

ACE, Sebrae e Caixa fazem live sobre linhas de crédito

Pág 3



Empresários relatam como foi a reabertura do comércio após flexibilização

Pág 08



Pablo Magela realiza mini curso gratuito em parceria com a ACE

Pág 6

Entrevistas Empresas

- Ótica Cristal
- Radiadores São Jorge

Pág 12

ACE Batatais faz pesquisa do cenário atual e perspectivas futuras

Pág 9

Espaço Mulher Empresária

Com a empresária Viviane Cristina de Faria Manço.



Pág 11

Campanha Empresa Solidária arrecada 200 cestas básicas



Pág 4

Claretiano Centro universitário comemora 50 anos



Pág 10

Drops Econômico

Pág 13

- Batatais registra 426 clientes inadimplentes em 2020 e uma dívida de mais de R\$ 6,6 milhões nos últimos cinco anos
- Febraban comunica que Bancos irão funcionar nos feriados antecipados
- Saldo da Balança Comercial de Batatais atinge US\$ 12,99 milhões no 1º quadrimestre de 2020



CHAVEIRO AGAPE
Batatais

☎ 16 3761-6759 📞 16 98819-6751

R. Senador Feijó, 103 - Vila Maria - Batatais/SP



D.M.F.
AFIAÇÃO PROFISSIONAL

Seus acessórios em ótimas mãos

Rua Senador Feijó, 105 - Vila Maria.
WhatsApp - 16 - 99152-8352



Palavra do Presidente

Ennio César Fantacini - Presidente ACE
E-mail: presidente@acebatatais.com.br

Em boa parte do Brasil, a situação continua preocupante, principalmente nas capitais e nas cidades de grande porte. Observa-se que nos municípios pequenos, com algumas exceções, o Coronavírus não está avançando rapidamente e aos poucos, com bastante cautela e o devido respeito que a situação merece, a vida tende a voltar próximo do que se considera normal. O isolamento social, o uso de máscaras, o álcool em gel, a exigência de não permitir qualquer tipo de aglomeração continuam sendo muito importantes e comprovadamente evitam a disseminação do vírus.

Em Batatais a situação está controlada graças ao bom trabalho da Prefeitura, COE (Centro de Operações de Emergências em Saúde Pública) da equipe da Secretaria Municipal de Saúde, os quais estão de parabéns. Com um trabalho sério e focado, estão conseguindo deixar os índices do Covid-19 bem baixos. Parabéns também ao poder público pelas importantes medidas em favor da economia do município, permitindo o retorno das atividades num momento tão crucial.

Dois pontos que mereceram destaque e que contamos com a compreensão dos empresários de Batatais, sobretudo os do setor comercial, o Dia das Mães que foi adiado para o dia 14 de junho e o feriado de 9 de Julho, que foi antecipado para o dia 25 de maio. Ambas as medidas foram tomadas com o objetivo de reduzir o número de pessoas nas ruas da cidade, contribuindo para o aumento do percentual do isolamento social, algo que está sendo observado pelas autoridades estaduais para a permissão ou não do funcionamento do comércio.

Para a ACE Batatais, os meses de abril e maio foram intensos, com muitos problemas que exigiram reuniões de toda a nossa diretoria para a tomada de decisões, que exigiram agilidade e a mínima margem de erro possível. Agradeço aqui o comprometimento do corpo de diretores da nossa entidade,

que participaram das nossas reuniões virtuais, tornando-as extremamente produtivas e dinâmicas, permitindo que as ações acontecessem em tempo hábil.

Importantes também foram as chamadas "lives" que a ACE Batatais, em parceria com entidades como o Sebrae Franca, Caixa Econômica Federal, Kriar Consultoria e Pablo Magela, promoveu durante o mês de maio, com palestras e cursos e muitos empresários participantes. Num período em que eventos presenciais não estão sendo permitidos por conta da aglomeração, esses eventos online fizeram toda a diferença e já estão agendados mais para o mês junho.

Por intermédio de uma parceria entre ACE Batatais, Sebrae e Caixa Federal, a nossa entidade, por meio do Sebrae Aqui, agência de Batatais, estará intermediando junto ao Sebrae Franca, consultorias para as empresas que tenham necessidade de adquirir linhas de crédito. É intenção da ACE, além de prestar orientação, agilizar os processos de financiamento junto à Caixa Econômica Federal.

Outra notícia positiva é de que o Sebrae Franca reconheceu a grande participação de empreendedores da nossa cidade em seus eventos online, o que foi alvo de elogio da gerência da instituição, informando ainda que Batatais, município considerado de médio porte, teve o dobro de empresas participando dos eventos do que Franca, cidade considerada de grande porte onde está estabelecida a sede do Sebrae. A boa notícia é que o Sebrae fará um investimento de cerca de R\$ 300 mil em consultorias empresariais no município através do Sebraetec.

Continuem participando dos eventos virtuais da ACE Batatais. Acompanhem os canais de comunicação da entidade para ficar bem informados sobre as próximas ações. Contem conosco para o que precisarem.

Associado, VOCÊ é o sucesso desta ACE, participe!

COMUNICADOS

COMUNICADO FEBRABAN:

Em conformidade com o Comunicado FB-048/2020 de 22/05/2020, a Federação Brasileira dos Bancos (Febraban) recomenda que as agências bancárias localizadas nos Estados e Municípios que anteciparem feriados durante o período de pandemia do novo coronavírus Covid-19, funcionarem no dia do feriado antecipado, no horário das 9h às 14h.

Ressalta ainda no comunicado que as datas de vencimento de contas de concessão, cobrança e de tributos nos dias de feriado antecipado não sofrerão alteração.

NEGOCIAÇÃO DE DÍVIDAS COM A ACE BATATAIS

A ACE Batatais comunica aos associados que estão com o pagamento de mensalidades e serviços em atraso, poderão negociar o parcelamento da dívida sem juros e multas. As empresas associadas serão comunicadas e terão até o dia 25 de junho para manifestar interesse na negociação dos débitos.

Maiores informações: (16) 3761-3700 ou pelo Email: financeiro@acebatatais.com.br

PESQUISA DO CENÁRIO ECONÔMICO E PERSPECTIVA DE MERCADO:

A ACE Batatais está realizando com todos os associados e outras empresas de Batatais a Pesquisa sobre o Cenário econômico atual e as perspectivas que os empresários têm para o período pós Covid-19. O objetivo da pesquisa é levantar dados das principais dificuldades enfrentadas pelos empresários e mediante estudos propor medidas associativas para o fortalecimento das empresas.

Solicitamos a todos os associados o preenchimento e envio da pesquisa.

EVENTOS

CURSOS GRATUITOS PABLO MAGELA:

Dia 04/06 quinta-feira – das 20h30 às 22h – 5 Inteligências: Amplie seu poder de liderança
Dia 06/06 sábado – das 09h às 11h – Acabando com o ciclo da autossabotagem
Dia 09/06 terça-feira – das 20h30 às 22h – Comunicação assertiva para gestores
Dia 13/06 sábado – das 9h às 12h – Sintonize-se Consigo
Dia 16/06 terça-feira – das 20h30 às 22h – Pilares do PNL aplicados a liderança.
Dia 20/06 sábado – das 9h às 12h - Comunicação Não Violenta

Os links para participarem das aulas serão encaminhados no email e whatsapp indicados pelos inscritos.

EXPEDIENTE – EMPREENDA Jornal da ACE Batatais

Jornalista Responsável: Vergílio Luciano Oliveira (MTB - 32.438/SP)
Diagramação: Roberto Shimabukuro
Conselho Editorial: Alexandre Santos Toledo, Antônio dos Santos Moraes Júnior, Luiz Carlos Figueiredo, Paulo Sérgio Borges de Carvalho
Impressão: Nova Gráfica / Tiragem: 1.000 Exemplares
Associação Comercial e Empresarial de Batatais
Pç. Dr. José Arantes Junqueira, n.º 90 – Batatais SP – CEP 14300-000
Telefone: (16) 3761-3700
Email: acebatatais@acebatatais.com.br

Novos Associados ACE Batatais Sejam Bem Vindos



16.3661-9200

MENIL AUTO PECAS

R. Pref. Mario Martins
de Barros, 700,
Jd Santa Lúcia

16.3662-6333

**MTF
METALÚRGICA**

R. Antônio Candido
Zei, 670, Vila Maria

16.99251-9275

**G.I. PEÇAS
AGRÍCOLAS**

Av. Waldemar Silva, 698,
Jd. São Gabriel



16.3661-0034

MODELAÇÃO BATATAIS

R. Dr. Thomaz Alberto
Whately, 1060, Vila Maria

16.99269-1434

**RODRIGO
COSMÉTICOS**

R. Everistão, 205,
Jd. Anselmo Testa

A gente
imprime o que você
Imagina.



NOVAGRÁFICA

Telefax: (16) 3761.0101
novagrafica@netsite.com.br

ACE promove live em parceria com o Sebrae e Caixa sobre linhas de crédito

Diante da divulgação da linha de crédito criado em parceria entre o Sebrae e Caixa Econômica Federal, e das dificuldades relatadas pelos associados para conseguir acesso às linhas de créditos anunciadas, a diretoria da ACE Batatais, manteve contato com o gerente regional do Sebrae - Franca, Vinicius Agostinho da Nobrega, e com a gerente da Caixa, agência de Batatais, Juliana Carla Petenatti, solicitando a possibilidade de realizar uma "live" para orientar os empresários que necessitem de crédito durante o período da pandemia do Covid-19.

No dia 22 de maio o Presidente do Conselho Fiscal, Juliano de Azevedo Valentini, o Diretor de Relações Institucionais, Paulo Sérgio Borges de Carvalho, o gerente regional do Sebrae, Vinicius Agostinho da Nobrega, a gerente da agência da Caixa em Batatais, Juliana Carla Petenatti, o gerente de pessoa jurídica da Caixa em Batatais, Elias Rufi-

no S. Neto e o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, reuniram-se para organizar a live "Linhas de crédito para auxiliar empresas durante a pandemia" e para definirem formas de orientar os empresários sobre esta linha de crédito.

A "live" foi realizada no dia 27 de maio, a partir das 19h, sob o comando do consultor do Sebrae, Carlos Araújo, que primeiramente sobre a análise da real necessidade do crédito, cuidados que o empresário deve ter para que no futuro não venha a ter problemas de caixa.

Sobre a linha de crédito oferecida em parceria entre Sebrae e Caixa, foi apresentada a linha de crédito para MEI, ME, EPP com taxas de juros e quantidade de parcelas variáveis em conformidade com o porte da empresa. Para o MEI é oferecido linha de crédito de até R\$ 12,5 mil, com 09 meses de carência, 24 meses para pagar e taxa de juros de 1,59% ao mês. Para as Microempresas (ME)

o limite de crédito é de R\$ 75 mil, com 12 meses de carência e 30 meses para pagar, com taxa de juros de 1,39% ao mês. Para as Empresas de Pequeno Porte (EPP) o limite de crédito é de R\$ 125 mil, com 12 meses de carência, 36 meses para pagar e taxa de juros de 1,19% ao mês.

Para ter acesso a este tipo de linha de crédito a empresa tem que ter no mínimo 12 meses de existência e não ter nenhuma restrição do CNPJ da empresa e no CPF dos sócios. O empresário tem que se inscrever no Portal do Sebrae no site - www.sebrae.com.br, efetuar o cadastro da empresa e assistir um vídeo de orientação.

O Sebrae irá informar a Caixa as empresas que estão aptas, posteriormente a equipe da gerência de contas de pessoa jurídica da Caixa, entrará em contato com o empresário, ofertando o pacote de soluções financeiras da Caixa, a relação de documentos necessários e fornecer informações complementa-



res para o pedido do crédito. O Sebrae irá fornecer toda a orientação sobre gestão aos empresários e a Caixa efetuará a contratação após aprovação, via Fampe - Fundo de Aval ao Micro e Pequeno Empresário. Observa o consultor que 80% do aval será efetu-

ado pelo Sebrae e 20% pelo empresário.

Em conformidade com o presidente Ennio Cesar Fantacini, a ACE Batatais tem como objetivo prestar esclarecimentos básicos sobre as linhas de crédito, encaminhar os empresários para consul-

torias financeiras do Sebrae, permitindo que o mesmo tenha todas as orientações e tenha condições de análise da sua necessidade e quais as linhas de crédito mais indicadas para a sua necessidade.

Luiz Carlos Figueiredo

Banco do Povo Paulista disponibiliza linhas de crédito para pequenos empresários



Tem limite de crédito de até R\$ 20 mil, com taxa de juros de 0,35%, com prazo de pagamento de até 36 meses e carência de 1 a 3 meses. Os itens financiáveis para esta linha

Em conformidade com divulgação do Governo do Estado de São Paulo o Banco do Povo Paulista durante o período de pandemia do Covid-19, abriu linha de crédito especial para apoiar o microempreendedor individual (MEI), microempreendedor (ME), e empresas de pequeno porte (EPP).

A LINHA DE CRÉDITO ESPECIAL COVID:

linha de crédito e aluguel de imóvel para o empreendimento de até dois meses, despesas com consumo como conta de água, gás, energia elétrica, telefone e internet do estabelecimento.

Através desta linha de crédito o empresário pode ainda financiar despesas com mão de obra e encargos sociais do empreendimento (folha de pagamento) de até 30

dias após a liberação de crédito na conta do cliente. Pode também ser financiado mercadorias adquiridas que estejam com vencimento até a data da liberação do recurso. É obrigatória a apresentação de documentos comprobatórios do pagamento.

LINHA DE CRÉDITO EMPREENDA RÁPIDO:

A linha de crédito do Empreenda Rápido, possui parceria entre Sebrae, Secretaria de Desenvolvimento Econômico, e Desenvolve SP, tendo como objetivo melhorar a competitividade das empresas, onde as empresas solicitantes da linha de crédito, passam por uma capacitação empreendedora, qualificação técnica, e orientações financeiras. Após a qualificação mediante a apresentação de certificado do Programa Em-

preenda Rápido, os clientes terão acesso a linhas de crédito com condições diferenciadas. As linhas de crédito disponíveis são:

Informal (pessoa física ou produtor rural sem CNPJ): com limite de crédito de até R\$ 15 mil, taxa de juros de 0,8% am mais 15 de TSF - Tarifa de Sustentabilidade do Fundo, com prazo de até 12 meses para pagar financiamento de capital de giro e de 24 meses para investimento ou misto e carência de 60 dias.

MEI: possui limite de crédito de até R\$ 21 mil, com taxa de juros entre 0,35% a 0,55 am mais TSF.

Produtor Rural com CNPJ: limite de financiamento de até R\$ 50 mil com taxa de juros de 0,35% am mais 1% TSF.

ME, EPP, Ltda, Eireli, Associação Produtiva ou Co-

operativa, Motofranquias, Motofretista e Mototaxista: limite de crédito de R\$ 50 mil, com taxa de juros de 0,35% a 0,55% am mais 1% de TSF.

LINHA DE CRÉDITO COMUM:

A linha comum de financiamento do Banco do Povo Paulista, continua em operação oferecendo crédito para pessoa física informal, para o MEI, e para ME, EPP, Ltda, Eireli e Produtor Rural com CNPJ.

Informal: crédito de R\$ 5 mil para o primeiro crédito, de até R\$ 10 mil para o segundo crédito, de até R\$ 21 mil para o terceiro crédito e posteriores, com taxa de juros de 1% am mais 1% de TSF.

MEI: crédito de até R\$ 10 mil para o primeiro crédito, de até R\$ 15 mil para o se-

gundo crédito, de até R\$ 21 mil para o terceiro crédito e posteriores, com taxa de juros de 0,35% a 0,70% am mais 1% de TSF.

ME, EPP, Ltda, Eireli e Produtor Rural com CNPJ: linha de crédito de até R\$ 15 mil para o primeiro crédito, de até R\$ 35 mil para o segundo crédito, e de R\$ 50 mil para o terceiro crédito e posteriores.

A agência do Banco do Povo Paulista em Batatais está sediada no CIAC, situado à Praça Cônego Joaquim Alves, n.º 167 e no período de pandemia está atendendo das 9h às 12h e das 14h às 17h, através do telefone (16) 3761-7111, WhatsApp (16) 99300-8783, ou pelo email batatais@bancodopovo.sp.gov.br

Luiz Carlos Figueiredo



Oficina de Radiadores
São Jorge

R. Capitão Firmino Martins, 635 - Alto da Bela Vista

www.radiadoressaojorge.com.br

Venda de radiadores e recondicionados para linha leve e pesada.

Solda em Alumínio Tig

(16) 99137-3497

(16) 3761-4481

radiadoressaojorgebatatais@hotmail.com

Empresas de Batatais doam 200 cestas básicas para a Campanha Empresa Solidária 2020

No início de maio a ACE Batatais iniciou a Campanha Empresa Solidária 2020. Todas as empresas associadas à entidade foram contatadas para fazer a doação de cesta básica. No total, 102 empresas participaram da ação, doando o montante de 200 cestas, que ajudarão muitas famílias que estão passando necessidades devido ao período da pandemia.

Diferente dos anos anteriores, quando os associados eram convidados a participar da Campanha Empresa Solidária com a doação de R\$ 100, neste ano as empresas foram convidadas a doar uma cesta básica no valor de R\$ 70. Durante todo o mês de maio a colaboradora da ACE, Sueli Correa fez o contato com as empresas. “A maioria das empresas que fiz contato teve um retor-

no positivo. Conseguimos a participação de 102 empresas e a doação de 200 cestas básicas”, comentou Sueli. A Comissão de Ações Sociais da ACE, formada pelos diretores Emilio Donizeti Simari, Luiz Fabiano da Costa, Rodrigo Saltareli, Reginaldo Malvestio, Anderson Danusa Franco e como convidada excepcionalmente para a ação, a empresária Adriana Mourão, irão definir como

será feita a distribuição das cestas básicas. “Para isso, a Comissão deverá se reunir com o Fundo Social de Solidariedade e com a Secretaria Municipal de Assistência Social para destinar as cestas básicas às pessoas que realmente necessitam”, informou o gerente Luiz Carlos Figueiredo. Como forma de reconhecimento e agradecimento pela doação das cestas bá-

cas, todas as empresas, pessoas jurídicas ou físicas que participaram da campanha receberão o “Selo Empresa Solidária 2020”. “Em nome da ACE Batatais, agradeço de coração a cada empresa que fez esta importante doação, que ajudará muitas famílias de nossa cidade. Saibam que vocês são um exemplo e inspiram outras pessoas a praticarem a solidariedade e o espírito

altruísta que sempre fazem a diferença”, ressaltou o presidente da ACE, Ennio Cesar Fantacini. As empresas que ainda quiserem participar da campanha e fazer uma doação de cesta básica, podem ligar no (16) 3761.3700, falar com Sueli ou Figueiredo. **As empresas que participaram da Campanha Empresa Solidária e doaram 200 cestas básicas são:**

2001 TELECOMUNICAÇÕES	CONTÁBIL MARIO	J INOX	R C S FACTORING
3D INFORMÁTICA	CONTATO ASSESSORIA	JNB	RAYTUR
ABA CORRENTE	CRED CALÇADOS BIANCO	KI SABOR	RED NEGÓCIOS
ACP ALARMES	DEL ROMA CONTABILIDADE	LADO A LADO PESCA E CAMPING	REFRIBATA
ADRIANA LINGERIE	DEPÓSITO SANTA RITA	LANCHOTE TRANSPORTES	RELOJOARIA GILSON
AGRO TELES	DEPÓSITO SÃO CIPRIANO	LIBRA INOX	REVEMASA
ALEX KELVIN B. KASSAB	DOCE & FESTA	MADEIREIRA JOSÉ DA SILVA	ROSSI SERVICE
ALVES CONTABILIDADE	DOCE ENCANTO	MARISPAN	SANDRIN PAPELARIA
ANTENAS & CIA	DR ALEXANDRE S. TOLEDO	MARMORIX	SANDRO AUTOMÓVEIS
APV SOLUÇÕES CIENTIFICAS	DR FERNANDO LOPES PROTESE	MINI MERCADO E VAREJÃO N. S. APARECIDA	SANTA SAÚDE
ARMARINHOS CASARÃO	DROGA NOVA	MOVEIS ROBERTO	SERV GÁS
AUTO MECÂNICA QUEREGUINE	DROGARIA BOM JESUS	MUNARI E MUNARI SEGUROS	SILC INDÚSTRIA DE AUTO PEÇAS
BAR E MERCEARIA DO NEGÓ	ELIAS COMERCIO DE PNEUS	NASCENTE GRAFICA E EDITORA	TERRA NOVA
BICICLETARIA BATATAIS	FARMÁCIA FERNANDO	NAVES CAR	TIZIFER
BONCAFÉ LTDA	FJ PROJETOS E CONSTRUÇÕES	NÍBIA LINGERIE	TL BERGAMINI
BRASIL QUÍMICA	GALEGO SUCATA	NOVA GRÁFICA	TRANS FACE
CAMINHO DA ROÇA	GARCIA MONTEIRO	NOVA GRIFF	ÚLTIMA HORA CONVENIÊNCIA E PADARIA
CARNEMI FUNDIÇÃO	GESCON	ODONTO ARRUDA	UNID DE NEGÓCIOS - RODONAVES
CASA DAS TINTAS	GINO COMUNICAÇÃO VISUAL	ODONTOLOGIA	VERDE CAMPO
CASA DO EPI	GM USINAGEM	PANIFICADORA CENTER PÃO	VEST LAR MAGAZINE
CASINHA DOS ENFEITES	GUARDIÃO ALARMES	PERFUMARIA CECILIAS	VIRTUAL ARMAZENS GERAIS
CASTELO ASSESSORIA	HIROSE	POPIMAR	VIVIAN COMÉRCIO DE ROUPAS
CASTELO PET SHOP	HJ MONTAGENS DE MÓVEIS	POSTO BATATAIS	ZANCO ALIMENTOS
CHOUPANA	J CASTRO	POSTO ÔMEGA	ZN INOX
CIDINHA MODAS	J2M PORTÕES	POSTO SÃO GERALDO	
CONTÁBIL CASTELO	JA MÁQUINAS AGRÍCOLAS	QUEDA LIVRE	

Nova Griff faz a doação de cestas básicas ao Lar São Vicente de Paulo

Segundo Caio Simari, a ação foi uma iniciativa social da empresa em comemoração ao Dia das Mães



No mês de maio, a loja Nova Griff fez uma ação diferente para comemorar o Dia das Mães. Utilizando as

páginas da empresa nas redes sociais, promoveu uma campanha solidária, onde os participantes além de concorrerem a um vale compra

no valor de R\$ 200, o ganhador ainda teria o privilégio de escolher uma entidade assistencial para receber a doação de 10 cestas básicas. O Lar São Vicente de Paulo e duas famílias receberam a doação das cestas básicas. Conforme informou Caio Simari, diretor da empresa Nova Griff e filho do empresário Emilio Donizeti Simari, a ideia foi fazer uma ação ligada à comemoração do Dia das Mães e ao mesmo tempo contribuir com pessoas e entidades assistenciais. Ficou definido que seria sor-

teado um vale compra para os usuários da rede social Instagram, que para concorrerem teriam que seguir algumas regras, como curtir a foto oficial da campanha, marcar amigos e compartilhar. “Devido à situação que estamos vivendo optamos por fazer uma campanha diferente, que contemplasse mais do que as mães, mas que de modo geral, ajudasse mais pessoas, então tivemos a ideia de presentear as mães com vale compras e também itens básicos de

consumo das pessoas e uma cesta de alimentos seria a melhor forma de podermos contribuir. Alimento é algo que não pode faltar para ninguém”, comentou Caio Simari. A campanha teve início no dia 28 de abril, terça-feira. A Nova Griff fez o sorteio no dia 11 de maio, segunda-feira. A pessoa contemplada com o vale compra de R\$ 200 reais, que teria o direito de indicar as entidades que receberiam a doação das cestas básicas, deixou para a Nova Griff escolher. “A Nova Griff adquiriu

10 cestas básicas, das quais, oito foram doadas para o Lar São Vicente de Paulo e outras duas para famílias carentes de Batatais. Escolhemos o Lar São Vicente por ser uma entidade que necessita muito de auxílio”, disse Caio. As cestas foram entregues diretamente na entidade no dia 12 de maio. Na ocasião estavam presentes o empresário Emilio Donizeti Simari, seu filho Caio Simari e o presidente do Lar São Vicente de Paulo, Antônio Donizeti Piza.

**JUNTOS
PODEMOS MAIS**

ACE
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL
E EMPRESARIAL
BATATAIS

Contato Assessoria

- Assessoria e consultoria contábil empresarial e pessoa física;
- Serviços nas áreas contábil, fiscal, tributária e trabalhista.

(16)3761-1191 **(16)98141-8638**

contabilidade@contatoassessoria.com.br

www.contatoassessoria.com.br

Av. Pref. Mario Martins de Barros, 379 - Central Park Batatais/SP - CEP. 14.300-000

CAFE ANANIAS
ORIGEM CONTROLADA

**Sabor e qualidade
todos os dias**

Grãos, cápsula e em pó

(16) 3662-9400 [f](https://www.facebook.com/cafeananas) [i](https://www.instagram.com/cafeananas) [wa](https://www.whatsapp.com/channel/002911111111111111) [cafeananas](https://www.cafeananas.com.br)

www.shopdocafe.com.br

A solidariedade em tempos difíceis

Grupo Ajudar Sempre faz milhares de doações de produtos e equipamentos de combate ao Covid-19



Doação de 150 máscaras Face Shields para a Prefeitura de Orlandia

O Grupo de Batatais, denominado “Ajudar Sempre” vem fazendo uma grande diferença não apenas na cidade de origem, mas em toda a região. À frente o empresário e professor, Luciano Patrocínio, auxiliado por amigos e também professores da ETEC Antônio de Pádua Cardoso, com a ajuda de outros empresários que colaboram com o fornecimento de matérias primas para a produção de um arsenal de combate ao Covid-19.

Para conhecer um pouco mais sobre este importante trabalho na nossa Batatais e na região, a nossa reportagem conversou com Patrocínio, que ressaltou que sempre gostou de poder ajudar ao próximo, e enxerga a atual situação como uma grande oportunidade de demonstrar um pouco mais do que pode fazer pela humanidade.

“Foi o que aprendi com minha querida mãe, além de deixar um legado ainda em vida, para minha família, meus filhos, meus alunos e pessoas que estão em nosso entorno. A partir do momento que vi que poderia ser útil às necessidade que estavam e estão ainda sendo expostas todos os dias, quanto à falta de EPIs (Equipamentos de Proteção Individuais) para profissionais da saúde que estão na linha de frente, sem falar da população, que além da falta de equipamentos de proteção, também sofrem com a falta de trabalho, desinformação, fome e tantas outras coisas que vemos no dia a dia”, ressaltou Luciano.

Logo no início da pandemia no Brasil, em meados de março deste ano, a primeira ação do Grupo foi a confecção de máscaras de acetato, face shields, as quais inauguraram o projeto AJUDAR SEMPRE, que iniciou nas dependências da empresa Gino Comunicação Visual, do empresário Gino Bellon, com a participação do empresário Rildo Hirose, Professor Marcos Barbosa, o mentor do projeto, e mais uma ex-aluna da ETEC, Dorcas Lidiana.

“A princípio, as primeiras máscaras foram confeccionadas com retalhos de arte visual, como PVC, EVA, acrílico, cola e com isso fomos aperfeiçoando e necessitando de capital para a continuidade do projeto. Partimos para produção por impressão 3D, onde utilizamos quatro impressoras, utilizando materiais doados por professores, população e empresários, tivemos que adquirir também o acetato para a produção dos escudos. Isso iniciou no mês de março e logo em seguida vimos a possibilidade de abrangência da nossa região, de pelo menos 12 cidades”, disse Patrocínio.

Luciano comenta que por intermédio de um amigo, foi incluído em um grupo de whatsapp do Ministério da Saúde, onde também estão os maiores empresários e distribuidores do Brasil, além de estudiosos e cientistas Sul Americanos, Norte Americanos e Europeus. “Vi de fato a movimentação real de ações estratégicas para campanhas de ajuda humanitária para todo e qualquer lugar, sem distinção e

foi onde tive contato com a ABINFER (Associação Brasileira da Indústria de Ferramentas) e consegui a doação de 3.500 suportes para face shields, através de seu Presidente Christian, aí sim começou uma grande mobilização para angariar fundos, produzir, distribuir, além das outras frentes de trabalhos que estávamos abrindo, de acordo com a oportunidade e a necessidade que fossemos chamados”.

O empresário chegou a produzir uma peça de reposição para respiradores, segundo ele uma simples membrana de PVC hospitalar com espessura entre 0,03 - a 0,05mm e corte a laser. “Isso ocorreu por um acaso, se assim posso dizer! Porém isso veio a dar uma outra energia ao projeto AJUDAR SEMPRE, pois o motivo pelo qual eu estava na UPA era para conhecer as peças do kit do sistema respiratório de traqueias do respirador, para que pudéssemos duplicá-las, como é o caso da conexão “Y”, entretanto no momento em que estava observando as peças, a enfermeira disse que o respirador estava com problemas, pois não estava conseguindo calibrar o equipamento e já haviam chamado o técnico para seu conserto. Pedi licença, especulei sobre seu funcionamento, sobre válvulas, regulagens, ela desmontou algumas partes, com calma, analisei, percebi uma anomalia no interior de uma válvula, perguntei se havia uma outra nova, ela disse que sim, trocamos a válvula e o equipamento funcionou no mesmo momento, fizemos outros

testes, com outras válvulas, mais e menos danificadas. Solicitei a válvula para que eu fizesse um teste, a levei para empresa, desmontei, com pinça, com todo cuidado, dimensionei, encontrei o material adequando, cortamos, montamos e retornei para o teste, funcionou de primeira, aprovou”, disse.

Com isso, só na UPA (Unidade de Pronto Atendimento), foram restauradas cinco válvulas, os valores hoje estimados pela internet estão entre R\$ 1.730 a R\$ 2.860 cada uma. Após essa ação, vi que podia se tornar um ato de colaboração social e utilidade pública. Mesmo sabendo que grandes empresas do ramo não apoiariam, procurei a TV Educadora, para que pudéssemos fazer um vídeo para disponibilizar na internet, assim fizemos e nos trouxe ótimos retornos; contatos de Brasília, Chile, Chicago, São Caetano do Sul, São Carlos, Franca e por último Amapá, entre outros”, comentou Luciano.

CONTANDO COM 10 FRENTES DE TRABALHO, A RELAÇÃO DE DOAÇÕES É VASTA:

São 1.300 gorros entregues à Secretaria Municipal de Saúde de Batatais; 4.680 Face Shields entregues para as seguintes entidades: Secretaria de Saúde de Batatais, Secretaria de Saúde de Brodowski, Secretaria de Saúde de Altinópolis, Santa Casa de Altinópolis, UPA de Franca, Pronto Socorro Janjão de Franca, Unidade Pediátrica de Franca, Secretaria de Saúde de Santo An-



Doação de aventais TNT descartáveis, à equipe da UTI da Santa Casa de Batatais

tônio da Alegria, Secretaria de Saúde de Orlandia, Secretaria de Saúde de Morro Agudo, Secretaria de Saúde de Nuporanga, Secretaria de Saúde de Sales de Oliveira, Secretaria de Saúde de Barrinha, Secretaria de Saúde de Itapuí, Secretaria de Saúde de Bariri, Hospital das Clínicas de Ribeirão Preto, Santa Casa de Ribeirão Preto, Asilo Lar Frederico Ozanam de Orlandia, Secretária da Saúde de Cravinhos, Santa Casa de Araraquara, APAE de Batatais, Centro de Detenção Penitenciária de Serra Azul, UBAS – Unidade Básica Atendimento Social – USP – Ribeirão Preto, Macapá - AP.

Foram mais 19.800 máscaras TNT distribuídas gratuitamente em pontos de aglomeração em Batatais, entrega na Assistência Social, Guarda Civil Municipal, CRAS (Centro de Referência em Assistência Social); 485 aventais TNT para a Santa Casa de Batatais e para a Escola SESI, que está produzindo 1.200 marmitas diárias, para as instituições da cidade; duas Capelas de Intubação para a UPA de Batatais, uma aguardando algumas alterações solicitadas; um Corredor de Desinfecção para Pedestres para a Secretaria de Saúde de Batatais; Duplicação de peças do circuito do respirador em impressão 3D, com 36 conexões Y impressas; 38 válvulas restauradas para Batatais, São Carlos, Brasília, Chile, Chicago e São Caetano do Sul; 32 máscaras de ventilação não Invasiva, sendo 12 para UTI da Santa Casa de Batatais e 20 para Macapá – Amapá. Está ainda em andamento a produção de um respirador ambusado.

Até o fechamento desta edição do Jornal Empreenda, foram doados 26.734 itens pelo Grupo Ajudar Sempre, porém o projeto sabe que tem mais por vir em outras frentes de trabalho que estão em estudo. Questionado como o grupo conseguiu produzir tanto em tão pouco tempo, Luciano afirma que a receita é a troca de experiência, dedicação, foco, empenhamento e trabalho em equipe

As pessoas ou empresas que queiram contribuir com o Grupo Ajudar Sempre, podem acessar o site de arrecadação <http://vaka.me/1009326>, pelo celular e whatsapp (16) 98215.3620, diretamente em conta bancária para depósitos, Banco do Brasil - AG 0351-4 CC 7973-1, para qualquer quantia de doação. O grupo também aceita doações de materiais, como TNT gramatura 40 ou 60 de cores claras, branca, azul, amarelo, rosa.

“Quero agradecer essa oportunidade de trabalhar em prol do próximo, junto dessa equipe que está sempre alerta e disposta para os desafios impostos a cada dia, fazendo muito com tão pouco. Aos Professores da Etec Antônio de Pádua Cardoso, em especial do Curso Técnico em Mecânica, Prof. Miguel, Prof. Daniel, Prof. Rafael Degani, e ao Mentor do projeto Marcos Barbosa. A todos os integrantes desse grupo pelo lindo trabalho que vem desempenhando, que não paremos por aqui. O impossível só é viável aos que nunca ousaram”, finalizou Luciano Patrocínio.



Mil máscara para o CRAS distribuir gratuitamente aos frequentadores do local e à população em geral



Tudo pra você que é louca por sapatos

Rua Cel. Joaquim Rosa, 52 e 141 | Leandro Cavalcanti, 105 e 113
Centro | Batatais/SP | 16 3761.3455 e/ou 16 3662.4773



AV: 14 DE MARÇO - 481
(16) 3761-1941 | (16) 99974-1941
WWW.3DINFOSHOP.COM



O FUTURO TEM ESSA MARCA

Live de Juscelino Neves desperta a necessidade de mudanças

“Fortalecimento de Equipes para tempos de crise” destaca a importância de mudança para a sobrevivência das empresas e dos empregos.



No último dia 6 de maio a ACE Batatais em parceria com a Kriar Gestão de Pessoas, da cidade de Franca, realizou a Live “Fortalecimento de Equipes para tempos de crise” com Juscelino Neves, diretor da Kriar. O evento teve início às 19h15 e se estendeu até às 20h30, contando com 30 participantes.

Na live Juscelino abordou sobre as dificuldades que os empresários estão vivendo diante da pandemia do coronavírus, o enfrentamento do novo, e a necessidade de inovar para sobreviver e manter a empresa. Alertou aos participantes que a partir da pandemia temos “um novo normal”, onde as experiências devem levar a construir novas estratégias e novos meios de relação

empresa e clientes. Aqueles que não ficarem atentos e não mudarem a maneira de gestão com certeza ficarão para trás ou acabarão fechando as portas.

Juscelino destaca a necessidade dos empresários e colaboradores de mudar comportamentos, crenças e serem mais críticos. Devem implantar uma cultura de colaboração, com trocas de experiências e usar a ACE para isso, é necessário a completeza onde um completa o outro. Os empresários precisam deixar de ter medo de compartilhar, se unirem em associativismo e buscar novas maneiras de fazer diferente, para superar e vencer, alertando para não insistir na mesma maneira de gestão, acreditando que após a pandemia tudo vai voltar como era antes.

É necessário mudar a relação com o mundo, novos serviços devem ser criados, o visual das empresas tem que ser atrativos, o atendimento tem que ser ágil, os produtos precisam ser apresentados de forma atrativa, os prestadores de serviços devem surpreender o cliente com qualidade de atendimento. É momento de ficar antenado com o mundo, usar a inteligência emocional e ter foco nas soluções, cuidar da saúde emocional da equipe, treinando sobre produtos, serviços e qualidade do atendimento que necessita ter uma visão mais humanitária nas relações, aponta Juscelino.

Ao final questiona a todos, “Qual o motivo que o cliente vai até seu estabelecimento?” pense nisso, troque idéia com seus colaboradores procure entender esta questão, faça diferente e encante o seu cliente, finaliza Juscelino.



Juscelino Neves

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, a live foi muito importante para provocar aos empresários a necessidade de mudança e do verdadeiro sentido de relação associativa. Destacou que a ACE, tem um papel muito importante para que os assuntos importantes sejam discutidos e solucionados, para isso é necessário que os associados estejam dispostos a participar e fazer a diferença.

Luiz Carlos Figueiredo

Pablo Magela realiza minicursos gratuitos através da ACE Batatais

Em tempo de pandemia do coronavírus Covid-19, grande parte dos palestrantes tem realizado lives gratuitas com temas diversos, objetivando levar o seu conhecimento à grande parte do público, principalmente para empresários e gestores. Instituições como Sebrae, Senai e Senac têm realizado cursos e palestras com temas específicos voltados para empresas.

Em um dos contatos da ACE Batatais, foi efetuado o convite ao Pablo Magela, treinador comportamental, profissional de renome, que prontamente aceitou o desafio e disponibilizou alguns minicursos gratuitos aos associados da ACE, gestores e demais pessoas da comunidade de Batatais.

Pablo Magela desde 2006 atua treinando pessoas para potencializarem seus resultados e desde 2014 com foco



em desenvolvimento de pessoas, é Pratictioner em PNL, Coach Pessoal e profissional especializado em Comunicação e Relacionamento Intrapessoal e Interpessoal, utiliza ferramentas da Programação Neuro Linguística (PNL) não violenta. Realiza treinamentos in company, coaching pessoal, mentoria e aconselhamento, além de

cursos de desenvolvimento de liderança e oratória.

As inscrições ficaram abertas entre os dias 13 a 19 de maio, e contou com 81 pessoas inscritas, sendo que muitas delas optaram por mais que um minicurso. O minicurso de Comunicação não violenta (3h), teve 50 inscrições, no Comunicação assertiva para gestores (1h30)

contou com 54 inscritos, no minicurso de Pilares do PNL aplicados a liderança (2h) com 45 inscrições, no curso 5 inteligências – Amplie seu poder de liderança (1h30) teve 61 inscrições, no curso Sintonize-se consigo (3h) teve 47 inscrições e o minicurso Acabando com o ciclo da autosabotagem (3h) com 48 inscrições. Os minicursos serão realizados a partir das 20h30, de segunda à quinta-feira e aos sábados das 9h às 12h, os inscritos serão comunicados sobre as datas de cada minicurso. O presidente da ACE Batatais, Ennio Cesar Fantacini, destacou a participação dos associados e cumprimentou Pablo Magela pela iniciativa em oferecer os minicursos de forma gratuita, permitindo o crescimento pessoal dos participantes.

Luiz Carlos Figueiredo

Linha de Crédito Especial para Me's e Epp's: Pronampe Lei Nº 13.999/2020

A Lei 13.999 (de 18/05/2020) instituiu o (PRONAMPE), que é uma linha de crédito para as Microempresas e Empresas de Pequenas de Pequeno Porte, com condições especiais em relação a taxa de juros, prazos e exigências. E tem por objetivo, o desenvolvimento e o fortalecimento dos pequenos negócios.

QUEM PODE REQUERER

Todas as Microempresas e Empresas de Pequeno Porte, cujo faturamento, em 2019, foi igual ou inferior a R\$ 4.800.000,00. Independentemente, de serem ou não optantes pelo Simples Nacional.

QUAL O VALOR MÁXIMO QUE A EMPRESA PODE REQUERER

Se a Empresa tem mais de 1 ano de funcionamento: pode requerer até 30% da Receita Bruta auferida no ano de 2019, mas, se a Empresa tem menos de 1 ano de funcionamento, então, ela pode requerer até o valor de 50% do seu Capital Social ou 30% da média de seu Faturamento mensal (apurado desde o início de suas atividades); das 2 opções, pode escolher a que for mais vantajosa.

EM QUAL BANCO A EMPRESA PODE SOLICITAR ESSA LINHA DE CRÉDITO

Todos as Instituições Financeiras Públicas e Privadas, as agências de fomento estaduais, incluindo as Cooperativas de Crédito, os Bancos Cooperados e as Fintechs podem aderir ao Programa PRONAMPE. Isso quer dizer que a Empresa terá que consultar o seu banco, cooperativa ou fintech para saber se ele aderiu ao programa e se, consequentemente, ele vai oferecer essa linha para os seus clientes.

QUANDO É QUE A EMPRESA PODE SOLICITAR ESSA LINHA DE CRÉDITO

Desde a data da publicação desta Lei, ou seja, desde o dia 19/05/2020 até 18/08/2020, sendo que esse prazo pode ser prorrogado por mais 3 meses.

QUAIS SÃO AS CONDIÇÕES ESPECIAIS DESSA LINHA DE CRÉDITO “PRONAMPE”

Juros:Taxa de juros anual máxima igual à Taxa SELIC, acrescida de 1,25% sobre o valor concedido

Prazo:Prazo de 36 meses para o pagamento

GARANTIA A SER OFERECIDA PARA O BANCO

Para essa linha de crédito é exigida apenas a garantia pessoal do proponente, no valor igual ao empréstimo contratado.

Mas, caso a sua Empresa tenha menos de 1 ano de funcionamento, a garantia pode chegar a até 150% do valor contratado, mais acréscimos.

QUAL O COMPROMISSO DA EMPRESA, AO CONTRATAR ESSA LINHA DE CRÉDITO “PRONAMPE” (Art. 2º, § 3º)

Manter o número de funcionários que a Empresa tinha em 19/05/2020, ou aumentar (o que não pode é diminuir o número de funcionários), no período entre a data da contratação do PRONAMPE e o 60º dia após o recebimento da última parcela dessa linha de crédito.

O QUE A EMPRESA PODE FAZER COM ESSE DINHEIRO

A Empresa pode utilizar os recursos provenientes do PRONAMPE para financiar atividade empresarial, nas suas diversas dimensões, inclusive, para investimentos e para capital de giro isolado e associado. Só não pode utilizar esse dinheiro para distribuição de lucros e dividendos entre os sócios.

REGIANE ARANTES
Contadora pela Universidade Mackenzie, Mestre em Controladoria e Contabilidade Estratégica pela UniFECAP, Empresária Contábil, Diretora do Escritório Arantes Contabilidade, Professora Universitária, Autora de diversos Artigos da área contábil, Delegada do Conselho Regional de Contabilidade do Estado de São Paulo em Batatais (CRC-SP), criadora do Canal do YouTube “Regiane Arantes-Empresários de Sucesso”.



Aprovado projeto que possibilita o parcelamento de débitos das MPEs optantes do Simples

O projeto de lei que permite que as Micro e Pequenas Empresas (MPEs), optantes do Simples Nacional, negociem seus débitos fiscais com a Receita Federal, dentro dos novos parâmetros da Lei 13.988 do Contribuinte Legal, foi aprovado por unanimidade na Câmara Federal nesta quarta-feira (27/05). A proposta foi apresentada pelo deputado federal e vice-presidente da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Facesp), Marco Bertaiolli.

Bertaiolli já havia sido o relator da Medida Provisória (MP) 899/2019 que deu origem ao novo texto legal, o qual estabeleceu um diálogo aberto e transparente entre os contribuintes e o Fisco.

“Fizemos justiça às micro e pequenas empresas, optantes do Simples Nacional, dando a elas as mesmas condições de negociação das empresas em geral”, destaca o deputado Bertaiolli, acrescentando que a Lei 13.988 do Contribuinte Legal já foi sancionada e publicada. “A Lei do Contribuinte Legal entra em vigor num momento muito importante em que muitas empresas, de todos os segmentos e tamanhos, estão enfrentando dificuldades financeiras em razão da pandemia do novo coronavírus”, salienta o deputado, lembrando que o projeto de lei vai, agora, para aprovação do Senado



Bertaiolli

e em seguida para a sanção do presidente.

HISTÓRICO

Para entender o andamento do processo, Bertaiolli explica que, no ano passado, foi encaminhado ao Congresso Nacional a MP 899/2019 que ficou conhecida como MP do Contribuinte Legal. Foi criada uma comissão mista entre deputados e senadores para a discussão do texto. Bertaiolli foi indicado relator.

Durante os debates, diversas modificações foram sugeridas, assim como também foram incluídos setores e segmentos que não estavam contemplados, como as Santas Casas de Misericórdias, por exemplo. “A proposta foi a de criar uma lei nacional que atendesse as necessidades e acabasse com a queda de braços entre Receita Federal e contribuintes. Esta relação com o Fisco precisava estar em consonância com os novos tempos e se modernizar, tornando mais transparente, por meio de um diálogo aberto e franco”, explicou.

No entanto, a MP 899, após ser transformada na Lei 13.988, não contemplou as MPEs, optantes do Simples Nacional, por uma questão de regimes diferenciados. O parlamentar, então, apresentou o Projeto de Lei Complementar 09/2020, que foi apreciado e aprovado por unanimidade. “Estabelecemos a justiça, já que as MPEs são o segmento que mais geram empregos e renda no Brasil. Ao todo, o país tem cerca de 95% do setor econômico formado por MPEs e destas, 75% são optantes do Simples. Deixá-las de fora, seria comprometer a abrangência da nova lei”, disse.

Ainda conforme o parlamentar, esta nova relação com a Receita Federal abre um diálogo, inclusive, para que os contribuintes possam negociar as dívidas dentro das suas condições de pagamento, o que nesse momento se torna fundamental para a manutenção da atividade econômica e dos empregos.

“Principalmente, agora, no meio dessa pandemia econômica, as MPEs precisam ter

segurança e crédito para se manterem em pé”, destaca o parlamentar que é também presidente da Frente Parlamentar em Defesa da Micro e Pequena Empresa no Brasil.

ANTES E DEPOIS

Uma das alterações a partir do Contribuinte Legal diz respeito ao Conselho Administrativo de Recursos Fiscais (CARF). Na prática, a partir de agora, quando houver um empate na discussão sobre valores e financiamentos entre os membros da Receita Federal e a empresa, a decisão passa a ser obrigatoriamente em prol do contribuinte.

“Esta Lei estabelece os requisitos e as condições para que a União, as suas autarquias e fundações, e os devedores ou as partes adversas realizem transação resolutiva de litígio relativo à cobrança de créditos da Fazenda Pública, de natureza tributária ou não tributária”, explica o deputado.

Entre as situações de relevância dentro desse contexto, o deputado cita a figura do pequeno contribuinte com débito até 60 mil, que por ventura tenha caído na malha fina do Imposto de Renda por exemplo. “Foi criada, por exemplo, a possibilidade de parcelamentos e desconto de até 70% na dívida”, finaliza.

Boa Vista SCPC e ACE Batatais realizam live com o tema Negativações e Concessões de Crédito

No dia 17 de maio, às 17h, a ACE Batatais, em parceria com a Boa Vista SCPC realizou uma live gratuita pela rede social Instagram para todos os associados com o tema “Negativações e Concessões de Crédito - Como estamos lidando em meio à crise”. Segundo o colaborador da ACE, William Carlos Oliveira, que acompanhou toda a transmissão, o evento contou com muitos participantes, que na ocasião também puderam tirar dúvidas com o gerente comercial da Boa Vista, Luiz Vidal.

Na live realizada com o gerente comercial de rede da Boa Vista SCPC, Luiz Vidal, foi tratado assuntos pertinentes ao cadastro e inclusão de clientes no banco de dados, o que pode e o que não pode ser incluído e como este assunto está sendo tratado neste período de crise por conta do coronavírus (Covid-19).

Logo no início da live, Vidal informou sobre a atitude da ANBC (Associação Nacional dos Bureaus de Crédito), para extensão do prazo de hibernação da negativação, que passou de 20 dias para 45 dias (prazo que o cliente tem para renegociar o débito sem que apareça no sistema), medida tomada em decorrência da crise pandêmica onde muitas pessoas e empresas passarão por dificuldades financeiras.

O gerente informou também os tipos de documentos que podem ser negativados, como nota fiscal, nota promissória e boletos e o prazo que estas dívidas podem permanecer ativas no sistema, esclarecendo aos participantes



Luiz Vidal, Gerente Comercial de Rede da Boa Vista SCPC.

o que é o “score”, Cadastro Positivo e a expectativa de seus impactos positivos na economia de modo geral e uma nova forma de ver seu cliente pelo o que ele paga e não somente pelo o que ele deixou de pagar.

O cadastro positivo está em vigor desde agosto de 2019, quando foi aprovado totalmente e que neste ano de 2020 as empresas, de um modo geral, deverão começar a fornecer seus cadastros positivos aos bureaus de crédito. A ACE Batatais ajudará na forma como o empresário deverá enviar e manter o contato com a Boa Vista. Vidal esclareceu também questões sobre quais informações aparecem no Cadastro Positivo.

Finalizando, o gerente ainda esclareceu as novas formas e validação da notificação de débito, que hoje também é feita por email e sms, a carta física sendo o último recurso que deve ser utilizado, levando em consideração que os débitos inscritos no banco de dados tem maior recuperação por meio digital do que pela tradicional carta de aviso.

VALIDA ID

Um jeito fácil de validar informações cadastrais!

Já pensou em ter uma solução completa, rápida e dinâmica, que integra todas as informações cadastrais de seus clientes?

Com o Valida ID você tem todas as informações necessárias para validar, enriquecer e completar a sua base, garantindo eficácia e qualidade para o sucesso das estratégias do seu negócio.

BENEFÍCIOS PARA SEU NEGÓCIO

- **Autonomia e Flexibilidade**
Facilidade nas consultas com retorno de atributos que fazem mais sentido para a sua busca.

• Redução de Riscos de Fraude

Valide todas as informações cadastrais de um cliente e evite possíveis fraudes.

• Versão Web com maior facilidade de uso

Layout de fácil entendimento e 4 chaves de entrada

Padrão: CPF | Diferencial: E-mail, telefone e nome completo.

INTEGRAÇÃO DE INFORMAÇÕES CADASTRAIS

• Autopreenchimento Cadastral

Seu cliente preenche apenas o CPF e o Valida ID devolve automaticamente



mente outros dados cadastrais.

• Validação Cadastral

Valide as informações da sua base de clientes, mantendo-as corretas, atualizadas e garantindo maior retorno nas suas ações.

• Encontre Clientes

Com apenas o nome completo de um cliente da sua base, você enriquece e encontra outras informações, como endereço e telefone, por exemplo.

CONHEÇA OS MÓDULOS DISPONÍVEIS

Você conta com informações completas, na medida que precisar, utilizando o módulo que mais se encaixa sua necessidade.

• CADASTRAL • CADASTRAL COMPLETO • LOCALIZAÇÃO QUALIFICAÇÃO

Descubra tudo o que o Valida ID pode fazer pelo seu negócio.

Fale a ACE Batatais (16) 3761-3700!

CONTE COM O CIEE!

Atenção Empresário!

Precisa de auxílio nas atividades de sua empresa?

Entre em contato conosco e saiba como contratar um estagiário.

CIEE Batatais
(16) 3661-0069 / (16) 99967-6900

Dia dos Namorados e adiamento do Dia das Mães devem ajudar a aquecer as vendas em junho

Empresas que trabalham com ofertas de produtos pelas redes sociais, condicionais e entrega delivery podem ter maior sucesso entre os consumidores

Neste mês de junho, duas datas comemorativas, 12 e 14, Dia dos Namorados e Dia das Mães, consecutivamente, estão na mira dos comerciantes, principalmente para aqueles mais atentos e que observaram um comportamento novo dos consumidores, impulsionado pela necessidade do isolamento social para reduzir a velocidade do avanço do Coronavírus.

Naturalmente, as duas datas são muito esperadas pelo setor comercial, pois elas concentram um poder de consumo considerado, visto que tanto o amor romântico como o amor pela

mãe são muito externados, não só pelo presente que se dá ou que recebe, mas como um carinho a mais por aquela pessoa que tanto quer bem.

Campanhas promocionais, por conta do combate à disseminação do Covid-19, não estão sendo permitidas, mas muitas empresas têm utilizado as redes sociais de forma inteligente e eficiente para vender.

O gerente da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, em contato com alguns lojistas, comentou que a prática está sendo muito utilizada. "O relato é de que o sistema de vendas por intermédio das redes sociais têm ajudado muito no fatu-

ramento das empresas neste período de Coronavírus, tendo como ferramentas de suporte o whatsapp, a condicional, em que o cliente recebe produtos em sua casa e fica à vontade para escolher e devolver o que não lhe servir, a entrega delivery e a máquina de cartão de crédito e débito sem fio para eventuais pagamentos e parcelamentos de compras", ressaltou o gerente.

Neste ano, o dia 12 de junho será em uma sexta-feira e o dia 14 no domingo, datas próximas ao pagamento. Muitas famílias acabaram comemorando o Dia das Mães na data original, em maio, porém é um dia a mais para ho-

menagear aquela que tanto faz pelos seus filhos. Dia das Mães são todos os dias.

Como o Jornal Empreenda sugeriu na edição de maio, os lojistas têm que se preparar adequadamente com antecedência para atender a essas datas e ter maior sucesso nas vendas, divulgando seus produtos pelo Facebook e Instagram, colocando imagens, valores e formas de pagamento, também em grupos específicos do whatsapp, dando a maior publicidade possível e ter um sistema de entrega com veículos, de preferência motocicletas que são mais econômicas.

A venda pelo whatsapp



pode ser feita com várias imagens dos produtos, caso for roupas, se certificar sobre a cor e o tamanho e sempre levar mais de uma opção, praticando a venda

condicional e evitando o leva e traz de produtos da loja à residência e vice versa, prestando sempre um atendimento confortável e de qualidade aos clientes.

RETOMADA ECONÔMICA

Empresários relatam como foi a reabertura do comércio após flexibilização

Após um trabalho da ACE Batatais junto à Prefeitura, Secretaria Municipal de Saúde e COE (Centro de Operações de Emergências em Saúde Pública), no dia 23 de abril, resguardando os critérios sanitários de combate ao Covid-19, foi permitida a reabertura do comércio. Após cerca de um mês de portas fechadas, os comerciantes puderam voltar aos seus estabelecimentos e iniciar de forma cautelosa o atendimento aos clientes. Para saber um pouco de como foi esse retorno às atividades, a reportagem do Jornal Empreenda conversou com dois empresários do setor de vestuário, que observaram uma mudança de comportamento nos consumidores.

Segundo a empresária Marilene Soave Chagas, da empresa Queda Livre, a reabertura do comércio na segunda quinzena de abril foi importante para facilitar



Marilene Soave Chagas

o trabalho, que não parou mesmo com a loja fechada, tornando possível, por exemplo, os pagamentos de crediário, e as vendas por condicionais, que já estavam sendo feitas anteriormente nas lojas, sendo intensificadas.

Sobre as dificuldades que encontrou durante o período, Marilene comenta que foram com os colaboradores que ainda não têm

muita intimidade com as redes sociais onde boa parte das vendas das lojas Queda Livre estão acontecendo, mas que todos já estão sendo devidamente treinados para utilizar a ferramenta.

"Com a reabertura do comércio, nesses últimos 30 dias, as vendas estão fluindo bem, mas tudo com um certo cuidado que o momento pede. O perfil de nossos clientes mudou muito, agora em casa e com todas as informações nas mãos", comentou Marilene.

Atendendo às orientações da Secretaria Municipal de Saúde, a empresária informa que o número de clientes na loja física está bem reduzido, por motivo de segurança dos próprios clientes e também pela comodidade. "Mesmo assim estamos muito felizes e agradecidos, pois nossos

objetivos de vendas estão sendo atingidos, lógico que com muito trabalho, mas vamos nos adaptando a essa nova realidade", disse.

Sobre percentuais, Marilene informa que houve uma queda sim nas vendas, mas nada tão significativa quando comparado ao ano anterior, deixando claro que está trabalhando muito, inclusive fora do horário comercial, respondendo todas as perguntas de amigos e clientes, fazendo vendas online até entregas em casa se precisar.

Sobre o Dia das Mães e a expectativa de vendas para junho, a empresária está muito positiva. "O nosso Dia das Mães foi muito bom e estamos com muita esperança para o Dia dos Namorados, o frio está ajudando bastante".

Para o empresário Leandro Pavan, das empresas Vitryny e VTN Menswear, o retorno foi bem tranquilo, pois já havia feito uma pro-

gramação de antecipação de férias da equipe de trabalho e as datas de retorno coincidiram com a data de reabertura do comércio. "Durante toda essa pausa que tivemos, nós conversávamos sobre o tema e mantínhamos a equipe toda informada sobre o possível retorno e todos os cuidados que deveríamos tomar", comentou.

Segundo Leandro, a principal dificuldade foi a administração do recebimento do crediário próprio e a prorrogação das parcelas que ficaram atrasadas devido a loja estar fechada e aos poucos os clientes estão se sentindo mais seguros e retomando à rotina e com isso, as compras estão voltando a acontecer.

"O comporta-

mento do consumidor mudou um pouco, o foco deixou de ser peças voltadas para eventos e passou a ser mais casual, para ficar em casa. A queda nas nossas vendas estão em torno de 20% nesse período. Muito impactado pelo final do mês de abril em que as pessoas não estavam seguras para sair de casa", finalizou o empresário.



Leandro Pavan

ACP ALARMES
ALTA TECNOLOGIA PARA
PROTEGER
O QUE É IMPORTANTE
(16) 3660-2300
MONITORAMENTO 24h

VIVEIRO
16-3662.4445
16-99223.7584
Rod. Cândido Portinari, km 356

FLORICULTURA
16-3662.4546
16-99202.3950
Pç. Dr. Fernando Costa, 85

Flora Sandrin
VIVEIRO DE MUDAS

- Projetos paisagísticos;
- Produtos para jardim;
- Arranjos e vasos para festas;
- Plantas ornamentais, frutíferas, eucalipto;
- Implementação e manutenção de jardins;
- Venda e plantio de grama
- Cerca viva.

[/flora_sandrin](#)
[/viveiroflorasandrin](#)

ACE Batatais realiza pesquisa para análise do cenário atual e perspectivas futuras



A ACE Batatais objetivando efetuar a análise da atual situação das empresas frente a pandemia do novo coronavírus o Covid-19, ini-

ciou no dia 25 de maio uma pesquisa junto a seus associados e outras empresas de Batatais, visando diagnosticar as principais dificuldades encontradas pelos empre-

sários, promover estudos e criar ações para amenizar e dar sustentabilidade às atividades empresariais.

A pesquisa visa conhecer o desempenho das empresas até o início e durante a pandemia, as principais dificuldades, como as empresas estão se preparando e ajuda necessária para o período de recuperação econômica que todas as empresas irão necessitar.

São apontadas na pesquisa questões sobre a forma de atuação das empresas durante a pandemia, se houve crescimento da inadimplência, se necessita de linhas de crédito e dificuldades apresentadas para

acessar financiamentos, se houve necessidade de renegociação de dívidas junto a fornecedores, bancos, impostos entre outras. O questionário aborda ainda por quanto tempo os recursos de capital de giro são suficientes para manutenção da empresa, a expectativa de vendas até o final do ano e por quanto tempo a empresa se mantém se permanecer a pandemia. É questionado também sobre o que o empresário espera dos governos federal, estadual e municipal.

Outra parte do questionário tem objetivo de levantar se a empresa adotou medidas autorizadas pela

MP-927 que autorizam o home Office, antecipação de férias coletivas ou individuais, antecipação de feriados, adoção de banco de horas, adoção de turnos de trabalho, afastamento de funcionários do grupo de risco, bem como a adoção da redução da jornada de trabalho ou suspensão do contrato de trabalho em conformidade com a MP-936, e se houve a necessidade de contratação ou demissão. A entidade espera receber também informações sobre a visão quanto aos serviços e atuação da ACE Batatais, e sugestões dos empresários.

A pesquisa está sendo

encaminhada aos empresários através das redes sociais e email marketing, estando disponibilizada também no site da ACE Batatais, www.acebatatais.com.br. Segundo o presidente da ACE Batatais, Ennio Cesar Fantacini, a pesquisa visa ter a resposta de todas as empresas associadas, e pretende ouvir também as empresas que não são sócias. Depois de compilados os dados, as informações serão analisadas pela diretoria, discutido e elaborado plano de ações da ACE em prol do desenvolvimento econômico de Batatais.

Luiz Carlos Figueiredo

45 empresas de Batatais estão inscritas para o Sebraetec

A ACE Batatais em parceria com o Sebrae Franca, realizou entre os dias 5 e 6 de maio as inscrições para as consultorias e assessorias do Sebraetec, tendo nos dois dias 45 empresas inscritas. O Serviço em Inovação e Tecnologia (Sebraetec) é um programa do sistema Sebrae que tem como objetivo complementar apoio aos empresários aproximando os prestadores de serviços tecnológicos dos pequenos negócios, tendo como parceiros o Senai e Senac.

A participação no programa Sebraetec é exclusiva ao microempreendedor individual (MEI), às micro-

empresas (ME) e empresas de pequeno porte (EPP). Normalmente para participar do Sebraetec é cobrado os custos de consultoria e assessoria das empresas e durante o período de pandemia o Sebrae visando atender as empresas que passam por diversas dificuldades, lançou o Programa Sebraetec sem custos aos empresários para algumas das assessorias e consultorias, sendo o pagamento dos serviços efetuados pelo Sebrae ao Senai e Senac.

Na primeira fase do programa é efetuada a análise das empresas que já utilizaram serviços prestados pelo Sebrae, oferecido cursos de

gestão que habilitam a empresa participar da segunda fase onde é efetuado o diagnóstico técnico pelos consultores do Senai e Senac. Na terceira fase os consultores do Senai e Senac prestam os serviços de consultoria e assessoria, via remota aos empresários, com duração de 16 até 80 horas em conformidade com o serviços solicitados e necessidade exigida. Nesta fase os consultores irão orientar e acompanhar a implantação das novas metodologias, em horários programados com os gestores das empresas.

Em reunião da diretoria da ACE Batatais o gerente do Sebrae, Vinicius Agosti-

nho da Nobrega, informou que o Sebrae está investindo mais de R\$ 300 mil nas consultorias, assessorias e orientações às empresas de Batatais, através do Sebraetec. Na oportunidade o presidente da ACE, Ennio Cesar Fantacini, aproveitou para agradecer a todos do Sebrae pela parceria e comprometimento das ações efetuadas pela ACE e Sebrae Aqui, ressaltando que todas as empresas beneficiadas devem se comprometer para o sucesso do programa, considerando como uma oportunidade única oferecida sem custos aos empresários.

Luiz Carlos Figueiredo



ACE adquire licença da plataforma Zoom para reuniões online

Associados poderão utilizar a plataforma para reuniões corporativas, mediante agendamento.

O período da pandemia do novo coronavírus – Covid-19, trouxe uma nova realidade a todos as empresas, onde parte dos serviços passaram a ser Home Office e o distanciamento social, forçou os gestores a se reunirem de maneira virtual, para a análise, debate e tomada de decisões gerenciais. Da

mesma forma empresários tem se reunido com consultores, fornecedores e grupo de clientes via remota.

Diante desta necessidade a ACE Batatais adquiriu recentemente a licença de uso da plataforma Zoom para reuniões virtuais, com capacidade de até 100 participantes. O sistema permite a interação virtual dos par-

ticipantes, tornando uma ferramenta essencial para equipes de pequeno, médio e grande porte que desejam manter contato e continuar seus fluxos de trabalho, realizar lives e treinamentos.

As reuniões da ACE Batatais -tem sido realizadas por plataforma virtual, permitindo a interação entre os diretores e a tomada de decisões mesmo neste período de distanciamento. A ACE tem utilizado o sistema para lives e cursos entre associados e empresários em geral.

Objetivando o melhor aproveitamento da plataforma a diretoria da ACE, através da iniciativa do presidente Ennio Cesar Fantacini, esta disponibilizando a plataforma Zoom aos associados. Para utilizar o serviço a empresa associada deve



solicitar através dos emails – marketing@acebatatais.com.br

com.br; acebatatais@acebatatais.com.br ou através

do telefone (16) 3761-3700.

A MARISPAN TE AJUDA A FAZER MAIS!

MARISPAN
@marispan marispan.com.br

Há 50 anos Claretiano iniciava sua trajetória como faculdade

Instituição hoje está presente em todo território nacional e em mais quatro países: Espanha, Estados Unidos, Japão e Portugal



Pe. Sérgio Ibanor Piva atuou diretamente nos processos de autorização da abertura da faculdade na década de 70 e continua à frente da Instituição como Reitor

27 de maio de 2020, data que ficou marcada na história educacional de Batatais com a celebração dos 50 anos de história do Claretiano – Centro Universitário. Há meio século, após muitas reuniões, planejamento e graças a visão de futuro do Pe. Dr. Sérgio Ibanor Piva, no dia 27 de maio de 1970, o Ministério da Educação publicava o decreto que autorizava a criação da Faculdade de Educação Física, que na época foi uma das primeiras do estado de São Paulo. De início a faculdade oferecia apenas um curso superior que evidenciou grandes nomes no esporte, como o ex-técnico da seleção brasileira de basquete masculino, o profº Hélio Rubens Garcia, aluno da primeira turma de Educação Física do Claretiano.

Os anos foram passando, a quantidade de cursos aumentando e a Faculdade se tornou o Claretiano - Centro Universitário. Hoje a instituição oferece mais de 50 opções de graduação nas áreas de Educação, Saúde, Administração, Engenharia, Direito, Comunicação, Religião e Tecnologia e mais de 90 cursos de pós-graduação (especialização – lato sensu)

nessas mesmas áreas, além de diversos cursos de extensão, mas modalidades a distância (EaD) e presencial. Com a educação a distância (EaD) a instituição está presente em mais de 120 cidades no país e também mantém polos no Japão (Toyohashi-shi), Espanha (Madrid e Barcelona), Portugal (Lisboa) e Estados Unidos (Orlando).

Pe. Dr. Sérgio Ibanor Piva atuou diretamente nos processos de autorização da abertura da faculdade na década de 70 e continua à frente da Instituição como Reitor. Para ele, toda essa trajetória faz parte de uma missão que se desenvolveu e acolheu muitas pessoas. “Foi uma longa jornada até aqui, desbravando novos caminhos, sempre acreditando que se pode ir além”, afirma. O pró-reitor administrativo do Claretiano – Centro Universitário, Pe. Luiz Claudemir Botteon, comentou que celebrar os 50 anos de história é um marco. “Estamos comemorando cinco décadas de um trabalho feito em prol da educação no Brasil e no mundo sempre levando o que temos de melhor aos nossos alunos. O Claretiano rompeu barreiras e se tornou uma instituição



que leva o nome de Batatais para o Brasil e para o mundo, ajudando a transformar a vida de milhares de pessoas”, conta.

Pe. Luiz Botteon ainda resalta que a data foi mais que um aniversário, foi a realização de um sonho, pois o Claretiano transformou e transforma a vida de milhares de pessoas. Isso porque ao longo dessas cinco décadas, além de oferecer educação superior e inovação, a instituição estreitou a relação social com a comunidade e diversas empresas expandindo a atuação regio-

nal para nacional e internacional.

O Superior Provincial dos Missionários Claretianos do Brasil, Pe. Marcos Aurélio Loro, comentou que completar cinco décadas de atuação no ensino é a realização de um sonho, afinal Santo Antônio Maria Claret, se preocupava muito com a educação. “Em nome da província do Brasil quero expressar meus agradecimentos ao Pe. Sérgio Ibanor Piva pela construção dessa bela história dos 50 anos e a todos os colaboradores que ajudaram e ajudam a cons-

truir essa história, afinal, a educação promove o ser humano”, conta Pe. Marcos Loro.

COMEMORAÇÕES

Completar 50 anos de história é um grande marco que não podia passar em branco. Então devido ao período de pandemia do novo Coronavírus (COVID-19) que a cidade e o país atravessam, para marcar a data, foram realizadas comemorações virtuais e os colaboradores se reuniram no jardim central da instituição realizando um aplauso, seguindo to-

das as normas de segurança que os órgãos competentes exigem, além do distanciamento entre eles.

Os colaboradores do Claretiano em Batatais também se uniram e criaram cartazes em homenagens à instituição que ficaram expostos pelos corredores. Já colaboradores dos polos de Educação a Distância, alunos, ex-alunos, autoridades políticas e a população em geral enviaram dezenas de vídeos homenageando as cinco décadas de atuação do Claretiano. Todos estão no site comemorativo da instituição (www.claretiano.edu.br/50anos) e nas redes sociais do Claretiano. A emissora de rádio Claretiana FM teve uma programação especial com o sorteio de vários brindes aos ouvintes que participaram das atividades, além da participação especial dos coordenadores de cursos durante toda a programação.

Lembrando que você também pode fazer parte dessa grande festa e homenagear o Claretiano. Para isso acesse o site comemorativo e deixe sua mensagem ou use #souclaretiano e marque @claretianofaculdade nas suas redes sociais.



Momentos da comemoração dos 50 anos



Espaço da Mulher Empresária



Nesta edição, a nossa convidada especial é a empresária do ramo da beleza, Viviane Cristina de Faria Manço, especialista em deixar as mulheres ainda mais bonitas, com maquiagens especiais, designes de sobrancelha e muito mais. Além de executar todo o trabalho com alto profissionalismo, devido ao seu grande conhecimento na área adquirido com muito estudo e prática, Viviane Manço também oferece cursos para formar novas profissionais da beleza. Confinada a história de lutas e conquistas da nossa homenageada:

Espaço Mulher Empresária - Com quantos anos você começou a trabalhar e qual foi o seu primeiro emprego?

Viviane Cristina de Faria Manço - Desde muito nova eu aprendi que trabalho é muito importante e sempre tive vontade de ser independente, de ter o meu próprio dinheiro. Meu primeiro trabalho foi aos 12 anos de idade quando minha mãe me ensinou a fazer tapete de retalhos, eu cheguei a fazer alguns e a vender. Depois disso eu fazia pinturas em panos de pratos, trabalhei também com porcelana fria biscuit e aos 15 anos entrei no projeto da prefeitura e trabalhei na Creche Ephigenia Machado. Então eu sempre estava buscando formas de trabalho e de ter meu dinheiro.

EME - Ao longo de sua carreira profissional quais funções desempenhou?

Viviane Manço - Foram muitas! E me orgulho de todas elas. Babá, costureira, pintora, escultora, vendedora, auxiliar de escritório contábil, maquiadora, penteadista, designer de sobrancelhas e professora. Cada uma dessas profissões me ensinaram coisas diferentes e me ajudaram a crescer.

EME - Como se tornou empreendedora e investiu em um negócio próprio?

Viviane Manço - Comecei com maquiagem, depois com design de sobrancelhas, enquanto eu trabalhava na Rouge. Eu trabalhava lá durante o dia e no studio a noite e nos finais de semana. Em 11 de agosto de 2018 inaugurei oficialmente

meu espaço, que fica aqui mesmo na minha casa. Então vi a necessidade de investir meu tempo integralmente no meu negócio. Só então em dezembro de 2018 que eu passei a trabalhar somente aqui e tem sido uma experiência desafiadora e maravilhosa.

EME - Porque optou pelo ramo da beleza?

Viviane Manço - Trabalhei muitos anos como vendedora de maquiagem e desde adolescente sempre gostei muito de me maquiar e aprender sobre maquiagem. Demorou bastante tempo para eu ver maquiagem e sobrancelhas como minha profissão, mas acho que aconteceu na hora certa. É algo que amo fazer e me sinto realizada quando vejo que consegui transformar a vida de alguém através do meu trabalho.

EME - Você teve apoio de alguém no início de seu empreendimento?

Viviane Manço - Tive muito apoio. As primeiras pessoas que me apoiaram e me encorajaram a seguir como maquiadora foram a Lia e o Júlio, proprietários da Rouge Cosméticos. Em todo tempo que estivemos trabalhando juntos eles nunca mediram esforços para me ajudar no que fosse preciso, e isso fez toda a diferença. Minha família e meu namorado também, desde o começo e até agora sempre me apoiam e me ajudam em tudo. Muita gratidão a todos eles.

EME - Quais cursos você fez para trabalhar nesse segmento?

Viviane Manço - Fiz meu curso profissional de maquiagem com a Aline Araújo em janeiro de 2018 e depois disto faço cursos até hoje, on-line e presencial, tanto aqui na região quanto em outros estados. O meu curso de designer de sobrancelhas fiz com a Camila Norbirato em 2018, depois fiz várias especializações com outros profissionais. Tenho outros cursos na área de penteados e também de alongamento de cílios.

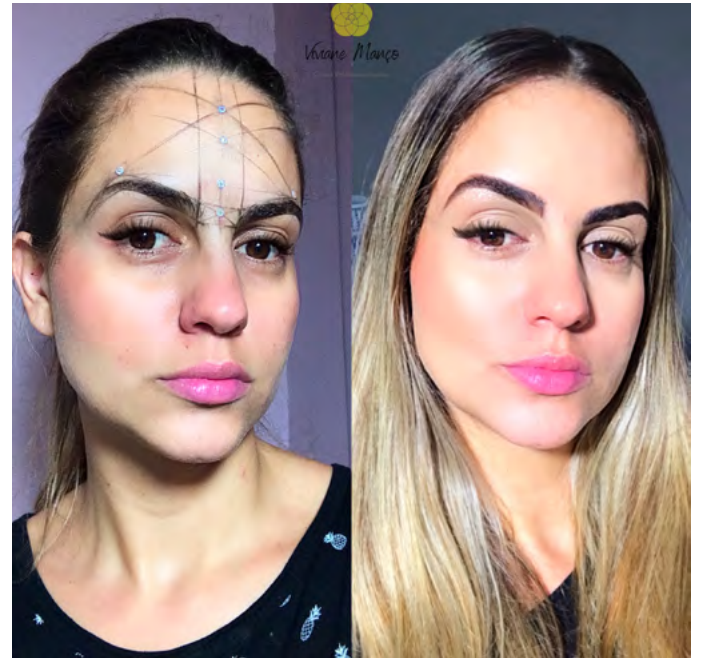
EME - Quais as suas maiores dificuldades no dia-a-dia?

Viviane Manço - Sou eu quem faz tudo dentro da minha empresa, então ter disciplina e saber organizar meu tempo são minhas maiores dificuldades.

EME - Quais serviços e produtos você oferece às suas clientes?

Viviane Manço - Maquiagem: Social, Dia de noiva, Dia Debutante, Formandas. Curso profissional de maquiagem iniciante e aperfeiçoamento, Curso de automaquiagem. Penteados para todas as ocasiões. Curso de tranças, Design de sobrancelhas, Design com henna, Projeto de reconstrução de sobrancelhas, curso profissional de sobrancelhas iniciante e aperfeiçoamento

EME - Além de atender clientes para maquiagens e designes de sobrancelha, você também oferece cursos na



área de beleza?

Viviane Manço - Sim, como citados anteriormente.

EME - Como é feito o designe de sobrancelha? Leva-se em consideração o formato do rosto da cliente?

Viviane Manço - Faço o design sempre com base no mapeamento, que é feito de acordo com cada rosto. O mapeamento é essencial para um design de excelência, além de trazer mais confiança para minhas clientes.

EME - Atualmente, a tendência é de que as mulheres tenham sobrancelhas mais espessas ou finas?

Viviane Manço - Sobrancelhas grossas estão no auge. Claro que cada cliente tem seu gosto pessoal, mas no geral elas estão preferindo sobrancelhas mais cheinhas.

EME - Na culinária qual a sua receita predileta?

Viviane Manço - Amo massa, qualquer uma delas!

EME - Como você gosta de passar os momentos de lazer e descanso?

Viviane Manço - Amo ver séries na Netflix. Passear com o Henrique meu namorado nos finais de semana, passar um tempo com meus pais e meus irmãos.

EME - Qual dica você pode deixar para as mulheres que estão começando uma nova empresa ou iniciando uma carreira profissional?

Viviane Manço - Minha dica é, se planejem muito, se estruturarem. Eu me planejei por quase dois anos e isso me ajudou muito. Façam o que vocês amam e coloquem amor em tudo o que fizerem. Ter sua própria empresa é maravilhoso, mas tem muitos desafios, façam tudo com pés no chão e curtam muito cada fruto que colherem com isso.

SUPERMERCADOS



BATATAIS - ALTINÓPOLIS

**A tradição de Economizar com
qualidade continua com
Supermercados Nori**

5 lojas em Batatais e 1 em Altinópolis

SUPERMERCADOS



BATATAIS - ALTINÓPOLIS

SEBRAE
SP

Aqui
Batatais

ACE
BATATAIS



Fone: (16) 3761.4182
End: Praça Dr. José Arantes Junqueira, 90 - Centro



TR

**ÓLEOS E
GORDURAS
VEGETAIS**

(16) 99392-0639
CONTATO: TIAGO
f Tiago Silva

Compre de óleo usado

Credi-Calçados

BIANCO

Um Cantinho do Rio Grande
do Sul em Batatais

FONE/FAX: (16) 3761-2329

Entrevista – Ótica Cristal – FERNANDO



Por João Fernando Banionis e Fátima Sueli Pereira Banionis - empresários

Jornal Empreenda - Como surgiu a empresa Ótica Cristal - Fernando e há quanto tempo ela está em atividade?

Ótica Cristal – FERNANDO - A Ótica Cristal – Fernando surgiu a partir de um sonho que se concretizou em 16 de abril de 1990. Portanto ela está em atividade há 30 anos.

EM - Quem são os proprietários? A empresa possui quantos colaboradores ou parceiros?

Ótica Cristal - João Fernando Banionis e esposa Fátima Sueli Pereira Banionis. Hoje contamos com duas colaboradoras, Jéssica e Ludmila.

EM - Quais produtos e serviços a Ótica Cristal - Fernando oferece aos clientes?

Ótica Cristal - Desde armações, óculos solares, reposições de peças, consertos, lentes oftalmológicas, lentes de contato e montagens em geral.

EM - Como é feita a escolha de lentes? É preciso receita para identificar o grau adequado?

Ótica Cristal - Bem, a escolha de lentes é de acordo com a prescrição médica. Não é necessária receita médica para identificar o grau de uma pessoa, desde que ela tenha

a lente que já usa e queira fazer o mesmo grau em uma segunda armação (óculos reserva). Ela pode ser medida no lesômetro.

EM - Quais os tipos de lentes são mais procuradas pelos clientes?

Ótica Cristal - Não tem uma lente mais procurada do que a outra, porque uma receita é diferente da outra e cada cliente é diferente do outro. Oferecemos muitas opções de lentes nacionais de grande qualidade, como também as importadas.

EM - A Ótica Cristal também oferece lentes de contato?

Ótica Cristal - A Ótica Cristal – Fernando oferece as lentes de contato gelatinosas em qualquer graduação: na miopia, hipermetropia e gelatinosa tórica. Mas todos com prescrição médica.

EM - A fabricação de lentes e armações evoluíram em tecnologia nos últimos anos?

Ótica Cristal - Sim, todas as lentes tiveram uma grande evolução, principalmente as multifocais, da fabricação convencional usando fixas, surgiu a produção digital, até chegar à tecnologia Free Form. Além das lentes, as armações também evoluíram ao longo dos anos, desde o material ao design.

EM - E a armação, é uma escolha subjetiva do cliente? A Ótica Cristal

- Fernando possui variedade?

Ótica Cristal - Sim, a escolha é exclusiva do cliente, mas cabe a nós da Ótica Cristal – Fernando oferecer o que melhor adapta ao rosto de cada cliente. Possuímos variedades para oferecer aos nossos clientes.

EM - A empresa também oferece óculos de sol e marcas famosas?

Ótica Cristal - Sim, a Ótica Cristal vende óculos solar, com algumas marcas famosas: Ray Ban / Jean Pierre / Pierre Cardin / Vogue / Oakley / Nike / Evidence.

EM - Qual o principal diferencial da empresa Ótica Cristal - Fernando?

Ótica Cristal - Na ótica Cristal – Fernando o diferencial é o nosso compromisso sério com os nossos clientes. Desde o atendimento até a assistência técnica, sendo clientes ou não. E principalmente garantia de todos seus serviços.

EM - Como é a concorrência no segmento de óticas em Batatais?

Ótica Cristal - A concorrência é desleal, não existe união, não procuram ter bons relacionamentos de um com outro.

EM - Quais formas de pagamento a Ótica Cristal - Fernando disponibiliza aos clientes?



Ótica Cristal - Temos três formas de pagamentos com consulta no Serasa:

- *6 vezes no cartão de crédito.
- *6 vezes no crediário da loja.
- *6 vezes no cheque

EM - Para o dia dos namorados, óculos de sol é um bom presente para os casais?

Ótica Cristal - Sim, claro. Não só para o dia dos namorados, mas também no dia a dia. Os óculos solares é uma necessidade, uma proteção para nossos olhos. Mas tem que ter proteção ultravioleta de qualidade. Elas existem em material de resina, policarbonato, polarizadas e também em cristal. Por isso é sempre

bom estar medindo o grau de proteção da lente solar.

EM - Para o mês de junho a Ótica Cristal - Fernando está com alguma promoção especial?

Ótica Cristal - Sim, estaremos com uma promoção especial do dia 1º até o dia 12/06. A cada lente ou armação terá 20% de desconto e estaremos sorteando para o dia dos namorados um buquê de rosas de sabonetes perfumados do Cantinho da Natureza.

EM - A localização da empresa é estratégica na cidade?

Ótica Cristal - A Ótica Cristal começou e cresceu no mesmo lugar há 30 anos. Ela conseguiu sobreviver a várias crises.

EM - Quais dias e horários de funcionamento, endereço, telefone, página na internet e e-mail?

Ótica Cristal – A Ótica Cristal – Fernando está localizada à Rua Paraná, nº 394. O atendimento é de segunda a sexta das 9h às 18h. Aos sábados das 9h às 13h. Nossos contatos de telefone são (16) 3761.1003 e WhatsApp (16) 99974.6838. Email: oticacristal@com4.com.br . FaceBook: (página) Otica Cristal – Fernando.



Entrevista – Radiadores São Jorge



Por Israel Santos - empresário

Jornal Empreenda - Há quanto tempo a empresa Radiadores São Jorge está em atividade está em atividade? Como ela surgiu?

Radiadores São Jorge – A nossa empresa está em atividade desde de o ano 2000, portanto há 20 anos. Ela surgiu a partir da possibilidade que vimos que havia campo na cidade para o ramo, fomos nos qualificando, começamos com pequenos consertos, fomos nos aperfeiçoando e alargando nossa prestação de serviços.

EM - Quem são os seus proprietários?

Radiadores São Jorge - O proprietário da empresa Radiadores São Jorge é Israel Santos

EM - Quais produtos e serviços a Radiadores São Jorge oferece?

Radiadores São Jorge - Oferecemos serviços para todo sistema de arrefecimento de veículos de linha leve. Limpeza e manutenção de radiadores, reservatórios de água, troca de caixas de radiadores, e também venda. Uma de nossas maiores especializações está também focada em linha pesada, de caminhões e colheitadeiras de cana, tratores, empilhadeiras, ônibus, com serviço de soldas, conserto, limpeza e venda. Também trabalhamos com

soldas em alumínio em qualquer espécie, quadros de bicicletas, objetos em geral, cadeiras, tanques de combustível etc.

EM - Além de radiadores a empresa também oferece aditivos e outros dispositivos do sistema de arrefecimento?

Radiadores São Jorge - Sim, trabalhamos com a venda de aditivos, água deionizada, ou seja, com 0% de PH, eliminando toda possibilidade de corrosão, tampas, mangueiras, abraçadeiras, reservatórios de água, defletores, ventoinhas.

EM - A Radiadores São Jorge também faz a manutenção preventiva, como troca do líquido de arrefecimento e limpeza do sistema de refrigeração de veículo?

Radiadores São Jorge - Sim, oferecemos aos clientes todas as informações e prestação de serviços necessárias para que o veículo seja impecável nessas áreas, muitos outros problemas podem ser decorrentes se o radiador não estiver devidamente limpo e em boas condições.



EM - Quando o proprietário de veículo automotor deve fazer esta revisão preventiva, por quilometragem rodada ou por tempo de uso?

Radiadores São Jorge - A manutenção preventiva deve ser feita a cada 6 meses ou um ano ou a cada 10.000km, ou quando notar que a água do reservatório está suja.

EM - Quais marcas e modelos de veículos automotores a Radiadores São Jorge atende?

Radiadores São Jorge - Todas as marcas de linhas leves e pesadas.

EM - Quais os dias e horários de funcionamento, endereço, telefones de contato, páginas na internet, redes sociais e-mails da empresa?

Radiadores São Jorge – Estamos localizados à Rua Capitão Firmino Fernandes Martins, nº 635 – Bairro Alto da Bela Vista. A Radiadores São Jorge está aberta de segunda à sexta-feira, das 7h30 às 11h30 e das 12h30 às 17h30, e aos sábados das 7h30 às 11h30. O telefone de contato 16.3761.4481. Na internet estamos com o site www.radiadoresaojorge.com.br . O nosso email radiadoresaojorgebatatais@hotmail.com , e facebook Israel Radiadores.



ECONOMIA

Indicadores

INFORMAÇÕES ECONÔMICAS	
UNIDADE FISCAL	
UFESP	R\$ 27,61
Fonte: Diário Oficial SP	

JUROS – Taxa Média Mensal	
Cheque Especial	7,56%
Empréstimo Pessoal	6,11%
Fonte: Procon SP (Pesquisa Mai/2020)	

Cartão Crédito – Rotativo Pessoa Física – Pré Fixado		
Banco	am	aa
Bradesco Cartões	10,24%	222,13%
Banco Santander	11,44%	266,72%
Banco do Brasil	9,66%	202,28%
Caixa Econ. Fed.	9,06%	183,13%
Itaú Card	11,65%	275,10%
Fonte: Banco Central – 05/05 a 11/05		
Tipo de Encargo – Pré Fixado		

Cheque Especial – Pessoa Física		
Banco	am	aa
Bradesco	8,01%	151,99%
Banco Santander	7,95%	150,37%
Banco do Brasil	7,70%	143,50%
Caixa Econ. Fed.	4,29%	65,47%
Itaú Unibanco	7,84%	147,40%
Fonte: Banco Central 05/05 a 11/05		

Crédito Pessoal Consignado INSS		
Banco	am	aa
Bradesco	1,67%	21,92%
Banco Santander	1,37%	17,76%
Banco do Brasil	1,59%	20,78%
Caixa Econ. Fed.	1,51%	19,73%
Itaú Unibanco	1,76%	23,30%
Sicredi	1,51%	19,65%
Fonte: Banco Central 05/05 a 11/05		

TAXA SELIC	
Anual	3,00%

Indicadores Mensais	
Índice	Acumulado – Mar/20
IGP-M	1,0668%
IPCA	1,0240%
IPCipe	1,0261%
Fonte: Banco Central	

Boa Vista SCPC	
Inadimplência (Abr/2020)	5,8%
Recuperação Crédito (Abr/20)	1,1%
Demanda de Crédito (Mar/20)	- 14,2%
Pedidos de Falências (Abr/20)	- 9,1%
Movimento Comércio (Abr/20)	- 26,6%
Fonte: Boa Vista	

TJLP	
Anual (BNDES)	4,94%
Fonte: BNDES	

CAGED			
Ano	Admissão	Demissão	Saldo
2016	4.484	4.927	- 443
2017	4.818	4.570	248
2018	4.532	4.574	- 42
2019	4.778	4.503	275

Balança Comercial (Milhões US\$)			
Ano	Exportação	Importação	Saldo
2016	65,3	1,5	63,8
2017	97,2	2,9	94,3
2018	70,7	3,6	66,9
2019	52,3	3,2	49,1

Balança Comercial (Milhões US\$) – 2020			
Período	Export.	Import.	Saldo
Jan/20	6,10	0,20	5,90
Fev/20	4,95	0,28	4,67
Mar/20	1,44	0,15	1,29
Abr/20	3,16	0,63	1,12
Total/20	15,66	2,04	12,99
Fonte: SECEX			

Batatais registra 426 clientes inadimplentes em 2020 e uma dívida de mais de R\$ 6,6 milhões nos últimos cinco anos



No período de primeiro de janeiro até o dia 24 de maio deste ano, o sistema de registro do cadastro de clientes negativados da Boa Vista SCPC na cidade de Batatais, registrou 426 clientes inadimplentes, com 860 registros e um total de R\$ 345.122,69. Do total de clientes negativados 276 tem um registro, 138 com 2 a 5 registros e 12 clientes com mais de 5 registros, uma média de 2,019 ocorrências por clientes. No mesmo período do ano de 2019, havia 322 clientes negativados, com 500 ocorrências e o total da dívida era de R\$ 233.029,44.

No período da pandemia que iniciou no dia 23 de março até o dia 24 de maio, o comércio de Batatais registrou no serviço de proteção ao crédito da Boa Vista SCPC, 108 clientes inadimplentes, com 167 ocorrências e um total da dívida de R\$ 88.289,10, sendo que 88 clientes tiveram apenas um registro, 16 clientes com 2 a 5 registros e 4 clientes com mais de 5 registros, uma média de 1,546 registros por cliente.

No mesmo período do ano de 2019, havia 170 clientes registrados no cadastro de inadimplentes, com 234 ocorrências e R\$ 118.136,53, uma média de 1,376 de ocorrências por cliente. Os dados apontam que o número de clientes negativados, diminuirá 36,5% de este ano em relação a 2019 e o valor da dívida diminuiu 25,3%. Segundo o gerente executivo da ACE, Luiz Carlos Figueiredo, esta redução se deu pelo ato do comércio ter ficado fechado no período

de 23 de março a 22 de abril, pelo fato das empresas passarem a ser mais criteriosas na análise de crédito e pela redução de consumo de alguns segmentos de produtos pelo consumidor, como o da linha de vestuário e calçados.

No acumulado dos últimos 5 anos, existe 4.947 clientes negativados, totalizando uma dívida de R\$ 6.612.940,07 em 8.350 ocorrências. Existe 3.674 clientes com apenas um registro, 1.066 clientes com dois a cinco registros e 207 clientes com mais de cinco registros, uma média de 1,688 registros por clientes.

Do total de clientes que estão com dívidas de até cinco anos, 4.653 são solteiros, 294 casados, sendo 3.146 do sexo masculino e 1.801 do sexo feminino. A faixa etária que possui mais clientes negativados é entre 31 a 40 anos com 1.718 clientes.

Luiz Carlos Figueiredo

Febraban comunica que Bancos irão funcionar nos feriados antecipados

A Federação Brasileira de Bancos (Febraban), emitiu no final da tarde do dia 22 de maio, o Comunicado FB-048/2020, informando que em virtude de diversos Estados e Município estarem publicando Leis estabelecendo a antecipação de feriados, e com base na legislação vigente as atividades bancárias se enquadram como essenciais, e com base na Circular BCB 3.991/20, recomenda que as agências bancárias localizadas nesses Estados e Município funcionem no dia do feriado antecipado, no horário das 9h às 14h, devendo ser observado o atendimento contingenciado na medida do possível, de forma a contribuir com as medidas de distanciamento social.

Informa ainda que tal recomendação tem, também, o fato de a rede bancária

FEBRABAN
Federação Brasileira de Bancos

estar em pleno processo de pagamento do auxílio emergencial para pessoas de baixa renda e do benefício emergencial para os empregados que tiveram redução de jornada de trabalho e de salário, em atendimento à Lei n.º 13.982/20, sancionada pela Presidência da República em 02.04.2020.

Complementa o comunicado que soma-se a isto, o fato de a rede bancária, em ní-

vel Brasil, efetuar o pagamento a cerca de 35,7 milhões de aposentados e pensionistas, enquanto que cerca de 70 milhões de pessoas terão direito ao auxílio emergencial, sendo destes 51 milhões inscritos no Cadastro Único do Governo, 9,6 milhões são beneficiários do Bolsa Família e 19 milhões deverão se inscrever no programa para o recebimento do referido auxílio. Todos são programas sociais do Governo Federal, ressaltando a necessidade de existirem meios para que os valores devidos sejam pagos a estas pessoas.

O comunicado alerta ao final “que as datas de vencimento de contas de concessionárias, cobrança e de tributos nos dias de feriado antecipado não sofrerão alteração”.

Luiz Carlos Figueiredo

Saldo da Balança Comercial de Batatais atinge US\$ 12,99 milhões no 1º quadrimestre de 2020

Segundo dados do Comex, vinculado ao Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços, as empresas do município de Batatais, no primeiro quadrimestre de este ano, exportou US\$ 15,66 milhões, importou US\$ 2,67 milhões e teve um saldo na balança comercial de US\$ 12,99 milhões. No mês de abril as exportações somaram US\$ 3,16 milhões, as importações US\$ 2,04 milhões tendo um saldo de US\$ 1,12 milhões.

No acumulado do primeiro quadrimestre, Batatais está na 135ª posição do ranking paulista e 508ª do ranking nacional. As exportações de Batatais correspondem a 0,1% do total das exportações do Estado de São Paulo e 0,02% do Brasil.

Os principais produtos exportados fo-



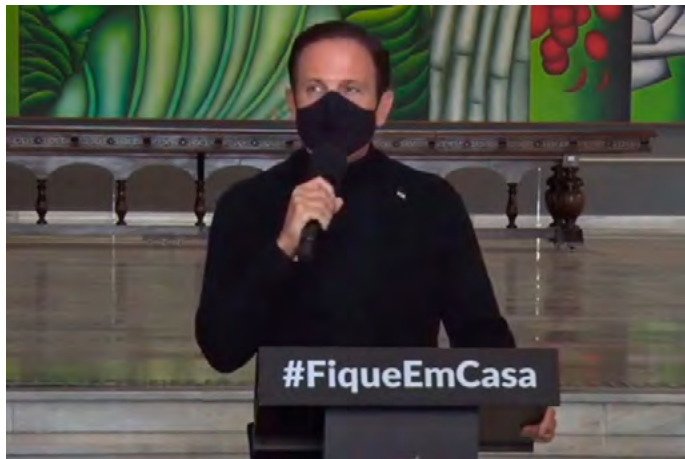
ram açúcar com US\$ 14,0 milhões, correspondendo à 89% do valor exportado, em seguida vem a soja com US\$ 707 mil e máquinas agrícolas com US\$ 648,4 mil. Os principais países que compraram das empresas de Batatais foram, a China com US\$

2,7 milhões, Iraque com US\$ 1,44 milhões, Nigéria com US\$ 1,31 milhões, Marrocos com US\$ 1,20 milhões e Arábia Saudita com US\$ 1,084 milhões.

Luiz Carlos Figueiredo

Quarentena em SP é prorrogada por 15 dias com flexibilização progressiva em diferentes regiões do estado

Medida, anunciada pelo governador João Doria no dia 27 de maio, quarta-feira, entrou em vigor a partir do dia 1º de junho. Reaberturas só serão possíveis para municípios que tiverem disponibilidade de leitos de UTI e redução no número de casos.



O governo de São Paulo anunciou, no início da tarde de 27 de maio, a prorrogação da quarentena no estado por 15 dias, com flexibilizações e aberturas eco-

nômicas progressivas, que serão feitas levando em conta as características de cada município.

“A partir do dia 1º de junho, por 15 dias, manteremos a quarentena, porém,

com uma retomada consistente de algumas atividades econômicas no estado de São Paulo”, disse o governador João Doria (PSDB), durante coletiva de imprensa no Palácio dos Bandeirantes, na Zona Sul da capital.

Denominado Plano São Paulo, a proposta prevê cinco etapas. As regiões serão classificadas em fases por cor, de acordo com os critérios definidos pela secretaria estadual da Saúde e pelo Comitê de Contingência para Coronavírus.

“Ela [flexibilização] será possível nas cidades que tiverem redução consistente do número de casos, dispo-

nibilidade de leitos em seus hospitais públicos e privados e estiverem obedecendo o distanciamento social nos ambientes públicos, além da disseminação e do uso obrigatório de máscaras”, afirmou Doria.

Pelo plano, as flexibilizações serão possíveis para:

- Cidades que tiverem disponibilidade de leitos de UTI na rede pública e privada
- Redução no número de casos da doença
- Com manutenção do distanciamento social nos ambientes públicos
- Uso obrigatório de máscaras

A cor de cada região do mapa é determinada por uma série de critérios, entre eles taxa de ocupação de UTIs e total de leitos a cada 100 mil habitantes.

Esses indicadores são avaliados junto com dados de mortes, casos e internações por Covid-19 para determinar a fase em que se encontra cada região.

A cada 7 dias será reavaliado. Depois, a cada 15 dias a região poderá se mover para fases menos restritivas. As fases poderão regredir conforme os indicadores sofram alterações.

- Fase 1, vermelha: alerta máximo, funcionamento permitido somente aos serviços essenciais
- Fase 2, laranja: con-

trole, possibilidade de aberturas com restrições

- Fase 3, amarela: abertura de um número maior de setores
- Fase 4, verde: abertura de um número maior de setores em relação à fase 3
- Fase 5, azul: “normal controlado” - todos os setores em funcionamento, mas mantendo medidas de distanciamento e higiene

ACHATAMENTO

Durante a coletiva, o governo defendeu as medidas de isolamento estabelecidas no estado desde o início de março e disse que embora o número de casos ainda seja crescente, há indícios de desaceleração da epidemia no estado.

“A nossa curva é 10 vezes menor exatamente pelas medidas adotadas e por esse controle que está sendo feito. E também estamos verificando uma desaceleração do crescimento a epidemia, ainda estamos, sim, na etapa de crescimento, mas com crescimento em ritmo menor”, afirmou a secretária de Desenvolvimento Econômico, Patrícia Ellen.

Anunciado por Doria como novo membro do Comitê de Contingência para Coronavírus do estado, o ex-secretário executivo do Ministério da Saúde, João Gabbardo, destacou a relação direta entre o isolamento e

o achatamento da curva da doença.

“As pessoas que dizem que as medidas que foram tomadas pelos governadores, pelos prefeitos não surtiram efeito no achatamento da curva. Isso não é verdade e isso precisa ser contestado com muita veemência. Não pode ser dito - e alguns tão dizendo isso que apesar de tudo, ocorreram a quantidade de óbitos que temos em São Paulo e quantidade de óbitos que temos no Brasil. Na verdade, deveríamos dizer que apesar de todas as medidas, este foi o número de casos, número de óbitos que ocorreram. E ele é muito menor do que se não tivéssemos feito, se não tivéssemos tomado todas essas medidas”, disse João Gabbardo.

O governo também afirmou que a participação de São Paulo no total de mortes e casos de Covid no Brasil sofreu queda no último mês, comparado com o registrado no início de abril.

Casos: de 68% (em 15/03) para 22% (25/5)

Mortes: de 68% (em 01/4) para 26% (25/5)

Segundo as projeções do estado, sem as medidas de isolamento adotadas, o estado teria 950 mil casos. Com isolamento, o estado contabilizava, até o dia 27 de maio, 86 mil casos.

Aniversário Premiado Sicredi

Contratando um produto ou serviço

=

1 + 1

cupom raspinha

Participe de 10/02 a 31/07

30 anos 30 mil prêmios.

CONCORRA A UM JEEP COMPASS OKM e 24 motos Honda CG 125i FAN no sorteio

E a milhares de prêmios na Raspinha!

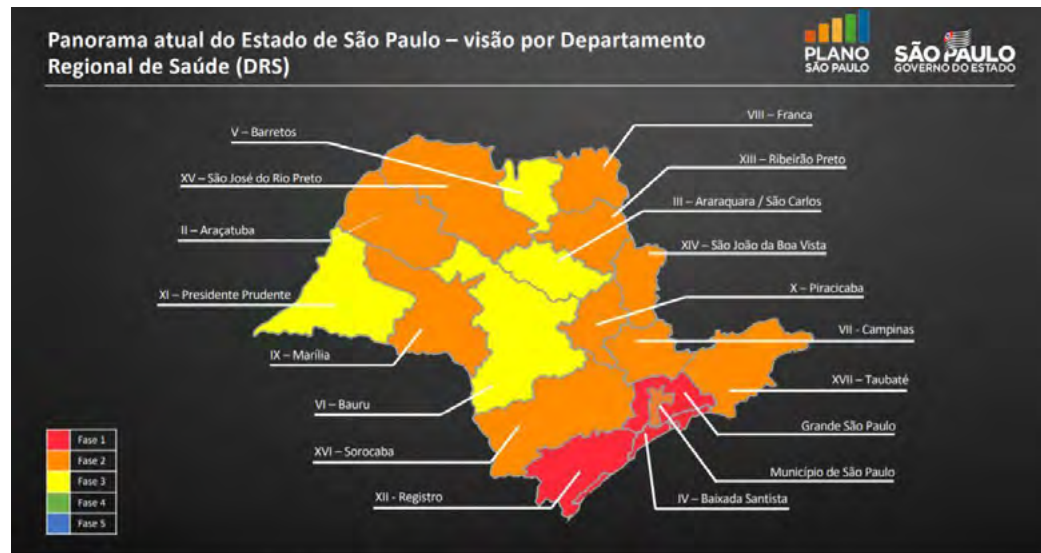
#SicrediParque30Anos

30 anos Fazendo a diferença

Sicredi

Fundos de investimento não contam com a garantia do administrador do fundo, do gestor da carteira, de qualquer mecanismo de seguro ou, ainda, do Fundo Garantidor de Crédito - FGC. A rentabilidade obtida no passado não representa garantia de rentabilidade futura. É recomendada a leitura cuidadosa do prospecto e do regulamento do fundo de investimento pelo investidor ao aplicar os seus recursos. Seguros e Previdência Privada Intermediados por Corretora de Seguros Sicredi Ltda., CNPJ 04.026.752/0001-62, registro SUSEP nº 10.0412376. Os planos em GBL e VGBL são administrados pelo Banco Cooperativo Sicredi S.A., CNPJ 01.181.521/0001-55. Produtos de Crédito: a disponibilidade está condicionada à análise de crédito do associado. Este produto/serviço pode não estar disponível para associados conta Woop Sicredi. Consulte o atendimento no seu loja para maiores informações. Promoção válida durante o período de 10/02/2020 a 31/07/2020, para os associados da cooperativa Sicredi Parque das Araucárias PRVSC/SP. Consulte o regulamento completo de promoção e condições de contratação nas unidades de atendimento participantes e no site sicredi.com.br/promocoes. Imagens meramente ilustrativas. SAC - 0800 724 7220 / Deficientes Auditivos ou de Fala - 0800 724 0525. Ouvidoria - 0800 646 2519.

ANBIMA



2001 TELECOMUNICAÇÕES

16 3662-2001

MONITORAMENTO DE ALARME 24H

R: Paraná, 536 - Santo Antônio - Batatais/SP

Nibia

Lingerie

Fone: (16) 3662-8942

Praça da Moda nº 36 - Parque Têxtil de Batatais

Esquina com Avenida 14 de março

E-mail: loja@nibia.com.br / www.nibia.com.br

popimar

SPORTS & FASHION

(16) 3660-5311

AV. DR. CHIQUINHO ARANTES, 472 - CENTRO

Secretaria de Cultura e Turismo disponibiliza aulas de teatro do Projeto Oficinantes

A Administração Municipal, por meio da Secretaria de Cultura e Turismo, realizou uma parceria com a Cia Representando a Arte que desenvolve atividades em diversas cidades como Serra Azul, Serrana e Santa Rosa de Viterbo. O Projeto Oficinantes realizava aulas presenciais de teatro e com

a pandemia do Covid-19 as atividades foram suspensas.

Os gestores da Cia Representando a Arte buscaram adequar o projeto, investindo em uma estrutura de gravação e na instrumentalização de sua equipe e o Projeto Oficinantes ganhou um formato digital. O curso oferece 4 aulas gratuitas com dinâmicas de variados

estilos. Traz também opções de leitura e referências de espetáculos, todos de livre acesso.

Os vídeos com as aulas serão disponibilizados nas redes sociais da cultura e do turismo no facebook e na página do Teatro Municipal, além de ser compartilhada também com a Secretaria Municipal de Educação. O projeto

foi oferecido gratuitamente ao Município.

O diretor do Projeto, Richard Oliveira, externou a satisfação com a parceria com a Secretaria de Cultura e Turismo de Batatais. Luciano Dami, secretário de cultura e turismo enfatizou a disponibilidade da secretaria para parcerias e que outras iniciativas estão em curso.



Caça Palavras

Já estamos em junho, praticamente metade do ano já se passou. O tempo avança rápido, e cada segundo é extremamente importante. Nessa filosofia de que caminhamos sempre para frente quando se trata da cronologia biológica, marcar em nossas histórias passagens memoráveis sempre nos remete a uma viagem ao passado, principalmente para momentos felizes. Junho é considerado o mês do amor, pois no dia 12 é comemorado o "Dia dos Namorados". Vai aqui nesse divertido Caça Palavras algumas sugestões de presente para deixar a data inesquecível. Aproveite e procure também a palavra secreta "Biquini", um presente para os dias de piscina ou de praia. Boa diversão:

M	D	N	X	C	T	C	Z	N	Q	X	O	Z	F	H	T	D	K	N	J	BERMUDA
O	P	A	T	R	W	F	W	L	C	J	H	N	E	V	M	W	D	R	S	REGATA
S	P	A	L	O	S	I	M	A	C	N	V	I	R	F	Q	J	U	N	S	MEIA
J	G	A	U	D	G	Z	U	B	R	M	B	O	B	E	M	E	T	K	P	JEANS
W	Y	X	V	N	T	B	Z	C	I	M	X	W	T	Q	T	O	P	K	R	CAMISA
E	T	R	R	H	G	O	H	T	G	Q	B	Y	A	B	P	C	A	G	W	PALETÓ
C	X	X	Z	S	J	L	T	J	E	R	U	M	E	V	X	A	L	O	O	CAMISOLA
A	B	J	R	G	O	M	K	N	R	P	A	I	H	S	H	S	E	G	Ç	BLUSA
L	G	M	M	F	Q	S	M	D	I	J	V	V	N	A	Z	A	T	F	N	CALCINHA
C	H	E	L	C	P	O	Z	M	I	C	F	Q	A	I	B	C	Ö	R	E	BLAZER
I	I	S	C	A	G	Q	L	P	M	C	J	D	V	T	D	O	X	O	L	LENÇO
N	E	W	A	M	Z	Y	R	F	O	P	U	A	P	P	A	C	S	F	M	GRAVATA
H	P	S	A	I	M	B	B	X	P	M	K	W	W	W	G	U	P	Q	S	SAIA
A	X	O	N	S	A	G	M	T	R	L	J	G	L	M	R	V	M	N	J	PIJAMA
B	L	A	A	A	U	U	C	E	R	O	U	L	A	R	E	D	A	P	I	CASACO
I	I	O	H	O	E	L	B	Y	B	N	E	O	K	S	Z	I	T	T	W	VESTIDO
I	J	H	V	J	F	J	B	Y	S	F	E	F	T	K	A	K	A	X	K	CINTO
D	E	H	G	C	V	G	L	H	U	W	I	I	Y	K	L	Q	G	X	N	TERNO
I	F	I	R	W	M	W	C	Y	I	X	D	V	T	R	B	R	E	S	A	CEROULA
O	T	M	Y	U	E	C	X	Z	V	O	N	L	O	Z	V	V	R	W	V	

Secretaria Municipal de Cultura e Turismo realiza Mapeamento Artístico em Batatais



Foi lançado pela Secretaria de Cultura e Turismo da Prefeitura de Batatais um questionário destinado aos artistas de nossa cidade. A ferramenta simples, com 18 perguntas, visa levantar dados sobre os produtores artísticos no município. Também

pretende checar o impacto da pandemia no setor para que com base nos dados a Secretaria de Cultura e Turismo elabore políticas e realize o planejamento da volta das atividades após a pandemia.

O Secretário Luciano Dami relata que os dados

são fundamentais para o aprimoramento das políticas públicas no município. Os artistas locais podem participar respondendo o questionário on-line no seguinte endereço eletrônico: <https://www.surveymonkey.com/survey/d/V8F2B4G7Q8O1L-1V6O>

Emporium
CAFÉ CONVENIÊNCIA
(16) 3662-4801
R: Dr. Basílio Rodrigues dos Santos, 146
Bancários - Batatais/SP

RED Negócios
Creci - 26763 - J
CONSULTORIA IMOBILIÁRIA
3761-0400
www.rednegocios.com.br | rodrigo@rednegocios.com.br
(16) 98172-9149

US/INOX
Batatais
Serviço de Corte a laser e Dobra CNC
e Fabricação de equipamentos em
aço inoxidável.
(16) 3660-6600
www.usinoxbatatais.com.br
R: Cel Joaquim Marques, 1415 - Distrito Industrial
Batatais/SP



Energia verde

O etanol libera uma quantidade reduzida de gases causadores do efeito estufa, tornando-se um biocombustível indispensável para o desenvolvimento sustentável.



Usina Batatais

ótica Brasileira

(16) 98141-2853
(16) 3761-5541

Rua Cel. Joaquim Rosa, 128 – Centro

gino
COMUNICAÇÃO VISUAL

Soluções em Comunicação visual

3761.5023 | 99996.1520 gino@ginocomunicaovisual.com.br

PROJETO ESPORTE PARA TODOS CLARETIANO
BATATAIS/SP

MATRÍCULAS ABERTAS!

Informações e matrículas:
(16) 3660-1777 Ramal 1418
ou 99226-3057

Rua Dom Bosco, 466 – Bairro Castelo – Batatais/SP

Claretiano
CENTRO UNIVERSITÁRIO

Divirta-se e cuide da sua saúde praticando esportes no Claretiano.

Aula para crianças e adultos em diversas modalidades:

- Academia
- Dança/Ballet/Jazz
- Hidroginástica
- Natação
- Judô
- Ginástica Artística
- Patinação
- Futebol

Documentação necessária para a matrícula:
Atestado médico, duas fotos 3x4, CPF e RG.

Vem Construir com a gente!

Lizote

Rua Major José de Andrade, 31 - Centro | Batatais-SP
Telefones: (16) 3660.5400 | WhatsApp: (16) 98249.0130

magazineluiza
vem ser feliz

(16) 3661-8200

Rua: Cel. Joaquim Rosa, 80 - Centro Batatais/SP

POSTO SÃO GERALDO

COMBUSTÍVEL GARANTIDO

Rua Arthur Lopes de Oliveira, 1031 - Batatais/SP
Fone: (16) 3761-3269

FARMÁCIA FERNANDO MANIPULLARIUM
Essa tem história para contar desde 1900!

Manipulação, Homeopatia, Florais, Genéricos, Medicamentos em Geral e Suplementos Alimentares

Alcides Milan Proprietário

Farmacêuticos Responsáveis:
Alcides Alexandre P. Milan
Fernando Carlos P. Milan
Marcela Ricci da Costa
Gabriel Gomes de Oliveira

ENTREGAS (16) 3761-2118
GRÁTIS 9 9181.8282

Rua Santos Dumont, 140
CEP 14300-000 - Batatais/SP

GESCON
Consultoria e Assessoria
Empresarial, Contábil, Jurídica, Tecnológica

Praça Dr. Fernando Costa, nº 24
Castelo - Batatais/SP
(16) 37618684 / (16) 36624337
Oferecendo soluções com excelência!

NOVA GRIFF
A nova cara da moda

Rua Dr. Reboças, 103
Vila Maria / Batatais-SP
Fone: 16 3761.1102
novagriffe@com4.com.br

www.novagriff.com.br www.facebook.com/nova.griff.9

Açaí Mix
Sorveteria e Açaí Self Service

Disk Entregas - 16 98168-5153

Açaí Mix Batatais

R. Dr. Oswaldo Scatena, 509 - Batatais | SP

VTN MENSWEAR

Fone: 3662 9999

Rua Antônio José Buranelli, 154 - Centro

QUE TAL COMEÇAR O ANO DE PORTÃO NOVO?
www.j2mportoes.com.br

J2M
PORTÕES

MÁXIMA TECNOLOGIA NO PORTÃO DA SUA CASA!

COMPU SERVICE
SUA INTERNET NA VELOCIDADE DA LUZ

60MB R\$ 74,90	100MB R\$ 94,90	300MB R\$ 154,90
--------------------------	---------------------------	----------------------------

Seja no conforto de sua casa ou na segurança de sua empresa, aqui você tem o que há de melhor em nossa região!

f /CompuService.Net @compuservice.psi.br

Greenn
ESPAÇO DE EVENTOS

16 99346.3567 16 98116.1013

Rua João Batista Angulo Filho, 21 - Jd. São Gabriel

A MORADA DO VERDE AGRADECE A TODOS SEUS CLIENTES E PARCEIROS PELO SUCESSO DO EMPREENDIMENTO!

AVENIDA GENERAL OSORIO, 40 – CENTRO – BATATAIS/SP
(16) 3662-1308