir o padrão de vida da família. Podemos destacar também o Seguro de Vida com base na Convenção Coletiva de Trabalho em que garante amparo para o trabalhador e tranquilidade para o empresário, com coberturas desenhadas de acordo com a exigência de cada sindicato.

EM - Qual a importância de ter um bem assegurado?

Aliada Seguros - Ouvimos muitas pessoas dizerem que pagam seguro há muitos anos e nunca utilizou. Na verdade, todos que adquirem qualquer produto do ramo de seguros usam todos os dias. Usar seguro não significa receber indenização, e sim ter a garantia de que sua estabilidade financeira está protegida. É saber que aquele sonho, construído com muito suor e esforço não irá lhe escapar por entre os dedos. Seguro não é indenização, é tranquilidade.

EM - Quais as formas de pagamento a empresa disponibiliza aos clientes?

Aliada Seguros - As formas de pa-



gamento variam de seguradora para seguradora. Algumas oferecem pagamentos em até 10x sem juros, podendo ser realizado através de débito em conta corrente em qualquer banco, através de boleto bancário ou cartão de crédito.

EM - A empresa atende Batatais e outras cidades da região?

Aliada Seguros - Sim, atendemos toda a região e demais estados. Através do nosso site bem intuitivo, o cliente pode entrar em contato e solicitar um orçamento que retornaremos prestando uma consultoria.

EM - Quais os dias e horários de atendimento da empresa Aliada Corretora de Seguros, endereço, telefones de contato, e-mail e página na internet?

Aliada Seguros - A Aliada funciona de Segunda a Sexta-feira das 8:00 as 17:30hs e fica na Santos Dumont, 538 - Centro. Nossos telefones são (16) 3761-8808 e (16) 99306-7220. Site: www.aliadacorretora.com - E-mail: contato@aliadacorretora.com.

Entrevista – Nova Inox - Produtos em Aço Inoxidável



Jornal Empreenda - Há quanto tempo a empresa Nova Inox - Produtos em Aço Inoxidável está em atividade? Como ela surgiu?

Nova Inox - Produtos em Aço Inoxidável - A empresa foi fundada há seis anos e meio. A nova Inox surgiu da união de um grupo de amigos que já trabalhavam em outras empresas de inox e resolveram criar a empresa em 2013.

EM - Quem são os seus proprietários e com quantos colaboradores a empresa conta?

Nova Inox - Atualmente os proprietários são Joaquim Antônio Frezza e Leonardo Frezza Miranda. Hoje temos 11 colaboradores diretos.

EM - Quais produtos a empresa fabrica?

Nova Inox - Vasos de pressão para autoclave, tanque para indústria de cosméticos, cascatas para piscinas, churrasqueira em inox, vários produtos para laticínios, corrimão, mesas para piscinas, chumbadores de piscinas, caixas de passagem, tampa de energia elétrica, tampa de relógio de água, caixa de correio e números residenciais.

EM - A Nova Inox também atua como prestadora de serviços?

Nova Inox - Atuamos na prestação de serviços, mas bem pouco, às vezes fazemos serviços de solda como prestação de serviços a terceiros, porém isso representa pouco perante o faturamento da empresa, que prioriza a fabricação dos próprios produtos.

EM - Como as vendas de produtos da Nova Inox acontecem?

Nova Inox - Atualmente, 95% das vendas da Nova Inox são para outras empresas, como indústria, atacadistas e varejistas. Temos vendedores que atuam fora da empresa e vendemos um pouco diretamente para pessoa física, no caso de produtos para residências, como números, tampa de energia elétrica, etc.

EM - A Nova Inox também fabrica produtos sob medida?

Nova Inox - Quase todos os nossos produtos são feitos por encomenda e de acordo com o que o cliente solicita. Poucos produtos são medida padrão, cerca de 97% dos produtos são sob medida, principalmente tanques para indústria, pois cada um tem suas medidas e particularidades.

EM - Pedidos de produtos para áreas de lazer e para a construção civil vem crescendo?

Nova Inox - Os pedidos de produtos de lazer costumam crescer em algumas estações do ano, e por incrível que pareça, no final do inverno cresci bastante pois as pessoas fazem reforma no final do inverno para que

no versão já esteja pronta as obras, mas sempre nos meses de outubro, novembro e dezembro, aumentam os pedidos de produtos do lazer. Já as vendas de produtos para a construção civil no ano de 2019 mantiveram estáveis durante todo o ano, sendo até menor do que 2018.

EM - Como é a concorrência no segmento de inox em Batatais e na região?

Nova Inox - Em Batatais tem bastante concorrência, já que nossa cidade é polo no ramo de inox, somos referência em inox no estado e também bastante conhecido nacionalmente, como uma cidade polo de fabricas de inox. No ramo de produtos de lazer temos várias fabricas na cidade, e também temos várias indústrias que fabricam outros produtos, cada uma com sua atividade principal, já que o ramo inox é bem extenso e amplo.

EM - Em sua opinião, o setor industrial está em fase de desaceleração em função da crise política e econômica brasileira?

Nova Inox - O setor industrial sofreu bastante em anos anteriores, 2015 e 2016 foram os piores anos da indústria no Brasil, a partir de 2017 começou a melhorar um pouco para indústria, porém vivemos em um país onde os governantes não pensam na indústria. Vemos que a indústria se concentra basicamente no Estado de São Paulo e Região Sul, tendo um polo em Manaus com incentivo fiscais, porém o Brasil é muito dependente de commodities, isso não vejo como bom

sinal, pois qualquer crise internacional o país sofre muito com desemprego, já se o governo pensar mais nas indústrias como meio de desenvolvimento e passarmos exportar valores agregados seríamos um país mais ricos e com uma renda "per capita" melhor. Conseguimos vender aço (puro) para China, onde é transformado em chapas, retornando para o Brasil com menor valor do que as chapas fabricadas no Brasil. O ano de 2019 para a indústria está sendo um ano razoável, vejo que alguns meses temos uma certa confiança, melhora a produção, em outros são muito ruins, porém vejo que o ano 2019 está pior do que foi 2018 para indústria.

EM - Manter uma página institu-

cional na internet auxilia as vendas da Nova Inox?

Nova Inox - Auxilia muito, já que hoje estar no Google faz muita diferença, todos buscam os produtos por essa ferramenta, então é muito importante e vale a pena manter o site.

EM - Quais os dias e horários de funcionamento, endereço e telefones de contato da empresa?

Nova Inox - Trabalhamos de segunda à sexta-feira nos seguintes horários: das 7h às 11h30 e das 13h às 17h18. A Nova Inox está localizada à Rua Otorino Ravagnani, n.º 640 A, Chácara São Jose, na saída para Franca. Nosso telefone (16) 3662-4928. Na internet a nossa página é www.novainox.com.br e no Facebook NOVAINOXIND.



ECONOMIA

Indicadores

INFORMAÇÕES ECONÔMICAS

UNIDADE FISCAL

UFESP R\$ 26,53

Fonte: Diário Oficial SP 21/12/2018

JUROS – Taxa Média Mensal

Cheque Especial 12,76%

Empréstimo Pessoal 6,06%

Fonte: Procon SP (Pesquisa Set/2019)

Cartão Crédito – Rotativo Pessoa Física – Pré Fixado

Banco am aa

Bradesco Cartões 10,95% 247,92%

Banco Santander 11,40% 265,26%

Banco do Brasil 9,87% 209,41%

Caixa Econ. Fed. 10,83% 243,30%

Itaú Card 12,10% 293,59%

Fonte: Banco Central – 07/10 a 11/10

Tipo de Encargo – Pré Fixado

Cheque Especial – Pessoa Física

Banco am aa

Bradesco 12,42% 307,45%

Banco Santander 14,81% 424,44%

Banco do Brasil 12,23% 299,18%

Caixa Econ. Fed. 9,38% 193,31%

Itaú Unibando 12,47% 309,49%

Fonte: Banco Central 07/10 a 11/10

TAXA SELIC

Anual 6,50%

Indicadores Mensais

Índice Ago/19 Acum/19 12 meses

IGP-M - 0,67% 4,09% 4,95%

IPCA 0,11% 2,54% 3,43%

IPCFipe 0,33% 2,55% 3,70%

(*) até Agosto 2019 / Fonte: Banco Central

Boa Vista SCPC

Inadimplência (Jun/19) - 1,19

Recuperação Crédito (Jun/19) - 3,1

Demanda de Crédito (Jun/19) - 4,8

Pedidos de Falências (Jun/19) - 42,2

Movimento Comércio (Jun/19) 1,3

Fonte: Boa Vista

TJLP

Anual (BNDES) 5,95%

CAGED

Ano Admissão Demissão Saldo

2016 4.484 4.927 - 443

2017 4.818 4.570 248

2018 4.532 4.574 - 42

Jan/19 375 343 32

Fev/19 499 419 80

Mar/19 377 353 24

Abr/19 535 383 152

Mai/19 396 424 - 28

Jun/19 340 331 9

Jul/19 443 340 103

Ago/19 432 342 90

Set/19 381 334 47

Total/19 3.778 3.269 509

Balança Comercial (Milhões US\$)

Ano Exportação Importação Saldo

2016 65,3 1,5 63,8

2017 97,2 2,9 94,3

2018 70,7 3,6 66,9

Balança Comercial (Milhões US\$) – 2019

Período Export. Import. Saldo

Jan/19 6,25 0,20 6,05

Fev/19 4,92 0,38 4,54

Mar/19 2,89 0,18 2,71

Abr/19 3,47 0,24 2,71

Mai/19 4,72 0,07 4,65

Jun/19 4,55 0,12 4,43

Jul/19 7,16 0,42 6,74

Ago/19 3,00 0,44 2,56

Set/19 3,39 0,34 3,05

Total/19 40,35 2,39 37,96

Fonte: SECEX

Caged aponta crescimento de 47 empregos em setembro e de 509 empregos até setembro em Batatais

Segundo dados do Cadastro Geral de Empregados e Desempregados (CAGED), divulgados pelo Ministério do Trabalho, no mês de setembro as empresas de Batatais, admitiram 381 trabalhadores e demitiram 334, tendo um saldo de 47 empregos. No acumulado do ano (janeiro a setembro) houve 3.778 admissões e 3.269 demissões, resultando em um saldo positivo de 509 empregos.

No mês de setembro de 2018, houve 318 admissões e 333 desligamentos, com um saldo negativo de 15 vagas de emprego. No acumulado de janeiro a setembro de 2018, houve 3.710 admissões e 3.304 desligamentos, tendo um saldo de 406 empregos gerados.

No âmbito nacional o mês de setembro foi o que resultou o melhor saldo de empregos em 2019, obtendo um saldo de 157.213 novos empregos, sen-

do que o Estado de São Paulo, teve um saldo de 36.156 empregos, o que corresponde a 23% do total de empregos gerados em todo o Brasil.

No município de Batatais nos nove primeiros meses as atividades que mais geraram empregos foram a indústria da transformação com saldo de 246 empregos, os serviços com saldo de 144 empregos, o comércio com 77, a administração pública com 63 e a construção civil com 13 novas vagas. A

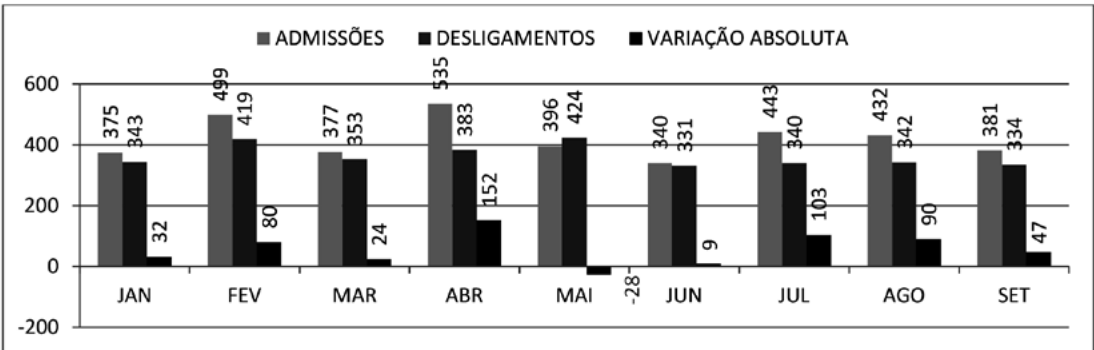
agropecuária fechou o período com um saldo negativo de 14 empregos.

As ocupações que mais empregaram em Batatais, foi a de alimentador de linha de produção com saldo de 100 empregos, mecânico de manutenção de máquinas em geral com saldo de 88 empregos, professor de ensino superior com 46, assistente administrativo com 34 e auxiliar de escritório em geral com saldo de 32 empregos.

As ocupações com menos saldos de empregos foram trabalhador agropecuário com o fechamento de 15 vagas de trabalho, operador de cobrança bancária com saldo negativo de 13 vagas, tratorista agrícola com saldo negativo de 12 vagas, vigia com menos 9 vagas e trabalhador de avicultura de corte com saldo negativo de 08 postos de trabalho.

Luiz Carlos Figueiredo
ACE Batatais

Gráfico – Admissões, Desligamentos e Variação Absoluta – Batatais SP – Janeiro a Setembro 2019



Fonte: CAGED

Cresce o número de inadimplentes em Batatais

Segundo dados da Boa Vista SCPC e ACE Batatais, de janeiro a setembro houve o crescimento de 7% de consumidores inadimplentes em relação ao ano passado, uma redução de 21% da quantidade de ocorrências e de 20% no valor da dívida com as empresas. Até setembro de 2019, há 717 clientes negativados, com 1.060 ocorrências, com uma média de 1,47 ocorrências por clientes e uma dívida de R\$ 548.405,22. No ano de 2018, no mesmo período havia 671 consumidores negativados, com 1.348 ocorrências, uma média de 2 (duas) ocorrências



por consumidor e uma dívida de R\$ 682.050,43.

De janeiro a setembro de 2019, dos consumidores negativados, 643 são solteiros e 74 casados, sendo 524 do sexo masculino e 193 do sexo feminino. Cerca de 201 tem de 31 a 40 anos com uma dívida de R\$

169.326,20 e 158 com mais de 50 anos, com uma dívida de R\$ 129.720,57.

Há 898 ocorrências de até um ano, com uma dívida de R\$ 473.156,62 e 126 ocorrências de até dois anos com a dívida total de R\$ 59.868,45. Das 1.060 ocorrências existentes 557 de-

las são de clientes com dívidas de R\$ 101,00 até R\$ 500,00, totalizando R\$ 126.191,42. Existe também 46 ocorrências com dívida acima de R\$ 2.000,00 totalizando uma dívida de R\$ 170.311,15.

No acumulado de 5 anos, existe 5.693 clientes devedores, com 8.675 ocorrências, uma média de 1,52 ocorrências por cliente, sendo que 5.399 são solteiros e 294 casados, sendo 3.528 do sexo masculino e 2.165 do sexo feminino. O total da dívida dos negativados é de R\$ 7.643.469,59.

Luiz Carlos Figueiredo
ACE Batatais

MP dá até 70% de desconto nas dívidas de pequenas empresas

O presidente Jair Bolsonaro assinou a Medida Provisória do Contribuinte Legal, que dá 70% de desconto sobre o total das dívidas das micro e pequenas empresas ou pessoas físicas. Segundo o Ministério da Economia, a MP vai beneficiar 1,9 milhão de pessoas e empresas que estão inadimplentes com o fisco, débitos que superam R\$ 1,4 trilhão.

Conforme o Ministério da Economia, a MP não se trata de um novo refinanciamento fiscal, o Refis, mas sim de uma forma de facilitar a quitação de débitos entre devedores e a

União. Esse tipo de negociação está previsto no Código Tributário Nacional, e tem como objetivo atender a pequenos grupos de inadimplentes, enquanto o Refis abrange um maior número de empresas. A MP prevê duas modalidades de negociação para o pagamento: cobrança da dívida ativa e transações de contencioso tributário.

No caso de transações na cobrança da dívida ativa, conforme o governo, a modalidade poderá auxiliar na regularização de 1,9 milhão de devedores, cujos débitos junto à União superam R\$ 1,4 trilhão. Nestes casos, os descontos poderão ser de até 50%

sobre juros e multas da dívida, que podem aumentar para até 70% no caso de pessoas físicas, micro ou pequenas empresas. O pagamento poderá ser feito em até 100 meses.

Já as transações no contencioso tributário, de acordo com o governo, poderão encerrar milhares de processos que envolvem valores superiores a R\$ 600 bilhões no Conselho Administrativo de Recursos Fiscais (CARF), última instância para recorrer administrativamente de autuações do Fisco, e R\$ 40 bilhões garantidos por seguro e caução.

Poderão ser beneficiados devedores cujas dívidas estão

em fase de discussão no âmbito do contencioso tributário administrativo ou judicial, em casos cujas controvérsias são consideradas relevantes e disseminadas. As negociações sempre envolverão concessões recíprocas entre as partes.

A Medida Provisória do Contribuinte Legal dará um desconto de até 70% para as micro e pequenas empresas devedoras e até 50% sobre o total da dívida de empresas de outros portes. O prazo para pagamento é de 84 meses, mas pode se estender para 100 meses em se tratando de MPE.

Fonte: Diário do Comércio

Feira do Produtor e Artesão se torna referência e atrai grande público

Realizada três dias por semana, o evento é muito frequentado pelas famílias batataenses que buscam bons produtos e diversão



Um exemplo de que o sucesso está na persistência e na perseverança, que vem ganhando mais público a cada semana é a “Feira do Produtor e Artesão de Batatais”, uma atração muito bem organizada, com muita variedade de produtos de qualidade que já está sendo realizada três dias por semana. Em pouco mais de um ano ganhou a preferência de muitas famílias batataenses e se tornou referência na cidade.

Para falar um pouco sobre esse atrativo único e incomparável de Batatais, a nossa reportagem conversou com o presidente do Núcleo Feira do Produtor e Artesão de Batatais, Reginaldo Sampaio Pereira, que informou a data de início da feira, 10 de dezembro de 2017, portanto ela está para completar dois anos.

No início o evento era realizado apenas uma vez por semana, nas manhãs de do-

mingo, das 7h às 12h, ocupando parte da Avenida Prefeito Washington Luis. “Naquele período tivemos muita dificuldade de agregar produtores de Batatais, porque nossa cidade não tinha um histórico de feira. O evento começou com apenas 12 barracas, com cerca de 20 pessoas. Tivemos o apoio da administração municipal, da ACE Batatais, do Posto Ômega, da Rádio ABC FM, do Sebrae Aqui Batatais e de muitas pessoas”, contou Reginaldo.

Com uma variedade de produtos, principalmente da parte de hortaliças que eram colhidas poucas horas antes do evento, como verduras, legumes e frutas, e outros que agradam muito os consumidores, como água de coco, pasteis, tapioca, caldo de cana, queijos, salames, mel, chope artesanal, pamonhas e derivados de milho e produtos de artesanato, o movimento da feira foi crescendo a cada domingo.

Para atender as solicitações de pessoas que não tinham a possibilidade de visitar a feira no domingo pela manhã, os feirantes decidiram realizar o evento em mais um dia da semana em novo local, às quintas-feiras, das 17h às 22h, na praça do Terminal Rodoviário de Batatais.

“No dia 30 de agosto de 2018 começamos a fazer a feira também na quinta-feira e foi surpreendente a aceitação do público. Num local amplo, arejado e seguro, tudo correu muito bem, foi um sucesso e os participantes ficaram muito animados”, conta Reginaldo.

Devido ao crescimento da frequência de pessoas na quinta-feira, foi também acrescentado também a terça-feira no calendário de realização, começando no dia 27 de agosto desse ano.

Novos participantes aderiram ao evento como feirantes, e a feira passou a oferecer muito mais produtos, como lanches, Yakisoba, café, churrasquinho, sorvetes tailandeses, picolés, cachorro quente, peixes, frango frito, docinhos gourmet, macarrão ao vivo, massas artesanais, batatas fritas, churros, geleias de pimenta, etc. Cada barracinha tem seu nome fantasia e sua equipe de trabalho, tudo muito organizado nos mínimos detalhes.

Recentemente foi colocado até música ao vivo na feira para ser um atrativo a mais para o público que passava pela feira, mas que logo ia embora. Tivemos a ideia da música ao vivo para que esse público permanecesse mais tempo na feira e consumisse mais produtos, começamos

só às quintas, como deu muito certo agora também as terças e pretendo também fazer algo aos domingos para que o público permaneça o maior tempo possível conosco”, explicou.

Segundo o presidente do Núcleo, cerca de 1.000 pessoas passam pela feira semanalmente, sendo uma média de 200 pessoas no domingo, 300 na terça e de 500 na quinta-feira.

“Atualmente somos em 33 barracas, e cerca de 69 pessoas envolvidas. A feira se tornou tradicional na cidade, um ponto de encontro para famílias e amigos. A feira sempre será aberta para novos participantes, mas temos um regimento interno com regras que devem ser cumpridas para o feirante continuar a fazer parte. Agradeço

a todas as pessoas envolvidas no início para a realização da feira, pois sem elas eu não conseguiria fazer e organizar tudo, não vou citar nomes, pois foram muitas”, ressaltou Reginaldo

O diretores do Núcleo do Produtor e do Artesão de Batatais são: Elisabeth Basaglia - vice presidente, Bruno Rodrigues Guimarães - 1º tesoureiro, Antônio de Pádua Bonvini - 2º tesoureiro, Arthur Motta - 1º secretário, Deise Aparecida Moreira, 2º secretária.

SERVIÇO – A Feira do Produtor e do Artesão de Batatais é realizada aos domingos, das 7h às 12h, às terças e quintas-feiras, das 17h às 22h, na praça Doutor José Arantes Junqueira, junto ao Terminal Rodoviário de Batatais.



ACE Batatais participa do lançamento do Programa Empreenda Rápido em Franca



Guilherme Campo

“Estamos aqui para facilitar para aquele que assume este risco”

No dia 16 de outubro, quarta-feira, por volta das 10h, representando a ACE Bata-

tais, o gerente executivo da entidade, Luiz Carlos Figueiredo, participou do lançamento do Programa Empreenda

Rápido na cidade de Franca, atendendo ao convite das três instituições responsáveis pelo evento, ACIF, Prefeitura e Escritório Regional do Sebrae em Franca.

O evento, que aconteceu na praça Nossa Senhora da Conceição, no centro de Franca, foi realizado durante toda a tarde do dia 16. A abertura contou com a presença de diversas autoridades como: prefeito Gilson de Souza; o secretário-executivo da Secretaria de Desenvolvimento do Estado de São Paulo, Américo Sakamoto; presidente da Acif (Associação Comercial e Industrial de Franca), Tarcísio Boto; a presidente do Conselho da Mulher Empreendedora, Ana Cláudia Badra e o diretor administrativo e financeiro do Sebrae São Paulo, Guilherme Campos que falou da importância do programa.

“Essa parceria entre o governo do Estado, Sebrae e Prefeitura tem como objetivo trazer tudo que tem no Sebrae no que diz respeito à capacitação, formalização e abertura de portas para quem abre seu negócio. Estamos aqui para facilitar para

aquele que assume este risco. Muitas pessoas precisam aprender a empreender para ganhar a vida uns por necessidade, outros por oportunidade, a mudança do paradigma do emprego no mundo, e no Brasil não é diferente”, disse Guilherme Campos.

Segundo, Américo Sakamoto, o Empreenda Rápido foi lançado há apenas três meses, ou seja, no mês de julho, pelo governador e, desde então, já foram realizados 12 eventos, como o realizado em Franca, sendo atendidas cerca de 20 mil pessoas.

“É um trabalho realizado com diversas parcerias com a intenção de facilitar a vida do microempreendedor que já está estabelecido e também aqueles que estão pensando em começar seu negócio. Mas para colocar o projeto em prática precisamos das parcerias como está sendo feito com a Prefeitura de Franca e o Sebrae”, disse Sakamoto.

O gerente da ACE Batatais comentou que o Programa Empreenda Rápido poderá beneficiar também os empreendedores de do município. “Estamos estudando com o

Sebrae a possibilidade de trazer o Empreenda Rápido para Batatais, fazendo também um mutirão de atendimento aos empreendedores e assim que tivermos isso fechado, iremos divulgar a data amplamente”, disse.

O Empreenda Rápido conta com seis pilares básicos: Qualificação Empreendedora; Qualificação Técnica; Formalização e Regularização; Inovação, Tecnologia e Produtividade; Acesso a Crédito; e Acesso a Mercado.

O programa foi dividido em dois grandes grupos: Para quem já possui CNPJ e para quem ainda não possui CNPJ.

SEM CNPJ

Para quem está na informalidade, ou buscando uma oportunidade para montar seu próprio negócio, é possível realizar cursos técnicos, oficinas de finanças e vendas que ajudarão na estruturação do seu negócio. O empreendedor também terá acesso a informações importantes sobre o jeito certo de formalizar e regularizar seu negócio de forma rápida, centralizada e sem burocracia, além de li-

nhas de crédito feitas sob medida para iniciar suas atividades empresariais.

COM CNPJ

MEI – O MEI formal, que procura melhorar a performance do seu negócio pode escolher entre as três trilhas que o Empreenda Rápido oferece. Cada uma especialmente criada para um momento específico do seu negócio.

ME / EPP – As Microempresas (ME) e Empresas de Pequeno Porte (EPP) também podem participar do Empreenda Rápido. Pelo programa, terão acesso a capacitações no formato EAD (Educação à Distância) modulares direcionadas aos desafios de sua empresa, instruções sobre renegociações de dívidas, regularização, licenças, além de condições especiais de acesso a crédito e financiamento feitas sob medida para sua necessidade de capital de giro, investimento, contratação de pessoal e destinação mista. Sem contar as ações destinadas a acesso a mercados disponibilizadas pelo Sebrae-SP. Tudo isso de forma rápida, transparente e sem burocracia.

popimar

SPORTS & FASHION

(16) 3660-5311

AV. DR. CHIQUINHO ARANTES, 472 - CENTRO

Programação Cultural - Novembro de 2019

TEATRO MUNICIPAL RECEBE O ESPETÁCULO DE DANÇA MOVIMENTOS



O Teatro Municipal Fausto Bellini Degani recebe no dia 03 de novembro às 19h o Espetáculo de Dança Movimentos. Realizado pelo Espaço de Dança Egípcia Clássica La Luna.

O espetáculo rico em detalhes e com figurinos suntuosos encanta com apresentações tradicionais da cultura do oriente, mostrando

o trabalho desenvolvido pelo Espaço La Luna. Em única apresentação o espetáculo tem classificação indicativa livre e mostra a diversidade cultural da dança do oriente.

Serviço:
Espectáculo de Dança Movimentos
Local: Teatro Municipal Fausto Bellini Degani
Dia 03 de novembro (domingo) às 19h
Classificação Indicativa: livre.
Convites à venda no Teatro Municipal
Informações (16) 3761-2097

APAE REALIZA MAIS UMA EDIÇÃO DO FESTIVAL MUNICIPAL NOSSA ARTE



A APAE Batatais realizará no dia 06 de novembro, no Teatro Municipal Fausto Bellini Degani, o Festival Municipal 'Nossa Arte'. As apresentações são abertas ao público e acontecem pela manhã das 9h às 10h30 e à tarde das 14h às 15h30. O evento tem como objetivo mostrar os resultados alcançados pelos projetos desenvolvidos nas áreas de dança, música e teatro durante o ano letivo na instituição. Além disso, o festival visa promover a cultura, o entretenimento e contribuir com o processo de educação inclusiva.

Todas as escolas do município estão convidadas a prestigiar o festival e aquelas que quiserem reservar seus lugares podem fazer o agendamento pelo telefone (16) 3661-6000.

Serviço:
Festival Nossa Arte
Local: Teatro Municipal Fausto Bellini Degani
Evento Gratuito
Dia 06 de novembro (domingo) às 9h e às 14h
Classificação Indicativa: livre.

GRUPO ENCANTAR RETORNA A CIDADE COM ESPETÁCULO MUSICAL "CANTO DA GENTE"



Após uma série de espetáculos em que desenvolveu sua linguagem cênica, o Grupo EMCANTAR se volta novamente para a música popular como fio condutor, com todo o ganho que a experiência teatral proporcionou.

No palco, nove artistas prometem mostrar a força do canto vocal, em um show com as vozes 'emcantadas' em canções que já fizeram parte do repertório do grupo, revisitando artistas essenciais para sua formação, como Milton Nascimento e Chico Buarque, e também

os parceiros Enzo Banzo e Cleusa Bernardes, sem desconsiderar toda produção já realizada pelo Grupo EMCANTAR, no convite que suscita o canto da gente: "entra na roda que se renova quando chega mais um"

Serviço:
Espectáculo Canto da Gente
Local: Teatro Municipal Fausto Bellini Degani
Evento Gratuito
Dia 08 de novembro (sexta) às 19h
Classificação Indicativa: livre.

BALÉ MUNICIPAL APRESENTA "MOVIMENTO"



O Balé Municipal realiza sua tradicional apresentação de final de ano. Como sempre elegem uma temática como fio condutor das coreografias da apresentação. O tema escolhido para 2019 é "Movimento".

Todas as nuances que constituem o deslocamento do corpo na dança constroem o imaginário da apresentação que também conta com a participação ao vivo da Banda Musical Municipal Dr. Washington Luis executando parte do repertório musical e somando os movimentos das músicas com as danças.

Tradicionalmente na apresentação algumas alunas encerram seu ciclo de estudos no balé municipal e realizam sua apresentação de conclusão de curso.

Serviço:
Espectáculo de Dança "Movimentos"
Local: Teatro Municipal Fausto Bellini Degani
Evento Gratuito
Dia 23 de novembro (sábado) às 20h
Classificação Indicativa: livre.

Caça Palavras

Estamos nos aproximando das festas de fim de ano, com momentos muito alegres, com amigos e familiares reunidos, fartura de comida e bebida em vários dias, nas confraternizações das empresas, nas ceias de Natal e nos exageros do Réveillon. Não se esqueça que também em dezembro tem início o verão e se pretende frequentar piscinas ou dar um pulinho nas praias do nosso vasto litoral brasileiro, é sempre bom estar em forma. Então aqui está um sugestivo Caça Palavras para quem está pensando em malhar. "Saúde é o que interessa, o resto não tem pressa", é o que diria o personagem de um programa humorístico da década de 90. Aproveite e encontre a palavra secreta "Musculação". Boa diversão!

Z B P Z U V O E A A L F R V Z O F G E F
G V O W F O Z G D O D N C J T S R X S W
L Y M C O A N Z I W X W W P B T O T X E
O A U B A L D N P J O Y O A X B F H X J
L B S R Ç A X H Ô E D D R Z O H F O U R
S D C Y A A H J M S U R F B I L M F K E
X O U O T W Z A E J A X R W R H B D S K
U M L H A B T D T S A L F N Á R D F Y R
M I A L N A S X R T U C X N I M T W E H
Y N Ç E T L S M O T V T Y G T A I C M A
B A A P M A V S L I X Z B T S U U E P L
D L O S Z N I I Z U W N A O E Q X R I T
O B L E Z Ç H J R V Y V S Q V E N R U E
Q S V U W A T J L O Q I T Q Z F I Q M R
Y Z O A R I E T S E T K A P K Z N S K E
L O C S K K A R A T Ê V O N I P U S G S
C H U V E I R O E R Z B F T T E A S X H
D K N D S P K L Y P T Y X B D Q J E S R
Y J W C A P O E I R A F F W S X M Q F X
R L F E T C P Y N Y B S M Ú S I C A Z M

BOXE
BASTÃO
JUDÔ
VESTIÁRIO
BALANÇA
ESTEIRA
HALTERES
SUPINO
NATAÇÃO
TATAME
ADIPÔMETRO
CAPOEIRA
ESPELHO
CHUVEIRO
PESOS
BARRAS
KARATÊ
MÚSICA
ABDOMINAL

ATENÇÃO ESTUDANTES!

Procurando estágio?
Se liga nas dicas que o CIEE tem pra você

O CIEE é uma instituição filantrópica, não governamental, sem fins lucrativos e de assistência social que tem como objetivo proporcionar aos estudantes a oportunidade de inserção no mundo do trabalho através do programa de estágio.

Quem pode ser estagiário?
R. Todo estudante que esteja regularmente matriculado no Ensino Médio, Técnico ou Superior e que tenha a partir de 16 anos.

Como faço para me cadastrar no CIEE?
R. Acesse o site www.ciee.org.br, no canto superior direito da tela clique na opção **Acessar/Cadastrar** em seguida clique na opção **Estudantes - Cadastre-se**

Posso ter acesso as vagas abertas?
R. Ao realizar seu cadastro será gerado **LOGIN E SENHA**, com este acesso você poderá visualizar as vagas abertas compatíveis com seu perfil, o CIEE também entra em contato através do telefone, envia mensagens e e-mails sempre que há uma oportunidade concomitante ao curso que o estudante realiza.

Atendimento CIEE 3003-2433

JUNTOS PODEMOS MAIS

ACE
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
E EMPRESARIAL
BATATAIS

TR

ÓLEOS E
GORDURAS
VEGETAIS

(16) 99392-0639
CONTATO: TIAGO
f Tiago Silva

Compra de óleo usado

Nibia

Lingerie

Fone: (16) 3662-8942
Praça da Moda nº 36 - Parque Têxtil de Batatais
Esquina com Avenida 14 de março
E-mail: loja@nibia.com.br / www.nibia.com.br



PROJETO ESPORTE PARA TODOS CLARETIANO
BATATAIS/SP

MATRÍCULAS ABERTAS!

Informações e matrículas:
(16) 3660-1777 Ramal 1418
ou 99226-3057

Rua Dom Bosco, 466 – Bairro Castelo – Batatais/SP



Claretiano
CENTRO UNIVERSITÁRIO

Divirta-se e cuide da sua saúde praticando esportes no Claretiano.

Aula para crianças e adultos em diversas modalidades:

- Academia
- Dança/Ballet/Jazz
- Hidroginástica
- Natacão
- Judô
- Ginástica Artística
- Patinação
- Futebol

Documentação necessária para a matrícula:
Atestado médico, duas fotos 3x4, CPF e RG.



gino

COMUNICAÇÃO VISUAL

Soluções em Comunicação visual

3761.5023 | 99996.1520 gino@ginocomunicaovisual.com.br

ótica Brasileira

 (16) 98141-2853

 (16) 3761-5541

Rua Cel. Joaquim Rosa, 128 – Centro



Armazém PET SHOP

Tudo o que seu pet precisa, você encontra aqui!



R. João Francisco Menezes Junqueira, 705 - Santa Terezinha
Batatais - SP - Fone (16) 3761-2330  99147-6808

A MORADA DO VERDE AGRADECE A TODOS SEUS CLIENTES E PARCEIROS PELO SUCESSO DO EMPREENDIMENTO!



AVENDA GENERAL OSORIO, 40 – CENTRO – BATATAIS/SP
(16) 3662-1308



COMPU SERVICE
SUA INTERNET NA VELOCIDADE DA LUZ

60MB	100MB	300MB
RS 74,90	RS 94,90	RS 154,90

Seja no conforto de sua casa ou na segurança de sua empresa, aqui você tem o que há de melhor em nossa região!

 /CompuService.Net  compuservice.psi.br

magazineluiza

vem ser feliz

(16) 3661-8200

Rua: Cel. Joaquim Rosa, 80 - Centro Batatais/SP

POSTO SÃO GERALDO 



Rua Arthur Lopes de Oliveira, 1031 - Batatais/SP
Fone: (16) 3761-3269

Vem Construir com a gente!



Lizote

Rua Major José de Andrade, 31 - Centro | Batatais-SP  Televidas: (16) 3660.5400  WhatsApp: (16) 98249.0130

VTN MENSWEAR



Fone: 3662 9999
Rua Antônio José Buranelli, 154 - Centro



Espaço Vip
A moda com o seu estilo

— 16 3662-5317 • 16 99109-1544  —

Rua Hugo Fiocco, 415 - Jardim São Carlos
Batatais - SP - CEP 14300-000

ESCOLHA SENTIR-SE BEM

EMAGRECIMENTO SAUDÁVEL

Magrass

Emagrecimento Saudável & Estética de Resultado

Batatais
(16) 3761-3333



GESCON
Consultoria e Assessoria
Empresarial, Contábil, Jurídica, Tecnológica



Praça Dr. Fernando Costa, nº 24
Castelo - Batatais/SP
(16) 37618684 / (16) 36624337
Oferecendo soluções com excelência!

NOVA GRIFF
A nova cara da moda



Rua Dr. Rebouças, 103
Vila Maria / Batatais-SP
Fone: 16 3761.1102
novagriff@com4.com.br

www.novagriff.com.br www.facebook.com/nova.griff.9

FARMÁCIA FERNANDO MANIPULLARIUM

Essa tem história para contar desde 1900!

Manipulação, Homeopatia,
Florais, Genéricos,
Medicamentos em Geral e
Suplementos Alimentares

Alcides Milan
Proprietário

Farmacêuticos Responsáveis:
Alcides Alexandre P. Milan
Fernando Carlos P. Milan
Marcela Ricci da Costa
Gabriel Gomes de Oliveira

ENTREGAS (16) 3761-2118
GRÁTIS  9 9181.8282
Rua Santos Dumont, 140
CEP 14300-000 - Batatais/SP