

Deterioração das ruas do centro é incompatível com o título de Estância Turística

pág 08

ACE Batatais e Boa Vista SCPC apresentam soluções que ajudam na prospecção de novos clientes

pág 4

Prefeito renova concessão de galpões ao Projeto Incubadora de Empresas

Eleitores de Batatais devem procurar o Cartório Eleitoral para fazer o Cadastramento Biométrico

pág 6



pág 10

ACE Batatais agenda Missão Empresarial à Expomafe para o dia 10 maio

pág 3

ACE Batatais prepara Missão Empresarial SUPERPET para Campinas

Espaço Mulher Empresária

Com a empresária Patrícia Machado Bologna Bergamo, da empresa Patrícia Venda Direta



Pág 11

Recriarte inaugura a Usina de Tratamento de Entulho em Batatais

pág 7

Economia Batatais

Pág 13

- Balança comercial de Batatais tem superávit de US\$ 6,05 milhões
- Janeiro tem queda de 3,45% de inadimplência em comparação ao mesmo período de 2018



pág 9

Entrevistas

- Centro de Formação de Condutores Modelo
- Delícias das Gerais

Pág 12



CAIA NA FOLIA

COM SEU MELHOR SORRISO!



ODONTOLOGIA ESPECIALIZADA

Rua Santos Dumont, 50
Centro - Batatais/SP
16 3662.7541 16 99967.9838



Palavra do Presidente

A nossa reverência a todas as Mulheres

Ser sagrado, portador do milagre da vida, luz radiante, acolhedora e carinhosa. Amor, ternura, delicadeza. Mais forte do que o impossível, as nossas heroínas. Difícil encontrar as palavras certas que descrevam com justiça e perfeição o que são verdadeiramente as mulheres, mas aqui registro a nossa plena reverência. À minha mãe querida Dona Maria Eunice Aleixo Bellon, à minha esposa Valéria Bavieria Bellon, à minha filha Mariana Bavieria Bellon e à minha irmã Maria do Carmo Bellon Craco, mulheres importantíssimas em minha vida, e a todas as mulheres de Batatais, do Brasil e do mundo, os meus parabéns pelo Dia Internacional da Mulher.

Para ponderar um pouco sobre a força feminina, vemos diariamente exemplos de verdadeiras guerreiras em todos os campos profissionais, em todas as carreiras, pública ou privada. Mulher tem uma sensibilidade maior, tem o dom de observar com mais atenção e fazer melhor. Socializam de forma mais eficiente, estadistas por natureza, gerenciam conflitos, resolvem problemas, empreendedoras natas.

Poderia citar vários exemplos presentes em nossa cidade, de mulheres que fazem a diferença, que se destacam pela maneira de conduzir seus negócios, de como labutam de forma mais contundente, que não medem esforços para alcançar suas metas, mas prefiro deixar em aberto para que os demais companheiros empresários observem e aprendam com elas.

Nós homens temos a vaidade de nos achar muito fortes, de trabalhar horas seguidas sem descanso para proporcionar maior conforto às nossas famílias. Ao final de nosso expediente, chegamos em casa e vamos descansar. Fortes são as mulheres, que acumulam funções, que têm jornadas intensas, que ao final do expediente de trabalho, partem para os afazeres domésticos, para as responsabilidades de mãe e de esposa. Só depois de tudo muito bem organizado, executado e limpo, se entregam aos poucos momentos de descanso. Observem isso dentro de seus lares e reverenciem com carinho as mulheres importantes de suas vidas.

Nós da diretoria da ACE Batatais estamos com um projeto muito importante para nossa entidade. Estamos ainda em fase de elaboração e criação do Núcleo da Mulher Empresária. Na próxima edição do Jornal Empreenda teremos novidades sobre esse tema

CAFÉS EMPRESARIAIS

Outro assunto que quero informar a todos os nossos associados, é o retorno do Café da Manhã Empresarial na ACE Batatais para termos momentos de bate-papo, troca de informações, por o networking em prática. Queremos promover esses encontros pelo menos uma vez por mês e contamos com a participação de todos os empresários associados da ACE.

Ainda sobre os trabalhos da diretoria junto à entidade, para 2019 estamos com várias novidades para atender de forma ampla as necessidades e expectativas das empresas, com vários eventos agendados para o ano todo, como palestras, missões empresariais, oficinas, campanhas e muito mais.

A nossa gestão tem o objetivo de apoiar e incentivar o empreendedorismo, o crescimento econômico de Batatais, o fortalecimento das empresas de todos os segmentos, sejam comerciais, industriais ou serviços. A nossa missão é clara e contamos com todos os associados da ACE nesse trabalho. Estamos à disposição e sempre abertos para novas ideias, críticas e opiniões. Obrigado.

COMUNICADOS

HORÁRIO DE FUNCIONAMENTO DA ACE

De segunda a sexta-feira das 09h às 18h
Sábados: das 09h às 13h
Fechado aos domingos e feriados.

HORÁRIO DE FUNCIONAMENTO DO SEBRAE AQUI

De segunda a sexta-feira das 09h às 12h
Atendimento do agente do Sebrae Aqui e agendamento de consultores do Sebrae.

EXPEDIENTE – EMPREENDA Jornal da ACE Batatais

Jornalista Responsável: Vergílio Luciano Oliveira (MTB - 32.438/SP)
Diagramação: Roberto Shimabukuro
Conselho Editorial: Oswaldo Luiz Antonelli, Alexandre Santos Toledo, Antônio dos Santos Moraes Júnior, José Paulo Fernandes e Luiz Carlos Figueiredo
Impressão: Nova Gráfica / Tiragem: 1.000 Exemplares
Associação Comercial e Empresarial de Batatais
Pç. Dr. José Arantes Junqueira, 90 – Batatais SP – CEP 14300-000
Telefone: (16) 3761-3700
Email: acebatatais@acebatatais.com.br

Eventos ACE

CURSOS SUPERMEI – SEBRAE

Data: 18 a 20/03/2019 e 25 e 26/03/2019
Local: Salão de Eventos “Alcides Milan” ACE Batatais
Horário: 19h às 22h
Público Alvo: Microempreendedores Individuais e potenciais empreendedores
Inscrições: a partir do dia 04/02/2018.
Local das Inscrições: ACE Batatais
Horário de atendimento: 09h às 12h de segunda a sexta-feira

DOCUMENTOS:

Microempreendedores Individuais: Cartão CNPJ, RG, CPF, endereço, telefone de contato
Potenciais Empreendedores: RG, CPF, endereço, telefone de contato.

REUNIÕES ORDINÁRIA DA DIRETORIA EXECUTIVA E CONSELHOS DA ACE BATATAIS – ANO 2019

Horário: 19h30
Local: Salão de Eventos “Alcides Milan” ACE Batatais

Mês	Dia	Mês	Dia
Janeiro	22/01	Julho	23/07
Fevereiro	19/02	Agosto	20/08
Março	19/03	Setembro	17/09
Abril	23/04	Outubro	29/10
Mai	21/05	Novembro	19/11
Junho	18/06	Dezembro	17/12

Para mais informações: (16) 3761-3700
acebatatais@acebatatais.com.br

Novos Associados *Sejam Bem Vindos*

Nome Fantasia	Endereço	Nº	Telefone
Maison Viva	R. Carlos Gomes	455	3761-7603
Chaveiro Ágape	R. Dr Rebouças	253	3761-6759
Armazém Pet	R. João Francisco Menezes Junqueira	705	3761-2330
K Solution Repres. e Oportunidades	R. Pará	184	3662-6136
Sollar Elétrica e Lazer	Av. 9 de Julho	74	99151-2484
Usifer	R. Dr. Fleming	202	99295-2218
3J Fundicao	Av. Octorino Ravagnani	397	99165-2561
Auto Mecânica Tresoldi	R. Nossa Senhora Aparecida	378	99358-1379

Anuncie sua empresa no



e garanta bons negócios



A gente imprime o que você Imagina.



NOVAGRÁFICA

Telefax: (16) 3761.0101
novagratica@netsite.com.br

ACE Batatais agenda Missão Empresarial à Expomafe para o dia 10 maio

A feira é o principal evento do setor metalmeccânico na América Latina. As inscrições já estão abertas



De 7 a 11 de maio, no São Paulo Expo Exhibition & Convention Center, será realizada a Expomafe 2019 - Feira Internacional de Máquinas-Ferramenta e Automação Industrial. A ACE Batatais já confirmou uma Missão Empresarial para o evento, com data agendada para o dia 10 de maio, sexta-feira, com saída pela manhã da sede da entidade.

“É uma oportunidade de conhecer os últimos lança-

mentos de equipamentos e tecnologia de ponta no setor metalmeccânico. Batatais possui muitas empresas que trabalham nesse importante segmento que podem aproveitar para aprofundar ainda mais suas experiências e conhecimentos, encontrando com representantes das principais marcas do mercado. Todas as empresas que atuam no setor de metalurgia estão convidadas para a missão empresarial”, comentou o gerente executivo da ACE Ba-

tatais, Luiz Carlos Figueiredo

Com público de 45 mil visitantes, a feira EXPOMAFE apresentou em sua primeira edição em 2017 a última geração de máquinas-ferramenta e automação industrial de 630 marcas nacionais e internacionais, e atraiu empresários interessados em preparar seus parques industriais para o novo ciclo de crescimento econômico.

Para a edição 2019, a Expomafe tem presença confirmada de mais de 750 marcas nacionais e internacionais, três pavilhões estrangeiros (Alemanha, Estados Unidos e China) e estandes individuais de empresas de sete países (Alemanha, Áustria, Estados Unidos, Suíça, China, Argentina e Japão), além do apoio de mais de 60 entidades setoriais do Brasil e do Exterior, e uma área de 55 mil m² (25% a mais que na edição inaugural, em 2017), a Expomafe 2019 se consolidou como o maior e mais importante evento da América Latina para geração de negócios, lançamentos e inovação dos setores que representa.

Os visitantes poderão conhecer as novidades em primeira mão e atualizar seus parques fabris com o que há de mais moderno nos seg-

mentos de acessórios (dispositivos e componentes), controle de qualidade integrado à fabricação e medição, automação industrial, robótica e integração de células de manufatura, equipamentos hidráulicos e pneumáticos, válvulas, bombas e compressores, equipamentos para movimentação e armazenagem, ferramentas manuais e de corte, máquinas e equipamentos para o setor metalmeccânico, máquinas-ferramenta, soldagem e corte, manufatura aditiva, prototipagem e impressoras 3D.

Uma iniciativa da Abimaq - A Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos e da Informa Exhibitions, a Expomafe 2019 espera receber 55 mil visitantes profissionais do Brasil e de outros 30 países.

SERVIÇO

A Missão Empresarial da ACE Batatais para a Expomafe 2019 está agendada para o dia 10 de maio, com saída da sede da entidade. As inscrições já podem ser feitas diretamente na ACE, localizada à Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, centro, ao lado da Rodoviária de Batatais. Mais informações pelo (16) 3761-3700.

Missão Empresarial levará profissionais da beleza para a Hair Brasil 2019 em São Paulo

As inscrições para a feira já estão abertas e vão até dia 20 de março. As vagas são limitadas

Está agendada mais uma Missão Empresarial da ACE Batatais em parceria com o Sebrae SP para o dia 16 de abril. Profissionais do segmento de beleza visitarão a Feira Internacional de Beleza, Cabelo e Estética, a “Hair Brasil Profissional 2019”, em São Paulo, no Expo Center Norte, que nesse ano acontece de 13 a 16 de abril.

“Esta Feira é profissional, dinâmica e especialmente preparada para atender o mercado dos salões de beleza e clínicas de estética, e lança novos produtos, sinaliza tendências e promove negócios na área de beleza”, ressaltou a coordenadora do Núcleo BEM-Batatais, Andrea Oliveira.

Empresas e profissionais de todos os setores comprovaram que a Hair Brasil desenvolveu um novo conceito em feiras especia-



lizadas e se tornou o grande ponto de encontro do trade da beleza. O evento une informação, gestão, moda e negócios num formato único, que rapidamente se transformou em referência para todo o setor, no Brasil e na América Latina.

Cabeleireiros, esteticistas, administradores de salões e clínicas de beleza também elegeram a feira como seu grande momento de atualização. Eventos como o Hair Brasil Fashion Show, os congressos, seminários e

workshops tornam disponíveis no Brasil, informações antes só encontradas no exterior. Os profissionais podem conhecer nestes eventos o talento e o melhor da técnica mundial. Podem ver as novidades da indústria e falar direto com seus fornecedores, trocando experiências e desenvolvendo ideias.

Em parceria com o Sebrae SP, a ACE Batatais disponibiliza essa oportunidade para os empresários do setor de beleza, garantindo aos profissionais a chance

de trazer o que há de mais moderno para seus clientes.

SERVIÇO

A Missão Empresarial Hair Brasil, que acontecerá em São Paulo, no Pavilhão da Expo Center Norte, está agendada para o dia 16 de abril, terça-feira, com saída da sede da ACE Batatais às 4h30. As reservas deverão ser feitas até o dia 20 de março. Maiores informações pelo 16 3761.3700 ou pelo 16 99201-8700, com Andrea Oliveira.

Documentação Trabalhista

Num contrato de emprego há documento para praticamente tudo: ficha de registro, recibos de pagamento, folha de ponto, termo de rescisão, etc., etc. Em qualquer empresa, cada empregado contratado produz cerca de cinquenta documentos por ano. Esse número pode ser ainda maior a depender da estrutura administrativa e da atividade da empresa (por exemplo, na hipótese de recibo de EPI) e da própria vida funcional do empregado (atestados de saúde, advertências, etc.).

A documentação trabalhista é o registro histórico do desenvolvimento do contrato do trabalho e, por excelência, a prova de que todas as obrigações foram cumpridas.

Porém, não é prova absoluta.

Uma das teses mais caras e aplicadas pela Justiça do Trabalho é dito “princípio” da primazia da realidade, segundo o qual, todo aquele calhamaço de documentos arquivados anos a fio é considerado imprestável diante dos depoimentos de algumas testemunhas.

Há vários exageros na aplicação deste princípio pela Justiça do Trabalho. Porém, grande parte das vezes a desconsideração dos documentos ocorre por existir um descompasso entre o que está no documento e aquilo que era praticado.

Exemplos típicos: registra-se o ponto na hora correta, mas o empregado continua trabalhando. Ou ainda: pagamento de salário ou qualquer outra verba remuneratória sem registro no recibo de pagamento (o famoso “salário por fora”). Estes são casos de evidente descumprimento da legislação do trabalho que, salvo raríssimas exceções é de conhecimento da empresa.

Mas a desconsideração dos documentos também acontece quando todas as obrigações trabalhistas estão sendo cumpridas, mas a documentação registra outra realidade. Exemplo: o empregado tirou férias, mas a empresa se esqueceu de formalizar os documentos (aviso de férias e recibo de férias). No futuro, pode ficar difícil lembrar quando isso ocorreu.

A documentação trabalhista tem que ser coerente com o que se pratica na empresa. Quando o praticado é diferente do que está documentado, corre-se o risco de toda a documentação ser desconsiderada numa eventual ação trabalhista.

Por isso, as informações têm que ser transmitidas corretamente para o RH ou para o escritório de contabilidade que assessora a empresa.

Também é importante criar procedimentos para arquivar os documentos de modo rápido e correto, de modo a garantir que o documento seja encontrado e que o seja rapidamente. Tão fundamental quanto ter o documento é encontrá-lo quando necessário

Regra de ouro, então: documentar tudo; documentar o que se pratica; guardar para encontrar.

Dr Alexandre dos Santos Toledo
Diretor de Assuntos
Jurídicos da ACE Batatais



Anuncie sua empresa no



e garanta bons negócios

ACE Batatais e Boa Vista SCPC apresentam soluções que ajudam na prospecção de novos clientes

Conheça alguns serviços da Boa Vista SCPC.
Parceira da ACE Batatais
Que auxiliarão a sua empresa a CRESCER em 2019

BoaVista
SCPC

Prospectar novos clientes é um desafio permanente, tanto na hora de abrir uma empresa, quando do lançamento de um novo produto ou serviço, na hora de ampliar o negócio ou aproveitar datas comemorativas. Pensando nisso a Boa Vista SCPC investiu em tecnologia e coloca a disposição das empresas, de diversos portes e segmentos, ferramenta de prospecção qualificada que permite a utilização de filtros de segmentação geográfica, comportamental e de risco, classificando consumidores e empresas a fim de selecionar o público-alvo mais adequado para ações de rentabilidade da carteira e prospecção.

As ferramentas desenvolvidas pela Boa Vista, podem ajudar na etapa de prospecção, fazem parte do portfólio de soluções de Marketing

Services e possibilitam às empresas identificar potenciais consumidores em seu mercado de atuação. Elas trabalham os dados para selecionar os melhores públicos a serem abordados e possibilitam às empresas identificar potenciais consumidores em seu mercado de atuação. São oferecidas duas opções, a **prospecção simples** e a **prospecção qualificada**.

A prospecção simples é uma solução que permite mensurar o tamanho de mercado e identificar prospects (clientes potenciais) de determinado perfil, a partir de filtros padrão oferecidos pela Boa Vista e selecionados pelo cliente.

A prospecção qualificada possibilita identificar clientes ou empresas por meio de sua localização, porte, restrições, hábitos de consumo, score de risco (pontuação utilizada

para analisar a capacidade de pagamento do seu cliente antes de conceder qualquer tipo de crédito), entre outros, a fim de direcionar os melhores canais, produtos e o dimensionamento da sua equipe de vendas.

PROSPECÇÃO QUALIFICADA PJ

Segmentação Geográfica: Possibilita identificar empresas por meio de sua localização geográfica, a fim de direcionar canais, produtos e inclusive o dimensionamento de equipes de vendas.

Segmentação Empresarial: Refina o perfil de busca das empresas selecionando-as por CNAE, porte, natureza jurídica, período de fundação e flag de restritivos.

Classe de Risco: Modelo estatístico com classes de risco que permite estimar o comportamento futuro da empresa indicando a proba-

bilidade de inadimplência nos próximos 12 meses.

Faturamento: Classifica os prospects por meio de um modelo estatístico com faixas de 1 a 9, para informar o faturamento estimado nos últimos 12 meses.

PROSPECÇÃO QUALIFICADA PF

Segmentação: Permite a seleção dos consumidores por meio de aspectos, geográficos, demográficos e comportamentais.

Score de Propensão ao Consumo: Modelo probabilístico que indica a propensão ao consumo de produtos de crédito, por meio de pontuação de 1 a 1000, no horizonte de três meses.

Classe de Risco: Modelo estatístico com classes de risco que permite estimar o comportamento futuro dos consumidores indicando a probabilidade de inadimplên-

cia nos próximos 12 meses.

Faturamento: Classifica os prospects por meio de um modelo estatístico com faixas de 1 a 9, para informar o faturamento estimado nos últimos 12 meses.

Com as soluções oferecidas pela Boa Vista, você tem acesso a uma base rica de informações sobre mais de **200 milhões de consumidores** e mais de **30 milhões de empresas**.

PRINCIPAIS BENEFÍCIOS

- Realização de campanhas com maior efetividade nos contatos via telemarketing e mala direta;
- Redução do custo operacional, evitando gastos com quem não tem o perfil adequado para a aquisição de seus produtos;
- Direcionamento das estratégias de prospecção de clientes e fornecedores com

foco nos que apresentam maior potencial de compra e pagamento;

- Aumento na produtividade, focando clientes/fornecedores com perfil adequado para a ação;

- Rentabilização dos clientes por meio de cross sell (técnica de marketing que oferta um produto complementar ao cliente) e up sell (conjunto de técnicas de baixo custo destinadas a aumentar o volume de vendas, o ticket médio e o faturamento de e-commerces e outros mecanismos de vendas online).

MAIS INFORMAÇÕES:

Quer saber mais sobre a lista qualificada para a prospecção de clientes, ligue para 3761-3700 ou mande um email para gerencia@acebatatais.com.br. Nossa equipe está à sua disposição.

Luiz Carlos Figueiredo

Sua empresa faz o gerenciamento de carteira de seus clientes e fornecedores?

Os clientes são um dos maiores ativos de qualquer empresa. Afinal, sem eles, não há negócio que sobreviva por muito tempo. Por isso, fazer a gestão de carteira de clientes é algo muito importante, tanto para a área de vendas quanto para a área de pós-venda.

O fato é que esse tema é um dos que mais tiram o sono de qualquer empreendedor, vendedor ou gestor comercial. Até porque, a forma como a empresa gerencia o atendimento de seus clientes, além de ter que lidar com as oportunidades de venda pode ser considerada decisiva para que ela tenha sucesso ou não.

Há também a matemática e a lógica que apontam que aumentar a carteira de clientes é a maneira mais fácil de crescer em relação ao alcance de mercado do negócio e consequentemente as suas vendas.

Dado a importância desse assunto, a ACE Batatais disponibiliza a todos seus associados o **Gerenciamento de Carteira**, uma ferramenta desenvolvida pela Boa Vista SCPC, que permite uma gestão da carteira de clientes de

forma eficiente.

O **Gerenciamento de Carteira** é uma plataforma de monitoramento integrada que permite a análise de risco e oportunidade de empresas, clientes ou fornecedores com base em informações completas de dados cadastrais, restritivos e rating. Tem o objetivo de auxiliar a identificar novas oportunidades de negócios e proporcionar mais agilidade na tomada de decisões, reduzindo riscos de fraude e inadimplência. Envia alertas por e-mail, permitindo que sua empresa acompanhe alterações no comportamento comercial de sua carteira de clientes e fornecedores.

ONDE UTILIZAR:

Prospecção: acompanhe a evolução e mudanças importantes em potenciais clientes. Saiba o melhor momento para apresentar uma proposta ou negociação com as empresas e fornecedores. O Gerenciamento de Carteira também pode ser decisivo de relacionamentos com empresas que outrora não eram viáveis.

Gerenciamento e Otimização: tanto para cliente



novos, consolidados e em potencial, gerencia e monitora os principais comportamentos que influenciam na tomada de decisões de crédito. Analise, atualizações de limites de crédito reativação de clientes inativos.

Concessão: aumente a assertividade na concessão de crédito utilizando informações precisas e fundamentais para sua tomada de decisão. Por meio de monitoramento diário é possível acompanhar o histórico do comportamento comercial da empresa e realizar negociações com o mínimo de risco possível.

Cobrança: conheça melhor e monitore as empresas,

podendo elaborar estratégias de cobrança e de renegociação de dívidas de acordo com o momento de cada decisão.

CARACTERÍSTICAS E DADOS MONITORADOS:

- Características:**
- Monitoramento integrado: rating, dados cadastrais e fiscais, inadimplência, fraudes e consultas;
 - Avisos diários via e-mail;
 - Escolha do período de monitoramento;
 - Acesso ilimitado aos relatórios das empresas monitoradas;
 - Facilidade de inclusão individual ou de lotes;
 - Permite configurar o

perfil de acompanhamentos de carteiras.

BENEFÍCIOS:

- Agilidade na tomada de decisão, com avisos diários;
- Novos negócios: acompanhamento da melhora do risco;
- Produtividade: foco nas mudanças rele-

vantes;

- Redução de riscos, fraudes e inadimplências.

DADOS MONITORADOS:

Restritivos: protestos, ações cíveis, concordatas, recuperações judiciais e falências, cheques sem fundo, pendências e restrições financeiras, quantidade de consultas.

Cadastrais: situação do CNPJ, razão social, ramo de atividade, endereço, socios, administradores e participantes em outras empresas, situação da inscrição estadual (Sintegra).

RATINGS E DESTAQUES:

Ratings: possui 11 formulários de rating, sendo uma delas a utilização do modelo de Score PJ.

Destques: visualização de riscos de carteiras específicas; exibição do risco global da carteira; histórico da carteira nos últimos 12 meses; e gráficos ilustrativos.

FACILIDADES

Possui telas de navegação funcional e extremamente fáceis, permitindo a análise da quantidade de empresas monitoradas, número de empresas que sofreram alterações no período escolhido; inclusão individual ou em lote; buscas específicas de empresas; download e envio de informações; classificação dos ratings; opção para personalização de monitoramento; e central de ajuda.

SOLICITE UMA DEMONSTRAÇÃO

Ligue para 3761-3700 ou mande um email para gerencia@acebatatais.com.br e solicite uma demonstração do **Gerenciamento de Carteira**, temos certeza que este produto irá contribuir para excelentes resultados para empresa.

Como sua empresa define se aprova ou reprova uma venda a crédito?



Mesmo tomando todas as precauções, vender a prazo e conceder crédito a um cliente é sempre uma ação que envolve riscos para qualquer empresa. Afinal, nunca há 100% de garantia do recebimento de todo o valor concedido, dada a multiplicidade de variáveis que podem incidir sobre esse momento e levar o cliente ao não cumprimento do contrato.

Por esses e outros motivos, a gestão de risco de crédito é um fator de grande importância com o qual as empresas precisam lidar. Se o risco de crédito de uma empresa é gerenciado corretamente, por meio de modelos de gestão apropriados, ela é capaz de cumprir com os requisitos regulamentares de crédito e aumentar a segurança dos seus negócios.

Pensando na qualidade que sua empresa precisa para

vender com mais segurança, permitindo que sua empresa conheça o faturamento do cliente, o risco dele não pagar e o limite de crédito adequado para cada venda, a ACE Batatais, tem como parceira a Boa Vista SCPC, que oferece o **Define**, que facilita cada venda, e recomenda o melhor negócio.

O **Define** cruza dados cadastrais restritivos da empresa consultada, analisando se a situação atual e histórico para sugerir se o crédito deve

ou não ser aprovado, e ainda recomenda o melhor limite de crédito para cada negócio.

Com o **Define** suas vendas ficam mais seguras e lucrativas, sua empresa oferece mais créditos para empresas com melhor comportamento no mercado, além disso o **Define** traz uma super novidade, a possibilidade de preencher o relatório da empresa consultada com novas informações, sem a necessidade de fazer outra consulta, o Alerta 30 Dias, que faz o monitora-

mento das restrições da empresa consultada, por 30 dias.

Com o **Define** sua empresa ganha tempo na análise de crédito e sugestão do melhor negócio em apenas um click, controla o risco com alerta sobre a venda para empresas com alta possibilidade de tornarem devedoras, permite melhores vendas indicando o melhor limite a ser concedido, adequado ao risco de cada empresa, permitindo que sua empresa efetue a análise de crédito mais segu-

ra, diminuindo gastos futuros com ações de cobrança e inadimplência, oferecendo o enriquecimento de seu relatório com novas informações sem a necessidade de nova consulta e traz o monitoramento das restrições por 30 dias após a consulta.

O **Define** apresenta a solução ideal para cada situação de análise de crédito que sua empresa precisa, dando segurança na hora da venda. Veja no quadro abaixo as opções oferecidas e compare as

informações apresentadas no relatório.

As consultas **Define** estão disponíveis para todos os associados da ACE no site www.acebatatais.com.br. Para conhecer mais detalhes sobre este produto e serviços ligue 3761-3700, ou envie um email para gerencia@acebatatais.com.br que nossa equipe estará a sua disposição.

Luiz Carlos Figueiredo

Informação	Define Cadastro	Define Risco	Define Negócio	Define Limite
Identificação	Completo	Básico	Completo	Completo
Localização	Completo	Básico	Completo	Completo
Quadro Social e Administradores	Adicional	Adicional	Completo	Completo
Quadro Social com Resumo da Restrição	Não Disponível	Adicional	Adicional	Completo
Participações em Empresas	Adicional	Adicional	Completo	Completo
Participações em Empresas com Resumo de Restrições	Não Disponível	Adicional	Adicional	Completo
Comportamental	Não Disponível	Disponível para Compartilhadores	Disponível para Compartilhadores	Disponível para Compartilhadores
Consultas	Não Disponível	Completo	Completo	Completo
Restrições	Não Disponível	Básico	Completo	Completo
Inteligência				
Risco Empresarial (Score)	Não Disponível	Completo	Completo	Completo
Recomendação (Decisão)	Não Disponível	Adicional	Completo	Completo
Faturamento Presumido	Adicional	Adicional	Adicional	Completo
Limite de Crédito	Não Disponível	Adicional	Adicional	Completo
Opcionais				
ANVISA	Não Disponível	Adicional	Adicional	Adicional
Empresas no mesmo endereço	Não Disponível	Adicional	Adicional	Adicional
Folha de Cheque	Não Disponível	Adicional	Adicional	Adicional
Alerta 30 Dias (Grátis)	Não Disponível	Gratuito	Gratuito	Gratuito

Banco de dados SCPC é a solução para quem fornece crédito

O banco de dados SCPC, da Boa Vista, é alimentado pelo próprio mercado e retorna para ele como solução para quem vende, reduzindo o risco do não recebimento

Quem fornece crédito ao mercado precisa contar com soluções que possibilitem saber para quem está concedendo o financiamento e, assim, não correr o risco de vender e não receber.

As informações sobre inadimplência são fornecidas ao mercado pela Boa Vista, por meio de seu banco

de dados SCPC. Mas esse banco de dados só existe se for alimentado pelas próprias empresas, que é quem detêm as informações sobre quais consumidores estão deixando de pagar suas contas.

Isso significa que registrar débitos no SCPC evita que milhares de empresas aprovelem financiamento a consumido-

res que já não estão conseguindo arcar com seus compromissos financeiros.

Sem contar que o registro se torna uma ótima ferramenta de cobrança para aquelas empresas que não estão conseguindo receber prestações já vencidas. Com a inserção, o inadimplente é notificado sobre os valores em aberto, ten-

do a possibilidade de quitar o que deve para que seus dados não fiquem expostos ao mercado e, assim, ele continuará tendo crédito no mercado.

O banco de dados SCPC, com mais de 60 anos de existência, é uma ferramenta da Boa Vista para auxiliar as empresas em suas operações de crédito e promover seguran-

ça nas transações comerciais.

Assim, a Boa Vista SCPC vem contribuindo significativamente para o desenvolvimento da atividade de crédito no Brasil, ajudando o País a estabelecer uma relação de consumo mais equilibrada entre empresas e consumidores.

Podem ser incluídos no banco de dados, débitos de-

correntes de operações mercantis, financeiras, prestação de serviços e outros, desde que legalmente comprováveis por contratos, duplicatas, cheques, notas promissórias e orçamentos aprovados, dentre outros, nos termos da legislação vigente.

Texto: Comunicação Rede Verde-Amarela



Claudia Modas
(16) 3662 - 1446

Moda Masculina, Feminina, Infantil e Acessórios

 (16) 99137-1961 | 98101-1963

R: Olímpio Bueno, 22 - Dom Romeu



CAFÉ ANANIAS
ORIGEM CONTROLADA

QUANDO A PROCEDÊNCIA FAZ A DIFERENÇA

(16) 3662-9400

AV. NOVE DE JULHO, 75 - CASTELO - BATATAIS/SP

Contato Assessoria

- Assessoria e consultoria contábil empresarial e pessoa física;
- Serviços nas áreas contábil, fiscal, tributária e trabalhista.

 (16)3761-1191  (16)98141-8638

 contabilidade@contatoassessoria.com.br

 www.contatoassessoria.com.br

 Av. Prof. Mario Martins de Barros, 379 - Central Park Batatais/SP - CEP. 14.300-000



Emporium
CAFÉ CONVENIÊNCIA

(16) 3662-4801

R: Dr. Basílio Rodrigues dos Santos, 146 Bancários - Batatais/SP



GRUPO CompuService

Um novo conceito em

INTERNET ECONOMIA

PRATICIDADE VELOCIDADE

Isso é **FIBRA ÓPTICA!**

Rua Quarenta e Nove, 559 - Vila Maria Batatais/SP - CEP. 14.300-000



RED Negócios
Creci - 26763 - J

CONSULTORIA IMOBILIÁRIA

3761-0400

www.rednegocios.com.br | rodrigo@rednegocios.com.br

 (16)98172-9149

BIOMETRIA OBRIGATÓRIA

Eleitores de Batatais devem procurar o Cartório Eleitoral para fazer o Cadastramento Biométrico

são realizados mediante agendamento pelo site do TRE.

Segundo informações do Cartório Eleitoral de Batatais, poucos eleitores procuraram o setor para fazer o cadastramento biométrico até o momento. Atualmente, o Cartório realiza por dia menos da metade de cadastramentos o qual tem capacidade. É importante que os eleitores não deixem para fazer

O Cartório Eleitoral de Batatais informa que os eleitores do município devem procurar a unidade para fazer o cadastramento biométrico. O TRE-SP (Tribunal Regional Eleitoral de São Paulo) estipulou prazo limite para o procedimento, que deve ser feito até o dia 19 de dezembro desse ano. Os atendimentos

ser o procedimento na última hora para evitar filas e congestionamentos.

O Tribunal Regional Eleitoral de São Paulo (TRE-SP) está implementando gradativamente o cadastramento biométrico obrigatório, mas desde outubro de 2015 a biometria está disponível em todos os cartórios eleitorais do Estado. Para Batatais,



que passou a ser obrigatório o cadastramento biométrico, o prazo final é 19 de dezembro de 2019. Após essa data, o eleitor que não fez o cadastramento terá o título Eleitoral cancelado, o que acarreta algumas restrições, como não poder obter empréstimos em bancos públicos, renovar matrícula em estabelecimento oficial de ensino, inscrever-se em concursos públicos ou obter Passaporte.

De acordo com informações do Cartório Eleitoral de Batatais, a procura pelo cadastramento biométrico está baixa. A unidade possui 43.727 eleitores e apenas 39,89% desse total se cadastrou até o momento, confor-

me é possível verificar no site <http://www.tse.jus.br/eleitor/biometria/biometria-atual-do-dia>. Quem deixar para a última hora poderá enfrentar grandes filas. Para quem se antecipar, o procedimento é feito de forma tranquila.

Segundo o TRE, a biometria é uma tecnologia que confere maior segurança à votação, pois a identificação do eleitor por meio das impressões digitais impede que uma pessoa se passe por outra ao votar.

Como o agendamento no site do TRE é obrigatório, o eleitor deve comparecer ao cartório no horário marcado. O atendimento leva, em média, 15 minutos. Com um documento oficial, compro-

vante de endereço recente em nome do eleitor e título eleitoral (caso tenha) em mãos, o funcionário do cartório preenche o cadastro do eleitor no computador ou atualiza os dados fornecidos anteriormente. Depois disso o eleitor faz sua assinatura digital, é fotografado e tem as impressões digitais dos dez dedos das mãos colhidas. O novo título é entregue na hora e vem com a informação "Identificação Biométrica" impressa. A foto não é impressa no título, e aparece apenas no terminal do mesário.

SERVIÇO

O agendamento para fazer o cadastramento biométrico pode ser feito pelo site do TRE www.tre-sp.jus.br/eleitor/agendamento-titulo-eleitoral-3. A pessoa que tiver dificuldade em fazer o agendamento pela internet, pode se dirigir ao Cartório Eleitoral para fazer seu agendamento. O Cartório Eleitoral de Batatais atende de segunda à sexta-feira, das 12h às 18h, está localizado na Avenida Doutor Chiquinho Arantes, n.º 534, Centro, próximo à escola Washington Luis. Mais informações pelo (16) 3661-0193.



Ainda há tempo para se inscrever no Curso Super MEI Gestão

Conforme informou a agente do Sebrae Aqui Batatais, Andrea Oliveira, ainda há tempo para fazer a inscrição para o Curso Super MEI Gestão, que será realizado entre os dias 18 e 26 de março. O de Gestão é a nova modalidade do programa do Sebrae-SP

voltado para Microempreendedores Individuais (MEIs) e potenciais empresários.

A falta de gestão é um dos principais fatores que levam os pequenos negócios a falência prematura. Por isso, o Super MEI Gestão tem como objetivo contribuir para o desenvolvimento sustentável

dos negócios. O curso reúne aulas sobre planejamento, controle de dinheiro, formação de preço, vendas, inovação, entre outros temas da gestão.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO SUPER MEI GESTÃO

Sei Planejar - Oficina resalta a importância do planejamento e mostra na prática os resultados que isso pode trazer ao empresário.

Sei Controlar Meu Dinheiro - Oficina mostra ao empresário como separar suas finanças pessoais das da empresa e ajuda a entender o fluxo financeiro do negócio.

Sei Formar Preço - Oficina desmistifica os custos e gastos de uma empresa e ajuda o empresário a formar de maneira correta o preço de venda de produtos ou serviços.

Sei Inovar - Esta oficina tem por objetivo fazer o participante compreender o que é inovação e a importância de implementá-la em seu negócio, seguindo as etapas para explorar possibilidades e produzir resultados satisfatórios.

Sei Vender - Oficina mostra como o marketing voltado para vendas pode valorizar o produto e serviço e ensina o empresário a colocá-lo em prática.

PROGRAMA JURO ZERO

Para quem já é MEI, os cursos do Super MEI dão ainda a possibilidade do empreendedor conseguir crédito de R\$ 1 mil a R\$ 20 mil para investir em seu negócio, dentro do Programa Juro Zero Empreendedor, desde que não esteja com restrições cadastrais.

O valor do financiamento pode ser destinado para compra de produtos e serviços pretendidos para o exercício das atividades do microempreendedor, tais como: equipamentos, acessórios para veículos, veículos utilitários, motocicletas,

ciclomotores e ferramentas para trabalho. O prazo de pagamento do empréstimo é de até 36 meses, com carência de até seis. Para os empreendedores que pagarem em dia, o juro é zero.

SERVIÇO

As inscrições para o Curso Super MEI Gestão já estão abertas e podem ser feitas diretamente na ACE, na Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, Centro, na agência Sebrae Aqui Batatais, que está aberta das 9h às 12h, de segunda à sexta-feira. Mais informações pelo 3761-3700 com Andrea Oliveira.

Recriarte inaugura a Usina de Tratamento de Entulho em Batatais



Na manhã do dia 4 de fevereiro, a Recriarte inaugurou a Usina de Tratamento de Entulho na presença de autoridades do município e de profissionais do setor de construção civil. A usina está instalada na área rural de Batatais, no Km 1,59 da estrada secundária BTT182, recebeu a licença de operação concedida pela Cetesb e já está recebendo e processando os resíduos. Representando a ACE Batatais, estiveram presentes o diretor Luis Fabiano da Costa e o gerente executivo Luiz Carlos Figueiredo.

Qualquer pessoa pode destinar seu resíduo para a Recriarte. Apenas é necessário fazer um breve cadastro no Depósito São Cypriano na rua Fernando de Noronha, n.º 81, no bairro Vila Maria. Hoje o valor é cobrado por metros

cúbicos (volume), que equivalem à quantidade de entulho destinado, de acordo com o transporte utilizado.

A Usina transforma os restos de obras em matéria prima de excelente qualidade. O entulho da construção civil é uma fonte riquíssima. Dele pode-se extrair areia, pedra, cascalho, terra, sucata e madeira, não sendo necessária a exploração de novos recursos. Também proporciona à população a possibilidade de viver em uma cidade limpa, livre de entulhos nas vicinais, nos terrenos baldios e em estradas rurais, situação que é vista em nossa cidade hoje e que pode gerar criadouros de animais peçonhentos e insetos que trazem risco à saúde humana, além de alterar a paisagem do local e também poluir o solo e o lençol freático.

“Para que possamos cons-

truir essa nova realidade (que é de extrema necessidade e urgência), precisamos do apoio de toda população. E dentro desse espírito de união e soma de forças, convidamos todos para que nos deem as mãos no caminho de educarmos nossa geração em um contexto de responsabilidade, compreendendo que todos somos parte de um todo”.

SERVIÇO

A Recriarte – Usina de Tratamento de Entulho, está instalada na área rural de Batatais, no Km 1,59 da estrada secundária BTT182. Para chegar até a empresa, siga até o final da Avenida dos Pardais, no Bairro Altino Arantes, atravesse a Estrada Municipal Ayrton Senna e siga por cerca de 1,6 km na estrada de terra, vizinha ao Loteamento Jardim Veneza. Mais informações pelo (16) 3660-2222.

Pilhas e baterias não devem ser descartadas no lixo doméstico comum

Secretaria Municipal do Meio Ambiente indica os locais que recebem esses produtos para terem a destinação correta

Respondendo a uma solicitação de um dos empresários associados à ACE Batatais, a nossa reportagem entrou em contato com o secretário municipal do Meio Ambiente, Rafael Acra, para obter informações de como descartar corretamente as pilhas, muito utilizadas em lanternas, controles remotos e brinquedos, e também as baterias de celulares, de notebooks e outras. Segundo Rafael, a Secretaria recebe os produtos e também disponibiliza outros endereços para a população fazer a destinação adequada.

“Trata-se de um produto que, quando não está mais servindo ao seu propósito, que é o de alimentar equipamentos com energia elétrica, não pode ser descartado junto com o lixo doméstico comum e ir para aterros sanitários, pois são altamente tóxicos, podendo liberar metais pesados e contaminar o solo, por isso é

importantíssimo o descarte correto”, comentou Rafael Acra.

As pilhas e baterias de uso doméstico apresentam um grande perigo quando descartadas incorretamente. Na composição dessas pilhas são encontrados metais pesados como: cádmio, chumbo, mercúrio, que são extremamente perigosos à saúde humana. Dentre os males provocados pela contaminação com metais pesados está o câncer e mutações genéticas.

Só para esclarecer, as pilhas e baterias em funcionamento não oferecem riscos, uma vez que o perigo está contido no interior delas. O problema é quando elas são descartadas e passam por deformações na cápsula que as envolvem: amassam, estouram, e deixam vaziar o líquido tóxico de seus interiores. Esse líquido se acumula na natureza, ele representa o lixo não biodegradável, ou seja,

não é consumido com o passar dos anos. A contaminação envolve o solo e lençóis freáticos prejudicando a agricultura e a hidrografia.

Justamente por serem biocumulativas é que surgiu a necessidade do descarte correto de pilhas e baterias usadas.

O que não pode ser feito é o descarte desses materiais no lixo comum. Já existem leis que obrigam os fabricantes a receberem de volta pilhas e baterias, e desta forma dar a elas o destino adequado. Seria fundamental que também colocassem advertências na própria embalagem do produto, avisando dos eventuais perigos oferecidos pelo descarte incorreto do material.

A Secretara de Meio Ambiente informa também que o município possui alguns pontos de recebimento de pilhas e baterias, sendo a própria Secretaria Municipal de Meio Ambiente, localizada na Av. Dr. Chiquinho



Arantes n.º 301, Centro, o BATEA – Batatais Educação Ambiental e Viveiro Florestal, localizado na Rua Vereador Alfeu Gasparini, n.º 290, Central Park e na antiga FEBEM na sede da ACOMAR – Associação de Coletores de Materiais Recicláveis de Batatais, localizada na Alameda Antônio Dal Picolo, n.º 500, bairro Alto do Cruzeiro. Mais informações pelo telefone (16) 3761-0880.

US/NOX
Batatais
Serviço de Corte a Laser e Dobra CNC
e Fabricação de equipamentos em
aço inoxidável.
(16) 3660-6600
www.usinobatatais.com.br
R: Cel Joaquim Marques, 1415 - Distrito Industrial
Batatais/SP

POPIMAR
SPORTS & FASHION
(16) 3660-5311
AV. DR. CHIQUINHO ARANTES, 472 - CENTRO

DANIEL CARVALHO
CONSTRUTORA DE IMÓVEIS
16 98137-0710
16 3662-1498
Av. 14 de Março, 421 - Centro | Batatais/SP
danielvcarvalho@creci.org.br

DANIEL VEÍCULOS
Av. 14 de Março, 421 - Batatais - SP
Telefone: 16 3662-0710 / 16 97401-0706
leonardo@danielveiculosbatatais.com.br

COMERCIANTES ALERTAM:

Deterioração das ruas do centro é incompatível com o título de Estância Turística

Segundo eles, o estado precário da pavimentação asfáltica das vias centrais é preocupante e quebram a imagem de uma cidade bonita



Ladeira Doutor Mesquita



Rua Coronel Joaquim Rosa



Rua Marechal Deodoro



Rua Santos Dumont



Rua Sete de Setembro

Nesta edição, a reportagem do Jornal Empreenda fez uma ronda pelas principais ruas comerciais do centro de Batatais devido às reclamações de comerciantes que possuem estabelecimentos na região. Não constatamos nenhum grande buraco, que pudesse danificar ou causar acidentes, porém o estado da pavimentação asfáltica realmente é precária e inspira cuidados.

Na tarde de 25 de fevereiro, segunda-feira, a nossa reportagem visitou as principais ruas comerciais do centro. Primeiro passamos pela rua Sete de Setembro. Muitas manchas deixadas por operações tapa-buracos,

umas mais novas, outras antigas, algumas côncavas, outras convexas por quase todo o percurso. Inevitável para motorista e passageiro não passarem por leves sacudidas ao transitar pelo local.

Na esquina após o Bar Esporte, onde há mão inglesa de direção, algumas poucas pedrinhas, soltas dos buracos tapados e carregados pela chuva, dava a impressão de insegurança para quem convertia o veículo para a esquerda ou para a direita, risco maior para motociclistas.

“Com certeza, as ruas do Centro da cidade precisam ser urgentemente revitalizadas, devido ao precário estado de conservação em que se

encontram. Não há nenhuma dúvida de que, por ter o título de estância turística, as ruas da forma como estão prejudicam muito a imagem da cidade. Como empresária há décadas com estabelecimento no centro de Batatais, nunca tinha visto uma situação tão grave de deterioração das ruas como ocorre atualmente”, comentou Vera Lúcia Nardi Campeiz.

Já na tomando parte da rua Marechal Deodoro e ladeira Doutor Mesquita, a situação não é diferente, com muitos manchões de piche com pedrinhas mais escuras e outros serviços que foram feitos com asfalto frio ensacados, indicados na manu-

tenção emergencial preventiva de pavimento asfáltico. Algumas vezes, após chuvas fortes, ou mesmo moderadas, parte desse material é removido pela enxurrada, e alguns buracos ressurgem.

Entrando na rua Coronel Joaquim Rosa, a principal via comercial da cidade, grandes lojas, vitrines iluminadas, agências bancárias, comércios com mais de 40 anos em atividade, novamente a situação se repete. Quase não há lugar que não foi reparado pelo serviço de tapa-buracos. O que era para ser bonito e atrativo é quebrado pelo paradigma da realidade atual.

“O centro de Batatais é para ser um cartão postal, um lugar bem cuidado pelo poder público, revitalizado, limpo, sem detalhes. O centro comercial, com suas centenas de lojas e estabelecimentos dos mais variados segmentos contribui muito com a economia da cidade, com o pagamento de tributos para a Prefeitura e geração de emprego

e renda para a população e merece uma atenção especial”, ressaltou o empresário José Eduardo Latuf Dau.

Segundo Latuf, que possui lojas de calçados na rua Coronel Joaquim Rosa e na travessa Dr. Leandro Cavalcanti, a população batataense, assim como visitantes de outras cidades, merecem um centro mais bonito. “Para mim isso é muito claro. As pessoas devem levar uma impressão boa de Batatais, mas como está acho difícil isso acontecer”, destacou.

A empresária Leila Nassralla, do Armazinhos Casarão, há 42 anos no centro comercial, já alerta sobre a situação das vias centrais há tempos. Segundo ela, é comum ter muito pedrisco na rua em frente à sua loja, volta e meia pega a vassoura e limpa o local por receio de que alguém acabe escorregando e se ferindo. “As pedras se soltam dos locais onde foram feitos os tapa-buracos e fica perigoso caminhar pelo local”, disse ela.

Leila conta que, devido aos problemas na pavimentação da maioria das ruas centrais, em certa ocasião, caminhando pela calçada da Ladeira Dr. Mesquita, um carro que passava pela rua lançou uma pedra em sua direção que por pouco não a acertou. “Além de feio, é muito perigoso. O centro merece um cuidado maior, pois Batatais é estância turística”, ressaltou.

Os problemas com a pavimentação já desgastada se estendem também pelas ruas Major Antônio Cândido, Celso Garcia e Santos Dumont.

Prefeitura aguarda verba do Governo do Estado

Segundo o secretário municipal de Obras e Planejamento, o engenheiro Carlos Augusto Morandi Pimenta, em 2018, a Prefeitura de Batatais encaminhou ao Governo do Estado de São Paulo um projeto para o recapeamento das principais ruas do centro comercial de Batatais, solicitando recursos para os trabalhos, relacionando as ruas Coronel Joaquim Rosa, Celso Garcia, Sete de Setembro, Dr. Leandro Cavalcante e Ladeira Dr. Mesquita, porém ele informa que até o momento não obteve nenhuma resposta.

“Esse pedido foi feito durante a gestão do governador Márcio França. Tenho a impressão que o governador João Dória, que assumiu o Governo do Estado no início desse ano, está se inteirando de todos os pedidos dos municípios e ainda não chegou até a nossa solicitação, por isso a demora em nos retornar”, disse Carlos Pimenta.

J2M PORTÕES
www.j2mportoes.com.br
Tel. (16) 3662-3998
Cel. (16) 99233-2599

Portões Galvanizados a Fogo Sob Medida e Personalizados de Acordo com o Cliente.

Fabricação e Comércio de Portões e acessórios, grades, portas sociais, etc.
Automatização de Portões
Assistência técnica,
Recuperação de Portões Enferrujados e
Prestação de Serviços de Soldagem

Rua Vereador Carlos Sibin, 15 - Jd Virgínia - Batatais-SP

Fiorino
EVENTOS

Green
ESPAÇO DE EVENTOS

16 99346.3567 | 16 98116.1013
Rua João Batista Angulo Filho, 21 - Jd. São Gabriel

POSSETTI
RAÇÕES & ACESSÓRIOS

Sérgio vivo 99323-6488 | 99245-8465
csergiopossetti@gmail.com
Rua Amadeu Tassinari, nº 345 - JD. São Carlos

POSSETTI
BANHO E TOSA

Banho - Tosa da Raça
Hidratação - Penteados
anaflavialpino3@gmail.com
f FlaviaGroomers Flávia 99287-2685
Rua Amadeu Tassinari, nº 345 - JD. São Carlos

Açaí Mix
Sorveteria e Açaí Self Service

Disk Entregas - 16 98168-5153
Açaí Mix Batatais
R. Dr. Oswaldo Scatena, 509 - Batatais | SP

ACE Batatais prepara Missão Empresarial SUPERPET para Campinas



Pela primeira vez, a ACE Batatais prepara uma missão empresarial voltada para as empresas de Pet Shop. De 2 a 4 de Abril, no Expo Dom Pedro em Campinas, será realizada a SUPERPET, uma feira de negócios direcionada, exclusivamente, ao universo dos animais de estimação. A feira é voltada para proprietários de pet shop, veterinários, empresários do segmento pet. A missão da ACE está agendada para o dia 3 de abril, quarta-feira, com saída da sede da entidade. As inscrições já estão abertas.

A empresa Centagro de Batatais, dos empresários José dos Anjos Arantes Junior e Andrea Arantes, participará

como expositora pelo segundo ano na feira. Segundo eles, o evento reúne as principais marcas do mercado pet e apresenta as últimas novidades para o segmento que tem apresentado crescimento contudente nos últimos anos

“A primeira SuperPet superou nossas expectativas! Parabéns pela organização e atitude inovadora, temos orgulho em participar deste projeto. Na SuperPet 2018 estiveram presentes 38 dos 40 parceiros da Centagro e ainda tivemos a oportunidade de contatar novos prospects, apresentar muitas novidades e comemorar com nossos amigos, clientes, veterinários, empresários e groomers os 30 anos de história da Cen-



tagro de forma mágica”, comentou Andrea Arantes para o site da feira.

O Brasil é, atualmente, o terceiro maior mercado

do mundo em faturamento no setor pet, ficando atrás apenas dos Estados Unidos e do Reino Unido, segundo dados da Associação Brasilei-

ra da Indústria de Produtos para Animais de Estimação (Abinpet).

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, em Batatais também está havendo um crescimento do mercado pet, com novas empresas atuando no setor comercial e o objetivo da ACE Batatais realizar a missão empresarial para a SUPERPET de Campinas é de contribuir para que empresários desse segmento tenham acesso às marcas, produtos e fornecedores.

“Temos certeza que se trata de um evento muito importante que acrescentará aos participantes mais conhecimento

sobre esse segmento, que a cada ano apresenta muitas novidades. O convite para a missão empresarial é para as empresas associadas à ACE, que têm maiores vantagens junto à entidade, e se estende também para as demais empresas da cidade que queiram participar”, comentou o gerente.

SERVIÇO

A Missão Empresarial SUPERPET está agendada para o dia 3 de abril, com saída da ACE Batatais. As inscrições já estão abertas diretamente na entidade, localizada à Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, Centro. Maiores informações pelo (16) 3761-3700.



PAGUE
Até

20% A MENOS

NO SEU PLANO*



FALE COM A ACE BATATAIS

(16) 3761-3700

*Desconto válido somente no plano empresarial e para novas adesões para as empresas associadas há ACE Batatais. E os associados que já possuem o plano empresarial já estão enquadrados dentro deste desconto conforme contrato de parceria com a UNIMED Batatais.

ACE Batatais abre inscrições para o curso gratuito “Começar Bem – Formalização”



Em parceria com o Escritório Regional do Sebrae de Franca, a ACE Batatais está abrindo inscrições para o curso “Começar Bem – Formalização”, que será realizado no dia 11 de abril, quinta-feira, das 18h30 às 22h, no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da ACE. O curso é gratuito e tem como público alvo potenciais empresários que tenham uma

ideia ou uma iniciativa de negócio. “Com carga horária de quatro horas, a oficina é voltada a empresários, potenciais empresários e público em geral. Trata-se de uma grande oportunidade para quem quer abrir uma empresa mas ainda tem dúvidas quanto à formalização, pois o conteúdo trata do passo a passo para formalizar uma empresa e quais são os direitos e as obrigações para um negócio já formalizado”, comentou Andrea Oliveira, responsável pelo atendimento do Sebrae Aqui Batatais.

Nesta oficina o participante conhecerá o passo a passo como formalizar os diversos tipos de empresa sem complicação, conhecendo o caminho para legalizar seu negócio, bem como as obrigações e os direitos adquiridos a partir do registro como pessoa jurídica.

A oficina tem como propósito criar as condições necessárias para que os participantes desenvolvam competências para conhecer os direitos e deveres da formalização do negócio, identificar os passos para formalização do seu negócio, refletir sobre as vantagens e benefícios da formalização e o risco da informalidade, predispor-se a formalizar o seu negócio e estabelecer metas para formalização de seu negócio.

zação de seu negócio.

A programação da oficina gratuita “Começar Bem - Formalização” está dividida em: introdução; vantagens e benefícios da formalização; riscos da informalidade; obrigações legais; passos para formalização; plano de ação; perguntas e respostas; e encerramento.

SERVIÇO

As inscrições para o curso Começar Bem – Formalização já estão abertas e vão até dia 5 de abril, podem ser feitas diretamente na sede da ACE Batatais, localizada à Praça Doutor José Arantes Junqueira, n.º 90, Centro ou pelo telefone (16) 3761-3700, de segunda à sexta-feira, das 9h às 18h e aos sábados das 9h às 13h.

Micro Empreendedores Individuais devem ficar atentos à declaração anual de faturamento



O prazo legal para a entrega do documento segue até 31 de maio, sem a possibilidade de prorrogação

Todo Micro Empreendedor Individual (MEI), independente do setor em que atua, deve fazer sua declaração anual até o dia 31 de maio para evitar multas. Para auxiliar o grande número de MEIs de Batatais, a ACE Batatais possui uma unidade do Sebrae Aqui, onde os empresários podem tirar suas dúvidas de como e quando fazer sua Declaração Anual Simplificada do MEI (DASN-Simeij). O Sebrae Aqui Batatais atende das 9h às 12h30 e das 14h às 17h, de segunda à sexta-feira.

Os Micro Empreendedores Individuais (MEI) de Batatais devem ficar atentos à declaração anual de faturamento, que é obrigatória para manter os benefícios da formalização. Dessa forma, quem se formalizou entre 2009 e 2018 deve apresentar à Receita Federal, a Declaração Anual do Simples Nacional (DASN-Simeij)

A consultora do Sebrae Aqui Batatais, Andrea Oliveira está à disposição para esclarecer dúvidas para que todos os MEIs de Batatais façam a declaração anual de rendimentos. O prazo legal para a entrega do documento segue até 31 de maio, sem a possibilidade de prorrogação. A DASN-Simeij é obrigatória para que o MEI mantenha os benefícios da formalização, tais como: a cobertura da Previdência Social, aposentadoria e auxílios para ele e sua família.

O empreendedor que não apresentar a declaração no prazo pagará uma multa e não poderá emitir os boletos

mensais deste ano referentes ao pagamento do INSS, ISS e ICMS. Na declaração, o MEI deve apresentar um relatório com o valor do faturamento da empresa, a receita bruta, registrada até dezembro de 2018, além de informar se teve funcionário registrado.

Os escritórios contábeis que têm o benefício da tributação pelo Simples Nacional também poderão fazer o atendimento ao empreendedor. Os empreendedores que se formalizaram em 2018 e farão pela primeira vez a declaração têm a garantia da gratuidade junto aos escritórios contábeis que estão inscritos no Simples Nacional.

No Portal do Empreendedor é possível encontrar a listagem dos escritórios contábeis que atendem gratuitamente os micro empreendedores. O MEI deve atentar para não confundir a DASN-Simeij com a Declaração Anual do Imposto de Renda da Pessoa Física, que deve ser entregue até o final de abril. Prazos e objetivos das duas declarações são distintos. O MEI é isento de entregar a Declaração de Imposto de Renda de Pessoa Jurídica (IRPJ).

SERVIÇO

O Sebrae Aqui de Batatais oferece todo tipo de orientação para MEIs, micro e pequenos empresários. A unidade está localizada à Praça Doutor José Arantes Junqueira n.º 90, Centro, em anexo à área administrativa da ACE Batatais, o expediente é das 9h às 12h30 e das 14h às 17h, de segunda à sexta-feira. O telefone de contato é o (16) 3761-3700. O endereço eletrônico do Portal do Empreendedor é o www.portaldoempreendedor.gov.br.

Prefeito renova concessão de galpões ao Projeto Incubadora de Empresas

O prefeito tem se mostrado parceiro e sensível à causa do empreendedorismo e do desenvolvimento econômico do município, disse o vereador Marcelo Arruda

Atendendo a um pedido da ACE Batatais e do vereador Marcelo Campos Arruda, no dia 29 de janeiro, o Prefeito José Luis Romagnoli assinou os decretos que concedem por mais cinco anos o direito real de uso dos dois galpões localizados no Distrito Industrial Ermelindo Dias de Moraes, utilizados pelo Projeto Incubadora de Empresas, garantindo a continuidade dos trabalhos juntos às empresas incubadas.

Recentemente, a diretoria da ACE Batatais havia encaminhado um ofício para a Prefeitura tratando o assunto. O vereador Marcelo Arruda, também informado sobre o pedido de renovação de concessão, no uso das suas atribuições, propôs ao poder executivo a continuidade do direito real de uso dos galpões pelo projeto.

O Projeto Incubadora de Empresas de Batatais está em atividade desde 2003, portando, neste ano ela completará 16 anos de atividades. Nesse tempo, várias empresas da cidade passaram pelo local, como residentes, ocupando os espaços do primeiro galpão, ou como não residentes, recebendo todas as orientações e consultorias oferecidos pelo projeto. Em 2013, ou seja, 10 anos depois do início do Projeto Incubadora, a Prefeitura con-

cedeu o direito real de uso de mais um galpão, ampliando para mais empresas todos os benefícios.

Muitas empresas de Batatais, hoje fortalecidas e sólidas no mercado, iniciaram suas atividades dentro do projeto. Começaram pequenas e atualmente geram muitos empregos e renda na cidade. O Projeto Incubadora de Empresas de Batatais é referência no Estado de São Paulo.

“O prefeito tem se mostrado parceiro e sensível à causa do empreendedorismo e do desenvolvimento econômico do município e em nome da ACE Batatais, das empresas incubadas, das inúmeras pessoas que assim tem garantidos os seus empregos, quero manifestar publicamente nossa gratidão”, comentou o vereador Marcelo Arruda em sua página da rede social Facebook.

Desde a implantação do projeto, várias empresas passaram pelo programa Incubadora de Empresas, sendo que a maioria delas estruturaram seus negócios e estão atualmente em instalações mais amplas. O programa tem atendido seus objetivos, mostrando-se eficaz como



solução para que os novos empreendimentos sejam criados com solidez, contribuindo para a redução da chamada “mortalidade” das empresas, que na maioria das vezes, acontece nos primeiros três anos de vida.

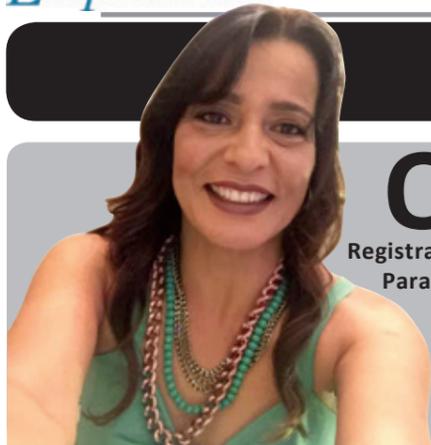
“Trata-se de um projeto muito importante para a nossa cidade, pois os pequenos empresários, aqueles que estão iniciando seus negócios, precisam de um apoio, de uma orientação. Muitas vezes, eles sabem fazer o produto, mas não sabem formar preço, fazer contatos com clientes e fornecedores, administrar seu negócio, e isso tudo o projeto oferece”, comentou o presidente da ACE Batatais, Gino Ivair Bellon.

Para participar do programa o empreendedor apre-

senta um Plano de Negócios para avaliação de viabilidade econômica e financeira para iniciar o empreendimento, o espírito empreendedor, a dedicação exclusiva do empreendimento e processo de fabricação não poluentes.

“As empresas que buscam as incubadoras, além de receberem suporte gerencial, administrativo e mercadológico, recebem apoio técnico para o desenvolvimento do seu produto. Com isso, o empreendimento pode ser acompanhado desde a fase de planejamento até a consolidação de suas atividades com a consultoria especializada”, comentou o gerente do Projeto Incubadora de Empresas de Batatais, Juliano Azevedo Valentini.

Espaço da Mulher Empresária



O mês de março é muito especial para nós da equipe do Espaço Mulher Empresária, pois esta editoria tem justamente a prerrogativa de homenagear as mulheres e no dia 8 comemora-se o Dia Internacional da Mulher. Registramos aqui toda a nossa afeição e reverência a esse ser iluminado e sagrado. Parabéns a todas as mulheres.

Para esta edição tão especial, a nossa convidada é a empresária do ramo de vestuário, Patrícia Machado Bologna Bergamo, da loja Patrícia Venda Direta. Aniversariante do dia 8 de maio, Patrícia é técnica em contabilidade, casada há 26 anos com Luis Fernando V. Bergamo, mãe do jovem casal de filhos Gabriela Bologna Bergamo e Luis Eduardo Bologna Bergamo. Confira:

Espaço Mulher Empresária - Com quantos anos a senhora começou a trabalhar e quais funções desempenhou ao longo de sua carreira profissional?

Patrícia Machado Bologna Bergamo - Comecei a trabalhar cedo. Com 14 anos já auxiliava meu pai que sempre teve oficina de tapeçaria de veículos, na área financeira, administrativa e de atendimento geral ao público até os meus 28 anos, onde passei a ajudar meu marido que também sempre teve comércio de som automotivo, na área de serviços externos e atendimento geral até os meus 34 anos.

EME - Como se tornou empresária e porque optou pelo setor do vestuário?

Patrícia - Por estar sempre em contato com o público, já havia me arriscado outras vezes em vendas de lingerie e cosméticos. Certa vez surgiu a oportunidade e resolvi tentar e aos poucos fui ganhando conhecimentos e experiências necessárias, assim nasceu Patrícia Venda Direta.

EME - Como é o seu dia a dia na empresa e quais as suas responsabilidades?

Patrícia - É bem corrido, já que optei em não ter funcionários e isso acaba me sobrecarregando um pouco. Mas tenho uma flexibilidade grande de horários o que me propicia dar conta e organizar tudo certinho. Minhas responsabilidades vão desde compras de mercadorias, formação de estoque, venda, pós venda, marketing virtual, entre outras.

EME - Há quantos anos a senhora está no mercado de vestuário?

Patrícia - Atuo no ramo há quase 11 anos, desde 17 de abril de 2008.

EME - Qual a principal dificuldade de ser empresária?

Patrícia - A principal dificuldade que encontro é a conciliação dos horários para atendimento às clientes; haja visto que apesar de ter meu espaço próprio, aconchegante, bem montado e climatizado há seis anos, ainda continuo com atendimentos externos, visando o conforto e bem estar das minhas clientes e isso demanda um ajuste ultra elaborado de horários na agenda para não deixar ninguém na mão.

EME - A senhora conta com o apoio de seus familiares na empresa?

Patrícia - Sim, conto com o apoio fundamental do meu

marido que há quase dois anos vem de forma empenhada me acompanhando nas compras. Ele também tem me auxiliado muito na área administrativa e de logística. Ele tem sido meu braço direito.

EME - Quais produtos a sua empresa oferece?

Patrícia - A empresa oferece a linha feminina e masculina de vestuário e acessórios. Optando pelo padrão moderno, versátil, com toques esporte fino aliados ao bom gosto, qualidade e com preços atrativos.



EME - Se não fosse empresária que outra atividade gostaria de desenvolver?

Patrícia - Se eu não estivesse nesse ramo com certeza continuaria assessorando meu marido no ramo em que ele ainda atua nos dias de hoje.

EME - O fato de ser mulher contribui com a escolha das peças de roupas que a senhora vende em sua loja?

Patrícia - Isso acaba sendo relativo, até porque meu marido vem opinando bastante e acertado nas escolhas de primeira. Em contrapartida também costumo adquirir peças que eu, sem sombra de dúvidas, usaria em qualquer situação e essa sensibilidade tem me auxiliado desde o início. Se eu não gostar para mim, não consigo trazer para vender na loja.

EME - Por ser do setor de vestuário, há a necessidade de sempre estar bem informada sobre moda e suas tendências?

Patrícia - Pesquisas constantes em sites de moda são fun-

damentais. A necessidade de busca por novos modelos, tendências de cores e padrões, pois a moda gira muito rápida e temos sempre que nos antecipar às coleções futuras.



EME - Como concilia suas responsabilidades como mãe, esposa, dona de casa e empresária?

Patrícia - Conciliar tudo não é uma tarefa fácil, mas como em casa já são todos adultos e independentes, as tarefas tendem a não serem tão complexas. Tenho uma auxiliar que me ajuda nos afazeres domésticos. Não abro mão de cozinhar para minha família. Com jeitinho acabo dando conta de tudo.

EME - Como gosta de passar os seus momentos de lazer?

Patrícia - Meus momentos de lazer eu desfruto com a família e amigos. Realizamos desde viagens para conhecer novos lugares e culturas, passeios mais próximos de finais de semana ou até mesmo um bom churrasco, jantar ou barzinho já me sinto realizada. Shows e teatro também são sempre bem vindos.

EME - Na culinária qual é o seu prato predileto?

Patrícia - Depende muito da ocasião, sou boa de garfo e amo saladas. Mas um belo escondidinho de carne seca é tudo de bom.

EME - Qual dica a senhora pode dar para as mulheres que estão começando um novo empreendimento?

Patrícia - A dica que eu dou para quem está começando é que nada cai do céu. Há que se ter muita, mas muita, determinação, anos à fio até que se comece a ter o retorno financeiro, investimento e estabilidade são fundamentais. Equilíbrio, bom senso e muito pé no chão porque comércio em qualquer ramo, é uma via de mão dupla e devemos estar sempre preparados para toda e qualquer surpresa. Usar seu feeling para descobrir o seu diferencial na área escolhida e só assim conseguir sobreviver no mercado competitivo. Perseverança e fé em Deus sempre.



Energia verde

O etanol libera uma quantidade reduzida de gases causadores do efeito estufa, tornando-se um biocombustível indispensável para o desenvolvimento sustentável.



Usina Batatais

2001 TELECOMUNICAÇÕES
16 3662-2001

MONITORAMENTO DE ALARME 24H

R: Paraná, 536 - Santo Antônio - Batatais/SP

Credi-Calçados
BIANCO
Um Cantinho do Rio Grande do Sul em Batatais
FONE/FAX: (16) 3761-2329

SEBRAE SP **Aqui Batatais** **ACE**

Fone: (16) 3761.4182
End: Praça Dr. José Arantes Junqueira, 90 - Centro

Entrevista – Centro de Formação de Condutores Modelo



Jornal Empreenda - Como surgiu a empresa Centro de Formação de Condutores Modelo e há quanto tempo ela está em atividade?

CFC Modelo - O "Centro de Formação de Condutores Modelo" foi criado no ano de 2000, portanto, há 19 anos e surgiu por intermédio da União das Auto Escolas de Batatais.

EM - Quem são os seus proprietários e com quantos colaboradores a empresa conta?

CFC Modelo - O CFC Modelo possui seis sócios proprietários e atualmente conta com quatro colaboradores diretos.

EM - Quais categorias de condução de veículos a CFC Modelo disponibiliza em Batatais?

CFC Modelo - Oferecemos o curso para a Carteira Nacional de Habilitação em duas categorias: a

categoria "A", se refere apenas a motocicletas, também a categoria "B", que é a mais comum, inclui veículos automotores de até oito lugares e que não exceda 3500 kg. Essa é a categoria dos carros de passeio. É importante lembrar que a categoria B não habilita o motorista para dirigir motocicletas. Para se habilitar a dirigir tanto carros de passeio, quanto motos, é preciso solicitar a carteira de motorista para as categorias "A" e "B".

EM - A maioria dos alunos que procura a CFC para tirar a CNH são jovens com menos de 20 anos?

CFC Modelo - A procura para tirar a CNH é maior pelos jovens. Muitos, ao completar 18 anos de idade, já nos procuram para começar os procedimentos. Temos também boa procura de pessoas com mais idade que querem se habilitar, pois não

tiveram oportunidade anteriormente, mas a maior procura realmente é pelos jovens.

EM - É comum motoristas procurar elevar a categoria de suas CNHs?

CFC Modelo - Sim, o mercado para motoristas profissionais vem crescendo e muitos procuram elevar suas categorias de habilitação em busca de uma oportunidade de emprego. Mais ou menos, cerca de 30% dos condutores adultos passam suas CNHs para profissional.

EM - A busca por CNH de motocicleta vêm crescendo na cidade?

CFC Modelo - Por ser um veículo mais econômico, que atinge uma quilometragem maior por litro de combustível e pela facilidade de estacionar, a motocicleta tem sido uma boa opção para muitas pessoas. Observamos que nos últimos anos a procura pela CNH categoria "A" que permite conduzir motocicleta vem crescendo sim, tanto por homens como por mulheres.

EM - Tem pessoas que querem apenas a CNH de moto?

CFC Modelo - Podemos afirmar que a procura de pessoas que querem apenas a CNH categoria "A" (motocicleta) é baixa em relação ao número de pessoas que procuram tirar apenas categoria "B" (carro).

Sem dúvida, o número maior é de pessoas que buscam se habilitar nas duas categorias.

EM - É mais econômico tirar as duas CNHs (motocicleta e automóvel) juntas?

CFC Modelo - Sim, pois os exames físicos e teóricos são praticamente os mesmos para as duas categorias e isso gera uma economia para quem opta em tirar a A e B juntas, sendo diferentes apenas as aulas práticas. Para quem opta em tirar separadas, o investimento acaba sendo um pouco maior.

EM - O que é preciso para dar entrada na CNH?

CFC Modelo - Para darmos início ao processo, é preciso ter no mínimo 18 anos de idade, nos trazer o CPF (Cadastro de Pessoa Física), RG (Registro Geral), e comprovante de residência.

EM - Quais exames médicos, técnicos e curso o interessado terá que passar?

CFC Modelo - Os exames necessários são: Médico, Psicotécnico, Curso teórico, Prático e Simulador.

EM - Já nas aulas práticas, quantas são necessárias?

CFC Modelo - São 20 aulas práticas para cada categoria (A e B), sendo 16 diurnas e quatro noturnas.

EM - Como é a concorrência no setor de autoescolas?

CFC Modelo - As taxas de exames são tabeladas pelo Detran. Os valores das aulas são de acordo com a planilha de custo de cada Auto Escola.

EM - A CFC Modelo também oferece aulas para quem já possui CNH e perdeu a prática de conduzir veículos ou desenvolveu fobia por direção?

CFC Modelo - Sim. A CFC Modelo também oferece aulas para quem já possui CNH e/ou desenvolveu fobia por direção. É comum acontecer de uma pessoa tirar habilitação e não praticar, ficando sem dirigir por algum tempo e depois não sentir segurança suficiente para assumir o volante, ou mesmo aquelas que tiveram a quantidade de aulas mínimas e querem ter mais um período para obter maior experiência na condução do veículo mesmo depois de terem sido aprovadas e terem já recebido a CNH.

EM - Quais os dias e horários de funcionamento, endereço e telefones de contato da CFC Modelo?

CFC Modelo - Atendemos de segunda à sexta-feira, das 8h às 17h30 e aos sábados das 8h às 11h. O nosso telefone de contato é o (16) 3761-8940. O endereço da CFC Modelo é Tv. José Yara, n.º 6 - Centro, esquina com a rua Celso Garcia.

Entrevista – Delícias da Gerais



Por Bruno Dutra e Marília Tardivo - empresários

Jornal Empreenda - Como surgiu a empresa Delícias da Gerais e há quanto tempo ela está em atividade?

Delícias da Gerais - A empresa foi criada no início de 2017. Nós gostamos muito dos produtos artesanais do Estado de Minas Gerais, que tem muita tradição na produção de queijos, pães de queijo e doces. Sempre viajávamos à Minas e comprávamos esses produtos para consumo próprio, para familiares e amigos, e os pedidos foram aumentando, então transformamos um hobby em negócio.

EM - Quem são os proprietários? A empresa possui colaboradores diretos ou indiretos?

Delícias da Gerais - Os proprietários da empresa Delícia da Gerais sou eu, Bruno O. Dutra, mas pode me chamar de Brunão, e Marília B. Tardivo - Mãe da nossa pequena

filhinha Cecília. Não temos colaboradores, contamos com parceiros.

EM - Quais produtos a Delícias da Gerais oferece?

Delícias da Gerais - Queijos Artesanais produzidos na Região da Serra da Canastra, Queijo Fresco, Doces em Pasta, Barra e Compotas, Doces Diet, Salame Artesanal, Melado, Macarrão Caseiro, Geleias de Pimenta e sem Pimenta, Pão de Queijo, Uma grande variedade de Queijos para Petisco/Tira Gosto, Cortes especiais de Suínos, Ovos Caipira, Carne na Lata, entre outras delicias.

EM - Qual produto é o mais procurado pelos clientes?

Delícias da Gerais - Difícil de eleger apenas um. Pois nossos produtos têm grande aceitação pelos clientes.



EM - Todos os produtos são originais do estado de Minas?

Delícias da Gerais - 90 % dos nossos produtos são originalmente Mineiros, o restante vêm de outras regiões do Brasil, pois são muitos produtos artesanais de ótima qualidade em vários Estados brasileiros. Todos os Produtos são escolhidos a dedo, minuciosamente selecionados, pois queremos transmitir aos nossos clientes experiências gastronômicas que remetam a infância, os bons momentos vividos, aquele "gostim" do pão de queijo na casa dos avós. O macarrão de domingo. A carne de Porco na Lata no sitio dos Tios.

EM - Além dos produtos que a Delícias da Gerais já possui em seu estabelecimento comercial, é possível fazer encomendas de outros da culinária artesanal mineira?

Delícias da Gerais - Sim, estamos sempre aceitando sugestões de nossos clientes. Nossa Linha de Doces e Geleias Diet e Queijos Zero Carboidrato por sinal foram sugestões de clientes.



EM - Qual o público alvo das Delícias da Gerais?

Delícias da Gerais - Nosso Público alvo são todas as pessoas que gostam de um produto diferenciado e artesanal.

EM - Os valores de queijos, doces e outros produtos são acessíveis?

Delícias da Gerais - Sim, temos produtos a partir de R\$7,00.

EM - Quais as formas de pagamentos a Delícias da Gerais disponibiliza?

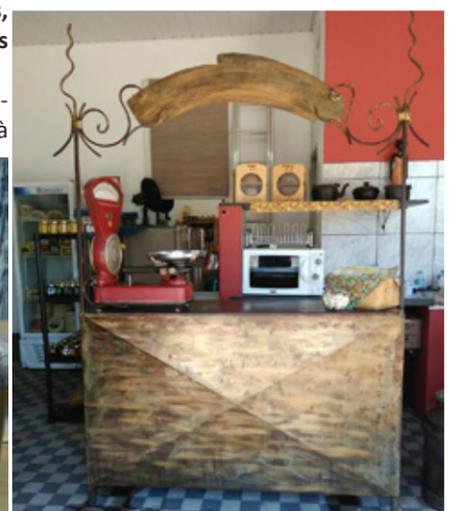
Delícias da Gerais - Dinheiro e cartões de débito, crédito e vale alimentação

EM - Qual o horário de funcionamento da Delícias da Gerais, endereço, telefone e outros contatos?

Delícias da Gerais - A Loja Delícias da Gerais está localizada à



Avenida Nove de Julho, Nº 2, ao lado do Parquinho Ana Nery, da Escola Castelo. Atendemos de segunda a sábado das 9h às 19h. O telefone para contato / encomendas - (16) 98230-1733 "UaiTzap". Também estamos na Feira do Produtor às quintas-feiras ao Lado da Rodoviária, das 17h às 21h e aos domingos na Avenida Prefeito Washington Luís (Gordovia) das 7h às 12h.



ECONOMIA

Indicadores

INFORMAÇÕES ECONÔMICAS

UNIDADE FISCAL

UFESP	R\$ 26,53
Fonte: Diário Oficial SP 21/12/2018	

JUROS – Taxa Média Mensal

Cheque Especial	13,45%
Empréstimo Pessoal	6,28%
Fonte: Procon SP (Pesquisa Fev/2019)	

Cartão Crédito – Rotativo Pessoa Física – Pré Fixado

Banco	am	aa
Bradesco	11,09	253,30
Banco Santander	11,12	254,28
Banco do Brasil	9,67	202,75
Caixa Econ. Fed.	10,97	248,73
Itaú Card	10,57	233,99
Fonte: Banco Central – 05/02 a 11/02		
Parc.: Taxa pagamento integral parcela.		

Cheque Especial – Pessoa Física

Banco	am	aa
Bradesco	12,29	301,76
Banco Santander	14,77	422,15
Banco do Brasil	12,02	290,24
Caixa Econ. Fed.	12,41	307,23
Itaú Unibando	12,11	294,34
Fonte: Banco Central 05/02 a 11/02		

TAXA SELIC

Anual	6,50%
-------	-------

Indicadores Mensais

Índice	Nov	Dez	Jan
IGP-M	1,0968	1,0754	1,0674
IPCA	1,0405	1,0375	1,0378
IPCfipe	1,0349	1,0302	1,0314
Fonte: Banco Central			

Indicadores Econômicos Acumulado 12 meses

IGP-M	6,75%
IPCA	3,78%
Fonte: Banco Central 23/01/2019	

Boa Vista SCPC

Cheque Devolvido		
Mês	Out	Nov
%	1,69	1,77
Outros		
Inadimplência (Jan)	2,0%	
Recuperação Crédito (Nov)	1,5%	
Demanda de Crédito (Jan)	2,2%	
Pedidos de Falências (Jan)	10,3%	
Movimento Comércio (Dez/18)	- 1,5%	
Fonte: Boa Vista		

TJLP

Anual (BNDES)	7,03%
---------------	-------

CAGED

Ano	Admissão	Demissão	Saldo
2016	4.484	4.927	- 443
2017	4.818	4.570	248
2018	4.532	4.574	- 42
Dez/18	193	523	- 330

Balança Comercial (Milhões US\$)

Ano	Exportação	Importação	Saldo
2016	65,3	1,5	63,8
2017	97,2	2,9	94,3
2018	70,7	3,6	66,9

Balança Comercial (Milhões US\$) - 2018

Período	Export.	Import.	Saldo
Jan/19	6,25	0,20	6,05
Fonte: SECEX			

Balança comercial de Batatais tem superávit de US\$ 6,05 milhões em janeiro



A balança comercial de Batatais fechou janeiro com um superávit de US\$ 6,05 milhões, segundo os dados do Comex

Vis Municípios, divulgados pelo Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços. As exportações totalizaram US\$ 6,25 milhões e as importações US\$

0,2 milhões. Em janeiro de 2018 as exportações totalizaram US\$ 8,13 milhões, as importações US\$ 0,44 milhões, tendo um saldo de US\$ 8,08 milhões.

As exportações do município correspondem a 0,2% do Estado de São Paulo, sendo que a cidade se posiciona em 88º no ranking do estado e 332º do ranking Brasil. No mês de janeiro foram 5 empresas exportadoras, sendo que o principal produto exportado foi o açúcar com US\$ 6,24 milhões, correspondendo a 99,9% das exportações. Os principais países que compraram produtos do município são Bangladesh com US\$ 2,42 milhões (39%), Iraque com US\$ 2,41 milhões (39%), o Marrocos com US\$ 694,83 mil (11%) e Rússia com US\$ 336,98 mil (5,4%).

As importações totalizaram US\$ 0,2 milhões, proveniente de boratos com US\$ 91,28 mil (47%), óxido de boro com US\$ 28,08 mil, aparelhos e dispositivos com US\$ 16,41 mil (8,4%) e refrigeradores e congeladores com US\$ 14,2 mil (7,3%). Estes produtos são provenientes da Argentina e França.

O estado de São Paulo exportou no mês de janeiro US\$ 3.471,38 milhões, importou US\$ 5.182,94 milhões tendo um saldo negativo de US\$ 1.711,56 milhões. O total das exportações brasileiras no mês janeiro US\$ 18.578,92 milhões, as importações atingiram US\$ 16.386,53 milhões e o saldo da balança comercial foi de US\$ 2.192,89 milhões.

Luiz Carlos Figueiredo

OS RESULTADOS DAS BALANÇAS COMERCIAIS DAS CIDADES DA REGIÃO ESTÃO DEMONSTRADOS NO QUADRO ABAIXO.

Cidade	Exportação	Importação	Saldo
Ribeirão Preto	US\$ 12,32 milhões	US\$ 23,71 milhões	- US\$ 11,39 milhões
Franca	US\$ 7,83 milhões	US\$ 2,3 milhões	US\$ 5,53 milhões
Orlândia	US\$ 5,62 milhões	US\$ 1,11 milhões	US\$ 4,51 milhões
São Joaquim da Barra	US\$ 1,78 milhões	US\$ 0,13 milhões	US\$ 1,65 milhões
Morro Agudo	US\$ 7,59 milhões	-	US\$ 7,59 milhões
Altinópolis	US\$ 2,11 milhões	US\$ 0,05 milhões	US\$ 2,06 milhões
Brodowski	US\$ 0,15 milhões	US\$ 0,13 milhões	US\$ 0,02 milhões

Janeiro tem queda de 3,45% de clientes inadimplentes comparados com o mesmo período do ano de 2018

Segundo informações da ACE Batatais, com base nos dados da Boa Vista SCPC, no mês de janeiro deste ano, no município de Batatais foram efetuados 196 registros de clientes inadimplentes no serviço de proteção ao crédito, sendo 180 de clientes com apenas 1 registro e 16 clientes com 2 a 5 registros, totalizando 218 ocorrências, uma média de 1,112 ocorrências por cliente, totalizando uma dívida de R\$ 109.460,77.

No mês de janeiro de 2018, foram registrados 206 clientes inadimplentes, totalizando 363 ocorrências, e uma dívida de R\$ 193.543,26. Ao comparar os dados de janeiro de 2019 com o mesmo período de 2018, observa-se que houve uma redução de 3,45% da quantidade de clientes inadimplentes e de 39,94% da quantidade de registros, bem como uma queda de 77% do valor da dívida registrada de inadimplência dos clientes.

Das 218 ocorrências registradas em janeiro deste ano 205 são de clientes que devem até um ano, com o total

da dívida de R\$ 101.436,61 e 12 ocorrências de clientes que tem dívidas até dois anos totalizando R\$ 7.824,18 e um cliente com dívida de até três anos com o valor da dívida de R\$ 199,98.

Dos registros efetuados, nove deles são de clientes com dívida de até R\$ 50, totalizando R\$ 281,66, tendo ainda 108 ocorrências de clientes com dívida de até R\$ 500, totalizando R\$ 24.867,55 e 35 ocorrências de clientes com dívida de até R\$ 100, totalizando R\$ 2.952,01. As ocorrências de maior valor estão assim divididas, 33 ocorrências com dívidas de até R\$ 1.000, que totalizam R\$ 25.103,22, o total de 26 ocorrências de dívidas com até R\$ 2.000, que somam R\$ 36.376,88 e sete ocorrências de clientes com dívida acima de R\$ 2.000, que totalizam R\$ 19.879,45.



Segundo Luiz Carlos Figueiredo, gerente executivo da ACE Batatais, os dados não representam a realidade do município, considerando que muitos empresários não têm o costume de negativar clientes inadimplentes, fator que, segundo ele, prejudica a análise de crédito na hora da venda, permitindo o crédito a clientes que não pagaram suas contas em outros estabelecimentos comerciais.

Figueiredo lembra que a ACE oferece a seus associados o sistema de análise de crédito da Boa Vista SCPC, diminuindo riscos e aumentando a possibilidade de vendas mais seguras. Informa que o sistema de análise de crédito possui a avaliação do score, informações restritivas e comportamentais do cliente, possuindo ainda o serviço de inclusão do cliente inadimplente no banco de dados, a emissão de carta de cobrança e a negatificação dos inadimplentes.

Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo elege presidente e vices para biênio 2019/2021



A Assembleia Geral para eleição do presidente e homologação dos vice-presidentes regionais da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Facesp), para o biênio 2019/2021, foi realizada no dia 25 de fevereiro, segunda-feira. O engenheiro e empresário Alfredo Cotait Neto é o novo presidente.

É a primeira vez que Co-

tait assume a presidência da entidade. “Vamos intensificar o trabalho de reorganizar e fortalecer a Facesp. Nossa plataforma principal é alçar a entidade ao papel de protagonista na defesa da livre iniciativa e do empresariado paulista, posicionar a entidade num contexto nacional”, frisou. O presidente eleito lembrou ainda que as Associações Comerciais não dependem de verba pública, subsídios e também

não fazem parte do sistema S: “dependem do sistema das próprias associações, que é exatamente o sistema para o qual nós trabalhamos”.

Ele revelou que quer fortalecer o sistema Facesp por meio de produtos e serviços, entre eles informação sobre crédito (Boa Vista SCPC). “Queremos que as pequenas ACs também sejam fortalecidas. Será um projeto mais amplo que nós vamos preparar e

desenvolver”. Outro objetivo é a aproximação da diretoria executiva com as regiões. “Queremos estreitar essa relação para conhecer melhor os problemas locais. Não há soluções iguais para todos: precisamos de soluções regionais específicas”.

SOBRE O NOVO PRESIDENTE

Alfredo Cotait Neto é engenheiro civil formado pela

Universidade Mackenzie com mestrado em Economia e Administração de Empresas pela Fundação Getúlio Vargas (FGV). Preside o Conselho Deliberativo da Boa Vista SCPC e a Câmara de Comércio Brasil-Líbano e foi condecorado pelo Itamaraty com o grau de Comendador da Ordem de Rio Branco. É primeiro-suplente da senadora por SP Mara Gabrilli, eleita em 2018. Foi secretário de Relações Internacionais e do Planejamento da cidade de São Paulo. Presidiu a Comissão Normativa de Legislação Urbanística e a Comissão Municipal de Emprego. Como primeiro suplente de Romeu Tuma (PTB-SP), falecido em 26 de outubro de

2010, foi senador da República por SP entre 3/11/2010 e 31/1/2011. Na iniciativa privada, liderou empreendimentos nas áreas de construção civil, mercado de capitais, financeira, hoteleira e hospitalar.

REGIÃO ADMINISTRATIVA 19

A Facesp reúne mais de 400 associações no Estado de São Paulo, organizadas em 20 Regiões Administrativas (RAs). Para representar a RA 19, a qual a ACE Batatais pertence, foi eleito João Carlos Cheade, atual 4º vice-presidente da diretoria administrativa da Associação Comercial e Industrial de Franca (ACIF).

VICE-PRESIDENTES ELEITOS

Marco Aurélio Bertaiolli: diretor vice-presidente tesoureiro
 Roberto Mateus Ordine: diretor vice-presidente secretário
 João Bico de Souza: diretor vice-presidente
 Abdo Hadade: diretor vice-presidente
 Jorge Aversa: diretor vice-presidente
 Ary de Oliveira Russo: diretor vice-presidente
 Farid Murad: diretor vice-presidente para assuntos de comércio exterior

Reitores do Claretiano recebem Comenda Municipal em Batatais

O Claretiano, representado pelos reitores Pe. Sérgio Ibanor Piva e Pe. Luiz Claudemir Botteon, recebeu na noite de 29 de janeiro de 2019 a Comenda Municipal “Dr. Washington Luis Pereira de Sousa”, maior honraria concedida pelo Poder Executivo da Prefeitura da Estância Turística de Batatais, SP. As condecorações foram concedidas aos reitores do Claretiano devido ao trabalho desenvolvido ao longo de décadas na área educacional em Batatais, que é a sede do Claretiano.

A solenidade aconteceu no Claretiano e reuniu autoridades políticas da cidade; representantes da Congregação dos Missionários Claretianos,



representantes das reitorias do Claretiano - Centro Universitário de Batatais e Rio Claro; colaboradores das instituições e a comunidade em geral.

A Comenda Municipal “Dr. Washington Luis Pereira de Sousa” foi instituída em 2008 e, de acordo com a legislação, é destinada a homenagear pessoas que tenham prestado serviços relevantes à comunidade batataense, além de

terem se dedicado ao serviço público, ao desenvolvimento político, científico, cultural, artístico, econômico e social da cidade. Agora comendadores, os Pe. Sérgio Piva e Pe. Luiz Botteon poderão utilizar o título distintivo de honra nas mais diversas ocasiões.

Fonte: Geovana Ferreira / Claretiano

Fotos: Fanny Victória / Claretiano

Sicredi Batatais inaugura nova agência na Praça da Matriz



Na noite de 31 de janeiro, na presença de autoridades, associados e diretores, a Sicredi Batatais inaugurou sua nova agência na Praça Cônego Joaquim Alves, n.º 186 ao lado da

antiga Casa da Cultura. A inauguração do novo espaço Sicredi Batatais. O prédio foi todo reformado e preparado no padrão Sicredi oferece todos os serviços de uma instituição financeira de ponta, com caixas de atendi-

mento para depósitos e saques, pagamentos de contas e boletos e também caixas eletrônicos. O imóvel é amplo, com estacionamentos preferenciais na frente e estacionamento de veículos no fundo do imóvel.

SUPERMERCADOS



BATATAIS - ALTINÓPOLIS

A tradição de Economizar com qualidade continua com Supermercados Nori

5 lojas em Batatais e 1 em Altinópolis

SUPERMERCADOS



BATATAIS - ALTINÓPOLIS

Programação Cultural - Março

42ª EXPOSIÇÃO DE ORQUÍDEAS DE BATATAIS

A tradicional exposição de orquídeas conta com palestra sobre cultivo, julgamento de plantas entre outras atrações. Data: 8, 9 e 10 de março. Local: Claretiano. Entrada Gratuita



ANIVERSÁRIO DE BATATAIS

Os festejos de aniversário do município neste ano contam com diversas atividades: apresentações artísticas e culturais durante

todo o dia, prestação de serviços, feira de artesanato, rua de lazer, entre outras atrações.

Data: 14 de março.
Local: Praça Cônego Joaquim Alves
Entrada Gratuita

ENCONTRO DE ANTIGOMOBILISMO

O tradicional evento que reúne os apaixonados por antigomobilismo dispõe de apresentações musicais, mercado de pulgas, espaço de alimentação, etc.

Data: 17 de março
Local: Lago Artificial
Entrada Gratuita



"CINEMA PRA VOCÊ, SIM CAIXA SEGURADORA"

O evento conta com 4 sessões diárias de cinema em uma estrutura climatizada com todo o conforto das melhores salas, com programação variada e atual.

Data: 29, 30 e 31 de março
Local: Praça Dona Carolina Zaneti Soriani (Praça do Teatro)
Entrada Gratuita



Caça Palavras

No dia 8 de março é comemorado o Dia Internacional da Mulher e o Caça Palavras desta edição faz uma singela homenagem, colocando alguns nomes femininos de pessoas que talvez você conheça. Procure os nomes no quadro e aproveite para enviar os parabéns pelo dia à elas. Encontre também o nome secreto "Flávia". Boa diversão:

S	W	G	S	V	P	S	D	S	Y	A	S	S	E	N	A	V	G	Z	C	MARIANA
P	G	Q	O	Y	G	V	O	Q	G	F	M	F	C	O	V	L	G	K	X	MARIA
M	P	B	S	Z	C	N	F	T	S	E	E	K	U	Z	U	U	E	A	Y	PRISCILLA
P	T	A	U	A	U	Q	V	O	Z	P	S	R	J	V	X	V	Q	W	B	PATRICIA
C	E	Z	C	S	A	C	P	N	H	I	W	X	N	W	T	E	Z	C	Y	ALINE
P	T	A	C	V	D	V	Q	P	P	U	C	P	S	A	K	Y	A	T	Z	VANESSA
M	W	R	I	J	V	D	A	Z	N	I	I	N	S	I	N	M	L	G	C	CAROLINA
M	X	M	W	C	U	A	K	L	A	X	X	A	D	P	I	D	F	I	M	LARISSA
N	D	E	F	K	I	L	S	Z	E	U	E	H	M	L	L	Z	A	M	A	GABRIELA
N	M	O	X	B	P	R	I	S	C	I	L	L	A	A	A	A	R	G	R	FERNANDA
D	S	P	N	P	A	Q	T	A	I	Z	R	I	R	E	N	A	T	A	I	PAULA
A	C	A	R	O	L	I	N	A	N	R	M	B	I	E	U	D	V	Y	A	DANIELA
L	R	R	X	R	B	A	S	A	P	A	A	A	A	Y	R	P	A	Y	N	JULIANA
U	Z	D	B	Y	M	N	C	I	I	F	X	L	L	G	B	N	N	X	A	MARINA
A	T	Z	M	V	K	A	H	P	D	M	V	A	M	E	I	J	U	L	Y	LUCIANA
P	Z	E	R	N	N	I	P	F	F	I	M	O	X	R	I	P	I	K	A	AMANDA
M	I	Y	X	D	M	C	U	I	B	X	S	U	A	O	S	N	O	N	T	CAMILA
V	U	L	F	F	M	U	L	U	N	Q	Z	M	H	B	E	V	A	X	T	RENATA
K	I	X	J	R	V	L	T	H	D	G	I	A	G	Y	X	A	N	D	L	BRUNA
V	Q	A	B	E	S	E	C	U	F	L	Á	V	I	A	S	Z	I	G	O	

Alugue seu imóvel na ANCAP

VENHA PARA A ANCAP E ALUGUE SEU IMÓVEL

16 3761-6221
www.ancapimobiliaria.com.br

LOCAÇÃO

- CHÁCARA NO CAIAPÓS: Ampla casa para acomodações, varanda, piscina R\$ 350,00
- ÁREA DE LAZER: Piscina, churrasqueira, varanda. Dentro da cidade..... R\$ 380,00
- CASA CENTRAL PARK: 01 dormitório, cozinha e banheiro R\$ 400,00
- APARTAMENTO CASTELO: 2 dorm. Com armário, sala, cozinha... R\$ 720,00 COM GARAGEM R\$ 670,00 SEM GARAGEM
- APTO VILAS ESPANHOLAS: Térreo, vista para rua R\$ 700,00
- CASA CENTRAL PARK: 02 dormitórios, sala, copa, cozinha, área de serviço e garagem..... R\$ 750,00
- CASA RIACHUELO: 03 dormitórios, sala, cozinha, banheiro, área de serviço e garagem..... R\$ 800,00
- PONTO COMERCIAL CENTRO: Recepção, salas de atendimento, banheiro, copa. Excelente localização!... R\$ 800,00
- CASA CENTRO: 03 dorm., sala, copa, cozinha, área de serviço, despejo, garagem..... R\$ 900,00
- CASA JD. MARIANA: 03 dorm. Sendo 1 suite com closet, área de lazer com churrasqueira e banheiro R\$ 1.600,00
- CASA VILA MARIA: 03 dorm. Com armário sendo 1 suite com banheiro, cozinha planejada R\$ 2.200,00
- SALA COMERCIAL CASTELO: Rua Rui Barbosa x Rua Primeiro de Maio. Excelente oportunidade!..... CONSULTE
- BARRAÇÃO VILA MARIA: Excelente localização. Escritório, W.C masculino e feminino, amplo barracão..... CONSULTE

OPORTUNIDADES EM FINANCIAMENTO DE IMÓVEL

MINHA CASA MINHA VIDA, VENHAM CONHECER!!!

- CASA MORADA DO VERDE: 2 dorm. sendo 1 suite. Aceita financiamento..... R\$ 145.000,00
- CASA ALTINO ARANTES: 02 dorm., área de lazer com churrasqueira e banheiro, casa nos fundos R\$ 160.000,00
- CASA JARDIM SEMIELI: 2 dorm., sala, cozinha, banheiro, área de serviço, escritório. Murada..... R\$ 180.000,00
- CASA DOM ROMEU: 02 dorm., sala TV, sala estar/jantar, cozinha, área de serviço, casa nos fundos R\$ 200.000,00
- CASA SÃO CARLOS: 3 dorm. sendo 1 suite com closet, copa/cozinha, garagem..... R\$ 250.000,00
- CASA SÃO GABRIEL: 02 dorm. Sendo 1 suite com armário, copa, cozinha interna e externa planejadas..... R\$ 375.000,00
- CASA CENTRO: Excelente localização! 250m² de construção. Aceita terreno de menor valor R\$ 430.000,00
- CASA JD. MARIANA III: 153 m² de área construída. Excelente acabamento!..... R\$ 430.000,00
- CASA RIACHUELO: 03 dorm. Sendo 1 suite, cozinha planejada, sala estar, sala de jantar, 2 garagens..... R\$ 430.000,00
- CASA SANTA TEREZINHA: Casa em madeira com sistema de segurança completo. Amplo quintal R\$ 480.000,00
- CASA SANTA TEREZINHA: Excelente localização e acabamento! Aceita imóvel de menor valor R\$ 600.000,00
- CASA CASTELO: Excelente localização! Aceita terreno bem localizado!..... R\$ 800.000,00
- CASA JD. PRIMAVERA: 4 suites, A.L com piscina. Aceita imóvel de menor valor!..... R\$ 1.200.000,00
- TERRENO EM MIGUELÓPOLIS: 287m², à 50 m do Fórum. Excelente oportunidade! CONSULTE
- TERRENO JARDIM DOS IPÊS: 250m² R\$ 70.000,00
- TERRENO JD. CANADÁ: 250 m² R\$ 72.000,00
- TERRENO JD. SÃO GABRIEL: Aceita veículos de menor valor e bom estado..... R\$ 85.000,00
- TERRENO JD. CANADÁ: 297 m² - Avenida R\$ 105.000.000
- TERRENO JD. CANADÁ: 297 m² R\$ 115.000,00

Ofertas válidas para o mês de Janeiro ou até a efetiva venda ou locação dos imóveis aqui anunciados. Veja fotos no site.

FÁCIL RÁPIDO

Faça seu Pré cadastro direto pelo nosso Whatsapp! (16) 99228-6385

Nibia

Lingerie

Fone: (16) 3662-8942
Praça da Moda nº 36 - Parque Têxtil de Batatais
Esquina com Avenida 14 de março
E-mail: loja@nibia.com.br / www.nibia.com.br

TR

ÓLEOS E GORDURAS VEGETAIS

(16) 99392-0639
CONTATO: TIAGO
f Tiago Silva

magazineluiza

vem ser feliz

(16) 3661-8200
Rua: Cel. Joaquim Rosa, 80 - Centro Batatais/SP

Brasileira *ótica*

(16) 98141-2853
(16) 3761-5541

Rua Cel. Joaquim Rosa, 128 – Centro

gino

COMUNICAÇÃO VISUAL

Soluções em Comunicação visual

3761.5023 | 99996.1520 gino@ginocomunicacaovisual.com.br



VTN MENSWEAR

Fone: 3662 9999
Rua Antônio José Buranelli, 154 - Centro

Keyla Nogueira
Comercial
(16) 99131 0358

Ksolution
Consultoria & Marketing

Venezia Soluções | cortelaser | 221 BAKER STREET | sbt

Cardápios em geral | Galheteiros chama garçom | Identidade visual



Espaço Vip
A moda com o seu estilo

16 3662-5317 • 16 99109-1544

Rua Hugo Fiocco, 415 - Jardim São Carlos
Batatais - SP - CEP 14300-000



AGORA TAMBÉM É DELIVERY!
Fone (16) 3662-9909

Adriana Lingerie

Batatais: Av. Dr. Oswaldo Scatena, 234 - (Próximo ao Lago)

A MORADA DO VERDE AGRADECE A TODOS SEUS CLIENTES E PARCEIROS PELO SUCESSO DO EMPREENDIMENTO!



AVENDA GENERAL OSORIO, 40 – CENTRO – BATATAIS/SP
(16) 3662-1308



ANCAP
EMPREENDIMENTOS, PROJETOS E CONSTRUÇÕES
CREA-SP: 108.8718

PROJETOS RESIDENCIAIS, COMERCIAIS E INDUSTRIAIS
LEGALIZAÇÕES E ESTUDO DE IMPACTO DE VIZINHANÇA

www.ancapengenharia.com.br

Rua Celso Garcia, 881 | Centro | CEP 14300-000 | Batatais/SP | Fone: 16.3761.6221

MATRÍCULAS ABERTAS!

PROJETO ESPORTE PARA TODOS CLARETIANO
BATATAIS/SP

Informações e matrículas:
(16) 3660-1777 Ramal 1418
ou 99226-3057

Rua Dom Bosco, 466 – Bairro Castelo – Batatais/SP

Claretiano
CENTRO UNIVERSITÁRIO

Divirta-se e cuide da sua saúde praticando esportes no Claretiano.

Aula para crianças e adultos em diversas modalidades:

- Academia
- Dança/Ballet/Jazz
- Hidroginástica
- Natação
- Judô
- Ginástica Artística
- Patinação
- Futebol

Documentação necessária para a matrícula:
Atestado médico, duas fotos 3x4, CPF e RG.



NOVA GRIFF
A nova cara da moda

Rua Dr. Rebouças, 103
Vila Maria / Batatais-SP

Fone: 16 3761.1102
novagriff@com4.com.br

www.novagriff.com.br | www.facebook.com/nova.griff.9



GESCON
Consultoria e Assessoria
Empresarial, Contábil, Jurídica, Tecnológica

Praça Dr. Fernando Costa, nº 24
Castelo - Batatais/SP
(16) 37618684 / (16) 36624337
Oferecendo soluções com excelência!



FARMÁCIA FERNANDO MANIPULLARIUM
Essa tem história para contar desde 1900!

Manipulação, Homeopatia, Florais, Genéricos, Medicamentos em Geral e Suplementos Alimentares

Alcides Milan Proprietário
Farmacêuticos Responsáveis
Alcides Alexandre P. Milan
Fernando Carlos P. Milan
Marcela Ricci da Costa
Gabriel Gomes de Oliveira

ENTREGAS (16) 3761-2118
GRÁTIS 9 9181.8282

Rua Santos Dumont, 140
CEP 14300-000 - Batatais/SP



POSTO SÃO GERALDO

COMBUSTÍVEL GARANTIDO

Rua Arthur Lopes de Oliveira, 1031 - Batatais/SP
Fone: (16) 3761-3269

Vem Construir com a gente!



Lizote

Rua Major José de Andrade, 31 - Centro | Batatais-SP | Televidas (16) 3660.5400 | WhatsApp: (16) 98249.0130



Asimhe
Floricultura

3761-9009 | 99142-8452

AROMA E DELICAZEZA, FLORESCENDO NA MEDIDA CERTA!

Rua Dr. Rebouças, 71 - Vila Maria