

JORNAL EMPREENDA

O INFORMATIVO DO EMPREENDEDOR DE BATATAIS



ACE Batatais - Jornal Empreenda - Novembro de 2020 - Ano XVI- nº191

Campanha Natal Pé Quente terá live de encerramento com Raiz Samba 6

Pág 8



ACE E CMEC realizam a 1ª Rodada de Negócios Virtual



Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, a ideia da realização da rodada de negócios virtual, surgiu após uma conversa com a coordenadora geral do CMEC, Paula Mariano Garcia e com o colaborador William Carlos de Oliveira. Pág 3

ACE realiza Encontro com Gestores e Empreendedores



Pág 4

Política

- ACE realizará sabatina com os candidatos a Prefeito
- ACE entrega diagnóstico econômico e social aos candidatos a Prefeito
- Sebrae lança guia aos candidatos empreendedores

Págs 7 e 10

Drops Econômico

- Balança Comercial
- Inadimplência
- Empregos

Pág 13

Espaço Mulher Empresária

Com a empresária Elmara Aparecida Pegrucci Barcelos, da empresa Santa Saúde Clínicas. Pág 11



Comissão Movimenta Batatais já disponibilizou mais de 3.500 camisetas às entidades

Pág 9

Sebrae realiza treinamento aos MEIs

Pág 5

Ennio nomeia coordenadora do CMEC

Pág 5

RTE RODONAVES 4.0
Em movimento por você.
(16) 3761-0007
rte.com.br

ÓTICAS MADRI
16 3662.8301 | 16 99105.8210
Rua Santos Dumont, 680 - Batatais/SP
oticismadribatatais



Palavra do Presidente

Ennio César Fantacini - Presidente ACE
E-mail: presidente@acebatatais.com.br

Outubro foi um mês importante na ACE Batatais e para os empresários, pois tivemos acontecimentos positivos e de muito aproveitamento. No dia 9 tivemos a informação de que, pela permanência na Fase Amarela do Plano São Paulo por um período considerável, evoluímos para uma maior flexibilização, sendo permitido que as empresas trabalhassem por mais horas por dia, de 8h para 10h, o que contribuiu muito, já que duas horas a mais no expediente de trabalho faz muita diferença nos resultados.

Outra novidade foi a nomeação das novas coordenadoras do CMEC – Conselho da Mulher Empreendedora e da Cultura da ACE Batatais. Um ato muito importante que auxiliará muito a entidade a promover o fortalecimento da mulher empresária e empreendedora, a incentivar a participação da mulher em atividades empresariais e culturais e em muitas outras ações que virão pela frente. Em nome da Coordenadora Geral, Paula Mariano Garcia, cumprimento às demais coordenadoras do CMEC, me coloco à disposição para o que precisarem.

E por falar em CMEC, parabéns a realização da 1ª Rodada de Negócios Virtual, realizada na noite de 22 de outubro, pela iniciativa da coordenadora Paula em conjunto com os colaboradores da ACE, Sueli Correa e William Oliveira, sob a supervisão do gerente execu-

tivo Luiz Carlos Figueiredo. Essa ação teve 25 empresas participantes, realizada pela Plataforma ZOOM, que permite reuniões virtuais em tempo real com qualidade de som e imagem e que está à disposição de todos os associados. Esse evento foi um sucesso, muito elogiado pelos participantes que já pediram uma segunda rodada.

Junto com os diretores e colaboradores da ACE, também demos início aos trabalhos da Campanha Natal Pé Quente 2020. Em setembro, fizemos uma reunião para consultar empresários do setor comercial sobre a realização da promoção de final de ano, e todos afirmaram que seria importante sim, pois a Campanha Natal Pé Quente cria um clima positivo nas lojas, com os consumidores participando ativamente e concorrendo aos prêmios.

A realização da Campanha Natal Pé Quente ficou definida de forma econômica, com um valor de adesão baixo para que todas as empresas do comércio e prestação de serviços pudessem participar. Em dezembro serão sorteados R\$ 15 mil em vales compras, valor que os ganhadores poderão utilizar na compra de produtos ou contratação de serviços nas próprias empresas participantes, com isso, auxiliando no movimento da atividade econômica nas empresas, e de forma geral, no nosso município.

Associado, VOCÊ é o sucesso desta ACE, participe!

COMUNICADOS

SEBRAE AQUI

Informamos que a partir do dia 03 de novembro o Posto do Sebrae Aqui, funcionará para o atendimento ao público, das 09 às 12h e das 14h às 17h30, obedecendo os protocolos sanitários do Plano São Paulo e Secretaria Municipal de Saúde.

BANCO DE DADOS DE CURRÍCULOS E VAGAS DE EMPREGOS

A ACE Batatais adquiriu a licença para o Banco

de Dados de Currículos e Vaga de Empregos e está disponível no site da ACE Batatais.

O cadastro para os associados da ACE Batatais é gratuito e para se cadastrar a empresa a empresa deve entrar com código e senha do associado.

O sistema disponibilizará o acesso aos currículos cadastrados e para a divulgação de vagas.

Maiores informações pelo telefone (16) 3761-3700 com William.

DATAS COMEMORATIVAS E FERIADOS

- 02/11 – Finados (Feriado Nacional)
- 15/11 – Proclamação da República (Feriado Nacional)
- 19/11 – Dia da Bandeira (Comemorativo)
- 20/11 – Dia da Consciência Negra (Feriado Municipal)
- 25/11 – Dia Nacional do Doador de Sangue (Comemorativo)

EVENTOS:

- 16/11 – Início da Promoção Natal Pé Quente
- 07/12 – 1º Sorteio da Promoção Natal Pé Quente – 16h
- 14/12 – 2º Sorteio da Promoção Natal Pé Quente – 16h
- 29/12 – Live de Encerramento da Promoção Natal Pé Quente – 18h30

EXPEDIENTE – EMPREENDA Jornal da ACE Batatais

Jornalista Responsável: Vergílio Luciano Oliveira (MTB - 32.438/SP)
Diagramação: Roberto Shimabukuro
Conselho Editorial: Alexandre Santos Toledo, Antônio dos Santos Morais Júnior, Luiz Carlos Figueiredo, Paulo Sérgio Borges de Carvalho
Impressão: Nova Gráfica / Tiragem: 1.000 Exemplares
Associação Comercial e Empresarial de Batatais
Pç. Dr. José Arantes Junqueira, n.º 90 – Batatais SP – CEP 14300-000
Telefone: (16) 3761-3700
Email: acebatatais@acebatatais.com.br

NOVOS ASSOCIADOS DA ACE BATATAIS SEJAM BEM VINDOS

**CLINICA VETERINÁRIA
DR. VINNÍCIUS FLEURY**

16.3662-6858

R. TOPAZIO, 394, VILA LÍDIA

**LORENA SILVÉRIO
INOVAÇÃO E
GESTÃO ESTRATÉGICA**

16.98824-2345

R. FELIPE CARAN, 205,
ADOLPHO PENHOLATO



**AÇAÍ
EXPRESS**

16.99114-2444

PÇA. DR. FERNANDO COSTA,
108, CASTELO



**BURGUER
EXPRESS**

16.99225-0906

PÇA. DR. FERNANDO COSTA,
108, CASTELO



16.99392-9699

R. ABELARDO DE OLIVEIRA
CASTRO, 22, SANTA RITA

**SILVELI MILAN
UNITERAPIAS**

16.99176-4853

R. RUI BARBOSA, 51, CASTELO



**VANGUIFÁ
MARMITARIA**

16.98854-3707

R. MARIA CARMEN VIEIRA, 80,
SÃO CARLOS

Bré Chic
A Loja da Telma

16.3662-9569

R. ANGELO SCAVAZZA, 38,
FRANCISCO PUPIM



**A gente
imprime o que você
Imagina.**



NOVAGRÁFICA

Telefax: (16) 3761.0101
novagrafica@netsite.com.br

ACE E CMEC realizam a 1ª Rodada de Negócios Virtual

O evento foi realizado no início da noite de 22 de outubro e contou com a participação de 25 empresas

Em uma iniciativa da diretoria da ACE Batatais e do CMEC – Conselho da Mulher Empreendedora e da Cultura da ACE, foi realizado no dia 22 de outubro, quinta-feira, a 1ª Rodada de Negócios Virtual. O evento teve início às 19h30 e contou com a participação de 25 empresas.

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, a ideia da realização da rodada de negócios virtual, surgiu após uma conversa com a coordenadora geral do CMEC, Paula Mariano Garcia e com o colaborador William Carlos de Oliveira. Relata Figueiredo que a ACE tinha previsto em sua programação a realização da Rodada de Negócios presencial, e que em virtude da pande-

mia, ficou suspensa.

Figueiredo comenta que a proposta de realização da rodada de maneira virtual foi apresentada pela coordenadora do CMEC, Paula M. Garcia, que participou de uma rodada de negócios na Associação Comercial e Industrial de Franca (ACIF). No mesmo dia foi mantido contato com os coordenadores de núcleos da ACIF, em seguida apresentada a proposta do modelo à diretoria da ACE e conselheiras do CMEC, sendo aprovada sua realização.

As inscrições foram abertas a todos os associados, pelo período de duas semanas, divulgadas nas redes sociais, no Jornal Empreenda e no E-Mail Marketing da ACE, contando ainda com a divulgação nas visitas



às empresas efetuadas pela colaboradora Sueli Correa, grande motivadora do evento.

A Rodada de Negócios foi realizada pela plataforma ZOOM, sendo aberta para os participantes a partir das 19h10 do dia 22 de outubro, com início às 19h30. A abertura e boas vindas foi efetu-

ada pela coordenadora do CMEC, que na oportunidade apresentou o Conselho, convidando as mulheres empresarias e gestoras para participarem.

Em seguida foi informada as regras de participação, e iniciado as apresentações pelos representantes das empresas, sob o comando

da coordenadora do CMEC. Todos os participantes permaneceram com a câmera ativada durante toda a rodada e o microfone foi aberto somente durante o tempo de apresentação das empresas.

A apresentação das empresas foi por ordem alfabética, e cada empresa teve o tempo de 1m25, e cada representante, após se identificar, apresentou a empresa, os produtos e serviços oferecidos.

Ao final das apresentações o gerente executivo da ACE, Luiz Carlos Figueiredo, agradeceu o empenho dos colaboradores que tornaram a 1ª Rodada de Negócios Virtual possível, cumprimentou os representantes das empresas, e conclamou os empresários para

participarem ativamente da ACE. Ressaltou ainda a importância dos empresários cultivar o associativismo e o cooperativismo, apresentar e discutir propostas que visem o fortalecimento das empresas e do desenvolvimento econômico da cidade.

Os colaboradores Sueli e William agradeceram a todos os participantes, efetuando o convite para visitarem a ACE, e colocando à disposição de todos para críticas e sugestões. Encerrando o evento, Paula Garcia, agradeceu a todos em nome da diretoria e do CMEC, informando que em breve irá convidar todas as mulheres empresarias e gestoras das empresas para participarem do Conselho da Mulher Empreendedora e da Cultura.

RELAÇÃO DE EMPRESAS PARTICIPANTES DA RODADA DE NEGÓCIOS VIRTUAL ACE BATATAIS – REALIZADA NO DIA 22/10/2020

Nome Fantasia	Telefone	Whatsapp	Endereço	Nº	Bairro	CEP	Principais Produtos/Serviços	Contato
ACE Batatais	(16) 3761-3700	(16) 3761-3700	Pç. Dr. José Arantes Junqueira	90	Centro	14300-023	Associativismo e Representação da Classe Empresarial	Sueli Correa (Dep. Comercial)
ACP Alarmes	(16) 3660-2300	(16) 99304-3241	R. Antenor Pereira Lima	102	Castelo	14300-156	Monitoramento de Alarme	Evandro Boaretto de Camargo
Ágape Brindes d Personalizados	(16) 98870-3294	(16) 98870-3294	R. Padre Claret	521	Castelo	14300-194	Brindes e Personalizados	Kelly Cristina dos Reis Takeyama
Alvo Virtual Networks	(16) 99392-9699	(16) 99392-9699	R. Abelardo Oliveira Castro	22	Jd. Santa Rita	14312-340	Marketing Digital e Tecnologia da Informação	Giovani Ferreira Soave
Ateliê Barbosa de Andrade	(16)991192913	(16)991192913	R. Ítalo Zanella	175	St. Terezinha	14305-036	Acessórios Adulto e Infantil	Jowilmar Barbosa de Andrade Mazarão
Capel Materiais Elétricos	(16) 3761-1312	(16) 99234-7056	R. José Augusto Fernandes	398	Vila Maria	14315-744	Materiais Elétricos	Ana Carolina L. Garcia Pereira
Castelo Pet Shop	(16) 3662-2403	(16) 99207-1832	Av. Duque de Caxias	1024	Castelo	14300-178	Rações Para Pets, Inclusive Pássaros.	Cassia Aparecida De Souza
Chaveiro Ágape	(16)98828-2332	(16) 98828-2332	R. Senador Feijó	103	Vila Maria	14315-740	Prestação de Serviços de Chaveiro	Yara Matos
Clínica Veterinária Vinicius Fleury	(16) 3662-6858	(16) 99293-7402	R. Topázio	394	Vila Lídia	14307-068	Clínica Veterinária	Vinicius Fleury
Fabrika de Viagens	(16) 3662-9166	(16) 98111-9394	Av. dos Andradas	221	Centro	14300-071	Viagens	Kerllon Souza
FBA Refriar	(16) 3761-7877	(16) 98830-1886	R. Germano Moreira	799	Castelo	14300-218	Venda, Instalação e Manutenção Ar Condicionado	Leticia Alves
FBA Tecnologia Empresarial	(16) 3662-9600	(16) 99104-1886	R. São Paulo	306	Castelo	14300-226	Desenvolvimento de Software e App	Flavio Brandão Alves
Hls Suplementos e Saúde	(16) 99996-2999	(16) 99996-2999	R. Major Antônio Candido	170	Centro	14300-055	Suplementos Alimentares	Jerusa Nascimento Tostes
Lava e Leva	(16) 3661-0180	(16) 99176-7814	R. Senador Feijó	315	Vila Maria	14315-740	Serviços de Lavanderia em Geral	André Carvalho Baleeiro
Lilian Lingerie	(16) 99928-3842	(16) 99928-3842	Av. Dr. Manoel Furtado	9	Centro	0	Lingerie, Moda Praia, Fitness e Pijamas	Lilian Patricia
Limpebem	(16) 99260-6368	(16) 99260-6368	R. Arthur Lopes de Oliveira	1612	St. Antônio	14315-108	Produtos de Limpeza em Geral, Descartáveis e Limpeza Pós-Obra	Julio Cesar da Silva
Lorena Silvério- Especialista em Inovação e Gestão Estratégica	(16) 98824-2345	(16) 98824-2345	R. Felipe Caran	205	A. Penholato	14305-198	Mentoria e Metodologia em Inovação e Gestão Estratégica para Competitividade	Lorena Silvério
Mercadão dos Óculos	(16) 99195-0696	(16) 99195-0696	R. Marechal Deodoro	59	Centro	14300-186	Óculos de Grau e Solar	Paulo Câmara
Mestre da Limpeza	(16) 3662-0005	(16) 98147-3808	R. Dr. Alberto Gaspar Gomes	543	Centro	14300-083	Produtos de Limpeza e Descartáveis	Márcio A R Oliveira
Ótica Melani Botto	(16) 3761-2855	(16) 99326-5398	Pç. Cônego Joaquim Alves	3	Centro	14300-000	Óculos de Grau, de Sol, Lente de Contato	Ana Paula Gonçalves
Paulatur Viagens & Turismo	(16) 3761-3536	(16) 99273-6555	Av. Nove de Julho	130	Castelo	14300-216	Viagens Aéreas Nacionais e Internacionais, Rodoviárias, Cruzeiros, Hospedagens, Ingressos para Parques e Clubes, Auxilio na Emissão de Documentos.	Aline de Lima Nogueira
Planeta Pé Calçados	(16) 3761-4489	(16) 99174-9788	R. Coronel Joaquim Alves	1164	Riachuelo	14315-430	Calçados, Vestuário e Acessórios	Elidiane Luchetti de Oliveira
Raytur	(16) 3761-4500	(16) 99186-6012	Pç. Cônego Joaquim Alves	87	Centro	15300-057	Agenciamento de Viagens Landi	Maristela Raymundo
Silveli Milan - Uniterapias	(16) 99176- 4853	(16) 99176- 4853	R. Rui Barbosa	51	Castelo	14300-146	Terapias - Mentorias - Consultorias - Cursos	Silveli Cristina Milan Alves
Vanguifa Marmitaria	(16) 98854-3707	(16) 98854-3707	R. Maria Carmen Vieira	80	Jd. São Carlos	14305-228	Marmitas, Marmitex, a La Carte e Acarajé	Vanuza De Almeida Santos

Novo Banco de Currículos ACE online já está em pleno funcionamento

O sistema já está com mais de 500 currículos cadastrados, porém cerca de 190 dependem de ativação pelos usuários que buscam uma vaga no mercado de trabalho



O novo Banco de Currículos da ACE Batatais já está em pleno funcionamento há cerca de um mês e muitos empresários já estão usando a ferramenta quando precisam contratar um novo colaborador. Segundo informações do setor de Recursos Humanos da ACE, já fazem parte do sistema mais de 500 currículos, porém parte deles, cerca de 190, não podem ser acessados pelos contratantes, pois dependem de ativação por parte dos interessados nas vagas de trabalho.

Segundo William Oliveira, colaborador da ACE Batatais responsável pela manutenção do Banco de Currículos, são 193 pessoas que cadastram suas informações corretamente no sistema, porém não clicaram no link de ativação, que é enviado automaticamente ao usuário no e-mail informado no preenchimento

dos dados.

“Após preencher todas as informações do Banco de Currículos, automaticamente um link é encaminhado ao usuário. Ele deve abrir seu e-mail, clicar no link para ativar seu cadastro, só assim as empresas que possuem vagas de emprego podem consultar os pretendentes, caso contrário, o currículo fica inacessível, ou seja, sem chance de contratação”, informou William.

Ainda segundo ele, as pessoas que perderam o link, por terem limpado o e-mail ou excluído acidentalmente, podem entrar em contato com a ACE Batatais, no 3761-3700 para gerar um novo link.

“É importante que os interessados em uma vaga de emprego preencham o cadastro corretamente, colocando os cursos que possui, experiências profissionais e sempre atualizar seus dados. Não havendo atualização ou

acesso no prazo de seis meses, o currículo fica suspenso”, ressaltou William.

NOVO BANCO DE CURRÍCULOS

Em setembro, a ACE Batatais lançou uma nova ferramenta para todos os associados, o Banco de Currículos ACE, que já está disponível para utilização de empresários e população. O novo sistema deverá mudar a forma de acesso das empresas aos currículos de candidatos à vagas de trabalho quando precisarem contratar profissionais.

“O Banco de Currículos no sistema de consulta da ACE foi criado para auxiliar as empresas a encontrarem profissionais qualificados, pois muitos empresários demonstraram a necessidade de ter uma ferramenta como essa, que funcionará como uma espécie de agência de empregos, porém gratuita para nossos associados”, comentou o gerente Luiz Carlos Figueiredo.

O novo sistema servirá como ferramenta de integração entre o empresário que tem uma vaga de emprego e o candidato que está procura-

ndo a colocação no mercado de trabalho. As pessoas interessadas em trabalhar irão cadastrar seus currículos, suas experiências profissionais e suas intenções de trabalho, ao mesmo tempo em que os empresários irão cadastrar as vagas de emprego e consultar a disponibilidade dos candidatos para a contratação.

Inicialmente, o colaborador da ACE Batatais, William Carlos de Oliveira irá auxiliar as empresas que tiverem dúvidas sobre o funcionamento do Banco de Currículos, mas segundo ele, o sistema não é complexo, e facilmente os empresários e profissionais de Recursos Humanos irão se adaptar a fazer o cadastro de vagas e consultas de disponibilidade de profissionais.

O cadastramento de candidatos à

vagas de empregos, assim como as consultas de currículos por empresários podem ser feitos em qualquer computador com acesso à internet, pela página da ACE Batatais, tudo de maneira simplificada e gratuita. Apenas empresas associadas à ACE terão acesso aos currículos cadastrados.

“Para acessar o Banco de Currículos para cadastrar vagas ou consultar é muito fácil. O empresário deve acessar o site da ACE, ir até a aba de Serviços, selecionar a opção

“Banco de Currículos que imediatamente é direcionado para a página do sistema. Também pode utilizar o QR Code para praticidade. Em seguida, na barra superior selecionar Cadastrar sua Empresa, inserir código e senha de associado e preencher os dados, finalizando no click “Cadastrar”, explicou William.

Para suporte técnico, dúvidas ou mais informações, ligar (16) 3761.3700, se segunda à sexta-feira, das 8h às 18h, ou encaminhar e-mail para rh@acebatatais.com.br.

Olá Nome do Candidato . Seja bem-vindo ao Banco de Currículos da ACE BATATAIS.

Confirme seu cadastro

Recebemos um pedido de cadastro no Banco de Currículos da ACE BATATAIS associado a seu endereço de e-mail.

Confirme sua inscrição

Clique no Link em VERDE para confirmar o seu cadastro.

Se você não fez este pedido, ignore esta mensagem.

Em caso de dúvidas, entre em contato: rh@acebatatais.com.br ou (16) 3761-3700.

Atenciosamente, ACE BATATAIS.

ACE realiza 1º Encontro com Gestores e Empreendedores

O objetivo do evento foi promover a integração entre as empresas, difundir os produtos e serviços oferecidos pela entidade e discutir ações para o desenvolvimento econômico



No dia 6 de outubro, com início às 8h, no Salão de Eventos Alcides Milan, a ACE Batatais realizou o “Encon-

tro com Gestores e Empreendedores”. O evento teve como objetivo a integração entre as empresas, difundir os produtos e serviços ofere-

cidos pela entidade aos associados e discutir ações para o desenvolvimento econômico empresarial e do município.

A pandemia do novo coronavírus Covid-19, provocou o distanciamento social e a necessidade da suspensão de diversas atividades presenciais da ACE Batatais. Entre essas atividades havia a programação para iniciar no final de março os encontros com gestores e empreendedores associados da ACE Batatais.

Com a flexibilização em conformidade com o Plano São Paulo do Governo Estadual, que passou a região de Ribeirão Preto para a fase amarela, foi permitido a realização de eventos, limitados ao uso de 40% do espaço físico do estabelecimento e obedecidos os

protocolos sanitários do plano.

No dia 6 de outubro, o Encontro com Gestores e Empreendedores teve início às 8h, com um coffee break, em seguida o presidente da ACE Batatais, Ennio Cesar Fantacini, deu boas-vindas aos 23 participantes, explicou o objetivo do encontro e passou a palavra para a apresentação dos empresários e representantes de empresas.

Ainda no início do evento, Ennio apresentou os colaboradores e os serviços da ACE, colocando a equipe de trabalho e a diretoria à disposição dos associados, e salientou sobre a necessidade dos associados participarem mais da vida ativa da ACE, de desenvolverem o espírito do associativismo e cooperação, conclamando a todos para apresentarem sugestões, fazerem críticas construtivas visando a melhoria dos serviços da entidade.

Em seguida foi entregue um formulário de pesquisa a todos os participantes, tendo como objetivo analisar qual é o entendimento dos associados presentes quanto às finalidades e os meios utilizados para cumprir os objetivos da

entidade. Foi aberto um bate-papo entre os participantes sobre o associativismo e foi efetuado o convite a todos para conhecerem as instalações da ACE.

Segundo o presidente, estes eventos passarão a ser rotineiros na entidade, permitindo a participação dos associados na elaboração de pauta de assuntos relevantes ao desenvolvimento econômico, de interesse dos associados e da classe empresarial. Ennio, destacou que ainda neste ano pretende fazer mais um ou dois eventos da mesma natureza, com isso pretende que os gestores e empreendedores criem o hábito de frequentarem a ACE para tratar dos assuntos de interesse da classe empresarial.

“A ACE Batatais é a casa dos associados, façam uso de sua estrutura física e utilizem os serviços oferecidos, não tenham medo de apresentar críticas e sugestões, sintam-se a vontade para procurar os diretores, conselheiros e os colaboradores para expor suas ideias, contamos com a participação efetiva de todos”, finalizou o presidente Ennio Cesar Fantacini.

Sebrae-SP e ACE auxiliam MEIs a organizarem seus negócios

Ação realizada entre os dias 19 e 22 de outubro reuniu cerca de 20 empresários na sede da Associação Comercial e Empresarial do município



Retomando as atividades de capacitação presenciais, o Sebrae-SP e a Associação Comercial e Empresarial de Batatais (ACE) reuniram cerca de 20 microempreendedores individuais do município na realização do curso Super MEI: Organize seu Negócio, que teve como objetivo ajudá-los a se enxergarem como empresários e organizarem seus negócios nesta retomada das atividades. As aulas aconteceram entre os dias 19 e 22 de outubro, no Salão de Eventos Alcides Milan, sede da associação.

Os participantes puderam aprender diversos ensinamentos sobre o em-

preendedor de sucesso com vivências para o autoconhecimento do perfil empreendedor e referências de empresários que souberam praticar muito bem esses comportamentos. Além disso, colocaram a mão na massa em oficinas sobre fluxo de caixa e a formação de preço para desmistificar os custos e gastos de uma empresa, auxiliando na formação de maneira correta do preço de venda de seus produtos e serviços. Por fim, os MEIs presentes aprenderam estratégias de marketing digital e as possibilidades de vendas online.

O Super MEI faz parte do programa Empreenda

Rápido, voltado a todos os empreendedores que queiram aprimorar ou expandir os negócios e que auxilia o empreendedor no acesso a crédito, por meio da parceria com o Banco do Povo. Os MEIs participantes ficam habilitados para solicitar crédito com tarifas especiais, com juros abaixo da média do mercado.

“Temos uma importante parceria com o Sebrae-SP, que vai ao encontro de nossas prerrogativas, que são promover a capacitação de novos empreendedores, auxiliando com o desenvolvimento de suas empresas para que fiquem mais sólidas, consequentemente, com o crescimento e desenvolvimento da economia da nossa cidade. Vamos promover mais eventos nesse sentido, com palestras, cursos e oficinas, ajudando os empresários e a Batatais crescer”, ressaltou o presidente da ACE Batatais Ennio Cesar Fantacini.

Os cursos de capacitação presencial vão continuar em novas datas. Para mais informações e inscrições, os inte-

ressados podem entrar em contato diretamente com a ACE Batatais pelo telefone (16) 3761-3700.

PARTICIPANTES APROVAM O CURSO SUPER MEI
Ariane Solane Pereira – Micropigmentadora



“Aprendi separar a pessoa física da jurídica, que era minha maior dificuldade, a fazer fluxo de caixa, isso também é muito importante, o comportamento de um empreendedor de sucesso. Recomendo o curso com certeza! era tudo que eu precisava na minha empresa. Quero participar de outros”.

Juliana Arrais Destido e Antônio Marcos Destido - Pet Shop Vida de Cão



“O curso abriu a mente para aprimorar nosso negócio. Vimos o que estamos fazendo de errado e podemos concertar, o que já estamos fazendo certo e podemos melhorar. Trocar experiências também nos ajuda e incentiva a buscar o aperfeiçoamento no nosso negócio”.

João Fernando Catin Leoni proprietário da Barbearia Senhor Barba

“Particpei do curso Empreenda Rápido ministrado pelo Sebrae. O curso foi ótimo para quem quer empreender e se sobres-



sair no comércio ou para quem busca aprendizado de qualidade para expandir seus conhecimentos! Neste curso aprendi a gerir melhor meu negócio de forma fácil e eficaz, além de aprender sobre ferramentas que antes não usava por falta de conhecimento. Estou muito satisfeito com o conteúdo e recomendo a quem quer iniciar um novo negócio ou até mesmo para quem já é empresário e quer expandir ou melhorar seus conhecimentos! Participaria sim novamente deste curso, assim como pretendo buscar outros cursos do Sebrae para melhorar e evoluir meu negócio.

Presidente da ACE Batatais nomeia Coordenadora Geral do CMEC

Em ato contínuo a Coordenadora Geral nomeou a Vice Coordenadora e as Coordenadoras Administrativas, Financeiras, e de Projeto.



O presidente da ACE Batatais, Ennio Cesar Fantacini, em conformidade com o Estatuto Social da entidade, e Regulamento Interno do CMEC, nomeou no último dia 9 de outubro, a empresária Paula Mariano Garcia, da empresa PaulaTur como Coordenadora Geral do CMEC – Conselho da Mulher Empreendedora e da Cultura da ACE. Em conformidade com o Regulamento Interno do CMEC, o período de nomeação se estende até o dia 31 de dezembro de 2021, quando do vencimento do mandato da atual diretoria da ACE.

Criado em 30 de abril de 2019, Dia Nacional da Mulher, pelo ex-presidente Gino Ivair Bellon, o grupo de mu-

lheres empreendedoras foi inicialmente denominado de Núcleo da Mulher Empreendedora. A criação do núcleo teve como principal objetivo unir as empresárias e gestoras das empresas associadas, para que elas se organizassem com foco na promoção e fortalecimento da mulher nas atividades empresárias, dando autonomia para a promoção de eventos de capacitação e outras ações voltadas às atividades empresariais.

Em atendimento à solicitação da Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo (Facesp), no ano passado a denominação foi alterada para Conselho da Mulher Empreendedora (CME), e este ano em conformidade com a política

gestora da Facesp, passou a ser denominada Conselho da Mulher Empreendedora e da Cultura (CMEC).

Impedidas de realizar eventos durante o período da pandemia do Covid-19 e atender os objetivos principais estabelecidos em sua criação, as integrantes do conselho elaboraram o Regulamento Interno do CMEC e definiram estudos para o planejamento das atividades pós pandemia. No dia 9 de outubro o presidente aprovou o Regulamento e nomeou a Coordenadora Geral, Paula Mariano Garcia, que tem o mandato até o dia 31 de dezembro de 2021. Em conformidade com o Regulamento Interno do CMEC, a coordenadora geral nomeou as demais coordenadoras

para atuar durante o período de vigência de sua nomeação, ficando assim composto o CMEC:

Vice Coordenadora Geral
Elidiane Luchetti de Oliveira – Empresa: Planeta Pé Calçados

Coordenadora Administrativa

Cassia Aparecida de Souza – Empresa: Castelo Pet Shop
Thais Andréa Teixeira Silva Milan – Empresa: Paizão Móveis

Coordenadora Financeira
Elaine Cristina Luchetti – Empresa: Planeta Pé Calçados

Ana Carolina Lancelotti Garcia Pereira – Empresa: Capel Materiais Elétricos e Hidráulicos

Coordenadora de Projetos
Lilia Patrícia de Oliveira – Empresa: Lilia Lingerie
Ana Paula Gonçalves – Ótica Melani Boto

O presidente da ACE Batatais, Ennio Cesar Fantacini, cumprimentou a todas as coordenadoras, solicitou o apoio nas ações da ACE, e colocou a estrutura física e administrativa à disposição do CMEC. A coordenadora geral, Paula Garcia, agradeceu o Diretor de Assuntos Jurídicos da ACE, Dr. Alexandre

dos Santos Toledo e ao presidente Ennio pelo apoio na elaboração do Regulamento Interno, e estará desenvolvendo atividades para a captação de novas participantes e planejamento das atividades do CMEC, aproveitou para colocar-se a disposição da diretoria da ACE para as diversas atividades de fomento e desenvolvimento da economia do município.

INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES

• O CMEC será composto por número indeterminada

de participantes

• Poderá compor o CMEC as representantes legais dos associados que requererem sua inscrição; os convidados indicados pelos associados, assim entendidos: as esposas ou companheiras de associados ou de representantes legais de associados; e as colaboradoras admitidas sob vínculo empregatício, devem ser associados da ACE Batatais há pelo menos 6 (seis) meses, não possuir débitos financeiros com a entidade, e não haver outras suspensões estatutárias.

O CMEC TEM POR OBJETIVOS:

- o A supressão do preconceito de gênero na sociedade, com foco na atividade empresarial
- o Unir e promover o fortalecimento da mulher empresária e empreendedora.
- o Incentivar a participação da mulher em atividades empresariais e culturais.
- o Promover a capacitação e aperfeiçoamento da mulher empresária e empreendedora.
- o Participar e promover eventos de cunho empresarial, político, social e cultural.
- o Indicar ao Presidente da Diretoria Executiva da ACE Batatais, convênios e parcerias com entidades ou órgãos similares, inclusive do exterior, para a realização de seus objetivos indicados nos incisos anteriores deste artigo.
- o A execução de suas atividades.
- As reuniões ordinárias da Comissão Gestora, serão realizadas na 2ª terça-feira de cada mês, as reuniões ordinárias de todas as participantes da CMEC, na 4ª quarta-feira de cada mês e as reuniões extraordinariamente, sempre que for necessário.
- Maiores informações: (16) 3761-3700 ou pelo email: acebatatais@acebatatais.com.br

ELEIÇÕES MUNICIPAIS

Batatais tem quatro candidatos a prefeito e 180 candidatos a vereador



No próximo dia 15 de novembro, acontece as eleições municipais para prefeito e vice, e dos 15 vereadores que passarão a representar a comunidade na Câmara Municipal. Segundo dados da Justiça Eleitoral houve o registro na 22ª Zona Eleitoral de Batatais, de quatro candidatos a prefeito e de 181 candidatos a vereador. Após as inscrições houve uma desistência de candidato a vereador.

A campanha deste ano trouxe uma serie de mudança provocadas pela pandemia do Covid-19, havendo a

alteração de data e a necessidade de restrições sanitárias. A Justiça Eleitoral efetuou mudanças das regras da eleição a vereador, proibindo a coligação partidária, reduziu o período de campanha e do tempo de divulgação das propostas dos candidatos a prefeito nas emissoras de rádios e televisão.

Com todas estas mudanças os candidatos têm ocu-

pado as redes sociais para divulgar suas propostas, efetuar visitas e reuniões nas empresas, entidades de classe, grupos representativos e algumas visitas nas residências. Os candidatos a vereador têm intensificado a divulgação de suas candidaturas através do uso de panfletagem.

Os eleitores concentram

mais suas atenções nos planos de governo e propostas apresentadas pelos candidatos a prefeito e vice, havendo ainda uma indefinição de grande parte dos eleitores para a escolha dos candidatos a vereador.

COMPORTAMENTO DOS ELEITORES DE BATATAIS

Ao longo dos anos observa-se o aumento do índice de abstenções nas eleições municipais. Na eleição de 2000 deixaram de comparecer para votar 3.336 eleitores, o que corresponde a 9,9% do total de eleitores existentes na época, em 2004 não compareceram 4.951 eleitores, correspondendo a 13,3% do total de eleitores, em 2008 não compareceram para votar 5.700 eleitores, que corresponde a 13,3% do total de eleitores, em 2012 não votam 7.449 eleitores, cerca de 17,6% dos eleitores e em 2016 não foram votar 9.552 eleitores,

o que corresponde a 22,2% dos eleitores de 2016.

Para a eleição de prefeito e vice em 2016, houve 3.449 votos nulos e 1.760 votos em branco, que somados aos 9.552 da abstenção, totalizou 14.761 votos, o que corresponde a 34,2% dos votos do município. Resultando apenas 28.269 votos de válidos.

Para a eleição de vereador houve 2.530 votos nulos, 2.280 votos em branco que somados aos 9.552 abstenções, totaliza 14.362 votos, o que corresponde a 33,4% dos votos válidos para os candidatos a vereador.

Permanecendo a mesma tendência das eleições anteriores, observado o período de pandemia que estamos vivendo e que existe no município 11.187 eleitores com mais de 60 anos, 25,1% dos eleitores, considerados como grupo de risco, acredita-se que a abstenção deva ser maior que 27%.

PERFIL DOS ELEITORES DE BATATAIS

Segundo dados do Tribunal Superior Eleitoral Batatais possui 44.504 eleitores, distribuídos por faixa etária conforme quadro a seguir:

Faixa Etária	Masculino(M)	Feminino(F)	Não Informado(N)	Total(T)	%/TT
16 anos	9	6	0	15	0,03
17 anos	62	63	0	125	0,28
18 a 20 anos	753	820	0	1.573	3,53
21 a 24 anos	1.546	1.577	0	3.123	7,02
25 a 34 anos	4.087	4.472	0	8.559	19,2
35 a 44 anos	4.437	4.602	0	9.039	20,3
45 a 59 anos	5.233	5.649	1	10.883	24,5
60 a 69 anos	2.823	3.247	2	6.072	13,6
70 a 79 anos	1.477	1.768	4	3.249	7,3
Superior a 79 anos	774	1.090	2	1.866	4,19
TOTAL(TT)	21.201	23.294	9	44.504	100

LOCAIS DE VOTAÇÃO DA 22ª ZONA ELEITORAL - BATATAIS

Nome	Endereço	Bairro	Seções	Seções Especiais
EE ANTONIO AUGUSTO LOPES DE OLIVEIRA JUNIOR	AV PREF. JOSE PIMENTA NEVES, 512	SANTA LIDIA	Da 75ª à 78ª; 85ª; 87ª; 100ª; 108ª; 168ª; 170ª; 172ª; 174ª;	75ª; 76ª; 77ª; 78ª; 85ª; 87ª; 100ª; 170ª;
EE CANDIDO PORTINARI	PCA CEL NOGUEIRA, 1	CASTELO	80ª; 84ª; 88ª; 107ª; 116ª; 127ª; 135ª; 144ª; 156ª; 176ª; 194ª;	80ª; 84ª; 88ª; 107ª; 116ª; 127ª; 135ª; 144ª; 156ª; 176ª; 194ª;
EE DOUTOR WASHINGTON LUIS	AV. DR CHIQUINHO ARANTES, 397	CENTRO	Da 1ª à 12ª; Da 180ª à 181ª;	1ª; 180ª;
EE MONSENHOR JOAQUIM ALVES FERREIRA	R PADRE CLARET, 64	CASTELO	Da 20ª à 31ª; 193ª;	20ª; 21ª; 22ª; 23ª; 26ª; 27ª; 29ª; 30ª;
EE PROFA MARIA VIRGINIA MANSUR BIAGI	R JOSE ZANELLA, 195	PARQUE STA TEREZINHA	90ª; 113ª; 124ª; 141ª; 155ª; 157ª; 163ª; 173ª; 182ª; 187ª;	124ª; 141ª; 155ª; 157ª; 163ª; 182ª;
EE SILVIO DE ALMEIDA	R CEL JOAQUIM ALVES, 1438	RIACHUELO	Da 32ª à 44ª; 86ª; 188ª;	86ª; 188ª;
EMEB ALZIRA ACRA DE ALMEIDA	R QUINZINHO BARBOSA, S/N	CENTRAL PARK	96ª; 114ª; 121ª; 125ª; 133ª; 139ª; 146ª; 151ª; 160ª; 175ª; 189ª; 195ª;	
EMEB CAIC PROF.GILBERTO DALLA VECCHIA	RUA CEL JOAQUIM MARQUES, 1260	RIACHUELO	92ª; 109ª; 117ª; 119ª; 134ª; 145ª; 153ª; 179ª;	119ª; 179ª;
EMEB JOSE BRAGA MORATO	R FERNAO DIAS, 94	SIMARA	91ª; Da 103ª à 104ª; 122ª; 128ª; 136ª; 143ª; 149ª; 158ª; 162ª; 190ª; 91ª; 103ª; 104ª; 122ª; 128ª; 136ª; 143ª; 149ª; 158ª; 162ª; 190ª;	95ª; 102ª; 115ª; 126ª; 137ª; 150ª; 169ª; 171ª;
EMEB PADRE BENITO DE URIARTE ERBASTRIN	AV. DAS ANDORINHAS, 229	CONJ. HAB. ALTINO ARANTES	95ª; 102ª; 115ª; 126ª; 137ª; 150ª; 169ª; 171ª; 185ª; 191ª	
EMEB PRoF CELIA B. CAVALCANTE DE ALBUQUERQUE	R BENJAMIN CONSTANT, 650	VILA MARIA	81ª; 93ª; 98ª; 110ª; 123ª; 138ª; 148ª; 161ª;	81ª; 93ª; 98ª; 110ª; 123ª; 138ª; 148ª; 161ª;
EMEB PROFESSORA ESTHER VIANNA BOLOGNA	RUA NORBERTO BAVIERA, 40	ANTONIO ROMAGNOLI	178ª; Da 183ª à 184ª; 192ª;	178ª; 183ª; 184ª; 192ª;
EETEC ANTONIO DE PADUA CARDOSO	R ARTUR LOPES DE OLIVEIRA, S/N	SANTO ANTONIO	13ª; 17ª; Da 61ª à 64ª; Da 67ª à 72ª; 74ª; 177ª; 186ª;	62ª; 63ª; 64ª; 67ª; 69ª; 70ª; 71ª;
FUNDAÇÃO CASA	AL. ANTÔNIO CLARET DAL PÍCOLO, 500	ALTO DO CRUZEIRO	166ª.	

ACE faz diagnóstico econômico e elabora propostas de políticas públicas para o desenvolvimento econômico da cidade

A ACE Batatais, por intermédio do seu setor administrativo, elaborou um amplo diagnóstico econômico de Batatais com a finalidade de proporcionar ao futuro prefeito e equipe de gestores uma análise mais detalhada sobre o perfil do município, características econômicas e sociais.

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, o documento surgiu diante das necessidades apontadas pelos empresários, que julgam importantes que o município tenha um planejamento para o desenvolvimento econômico, e considera de suma importância que os assuntos sejam debatidos entre os setores envolvidos, organizados, e definidas as prioridades das políticas públicas em conformidade com os recursos e com os anseios de seu povo.

O documento apresenta dados populacional, taxa de

crescimento anual da população, índice de envelhecimento, faixas populacionais atuais e projeções para até o ano de 2050. Dados dos resultados das escolas do município no IDEP – Índice de Desenvolvimento da Educação Básica; do PIB – Produto Interno Bruto per Capita da população; a renda e patrimônio declarado da população no Imposto de Renda de 2019; o total de beneficiários da Previdência Social, incluindo aposentados, auxílios e pensões, e beneficiários assistenciais; quantidade de veículos e receita de IPVA, quantidade de profissionais da área de saúde; quantidade de pessoas beneficiadas pelo auxílio emergencial do Governo Federal; dados sobre segurança pública; e o consumo de energia elétrica no município.

Destaca também a quantidade de empresas existentes no município, com classificação por porte setor e a



quantidade de empregos gerados pelas empresas. Apresenta dados da quantidade de admissões e desligamentos efetuados mensalmente e o saldo de empregos no município. Divulga os dados da quantidade de acordos de redução da jornada de trabalho e de salários efetuados entre os trabalhadores e empresas, quantidade de acordos de suspensão de contrato de trabalho efetuados em virtude da pandemia do Covid-19.

Apresenta os resultados econômicos do agronegócio no município, com informações sobre a quantidade de

estabelecimentos agrícolas, área plantada, culturas cultivadas, produção pecuária (bovinos, suínos, galináceos), número de pessoas empregadas no campo.

Divulga o resultado da balança comercial desde 2001 a 2019 e os dados mensais do ano de 2020, com dados dos principais produtos exportados e importados, empresas exportadoras e relação de países que compram produtos das empresas de Batatais, e a participação de Batatais no ranking do estado e do Brasil.

O documento apresenta os dados das receitas e des-

pesas da Prefeitura de Batatais, dívida ativa, quantidade de funcionários e o total de despesas com pessoal na administração pública municipal; bem como as transferências constitucionais repassadas pelo Estado e pelo Governo Federal.

Ao final do documento são apresentadas as propostas de políticas públicas para o desenvolvimento econômico do município, com destaque para a necessidade de instalação de distritos industriais; da estruturação da Secretaria Municipal de Desenvolvimento Econômico para o desenvolvimento de políticas públicas para o crescimento econômico; propostas de parcerias com órgãos e instituições para apoiar o desenvolvimento econômico; a necessidade da modernização e desburocratização dos serviços públicos; melhorias na infraestrutura urbana como água, esgoto, ruas e vias de acesso; melhoria dos servi-

ços oferecidos pela Prefeitura; a necessidade de investimentos para a capacitação profissional; o apoio à micro e pequena empresa e a zona rural; apoio aos programas de estágio e jovem aprendiz, entre outras. O documento contém mais 60 páginas e será entregue no dia da sabatina com cada um dos candidatos a prefeito a ser realizada na ACE Batatais.

Segundo o presidente da ACE, Ennio Cesar Fantacini, a classe empresarial espera que o próximo prefeito tenha uma postura de diálogo com a classe produtiva e considera de suma importância um amplo debate com especialistas e com todas as bases da população visando elaborar seu planejamento estratégico de longo prazo, possuir um Plano de Metas revisados periodicamente, validado constitucionalmente e, sobretudo, explícito.

Luiz Carlos Figueiredo

ACE promoverá sabatina com candidatos a prefeito de Batatais



Com o objetivo de discutir políticas públicas para o desenvolvimento econômico e outros assuntos relacionados a gestão administrativa do município, a ACE Batatais

estará promovendo antes da eleição de 15 de novembro uma sabatina com os candidatos a prefeito de Batatais.

Segundo o presidente da ACE Batatais, Ennio Cesar Fantacini, as sabinas têm

como principal objetivo, ouvir as propostas dos candidatos a prefeito, questionar dúvidas dos planos de governo, e permitir o registro dos compromissos dos candidatos com a população.

O diretor de assuntos jurídicos da ACE Batatais, Alexandre dos Santos Toledo, coordenador das sabinas, informou que todos os planos de governo foram analisados minuciosamen-

te, elaboradas perguntas, principalmente relacionadas com o desenvolvimento econômico, e que estas perguntas serão encaminhadas antecipadamente aos candidatos.

Os convites foram efetuados aos candidatos e elaborado um termo de autorização para a divulgação do conteúdo gravado, permitindo desta maneira que a ACE efetue a divulgação aos seus associados, empresários e a comunidade de Batatais através das redes sociais.

Alexandre Toledo informou que em virtude da pandemia do Covid-19, as sabinas não serão abertas para a participação do público

e empresários, evitando aglomerações, mantidas as medidas de distanciamento social e respeitado os protocolos sanitários. As datas de gravação serão agendadas em conformidade com as disponibilidades e compromissos dos organizadores e candidatos.

Depois de efetuado as gravações com todos os candidatos, a ACE estará divulgando as gravações nas redes sociais, permitindo desta maneira que os eleitores possam fazer a análise das propostas de políticas públicas e escolher a melhor opção para a gestão do município nos próximos quatro anos.

A SHOES

Tudo pra você que é louca por sapatos

Rua Cel. Joaquim Rosa, 52 e 141 | Leandro Cavalcanti, 105 e 113
Centro | Batatais/SP | 16 3761.3455 e/ou 16 3662.4773

Contato Assessoria

- Assessoria e consultoria contábil empresarial e pessoa física;
- Serviços nas áreas contábil, fiscal, tributária e trabalhista.

☎ (16)3761-1191 📞 (16)98141-8638

✉ contabilidade@contatoassessoria.com.br

🌐 www.contatoassessoria.com.br

📍 Av. Pref. Mario Martins de Barros, 379 - Central Park Batatais/SP - CEP. 14.300-000

CAFE ANANIAS
ORIGEM CONTROLADA

Sabor e qualidade todos os dias

Grãos, cápsula e em pó

UTZ Certified
Melhor cultivo
Melhor futuro

(16) 3662-9400 📱 @cafeananas

www.shopdocafe.com.br

Campanha Natal Pé Quente sorteará R\$ 15 mil em vales compras em dezembro

No encerramento da promoção, a ACE Batatais e lojas participantes realizaram uma Live, com apresentação musical do Grupo Raiz Samba 6 e com o sorteio de vários brindes



15.000 EM VALE COMPRAS

A ACE Batatais acaba de lançar a Campanha Natal Pé Quente, edição 2020, que está repleta de novidades e com muitos prêmios para o mês de dezembro. Serão sorteados R\$ 15 mil em vales compras no mês de dezembro. A promoção mais alegre da cidade começa no dia 16 de novembro, com muitas lojas participando. Os últimos sorteios acontecerão no dia 29 de dezembro, com um evento muito animado que poderá ser acompanhado por toda a Batatais. O Grupo Raiz Samba 6 apresentará os grandes sucessos musicais em uma Live repleta de prêmios e brindes das lojas participantes. Será uma grande festa!

Segundo o gerente executivo da ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, após reu-

nião com empresários do comércio, que foram consultados sobre a realização de uma promoção de final de ano, a Campanha Natal Pé Quente foi amplamente discutida pelos diretores, que priorizaram a realização de uma promoção com baixo custo e bons prêmios para que todas as lojas pudessem participar, otimizando a receita e prestigiando os consumidores. A

Campanha Natal Pé Quente 2020 tomou formato e acabou de sair do forno quente.

“Esse ano, em particular, foi muito atípico, com as empresas sendo prejudicadas economicamente pelas medidas de combate ao Coronavírus. Por este fato, os diretores da ACE ouviram a opinião dos empresários e decidiram de forma unânime que a Campanha Natal Pé Quente seja realizada, em um formato econômico para que ajude as empresas a venderem mais, ao mesmo tempo em que presenteia os consumidores por prestigiarem o comércio local”, comentou Figueiredo.

Desta forma, no início de outubro, o departamento comercial visitou as empresas oferecendo a adesão na promoção pelo valor de R\$ 359, que pode ser dividido em quatro vezes de R\$ 89,75 no boleto de associado, com direito a 1.000 cupons, adesivo da promoção, urna estilizada, divulgação do nome da empresa, endereço e telefone



no Jornal Empreenda, nas edições de dezembro de 2020, janeiro e fevereiro de 2021.

No dia 29 de dezembro, as empresas participantes também terão a divulgação das suas logomarcas na transmissão pelo Facebook da ACE Batatais, na Live de encerramento da promoção, que contará com 15 sorteios de vales compras com valores entre R\$ 250 e R\$ 1.000 e ainda mais cinco sorteios de vales compras no valor de R\$ 200 para os vendedores, além de vários brindes que serão sorteados para quem

estiver assistindo ao show do Grupo Raiz Samba 6.

“Para esse último evento, pedimos às empresas participantes da Campanha Natal Pé Quente para doarem os brindes que serão sorteados. A cada brinde doado, a empresa recebe mais 100 cupons para distribuir aos seus clientes”, comentou Figueiredo.

Outra novidade para as empresas participantes, é o vídeo promocional para elas divulgarem em suas redes sociais com a duração de 30

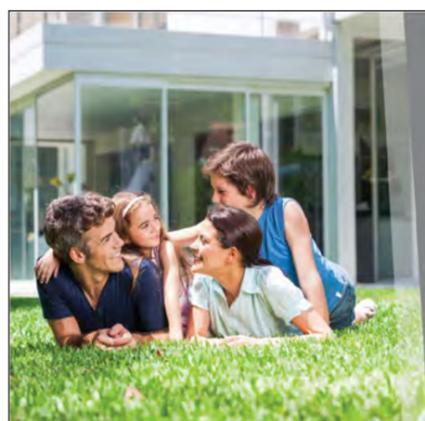
segundos, com um investimento de apenas mais R\$ 50, uma novidade que está tendo ótima aceitação entre os empresários. O material está sendo feito pelo profissional de comunicação, Rodrigo Cesar Produções Audiovisuais.

As empresas que ainda não aderiram à Campanha Natal Pé Quente 2020, podem entrar em contato pelo 3761-3700 ou pelo 99969-4430, e solicitar a visita da representante comercial da ACE Batatais, Sueli Corrêa.

Campanha Natal Pé Quente 2020 ACE Batatais

PREMIAÇÃO E DATAS DE SORTEIOS		
07/dez	4 Vales Compras de R\$ 250	R\$1.000,00
	3 Vales Compras de R\$ 500	R\$1.500,00
14/dez	6 Vales Compras de R\$ 250	R\$1.500,00
	3 Vales Compras de R\$ 500	R\$1.500,00
	1 Vales Compras de R\$ 1.000	R\$1.000,00
29/dez	6 Vales Compras de R\$ 250	R\$1.500,00
	6 Vales Compras de R\$ 500	R\$3.000,00
	3 Vales Compras de R\$ 1.000	R\$3.000,00
	5 Vales Compras R\$ 200 Vendedor	R\$1.000,00
Total		R\$ 15.000,00

PATROCINADORES



ACP ALARMES
ALTA TECNOLOGIA PARA PROTEGER
O QUE É IMPORTANTE
(16) 3660-2300
MONITORAMENTO 24h

VIVEIRO
16-3662.4445
16-99223.7584
Rod. Cândido Portinari, km 356

FLORICULTURA
16-3662.4546
16-99202.3950
Pç. Dr. Fernando Costa, 85

Flora Sandrin
VIVEIRO DE MUDAS

- Projetos paisagísticos;
- Produtos para jardim;
- Arranjos e vasos para festas;
- Plantas ornamentais, frutíferas, eucalipto;
- Implementação e manutenção de jardins;
- Venda e plantio de grama
- Cerca viva.

[/flora_sandrin](#)
[/viveiroflorasandrin](#)

Movimenta Batatais disponibilizou 3.500 camisetas para as entidades venderem

O resultado financeiro da ação será revertido para as próprias entidades, ajudará com as suas despesas e a manter os atendimentos da população



A solidariedade entre as pessoas em Batatais está em alta, tanto que neste ano a ação Movimenta Batatais deverá bater recorde de venda de camisetas. Até o dia 23 de outubro já haviam sido entregues 2.563 unidades. Segundo a comissão organizadora, mais 1.000 camisetas foram encomendadas com o fornecedor e entregues no dia 23 de outubro para as entidades continuarem os trabalhos, totalizando 3.563.

Segundo informou a comissão organizadora, o controle de entrega de camisetas às entidades apontava que no dia 21 de outubro, quarta-feira, só haviam camisetas tamanho pequeno feminino, em função disso foi feito o pedido de mais 1.000 unidades, que foram entregues no dia 23 de outubro, sexta-feira.

Desde o início, o 7º Movimenta Batatais está sendo diferente das edições anteriores. Nesse ano, devido aos protocolos de isolamento e distanciamento social para o combate à pandemia provocada pelo Covid-19, não haverá a prática de exercícios físicos em data agendada, como caminhada, ciclismo e corrida de 5 km e 10 km. A Ação será encerrada no dia 6 de dezembro, até lá, as pessoas que adquiriram as camisetas podem tirar fotos pelo celular, praticando exercícios físicos ou não, postar nas redes sociais e marcar a página do Movimenta Batatais.

“A ação, além de pro-

mover a solidariedade nas pessoas, também tem o objetivo de incentivar a prática esportiva e uma vida mais saudável. Vejo muitas pessoas fazendo exercícios com as camisetas do Movimenta Batatais, elas são leves e não esquentam, são ideais para a prática esportiva”, comentou Guilherme Ferraz de Menezes Borges, integrante da comissão organizadora

Sobre o número de camisetas produzidas até o momento, Guilherme comenta que as expectativas são muito positivas e as vendas pelas entidades estão surpreendendo, graças à solidariedade das pessoas que adquirem as camisetas com o propósito de contribuir com as entidades assistenciais de Batatais.

“Nós da comissão organizadora estamos muito felizes e gratos pelos resultados. Agradeço a Deus e de coração a cada pessoa que adquiriu a camiseta do Movimenta Batatais e estão conosco nessa importante ação para a nossa cidade. Parabéns também o ótimo trabalho das entidades que estão se empenhando nas vendas e certamente terão um bom resultado financeiro no final da ação, que ajudará com as suas despesas e a manter os atendimentos da população”, ressaltou Guilherme.

As primeiras 2.000 camisetas serão pagas pelos patrocínios, gerando o resultado de R\$ 100 mil para as entidades, acima desse número o custo da confecção será descontado de cada camiseta vendida.



Nesta edição a camiseta do Movimenta Batatais está nas cores preto e dourado. Nas ruas e avenidas da cidade, principalmente nas que mais recebem praticantes de esportes, é comum encontrar muitas pessoas usando a nova camiseta.

O valor da camiseta do 7º Movimenta Batatais é de R\$ 50, que pode ser dividido em até três vezes sem juros no cartão. Como nos anos anteriores, as pessoas poderão adquirir suas camisetas diretamente nas entidades do seu coração, pois o valor pago será destinado a elas. Nesse ano estão participando a APAE Batatais, Abadef, Adepab, Samaritanos, Judô

Batatais, Cantinho do Futuro, Ong Meu Primeiro Passo, Lar São Vicente de Paulo, Associação Pedacinho do Céu, Comarev, Creche Menino Jesus, Eurípedes Barsanulfo e Hospital Major Antônio Cândido.

A Comissão Organizadora do Movimenta Batatais é formada por Guilherme Ferraz de Menezes Borges, Roberto Carlos Nardi e João Luis Ribeiro Silva (ACE Batatais), Cesar Henrique de Sousa (iniciativa privada) e Emerson Baldochi (entidades). Com a realização de seis edições do Movimenta Batatais, já foram repassados às entidades o valor de R\$ 578.120,80, com a venda 11.896 camisetas.

Ajude a entidade de seu coração

70º Movimenta Batatais

Participe e ajude a entidade do seu coração

EURÍPEDES BARSANULFO 16 99165-7137	ONG PRIMEIRO PASSO (16) 99270 2999	PEDACINHO DO CÉU (16) 99154 1454	CRECHE MENINO JESUS (16) 99782-0031
COMAREV (16) 98872-0627	SANTA CASA 992013133 988609164	CANTINHO DO FUTURO 991066885 991178603	ADEPAB BATATAIS 99307-6319 99204-8237
ASSOCIAÇÃO BATATAENSE DE JUDÔ 991595323 993615050	ABADEF 99974-0388	APAE 99224-7613 98850-0000	SAMARITANOS 98138-1538
LOJA TCHÊ BATATAIS 99996-0256			

A MARISPAN TE AJUDA A FAZER MAIS!

MARISPAN

marispan marispan.com.br

ACE
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E EMPRESARIAL BATATAIS

Natal Quente

EMPRESAS JÁ ADERENTES A PROMOÇÃO NATAL PÉ QUENTE ATÉ O DIA 23/10/2020

- 3D INFOSHOP
- AGAPE BRINDES
- AGRO ANDRÉ LUIS
- ANTENAS E CIA
- ARMARINHO CASARÃO
- BICICLETARIA BATATAIS
- BOA VISÃO ÓTICA
- BRE CHIC
- CAPIM LIMÃO
- CASINHA DOS ENFEITES
- CASTELO PET SHOP
- CHAVEIRO ÁGAPE
- CREDICALÇADOS BIANCO
- CUCA BABY E KIDS
- DUQUE TABACARIA
- FARMÁCIA FERNANDO MANIPULLARIUM
- FLORA SANDRIM
- HB MÓVEIS
- IDEAL CASA
- J2M PORTÕES
- LILIA LINGERIE
- LIMPE BEM
- LOJA TCHÊ BATATAIS
- LOJAS ED MAIS
- LUANGER MAGAZINE
- MESTRE DA LIMPEZA
- NÍBIA LINGERIE
- NIMALÂNDIA BRINQUEDOS
- NOVA GRIFF
- ÓTICA MELANI
- OTICAS BRASILEIRA
- ÓTICAS CAROL
- PAULA TUR
- PLANETA PÉ CALÇADOS
- POPIMAR
- PORTÕES E CIA
- POSTO SÃO GERALDO
- QUEDA LIVRE
- SEMPRE BELLA LINGERIE
- SJS SERRALHERIA
- STILLY CALÇADOS
- SUPERMERCADO ECONÔMICO
- SUPERMERCADO LANÇA
- WECLIX

CIEE inicia nova turma no Programa de Aprendizagem para Jovens



O CIEE - Centro De Integração Empresa Escola orgulha-se em fazer parte do desenvolvimento profissional dos jovens de Batatais e região e neste mês de outubro iniciou mais uma turma de aprendizes na cidade.

O programa de aprendizagem além de inserir o jovem no mundo do trabalho o capacita para assumir o papel de agente de desenvolvimento de sua própria carreira.

A empresa que abre suas portas para um jovem aprendiz não está apenas cumprindo sua cota de aprendizagem (Lei 10.097/2000), mas sim contribuindo para a formação do profissional do futuro.

Nosso setor Social acompanha diretamente o programa de aprendizagem e no dia 16/10 realizou uma acolhida com os jovens aprendizes desta turma.

Nesse encontro foi traba-

lhado as seguintes temáticas: O que é o programa de aprendizagem? Legislação e inclusão social. Direitos sociais. O que é assistência social? Como se dá o trabalho do serviço social dentro do programa de aprendizagem. O que são demandas do serviço social?

O objetivo dos encontros grupais com aprendizes é acolher e orientar sobre direitos, prerrogativas do programa de aprendizagem, e também identificar demandas e vulnerabilidades através da escuta qualificada, da interação e diálogo com os pares.

Venha você também escrever a sua história de sucesso!

Jovens cadastrem-se através do site www.ciee.org.br.

Empresários contrate um aprendiz ou estagiário, para mais informações (16) 3661-0069.

CIEE - DESENVOLVENDO OS JOVENS, TRANSFORMANDO O FUTURO!"

Prefeitura lança o programa “Empresa Fácil”



A modernidade é uma exigência do atual momento, eliminando os documentos físicos e tornando tudo digital - afirma Erika Bertolucci, diretora do Departamento de Tributação

A Prefeitura Municipal lançou, na tarde do dia 23 de outubro, sexta-feira, o programa “Empresa Fácil”, que tem como objetivo agilizar os procedimentos de licenciamento das empresas, diminuindo a burocracia e emissão de papéis. O sistema permite o cadastro e inserção de documentos de maneira digital, eliminando a necessidade de ir à Prefeitura para protocolar documentos.

Com a implantação do programa “Empresa Fácil” toda a tramitação de abertura, atualização de dados e encerramento das empresas serão feitos via online, com aprovação rápida e agilidade que o mundo atual requer. Desta maneira a Prefeitura entra na modernidade, facilitando a vida dos profissionais

dos escritórios de contabilidade, permitindo mais agilidade na tramitação de documentos, diminuindo com isso o tempo de espera do empresário, destacou o prefeito José Luis Romagnoli.

A diretora de Departamento Municipal de Tributação, Erika M. Vieira Bertolucci, disse de sua satisfação com a implantação do programa “Empresa Fácil”. Ela ressaltou o envolvimento das secretarias e departamentos da prefeitura diretamente envolvidos, e que depois de um bom tempo de desenvolvimento o sistema implantado permitindo agilizar os procedimentos de inscrições e licenciamentos, alvarás, orientações de localização e funcionamento, alterações e encerramento das empresas, trazendo com isso mais se-



gurança de informações do cadastro, agilidade para os escritórios de contabilidade e para todo o empreendedor que tenha a necessidade de abrir, alterar ou encerrar uma atividade empresarial, que até então utilizava do protocolo através de vários papéis físicos e procedimentos burocráticos. “A modernidade é uma exigência do atual momento, eliminando os documentos físicos e tornando tudo digital”, encerrou Érika.

O programa “Empresa Fácil” foi colocada em funcionamento no dia 26 de outubro, e disponibilizado aos escritórios de contabilidade. Para utilizar a plataforma do programa “Empresa Fácil” os profissionais da área de contabilidade necessitam fazer um cadastramento, sendo exigido também o recadastramento das empresas, permitindo desta maneira ter o levantamento das empresas que estão estabelecidas na cidade.

Segundo o prefeito, o cadastro da prefeitura fica, muitas vezes, desatualizado, apresentando um volume grande de empresas na cidade, mas que não é a realidade, é menor em virtude de muitas delas terem sido fechadas sem a devida baixa na prefeitura. “Com o recadastramento espera ter as informações corretas sobre a quantidade de empresas ativas no município”, disse o prefeito José Luis.

O presidente da ACE Batatais, Ennio Cesar Fantacini, que esteve participando da reunião de lançamento do programa “Empresa Fácil”, mostrou-se satisfeito com a iniciativa da prefeitura em atender esta reivindicação antiga dos profissionais da área contábil e dos empresários, elogiou a iniciativa da prefeitura e cumprimentou os envolvidos na implantação.

Luiz Carlos Figueiredo

Sebrae realiza seminário para candidatos nas eleições

Foi apresentado o “Guia do Candidato Empreendedor”

com a finalidade de mostrar como o Sebrae pode apoiar o desenvolvimento econômico e social dos municípios.

O Sebrae-SP promoveu no último dia 15 de outubro, quinta-feira, das 10h às 11h30, o “Seminário Candidato Empreendedor”, dirigido especialmente para os candidatos a prefeito e vereadores da região de Ribeirão Preto e Franca. A ACE Batatais e o Sebrae Franca, encaminharam o convite aos candidatos a prefeito e a diversos candidatos a vereador.

O evento teve como objetivo apresentar o “Guia para Candidatos Empreendedores” e contou com a participação do diretor de Administração e Finanças do Sebrae-SP, Guilherme Campos; dos gerentes regionais

Vinícius Nóbrega (Sebrae Franca) e Carlos Alberto de Freitas (Sebrae Ribeirão Preto); e do diretor de Relações Institucionais da EPTV, Paulo Brasileiro.

O Guia apresentado reúne uma série de propostas para ajudar candidatos e candidatas a montarem um programa de gestão pública sólido, capaz de impulsionar o empreendedorismo e a geração de renda e de postos de trabalho. O documento possui um Termo de Compromisso para que cada candidato assine se comprometendo a fazer do apoio ao empreendedorismo um dos eixos de sua gestão.

Além da apresentação do Guia, o seminário teve a

parceria da Rede Nacional de Consórcios Públicos (RNCP), do Consórcio de Municípios da Alta Mogiana (COMAM) e do Consórcio de Municípios da Mogiana, que vai mostrar como o Sebrae-SP pode apoiar no desenvolvimento econômico e social do município.

Foram apresentadas informações sobre programas e ações do Sebrae-SP para auxiliar na implantação de políticas públicas favoráveis às micro e pequenas empresas (MPEs), visto que estas representam 99% das empresas do Brasil e geram 52% dos empregos com carteira assinada.

O gerente executivo da

ACE Batatais, Luiz Carlos Figueiredo, que estava representando o presidente Ennio Cesar Fantacini, disse ter ficado decepcionado com os candidatos a prefeito e vice de Batatais, que não fizeram suas inscrições para participarem do Seminário, e que poucos candidatos a vereador se inscreveram para participar. Figueiredo ressaltou que o seminário foi transmitido pelo canal do Sebrae no Youtube, e que pode ter ocorrido casos de candidatos terem participado sem a inscrição. Para assistir o vídeo acesse o link <https://www.facebook.com/apreesp.apreesp.5/videos/186515552969449/?d=w>.

Figueiredo ressaltou que o



prefeito e vereadores eleitos tenham o compromisso com os programas desenvolvidos pelo Sebrae. Ele informou que no dia do evento solicitou ao dirigentes do Sebrae o apoio para a capacitação dos servidores no desenvolvimento de políticas públicas para o empreendedorismo.

“Resta aguardar as eleições e verificar se os eleitos estarão comprometidos com o desenvolvimento econômico. A ACE sempre esteve e estará de portas abertas para discutir políticas públicas e manterá o apoio para o desenvolvimento econômico da cidade”, ressaltou Figueiredo.

2001 TELECOMUNICAÇÕES
16 3662-2001

MONITORAMENTO DE ALARME 24H

R: Paraná, 536 - Santo Antônio - Batatais/SP

Nibia
Lingerie

Fone: (16) 3662-8942
Praça da Moda nº 36 - Parque Têxtil de Batatais
Esquina com Avenida 14 de março
E-mail: loja@nibia.com.br / www.nibia.com.br

POPIMAR
SPORTS & FASHION

(16) 3660-5311

AV. DR. CHIQUINHO ARANTES, 472 - CENTRO

Espaço da Mulher Empresária

Então estamos em novembro. Muitas pessoas já começam a falar de Natal, presentes, réveillon, já fazendo a contagem regressiva, rumo à 2021, o que deixa esta edição do Espaço Mulher Empresária especial por ser a penúltima do ano. Mas especial mesmo para nós é ter como convidada toda a originalidade e simpatia da empresária Elmara Aparecida Pegrucci Barcelos, da empresa Santa Saúde Clínicas. A nossa homenageada nasceu no dia 24 desse mês, ela é natural daqui mesmo de Batatais, fato que a deixa muito orgulhosa. Registramos aqui os parabéns antecipados para a aniversariante. Formada em Direito pela Universidade de Ribeirão Preto (UNAERP), hoje exerce a função de diretora administrativa da Santa Saúde Clínicas. Elmara é casada com o empresário José Anselmo Barcelos, ex-presidente da ACE Batatais, mãe da Mariana, que é formada em Química, mestra em Ciências e professora, e também do jovem Lucas, formado em Engenharia Química. “Como eu sempre digo: eles são o melhor de mim”, afirma a nossa convidada. Confira:



Espaço Mulher Empresária - Qual foi seu primeiro emprego e quantos anos tinha? Desde que começou a trabalhar, quais funções desempenhou?

Elmara Aparecida Pegrucci Barcelos – Sempre tive a vontade de ser independente eu comecei a trabalhar muito jovem, aos 12 anos de idade eu já era manicure. Como eu estudava de manhã e à noite, durante a tarde me dividia entre os afazeres da escola e a minha profissão de manicure. Quando eu ingressei na Universidade, trabalhei por um curto período no Centro de Processamento de Dados na empresa Jumil, mas como estava difícil conciliar os horários, e precisava ajudar a pagar as despesas da faculdade e viagens, voltei a minha antiga profissão de manicure (da qual tenho muito orgulho), pois fiz grandes amizades que prezo até hoje. Eu ia na casa das clientes e isso criou um vínculo de amizade e cumplicidade,

onde me tornei amiga e confidente. Tenho muita saudade deste tempo.

EM - Como se tornou empresária? Porque optou pelo setor da saúde?

Elmara Pegrucci - Quando me casei meu marido já era empresário. Ele tinha uma loja de confecções. A empresa de convênios, como sempre foi idealista e empreendedor, tive muito incentivo dele neste aspecto e muito aprendizado, juntamos nossos sonhos e, como bem diz Raul Seixas na letra da música Prelúdio, “um sonho que se sonha só é só um sonho que se sonha só, um sonho que se sonha juntos é realidade”. Neste longos anos fomos crescendo, e juntos procurando aprender, a então a Uniclínicas na época, se tornou Usiclínicas, e hoje Santa Saúde Clínicas (Clube da Saúde), mas de alguma forma a Saúde ganhou uma proporção maior em nossas vidas, que deixamos de lado os outros empreendimentos e demos asas aos nossos sonhos e objetivos. Não foi fácil, não é fácil, encontramos muitas portas fechadas, muitos “Não”. Mas a perseverança falou mais alto e ainda fala, é isso que nos motiva, a vontade de continuar aprendendo a cada dia, em cada situação, com cada pessoa. Temos planos e temos metas, com certeza vamos alcançá-los.

EM - Como é seu dia a dia na Empresa e quais suas responsabilidades?

Elmara Pegrucci - Meu dia a dia é bem corrido. Gosto da correria, mas devo confessar, e quero aqui agradecer a nossa equipe de colaboradores, sem eles eu não estaria aqui neste momento dando esta entrevista. Eu sempre acreditei no trabalho de equipe. Nós temos uma equipe comprometida com o bom funcionamento da empresa, presamos pelo bom atendimento aos nossos clientes, e isso faz uma enorme diferença. Eu amo o que faço, adoro meu trabalho, tenho prazer em chegar na empresa. Digo sempre que somos uma família, e uma “família feliz”. Sozinhos não somos nada, juntos podemos tudo.

EM - Há quanto tempo sua empresa está em atividade?

Elmara Pegrucci - Graças aos nossos colaboradores e clientes que depositam em nós a confiança necessária estamos no mercado há mais de 35 anos.

EM - Se não fosse empresária que outra atividade gostaria de desenvolver?

Elmara Pegrucci - Uma pergunta difícil de responder. Não me vejo fazendo outra coisa, talvez porque foi aqui que consegui o sucesso desejado. Quando falo em sucesso não é a



parte material, porque para mim o verdadeiro sucesso é ser feliz naquilo que faz, a gente prospera quando nos tornamos a pessoa que gostaríamos de ser, quando aprendemos a respeitar nossos defeitos e a nos orgulhar pelas qualidades adquiridas. Enfim, sucesso é a soma de pequenos esforços repetidos dia após dia. Me sinto completamente feliz na profissão que exerço.

EM - O fato de ser mulher influencia na administração da sua empresa?

Elmara Pegrucci - Eu acredito que sim, mas de uma forma positiva. Nossa equipe de colaboradores é formada por 98% de mulheres. A mulher tem um olhar diferente para resolver situações. A mulher tem o dom da Vida.

EM - Como gosta de passar seus momentos de lazer?

Elmara Pegrucci - Não existe momento de lazer melhor do que aquele que passamos com a família. Família para mim é tudo, é o meu porto seguro, meu aconchego, o combustível que me move a cada dia.

EM - Na culinária qual seu prato favorito?

Elmara Pegrucci - Como descendentes de Italianos amo massas. Mas um prato de arroz, feijão, batata frita e bife acebolado enche os meus olhos!

EM - Qual dica a senhora pode dar para as mulheres que estão começando um novo empreendimento?

Elmara Pegrucci - Nunca deixe de sonhar! Os sonhos nos mantém vivos! Quero agradecer a oportunidade e deixar aqui registrado a minha satisfação em fazer parte do Espaço da Mulher Empresária desta edição. Muito obrigada!



Faça já o seu cartão Nori Fácil e compre hoje mesmo.

Atendimento digital, simples e rápido!

45 DIAS PARA PAGAR

Se você ainda não é um cliente cadastrado, solicite o seu cartão via Whatsapp!

1. Adicione o nosso número
- 12 **2136.0100**
2. Abra o Whatsapp e mande um “Oi”
3. Aguarde as orientações
4. Digite as opções desejadas e pronto!

SEBRAE SP

ACE

Aquí Batatais

BATATAIS

Fone: (16) 3761.4182
End: Praça Dr. José Arantes Junqueira, 90 - Centro

TR

ÓLEOS E GORDURAS VEGETAIS

(16) 99392-0639

CONTATO: TIAGO

f Tiago Silva

Compra de óleo usado

Credi-Calçados

BIANCO

Um Cantinho do Rio Grande do Sul em Batatais

FONE/FAX: (16) 3761-2329

Entrevista – LimpeBem Materiais de Limpeza

Por Júlio Cesar da Silva - empresário



Jornal Empreenda - Quando e como surgiu a empresa Limpe Bem?

LimpeBem Materiais de Limpeza – Já há algum tempo, eu e minha esposa tínhamos o plano de ter um negócio próprio, um sonho de poder contribuir com a nossa cidade de uma forma mais abrangente, oferecendo produtos de limpeza de alta qualidade e com preços justos. Nos preparamos para abrir uma loja completa para o setor de limpeza e higienização de ambientes, além de toda a linha de produtos ligados a esse setor, profissionais e domésticos. Em abril desse ano tornamos o nosso sonho realidade e, com a inauguração da LimpeBem Materiais de Limpeza.

EM - Quem são os proprietários e com quantos colaboradores a empresa conta?

LimpeBem – Os proprietários são Júlio Cesar da Silva e Liria Cristina de Moraes. Por enquanto estamos com uma colaboradora no atendimento a clientes e parcerias.



EM - Quais produtos e serviços a empresa oferece aos seus clientes?

LimpeBem – Temos toda a linha de produtos de limpeza em geral, também embalagens e recipientes descartáveis, produtos para piscinas e limpeza pós-obra, com uma equipe de limpeza muito capacitada.

EM - Quais produto ou serviço são o mais procurado pelos clientes?

LimpeBem – São os produtos de limpeza domésticos, como água sanitária, desinfetantes, limpa pisos, sabão em pó e amaciantes para roupas, e descartável em geral, copos plásticos para água e café, pratos e outros. Uma novidade que está tendo boa procura, é o Tapete Sanitizante, garante uma higienização completa para casa ou escritório.

EM - Como é a concorrência no setor em que a LimpeBem atua?

LimpeBem – Como todo mercado existe concorrência, não é diferente no seguimento em que atuamos. Existe sim a concorrência, porém o grande diferencial da LimpeBem é a economia, a praticidade e um atendimento qualificado.

EM - A LimpeBem atende clientes de Batatais e região?

LimpeBem – Sim, temos muitos clientes em Batatais e também nas cidades da região por termos muita variedade de produtos.

EM - A empresa atende desde simples consumidores à grandes empresas?

LimpeBem – Sem dúvida! Viemos para o mercado para sermos diferentes, atendemos desde pequenos consumidores até grandes empresas.

Temos toda a linha de produtos para uso doméstico e até para escritórios, cozinhas industriais, empresas que trabalham com manipulação de alimentos, para ambientes que precisam de higienização, desinfecção e esterilização.

EM - A Limpe Bem também oferece entrega à domicílio?

LimpeBem – Sim, para o maior conforto de nossos clientes temos o serviço disk entregas, que é um diferencial hoje. Entregamos na casa do nosso cliente com rapidez e qualidade. É só nos ligar e fazer o pedido.

EM - Em relação aos concorrentes, os valores dos produtos da LimpeBem são competitivos?

LimpeBem – Quando nos propomos a abrir a nossa empresa em Batatais, assumimos esse compromisso de ter preços de produtos diferenciados, justos e sempre primando pela qualidade. Viemos para fazer a diferença em Batatais.

EM - Quais as opções de pagamento a LimpeBem disponibiliza aos clientes?

LimpeBem – Dinheiro, cartão de débito, cartão de crédito em até três vezes sem juros em compras acima de 200,00, Caixa Tem, entre outros.

EM - Quais os dias e horários de atendimento da LimpeBem, endereço, telefones de contato da empresa, página na internet e-mail?

LimpeBem – Atendemos de segunda à sexta-feira, das 8h às 18h, e aos sábados das 8h às 13h. A LimpeBem está localizada à Rua Arthur Lopes de Oliveira, n.º 1612- Bairro Santo Antônio. O telefone de contato é o (16) 99392-0309 whatsapp. O nosso e-mail é o limpebem01@hotmail.com e também estamos no Facebook: [materiaisdelimpeza](https://www.facebook.com/materiaisdelimpeza).



Entrevista – Alvo Virtual Network

Por Giovani Soave - empresário



Jornal Empreenda - Quando a empresa Alvo Virtual Network iniciou suas atividades? Como surgiu a ideia de criar a empresa?

Alvo Virtual Network - O proprietário, Giovani Soave iniciou a faculdade de Sistemas de Informação no Claretiano – Centro Universitário em 2014 a fim de obter o conhecimento que faltava para construir uma empresa de T.I. (Tecnologia da Informação) integrada ao marketing. A ideia da empresa já existia e nessa ocasião já atuava paralelamente como criador de conteúdo para web, analista de Google Adwords e Facebook ADS para empresas da região.

Surgiu a necessidade de formalizar a empresa devido à alta demanda de serviços e a Alvo Virtual | Networks nasceu em 2015.

EM - Quem são os proprietários? A empresa possui colaboradores ou parceiros?

Alvo Virtual - O proprietário é Giovani Soave, especialista em marketing digital pela USP/ESALQ e analista de sistemas pela Faculdade Claretiana. A empresa não possui sócios, contamos com um analista de sistemas, dois Web Designers, três fotógrafos, dois filmMakers, dois designers gráficos e cinco especialistas em criação de conteúdo para web trilingües (copywriters). Temos três agências parceiras no qual atuamos colaborativamente em alguns projetos, sendo elas de Içara/SC, São Paulo (Capital) e Rio de Janeiro.

EM - Quais produtos e serviços a empresa Alvo Virtual Networks oferece?

Alvo Virtual - A empresa é B2B, onde se presta serviços de consultoria em planejamento estratégico e marketing digital integrado a tecnologia da informação. Através de um briefing (entrevista) com o cliente compreendemos qual é a necessidade da empresa, onde ela está e onde quer chegar, quais são os pontos de risco e demais falhas. A partir desses dados readequamos processos internos e colaboradores a fim de otimizar e melhorar o posicionamento da empresa no mercado. Trabalhamos com métricas para projetar os resultados a curto, médio e longo prazo. Também fazemos sessões fotográficas de produtos, eventos e pessoas. Conteúdos digitais, artes de redes sociais, artes para materiais impressos, filmagens e Motion Graphics.

EM - Qual serviço ou produto tem maior procura?

Alvo Virtual - Construção de sites e E-commerces.

EM - Qual a importância para as empresas estarem mais presentes nas redes sociais?

Alvo Virtual - De acordo com o relatório de uso de internet de 2020 da We are Social e Hootsuite, o Brasil é o país que mais usa redes sociais em toda a América Latina, mais de 88% da população brasileira acessa o YouTube, Facebook, Twitter, Instagram, Snapchat, Pinterest e LinkedIn. 96% dos brasileiros possuem um smartphone, sendo que 99% destes tem o Whatsapp instalado. Os usuários passam em média 9h17min diariamente na internet consumindo conteúdo, esse conteúdo pode ser da sua empresa ou da sua concorrente, a escolha é sua.

EM - O e-commerce é uma tendência natural e crescente?

Alvo Virtual - O E-commerce elimina a barreira física do espaço possibilitando que o consumidor fique a um clique de distância do seu objeto de compra. Possibilita que seu produto esteja em qualquer lugar do país em poucos dias, assim como também possibilita que



a sua empresa cresça a nível mundial. É uma tendência crescente e natural. Crescente devido a pandemia, entre outros fatores e natural devido ao nível tecnológico em que o mundo está hoje.

EM - Quais tipos de empresa podem atuar no mundo dos negócios pela internet?

Alvo Virtual - Todas sem dúvida! O que deve que ser levado em consideração é que quanto mais a sua empresa aparece (Branding), maior se torna o valor dela, mais clientes terá e maior será o valor agregado ao produto/serviço.

EM - A empresa Alvo Virtual atende desde pequenas à grandes empresas?

Alvo Virtual - Atendemos principalmente empresas de pequeno e médio porte.

EM - A Alvo Virtual também atua em outras cidades da região?

Alvo Virtual - Temos clientes em diversos estados do Brasil e recentemente adquirimos um cliente de Silver Spring, Maryland EUA, a [@prime_countertops](https://www.facebook.com/prime_countertops)

EM - Os valores das mensalidades são acessíveis? Em média, quanto custa?

Alvo Virtual - Os orçamentos são personalizados de acordo com a necessidade do cliente.

Analisamos o custo de cada caso para darmos o orçamento correto e dentro da realidade da empresa.

EM - Qual o e-mail da Alvo Virtual para contato e páginas na internet?

Alvo Virtual - contato@alvovirtual.com.br www.alvovirtual.com.br
Facebook e Instagram @alvovirtual .

EM - Quais os dias e horários de atendimento, endereço, telefones de contato e whatsapp da empresa?

Alvo Virtual - Agendamentos são feitos via email, telefone ou whatsapp 16 993929699 de segunda a sexta, das 7h30 às 18h.

ECONOMIA

Indicadores

INFORMAÇÕES ECONÔMICAS

UNIDADE FISCAL	
UFESP	R\$ 27,61
Fonte: Diário Oficial SP	

JUROS – Taxa Média Mensal	
Cheque Especial	7,91%
Empréstimo Pessoal	6,08%
Fonte: Procon SP (Pesquisa Out/2020)	

Antecipação Fatura Cartão de Crédito		
Banco	am	aa
Bradesco	0,43%	5,22%
Banco do Brasil	0,59%	7,33%
Itaú Unibanco	0,60%	7,46%
Banco Santander	0,59%	7,27%
Fonte: Banco Central – 30/09 a 06/10		

Desconto de Cheque		
Banco	am	aa
Itaú /Unibanco	1,68%	22,17%
Banco Santander	2,03%	27,25%
Banco do Brasil	1,88%	25,06%
Bradesco	1,90%	25,35%
Fonte: Banco Central -30/09 a 06/10		

Serviço de Proteção ao Crédito Boa Vista SCPC – ACE Batatais		
Descrição	Jan a Out	Out/20
Clientes Negativos	523	81
Solteiros	463	77
Casados	60	4
Masculino	375	62
Feminino	148	19
Total Clientes Inad.	3.746	
Inadimpl. 5 anos	R\$ 5.155.518,91	
Inadimpl. Jan a Out/20	R\$ 433.544,11	
Inadimpl. Set/20	R\$ 28.310,43	
Fonte: ACE SCPC Boa Vista Dados de Outubro: até o dia 22/10		

TAXA SELIC	
Anual	2,00%

Indicadores Mensais	
Índice	Acumulado – Jul/20
IGP-M	1,1794
IPCA	1,0314
IPCPIPE	1,0434
Fonte: Banco Central, FGV, Fipe	

Boa Vista SCPC	
Recuperação Crédito (Jul/20)	1,1%
Demanda de Crédito (Jul/20)	11%
Pedidos de Falências (Jul/20)	-12,6%
Movimento Comércio (Jul/20)	4,5%
Fonte: Boa Vista	

TJLP	
Anual (BNDES)	4,55%
Fonte: BNDES	

CAGED			
Ano	Admissão	Demissão	Saldo
2016	4.484	4.927	- 443
2017	4.818	4.570	248
2018	4.532	4.574	- 42
2019	4.778	4.503	275
Jan/20	514	430	84
Fev/20	583	420	163
Mar/20	444	503	- 59
Abr/20	187	500	- 313
Mai/20	163	350	- 187
Jun/20	204	341	- 137
Jul/20	321	299	22
Ago/20	360	243	117
Total/20	2.776	3.086	- 310

Balança Comercial (Milhões US\$)			
Ano	Exportação	Importação	Saldo
2016	65,3	1,5	63,8
2017	97,2	2,9	94,3
2018	70,7	3,6	66,9
2019	52,3	3,2	49,1

Balança Comercial (Milhões US\$) – 2020			
Período	Export.	Import.	Saldo
Jan/20	6,10	0,20	5,90
Fev/20	4,95	0,28	4,67
Mar/20	1,44	0,15	1,29
Abr/20	3,16	2,04	1,12
Mai/20	5,18	0,19	4,99
Jun/20	7,01	0,36	6,65
Jul/20	6,23	0,43	5,80
Ago/20	3,40	0,22	3,18
Set/20	4,39	0,40	3,99
Total/20	41,42	4,27	37,15
Fonte: SECEX			



Balança Comercial de Batatais tem saldo de US\$ 37,15 milhões

Entre os meses de janeiro a setembro de 2020, as empresas de Batatais exportaram US\$ 41,42 milhões, importaram US\$ 4,27 milhões, resultando um saldo de US\$ 37,15 milhões. A média de exportação mês de janeiro a agosto foi de US\$ 5,18 milhões, a média das importações US\$ 0,53 e o saldo da Balança Comercial teve a média de US\$ 4,64 milhões mês. O mês que teve o maior volume de exportação foi o mês de julho com US\$ 6,52 milhões. O mês que teve o maior volume de importação foi em abril com US\$ 2,03 milhões e o melhor resultado da balança comercial foi em julho com o saldo de US\$ 6,099 milhões.

RESULTADO DA BALANÇA COMERCIAL DE BATATAIS – ANO 2020 – US\$										
	Jan	Fev	Mar	Abr	Mai	Jun	Jul	Ago	Set	Total
Exportação	6.086.135	4.959.351	1.449.158	3.148.990	5.198.903	6.256.606	6.525.514	3.404.891	4.387.772	41.417.320
Importação	195.774	289.539	153.259	2.033.379	188.175	362.712	425.698	221.223	396.394	4.266.153
Saldo BC	5.890.361	4.669.812	1.295.899	1.115.611	5.010.728	5.893.894	6.099.816	3.183.668	3.991.378	37.151.167

Fonte: MDIC

PARTICIPAÇÃO DE BATATAIS NAS EXPORTAÇÕES E IMPORTAÇÕES E RANKING:

O Estado de São Paulo possui 645 municípios, e as exportações de Batatais nos primeiros nove meses de 2020 representam 0,1% do valor exportado, colocando a cidade em 136º do ranking do Estado. No comparativo das 5.561 municípios brasileiros, Batatais está na posição 491º do ranking e representa 0,03% das exportações brasileiras.

As importações efetuadas com destino Batatais de janeiro a setembro de 2020, representam 0,01% do valor importado pelo Es-

tado de São Paulo, e 0,004% do Brasil. Está classificada na posição 167º do Estado e 628º do Brasil.

No ano de 2020, até o mês de setembro, 09 (nove) empresas exportaram seus produtos, sendo elas: Usina Batatais, Jumil, Weizur, Centagro, Agroguina, Brasil Química, Componentes Automotivos Pavan, Fundação Batatais, Garcia Monteiro, MB Agropecuária.

De janeiro a setembro 12 (doze) empresas da cidade compraram produtos de outros países, sendo elas: Agroplanta, Brasilquímica, FA

Silva Máquinas e Equipamentos, GL Carvalho, Marispan, Maurício Duarte, Omar J. Valentini, Plurinox, Premium Distribuidora, TL Bergamini, Vober e Weizur.

PRODUTOS EXPORTADOS

Os principais produtos exportados nos oito primeiros meses de 2020, foram: açúcar US\$ 38,4 milhões correspondendo a 93% do total exportado, máquinas agrícolas US\$ 1,85 milhões, 4,52% das exportações e soja US\$ 0,707 mil correspondendo a 1,7% do total exportado.

PAÍSES COMPRADORES E VALORES EXPORTADO:

Ordem	País	US\$ Milhões
1	Bangladesh	8,58
2	China	6,12
3	Egito	3,59
4	Indonésia	2,94
5	Nigéria	2,73
6	Iraque	2,33
7	Marrocos	2,73
8	Arábia Saudita	2,31
9	Índia	2,11
10	Argélia	1,94

Consumidores negativados devem mais de R\$ 5 milhões no comércio de Batatais

Os dados da Boa Vista SCPC apontam que as empresas de Batatais, tem um crédito a receber de R\$ 5.155.518,91 referente a clientes negativados durante o período de 23 de outubro de 2015 a 22 de outubro de 2020. São 3.746 consumidores inadimplentes e 6.661 ocorrências, correspondendo a 1,8 ocorrências por cliente. Do total de clientes negativados 2.415 são do sexo masculino e 1.331 do sexo feminino, sendo 3.495 solteiros e 251 casados.

Existem 2.449 ocorrências com vencimento de 4 a 5 anos correspondendo a R\$ 2,96 milhões, 1.430 ocorrências com vencimento de 3 a 4 anos com uma dívida com mais de R\$ 992 mil. O prazo de manutenção dos clientes inadimplentes no cadastro é de dívidas com até 5 anos de existência, após este período, permanece a dívida do cliente com a empresa, porém é retirado o nome do cliente do banco de dados.

Há 670 ocorrências com dívidas acima de R\$ 2 mil e totalizam R\$ 2,28 milhões e 874 ocorrências

com dívida entre R\$ 1.000 a R\$ 2.000 totalizando R\$ 1,30 milhões, há ainda 1.008 ocorrências com dívida entre R\$ 501 a R\$ 1.000 totalizando uma dívida de R\$ 698 mil, 2.958 ocorrências com dívidas entre R\$ 101 a R\$ 500 que totalizam uma dívida de R\$ 798 mil, 913 ocorrências com dívida entre R\$ 51 a R\$ 100 que totalizam R\$ 75 mil e 238 ocorrências de até R\$ 50 que totalizam uma dívida de R\$ 8,2 mil.

As dívidas estão concentradas em clientes com a faixa etária entre 31 a 40 anos, havendo 1.294 clien-

tes inadimplentes com uma dívida de R\$ 1,84 milhões, em seguida estão os clientes com faixa etária de 41 a 50 anos que totalizam 929 clientes e possuem uma dívida de R\$ 1,42 milhões.

No período de primeiro de janeiro a 22 de outubro deste ano houve o registro de 907 ocorrências de 593 clientes e uma dívida de R\$ 433.544,11 no mesmo período de 2019 foi registrado 897 ocorrências de 496 clientes e uma dívida de R\$ 406.325,06.

Retomada da economia aquece o mercado de trabalho

A pandemia do Covid-19 provocou a maior instabilidade econômica no mundo, no Brasil as incertezas no início da pandemia levaram a diversas medidas divergentes entre o governo federal e estadual, provocando incertezas e instabilidade ao setor econômico. Como reflexo veio a necessidade de redução de jornada de trabalho, serviços home office, diminuição da carga produtiva e diversas demissões.

Os dados do Caged – Cadastro Geral de Empregados e Desempregados apontam que em Batatais não foi diferente, entre os meses de março a junho houve o fechamento de 696 postos de trabalho. Foram contratados no período 998 funcionários e demitidos

1.694 trabalhadores.

Em conformidade com os dados do CAGED, no dia 1º de janeiro de 2020, o município há o total de 15.347 empregos formais. Com as admissões e desligamentos efetuados de janeiro a agosto deste ano, o município passa a ter 15.037 empregos formais.

Nos oito primeiros meses de 2020, o setor da agropecuária foi o

único que teve resultado positivo com 34 novos postos de trabalho. O setor de serviços foi o que teve o pior resultado com um saldo negativo de 187 empregos, seguido pelo comércio com 93 postos de trabalho fechados, a indústria com um saldo negativo de 36 postos de trabalho e a construção civil com um saldo negativo de 28 empregos.

O setor da indústria é o que

apresenta o maior número de empregos formais em Batatais, com 5.330 pessoas contratadas, em segundo lugar vem o setor de serviços com 5.328 empregos, o comércio com 3.292 empregos a agropecuária com 680 trabalhadores registrados e a construção civil com 407 trabalhadores, totalizando 15.037 empregos formais em Batatais.

ADMISSÕES, DESLIGAMENTOS E SALDO DE EMPREGOS – ANO 2020 - BATATAIS										
CAGED 2020	JAN	FEV	MAR	ABR	MAI	JUN	JUL	AGO	TOTAL	
Admissões	514	583	444	187	163	204	321	360	2.776	
Desligamentos	430	420	503	500	350	341	299	243	3.086	
Varição Absoluta	84	163	-59	-313	-187	-137	22	117	-310	

Fonte: Caged 30/09/2020

Nota: os dados apresentados no quadro acima foram os divulgados no dia 30/09. Observamos que em cada publicação mensal pelo Caged são apresentados ajustes nos meses anteriores e alguns dados podem ser divergentes de informações que publicamos em edições anteriores.

Novos casos de Covid-19 continuam em queda em Batatais no mês de outubro

O comparativo com os meses anteriores demonstra queda acentuada. Clima quente pode ter contribuído

As previsões mais negativas do início de setembro de que Batatais ultrapassaria mais de 1.000 casos de Coronavírus antes do final de outubro declinaram. Talvez pela influência do clima quente e certamente pelo bom trabalho do da Secretaria Municipal de Saúde e COE (Centro de Operações de Emergências em Saúde Pública). O fato é que os números estão em queda, o que deixa a população mais tranquila quanto à pandemia.

Para demonstrar o que aconteceu nos últimos três meses, a nossa reportagem fez comparativos entre agosto, setembro e outubro, levando em conta o mesmo pe-

ríodo, ou seja, do dia 1 ao dia 23 de cada mês.

Em agosto, observou-se um crescimento no número de novos casos, que deixou o município em estado de alerta para o Coronavírus. No dia 1º daquele mês o registro estava em 294 casos, com 74 ativos e em tratamento, no dia 23 havia o registro de 503 casos, com 108 pacientes em tratamento, um aumento de 209 novos casos no geral e de 34 ativos.

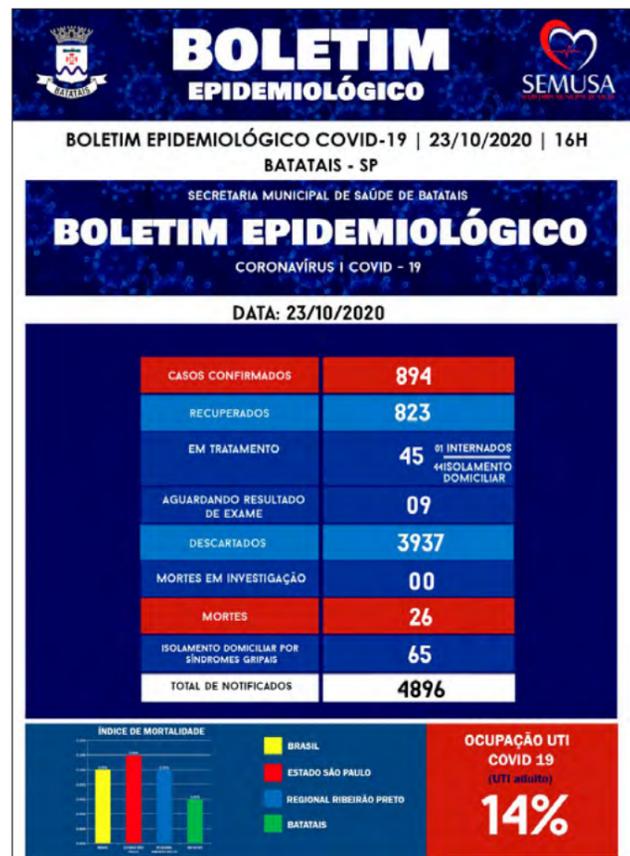
No mês de setembro, quando a nossa reportagem fez um levantamento desde o início da pandemia em Batatais, prevendo que o município ultrapassaria 1.000 casos antes do final de outubro, no dia 1º havia o registro de 597

casos e 110 ativos em tratamento, no dia 23 já eram 757 casos e uma redução considerável no número de pessoas em tratamento com apenas 48, uma redução de 62 casos ativos em pouco tempo, também redução no número de casos registrados para 160.

Observamos o mês de outubro com a maior redução de casos de Covid-19. No dia 1º haviam 812 casos registrados, com 61 pacientes em tratamento, no dia 23 eram 894 casos registrado e 45 pacientes em tratamento. Em 23 dias foram registrados apenas mais 82 casos, o que é significativo quando comparado com o mesmo período de agosto e setembro, 209 e 160, consecutivamente.

Em todo o período analisado por nossa reportagem, o final de setembro e os 23 dias de outubro foram muito animadores quanto ao combate do Coronavírus, porém a pandemia não chegou ao final e as pessoas devem continuar com todos os procedimentos para evitar o avanço da doença, com higienização das mãos sempre que necessário e evitando aglomerações, respeitando o distanciamento social.

O fechamento desta matéria aconteceu no dia 24 de outubro, portanto, sete dias antes do final do mês, período em que os números estavam estáveis, podendo sofrer aumento, pois depende muito do comportamento das população.



Previsão era de que Batatais ultrapassaria os 1.000 casos antes do final de outubro, o que não aconteceu

Algumas considerações sobre home office e teletrabalho

O trabalho na residência do empregado não é desconhecido das relações empresariais, mas é fato que a pandemia de coronavírus encontrou no home office uma forma interessante de conciliar a continuidade da atividade empresarial, a manutenção dos contratos de trabalho e a prevenção à doença.

A relação de trabalho e a legislação trabalhista estão estruturadas no direito brasileiro segundo o modelo industrial do Século XX, que pressupõe, essencialmente, que o trabalho seja desenvolvido no estabelecimento do empregador, ainda que sejam conhecidas formas em que a atividade laboral pudesse ser exercida na residência do empregado, como é o caso da costureira que leva as peças para cozer em casa, ou até mesmo fora de qualquer estabelecimento, como é o caso dos motoristas ou dos vendedores externos.

O desenvolvimento da tecnologia da informação nas duas últimas décadas viabilizou a progressiva descentralização das atividades empresariais, especialmente as atividades administrativas das empresas e até mesmo o surgimento de atividades empresariais que podem ser executadas em qualquer lugar.

A vantagem do home office – além da prevenção à COVID-19 – é a redução do custo de estrutura (mobiliário, energia elétrica, água e esgoto, etc.). Do outro lado, há a desvantagem que decorre da impossibilidade de controle presencial da atividade do empregado e do risco ao sigilo de informações da empresa. Para o empregado, a vantagem consiste em não ter que se deslocar de casa para o trabalho (e na liberdade de trabalhar de pijama); mas é desvantajoso porque a empresa invade o ambiente doméstico, além de limitar a socialização com colegas de trabalho.

Home office e teletrabalho não são a mesma coisa. O primeiro é o trabalho realizado na residência do empregado (v. exemplo da costureira, já mencionado); o segundo ocorre quando a atividade laborativa é desenvolvida fora do estabelecimento do empregado mediante utilização de tecnologias de informação e comunicação (p.ex: o empregado que acessa de sua casa o sistema de gestão da empresa) e quando não constitui atividade externa (p.ex.. motoristas e vendedores externos).

Em matéria de norma trabalhista, o home office não

tem um regramento específico, diferentemente do teletrabalho, que está regulado pelos arts. 75-A a 75-E da CLT. Ainda sobre o regulamento do home office, convém registrar que esteve brevemente, entre 22/03 e 19/07/2020, período de vigência da Medida Provisória nº 927, que caducou por não ter sido aprovada tempestivamente pelo Congresso Nacional.

Ainda que o home office não tenha regulamentação específica, não é fora de propósito – aliás, entendo recomendável – seguir os parâmetros estabelecidos para o teletrabalho.

O trabalho na residência do empregado não pode ser imposto pelo empregador. Deve resultar do mútuo acordo entre empregador e empregado. Se o contrato de trabalho ainda não se iniciou, a proposta de trabalho deve ser clara quanto a isso. Se o contrato já está em vigor, então é preciso que ambos concordem e façam a modificação por aditivo contratual. Se o empregado não concorda, então o empregado deve decidir entre mantê-lo trabalhando na sede da empresa ou rescindir o contrato sem justa causa, mas nunca impor o home office.

A contratação deve ser feita por escrito. No caso do

teletrabalho, o contrato ou aditivo contratual escrito é obrigatório. É sabido que a contratação por escrito gera algum esforço, especialmente por parte da empresa, mas ele é indispensável porque cria o registro documental da contratação e confere maior segurança jurídica.

O contrato ou aditivo deve conter as regras de trabalho, incluindo as atividades que serão desenvolvidas (no teletrabalho, tal discriminação é obrigatória), o horário de trabalho (falaremos abaixo sobre controle de jornada) e as cláusulas de confidencialidade.

O empregador e o empregado devem ajustar de quem será o custo estrutural do home office ou do teletrabalho, o que inclui o mobiliário, equipamentos de informática, energia elétrica, serviço de internet, etc. Se a atividade pressupor o recebimento e o envio de materiais produzidos pelo empregado (por exemplo, peças costuradas ou documentos impressos), deve ficar estabelecido de quem é a responsabilidade pelo transporte. Os móveis, equipamentos e materiais devem ser entregues e ou devolvidos mediante recibo especificado.

O empregador também deve orientar o empregado

sobre as regras de segurança e medicina do trabalho, no que se incluem as regras de ergonomia e períodos de descanso. Essas regras podem constar no próprio contrato/aditivo ou em orientação específica.

Como sempre, é preciso cuidado com a jornada de trabalho. A princípio, não há disposição sobre o controle de jornada no home office e o teletrabalho, por regra expressa, não se sujeita ao controle de jornada.

Particularmente, prefiro sempre o controle de jornada. Não obstante a burocracia e as dificuldades inerentes ao trabalho na residência do empregado, controle traz segurança ao empregador, porque sabe o período em que o empregado está à disposição e como pode dimensionar as atividades e, da parte do empregado, para organizar e separar a vida profissional da vida pessoal.

O controle pode ser feito via internet, mediante acesso aos sistemas da empresa, mediante aplicações específicas (há aplicativo de celular para controle de jornadas) e até mesmo por uma ficha escrita.

Especialmente no teletrabalho, a empresa pode optar

por não controlar a jornada. Neste caso, há previsão expressa na CLT (art. 62, inc. IV) de que os teletrabalhadores não se sujeitam a este controle. Neste caso, o empregador não pode fazer nenhum tipo de verificação da duração do trabalho e o empregado deve, efetivamente, ter total liberdade para escolher tanto o horário quanto o tempo de trabalho. Se a empresa faz qualquer tipo de controle, ainda que indireto, pode vir a ser responsabilizada no caso da prestação de horas extraordinárias.

Por fim, é fundamental entender que a residência do empregado não é parte do estabelecimento da empresa. O empregador deve estar atento para não invadir a privacidade e a intimidade do empregado e, sobretudo, deve preservar e respeitar os períodos de lazer, descanso e convívio familiar.



Dr. Alexandre dos Santos Toledo
Diretor de Assuntos Jurídicos da ACE Batatais



Oficina de Radiadores
São Jorge

R. Capitão Firmino Martins, 635 - Alto da Bela Vista

www.radiadoressaojorge.com.br

Venda de radiadores e reconicionados para linha leve e pesada.

Solda em Alumínio Tig

(16)99137-3497

(16) 3761-4481

radiadoressaojorgebatatais@hotmail.com

Oficinas culturais continuam com cursos on-line

As Oficinas Culturais, espaços culturais gerenciados pela Poiesis – Instituto de Apoio à Cultura, Língua e Literatura, são ferramentas de difusão e formação cultural para todos os municípios paulistas. O projeto das Oficinas Culturais foi idealizado em 1986. A partir daí, teve início um processo de formação cultural que culminou na criação de outras unidades.

Com a pandemia diversas atividades passaram a ser realizadas no formato on-line. Alguns exemplos das oficinas disponíveis são:



Oficina de danças brasileiras pensada a partir da nossa ancestralidade e das nossas raízes de formação (negros-índios-europeus) para tempos de pandemia; refletindo as danças coletivas como caminhos de sensação de bem estar em tempos desafiadores.

DANÇAS BRASILEIRAS

Coordenação: **Fernanda Iannuzzi**
Link do formulário: <https://forms.gle/dmndpY2zBEoXagHg7>
Sinopse:

Caça Palavras

Esse vai para aquelas pessoas que nunca dispensam um bom churrasco. Seja com a família ou com os amigos, ascender a churrasqueira, na grelha ou no espeto, tudo vira festa, ainda mais em novembro que muitos se reúnem para confraternizar. Também é receita da moda para quem quer emagrecer com a dieta da proteína. Separe a taboia, a faca, a pimenta e o limão e escolha os melhores cortes nesse divertido Caça Palavras para fazer aquela festa. Lembre-se de respeitar as normas de combate ao Covid-19, com distanciamento social e higienização.

D	M	B	A	C	A	L	H	A	U	Y	K	X	A	I	J	V	X	N	X
C	F	E	K	D	Q	Q	S	V	P	L	Z	Q	B	D	U	E	K	T	N
R	W	K	H	S	Y	J	Q	C	A	I	P	I	R	I	N	H	A	S	M
B	H	Q	P	K	Q	K	T	T	A	R	U	Y	M	Ú	S	I	C	A	E
J	I	V	L	C	G	A	E	A	N	N	T	H	D	B	Z	B	A	L	L
J	L	R	E	P	O	L	L	I	J	O	W	A	V	I	O	L	F	A	K
N	N	A	D	C	U	E	G	W	I	E	J	Y	C	B	R	I	T	D	G
K	L	J	U	H	O	T	E	P	S	E	V	P	L	L	R	E	A	A	V
N	Q	K	C	D	J	S	C	N	W	S	Q	R	C	V	A	G	W	G	N
C	C	O	L	E	G	O	M	C	N	Y	K	J	E	T	I	S	V	T	J
L	Y	K	S	M	F	C	A	R	V	Ã	O	D	O	C	L	T	G	K	D
O	U	A	T	V	K	R	N	Z	C	J	B	E	H	H	G	L	X	U	G
A	O	W	N	R	E	A	A	L	D	H	V	O	P	F	Q	Y	K	C	F
J	H	B	E	X	S	X	G	L	E	L	O	D	I	Y	S	D	D	F	O
A	M	L	A	R	R	Z	H	X	D	D	T	P	X	C	G	B	A	Z	W
I	U	V	E	E	G	T	C	M	D	I	N	D	P	J	R	R	K	U	G
Y	H	G	L	R	C	A	Ç	I	U	G	N	I	L	R	O	M	P	Z	A
M	O	K	Á	J	G	P	I	N	V	P	G	H	O	F	P	Y	F	A	I
M	P	Y	M	G	H	U	P	I	C	A	N	H	A	D	V	C	N	O	I
K	E	G	X	L	J	G	V	F	I	B	T	F	B	P	W	E	U	S	R

- COSTELA
- CERVEJA
- CHULETA
- CAIPIRINHA
- CHOPP
- GELO
- FACA
- ARROZ
- GRELHA
- FRALDINHA
- LINGUIÇA
- ALCATRA
- CARVÃO
- BACALHAU
- ESPETO
- PICANHA
- MÚSICA
- FAROFA
- SALADA

INTRODUÇÃO À TEORIA QUEER E AS TECNOLOGIAS DE GÊNERO

Coordenação: **Sara Wagner York e Rafael Leopoldo**

Link do formulário: <https://forms.gle/3AF3TpMbtsWqXmqj8>

Sinopse:

A oficina apresenta o pensamento queer, tanto por meio de uma introdução à temática quanto pelas várias formas de produção de tecnologias de gênero.

A ISOGRAVURA E O LIVRO SANFONA

Coordenação: **Fabiola Notari**

Link do formulário: <https://forms.gle/7NkfPyWJmxDvarHA9>

Sinopse:

Essa oficina é dividida em duas partes: primeiro, uma introdução às inúmeras pos-

sibilidades da isogravura (técnica adaptada que se utiliza das possibilidades do carimbo). Na segunda parte, os participantes são estimulados a construir narrativas visuais com essa técnica pensando as possibilidades do livro sanfona.

OFICINA DE COMUNICAÇÃO CRIATIVA

Coordenação: **Luciana Gandelini**

Link formulário: <https://forms.gle/arfQShhGZkYnVZH8>



COMUNICADO IMPORTANTE ÀS EMPRESAS CONVENIDAS UNIMED

A UNIMED Batatais comunica que a partir de 02 de janeiro de 2021, estará promovendo várias adequações operacionais dos atendimentos no escritório administrativo localizado na Rua Dr. Manuel Furtado, 300.

Uma das adequações será o sistema de pagamento dos boletos bancários, referentes às mensalidades dos Planos de Saúde, que a partir de 02 de janeiro deverão ser realizados através de agências bancárias.

A adequação visa fundamentalmente, otimizar e agilizar os atendimentos, e principalmente, por medidas de segurança, evitar a circulação de grandes volumes de numerários (dinheiro em espécie) na unidade de atendimento.

Caso não receba o boleto bancário, orientamos para que acessem o site da Unimed de Batatais para obtenção da 2ª via, conforme instruções abaixo:

Acesso o site www.unimedbatatais.com.br – clic na opção 2ª via de boleto – informe o CNPJ da empresa.

Para maiores informações ou esclarecimentos segue os contatos do Setor Financeiro:
Telefone: (16) 3761-8600
WhatsApp: (16) 99278-6293

Atenciosamente

Unimed Batatais

Anuncie sua empresa no



e garanta bons negócios

RED Negócios
Creci - 26763 - J
CONSULTORIA IMOBILIÁRIA
3761-0400
www.rednegocios.com.br | rodrigo@rednegocios.com.br
WhatsApp: (16) 98172-9149

US/NOX
Batatais
Serviço de Corte a laser e Dobra CNC e Fabricação de equipamentos em aço inoxidável.
(16) 3660-6600
www.usinoxbatatais.com.br
R: Cel Joaquim Marques, 1415 - Distrito Industrial Batatais/SP

Energia verde

O etanol libera uma quantidade reduzida de gases causadores do efeito estufa, tornando-se um biocombustível indispensável para o desenvolvimento sustentável.

Usina Batatais

FARMÁCIA FERNANDO MANIPULLARIUM
Essa tem história para contar desde 1900!

Manipulação, Homeopatia, Florais, Genéricos, Medicamentos em Geral e Suplementos Alimentares

Alcides Milan
Proprietário

Farmacêuticos Responsáveis
Alcides Alexandre P. Milan
Fernando Carlos P. Milan
Marcela Ricci da Costa
Gabriel Gomes de Oliveira

ENTREGAS (16) 3761-2118
GRÁTIS 9 9181.8282
Rua Santos Dumont, 140
CEP 14300-000 - Batatais/SP

GESCON
Consultoria e Assessoria
Empresarial, Contábil, Jurídica, Tecnológica



Praça Dr. Fernando Costa, nº 24
Castelo - Batatais/SP
(16) 37618684 / (16) 36624337
Oferecendo soluções com excelência!

NOVA GRIFF
A nova cara da moda



Rua Dr. Rebuças, 103
Vila Maria / Batatais-SP
Fone: 16 3761.1102
novagriffe@com4.com.br

www.novagriff.com.br www.facebook.com/nova.griff.9

Brasileira *ótica*

(16) 98141-2853
(16) 3761-5541

Rua Cel. Joaquim Rosa, 128 – Centro

gino
COMUNICAÇÃO VISUAL

Soluções em Comunicação visual

3761.5023 | 99996.1520 gino@ginocomunicacaovisual.com.br

Vem Construir com a gente!



Lizote

Rua Major José de Andrade, 31 - Centro | Batatais-SP
Telefones: (16) 3660.5400
WhatsApp: (16) 98249.0130

magazineluiza
vem ser feliz

(16) 3661-8200

Rua: Cel. Joaquim Rosa, 80 - Centro Batatais/SP

POSTO SÃO GERALDO



COMBUSTÍVEL GARANTIDO

Rua Arthur Lopes de Oliveira, 1031 - Batatais/SP
Fone: (16) 3761-3269

COMPUSERVICE
SUA INTERNET NA VELOCIDADE DA LUZ

60MB R\$ 74,90	100MB R\$ 94,90	300MB R\$ 154,90
--------------------------	---------------------------	----------------------------

Seja no conforto de sua casa ou na segurança de sua empresa, aqui você tem o que há de melhor em nossa região!

f /CompuService.Net @compuservice.psi.br

Green
ESPAÇO DE EVENTOS

16 99346.3567 16 98116.1013
Rua João Batista Angulo Filho, 21 - Jd. São Gabriel



A **MORADA DO VERDE** AGRADECE A TODOS SEUS CLIENTES E PARCEIROS PELO SUCESSO DO EMPREENDIMENTO!



AVENIDA GENERAL OSORIO, 40 – CENTRO – BATATAIS/SP
(16) 3662-1308

MATRÍCULAS ABERTAS!

PROJETO ESPORTE PARA TODOS CLARETIANO
BATATAIS/SP

Informações e matrículas:
(16) 3660-1777 Ramal 1418
ou 99226-3057

Rua Dom Bosco, 466 – Bairro Castelo – Batatais/SP

Claretiano
CENTRO UNIVERSITÁRIO

Divirta-se e cuide da sua saúde praticando esportes no Claretiano.

Aula para crianças e adultos em diversas modalidades:

- Academia
- Dança/Ballet/Jazz
- Hidroginástica
- Natação
- Judô
- Ginástica Artística
- Patinação
- Futebol

Documentação necessária para a matrícula:
Atestado médico, duas fotos 3x4, CPF e RG.

Açaí Mix
Soroeteria e Açaí Self Service

Disk Entregas - 16 98168-5153

Açaí Mix Batatais
R. Dr. Oswaldo Scatena, 509 - Batatais | SP

VTN MENSWEAR



Fone: 3662 9999
Rua Antônio José Buranelli, 154 - Centro

QUE TAL COMEÇAR O ANO DE PORTÃO NOVO?
www.j2mportoes.com.br

J2M
PORTÕES

MÁXIMA TECNOLOGIA NO PORTÃO DA SUA CASA!